

**UNIVERSIDAD POLITECNICA SALESIANA  
SEDE QUITO**

**FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS Y ECONOMICAS**

**CARRERA: GERENCIA Y LIDERAZGO**

**Tesis previa a la obtención del Título de: INGENIERIA EN GERENCIA Y  
LIDERAZGO**

**TITULO:  
PROYECTO DE EXPANSIÓN Y DESARROLLO DE “MUEBLES  
AULESTIA” ENFOCADO EN LA REESTRUCTURACION  
ORGANIZACIONAL**

**AUTORA:  
SRA. MYRIAM AULESTIA**

**DIRECTOR:  
ING. FERNANDO BELTRAN**

**QUITO - 2009**

<b>TEMA</b>	<b>PAGINA</b>
DEDICATORIA Y AGRADECIMIENTO	4
DECLARATORIA DE RESPONSABILIDAD	5
CERTIFICACION	6
CAPITULO 1	7
Plan de Tesis	7
CAPITULO 2. Exposición de las características de la Organización y condiciones del entorno	20
DIAGNOSTICO. Sector maderero ecuatoriano	20
Diagnostico micro	21
CAPITULO 3. Detalle del mecanismo a través del cual la empresa puede sostener el proyecto de expansión	26
CAPITULO 4. Aplicabilidad del proyecto	28
Misión, Visión, Políticas y	29
Objetivos de la empresa	30
MANUAL ORGANICO FUNCIONAL	30
Reclutamiento, selección y contratación del personal	37
Remuneraciones y aumento de salarios	42
Evaluación del desempeño	46
Capacitación	49
Seguridad Industrial	52
CAPITULO 5. Factibilidad Comercial	67
Análisis de demanda y oferta	67
Ventas	74
Flujo de Porter	76
CAPITULO 6. Factibilidad legal y técnica	88
Estructura Legal	88
Pago de impuestos	90
Infraestructura y maquinaria	92
Mano de Obra	98
CAPITULO 7. Factibilidad Financiera	99
Fijación de precios	99
Margen esperado de ganancia	102

CAPITULO 8. Factibilidad de gestión y ambiental	104
Entrevista al Sr. Ramiro Aulestia	104
FODA	105
Daño de los materiales que utiliza: En seres humanos	107
Daño ambiental	110
Prevención y control	112
CAPITULO 9. Conclusiones y recomendaciones	113
Conclusiones	113
Recomendaciones	114
BIBLIOGRAFIA	116
ANEXOS	117
<b>INDICE DE GRAFICOS</b>	
Estructura orgánica antes del Proyecto	24
Matriz de problemas	25
Matriz comparativa de las formas de constitución legal	27
Estructura organizacional de la empresa	30
Organigrama funcional	33
Líneas de productos	68
Matriz valorativa de los productos	72
Crecimiento de la empresa	73
Demanda de productos	73
Matriz de análisis de la competencia	77
Flujograma de la línea de producción	96
Evaluación del desempeño	98
Balance inicial	100
Balance general acumulado	101
Margen esperado de ganancia	102

## **DEDICATORIA**

Dedico este gran logro a la luz que alumbra mi pasado, presente y futuro: mi precioso hijito “Anderson” y a mis Papis por su anhelada entrega en el constante caminar de mi vida, su lucha por salir adelante junto con mis hermanos y mi familia., por darme valor para seguir luchando y por aceptarme como soy. Este triunfo es y será el vivo reflejo de su superación.

## **AGRADECIMIENTO**

Como en todo gran paso de mi vida, agradezco a Dios por brindarme la alegría de vivir y poder pasar por estos grandes momentos. Y como no agradecer a mi Mamita querida Fanny, por tan abnegada entrega hacia mí, por cuidarme siempre y por conducirme con su ejemplo por el buen camino y a mi Papito Rami por todos los sacrificios que ha hecho por mí. A mi esposo Roberto y a mis hermanos Henry y Kevin, “*Dios les pague*”... En fin gracias a todos quienes a pesar de mis tropiezos y errores siempre confiaron en mí. Los Amo Mucho.

## **DECLARATORIA DE RESPONSABILIDAD**

La responsabilidad del presente trabajo de grado, así como los conceptos, análisis y conclusiones desarrollados, corresponde exclusivamente a su autora.

Quito, septiembre de 2009

---

Sra. Myriam Elizabeth Aulestia Chuquín

C.I. 1720141512

## **CERTIFICACIÓN**

Certifico que todos los temas, análisis y fundamentos expresados en este Proyecto de Tesis, han sido desarrollados única y exclusivamente por la Señora Myriam Elizabeth Aulestia Chuquín.

Quito, septiembre de 2009

Ingeniero Fernando Beltrán  
DIRECTOR DE TESIS

## **CAPITULO 1.**

### **PLAN DE TESIS**

#### **PLAN DEL PROYECTO**

**Presentado Por:** Myriam Aulestia

##### **1.- TEMA:**

PROYECTO DE EXPANSIÓN Y DESARROLLO DE “MUEBLES AULESTIA”  
ENFOCADO EN LA REESTRUCTURACION ORGANIZACIONAL

##### **2.- PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA:**

“MUEBLES AULESTIA” es una mediana empresa que se dedica al diseño y producción de muebles rectos, como: muebles de oficina, de cómputo, de dormitorio en varios diseños y colores. La empresa empezó al mando del Sr. Ramiro Aulestia, quien hace más de veinte años, en su afán de sacar adelante a su familia comenzó un pequeño taller de muebles, en donde él era su único empleado, poniendo en práctica el arte que aprendió en su adolescencia. Hoy por hoy la empresa se ha mantenido gracias a la única dirección del Sr. Aulestia, quien no ha tenido estudios especializados en administración, ni gerencia, solo una inusual intuición y buen manejo de los recursos le han llevado a convertirse en una pequeña industria fuerte, que ha logrado captar gran parte del mercado de Quito e incluso de otras Provincias del Ecuador.

Las ventas se miden semanalmente, considerando que el modo de trabajo de los maestros y operarios es a destajo, por lo cual terminada la obra designada se les

cancela semanalmente, siendo así que las ventas aproximadas semanalmente son de \$ 8000 en un escenario optimista y \$ 6000 en el pesimista.

Estas cifras son dictadas por el Sr. Aulestia, ya que como no es una Empresa con estructura definida, ni con organización establecida, no se tienen documentos que soporten esta información.

Con éste manejo empírico y sin soportes, la empresa se podrá mantener estable, pero no por mucho tiempo, ya que las regulaciones tributarias y económicas van avanzando a pasos agigantados en el Ecuador y “MUEBLES AULESTIA” se verá obligada a tomar otro rumbo o a buscar ayuda profesional para mantenerse en el mercado, por otro lado podrá perder las oportunidades que al momento se le están presentando.

La idea es estructurar un mecanismo para que “MUEBLES AULESTIA” aproveche las oportunidades que se le están presentando en el mercado, a través de un Proyecto de Expansión que logre mantener el desarrollo que ha venido atravesando la Mueblería, dicho proyecto incluirá una reestructuración organizacional, a través del establecimiento de departamentos, levantamiento de procesos, para formar una pequeña industria formalmente establecida, con cifras económicas y contables totalmente claras, para así obtener el tan anhelado desarrollo organizacional.

### **3.- OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN:**

a) GENERAL.- Estructurar un mecanismo a través del cual “MUEBLES AULESTIA” aproveche sus oportunidades, con un Proyecto de Expansión y Desarrollo.

b) ESPECIFICOS:

1. Identificar las características de la Organización y condiciones del entorno.
2. Estructurar el mecanismo a través del cual la empresa puede sostener el proyecto de expansión.
3. Identificar los lineamientos que ayuden a operativizar los mecanismos que garanticen la aplicabilidad del proyecto.

#### **4.- JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO:**

Al realizar la investigación transversal de hechos que se están dando actualmente en la empresa, el principal beneficiado será la Empresa en sí junto con su propietario, quien si logra estabilizar mejor su negocio podrá visualizar mejores ganancias y rentabilidad, además podrá mejorar la permanencia laboral, ya que si los trabajadores ven una empresa más estable, trabajarán con más empeño y dedicación. Por otro lado, si la empresa no aprovecha sus oportunidades podría quebrar y esto ocasionaría la pérdida de trabajo de mucha gente, quienes no saben hacer otra cosa y ven a la carpintería como su único oficio. Además se desligará un efecto en cadena ya que al mejorar la empresa, mejorarán también la situación económica del país y sus condiciones tributarias gracias al aporte de la empresa.

Este proyecto también podrá ser mostrado como ejemplo para otras empresas que están empezando su negocio, de tal modo que puedan tomar las medidas respectivas para empezar como empresas organizadas, que es lo lógico y lo más conveniente, que empezar desorganizadas y tratar de encontrar organización a medida que avanza el tiempo, según se vayan dando las circunstancias.

Hay que recalcar que no se trata de lograr que la empresa crezca en su tamaño, sino que gracias a la reestructuración organizacional, tenga mayor identidad y logre mejores posiciones en el mercado.

## **5.- MARCO DE REFERENCIA:**

### **6.1. Marco Teórico:**

**Los principios administrativos generales de Fayol del libro Teorías de la Administración de Reinaldo O. da Silva página 128, que cita:**

**1.- División del trabajo.-** La distribución de tareas debe realizarse entre grupos e individuos, para garantizar que el esfuerzo y la atención sean enfocados en partes especiales de la actividad.

**3.- Disciplina.-** Este precepto implica la necesidad de que los trabajadores realicen un esfuerzo común, en forma ordenada.

**10.- Orden.-** Para aumentar la eficiencia y la coordinación, todos los materiales y personas relacionados con un tipo específico de trabajo deben ser designados en la misma ubicación general dentro de la empresa; un lugar para que cada quien esté en su lugar.

**14.- Espíritu de equipo.-** De acuerdo a este precepto, los administradores deben propiciar la armonía y la buena voluntad general de los empleados, pues ambos son poderosas fuerzas de la organización.

**Las organizaciones como sistemas del libro Teoría de la Organización de B.J.Hodge**

**Página 14 que cita:**

En la definición de organización hemos incluido también el término sistemas. La teoría de sistemas también proporciona una forma simple de modelar las organizaciones centrándose en la estructura y en las relaciones o interdependencia entre las diferentes partes de la organización. Un enfoque sistémico representa la idea de que las organizaciones se componen de partes y que esas partes interactúan entre sí para alcanzar las metas organizativas.

**Página 202, Reestructuración:**

Se refiere a la reconfiguración organizativa de unidades o departamentos. La organización puede subdividirse en unidades más pequeñas y confiar en mecanismos de control más que en la burocracia.

**TEORIA DEL DESARROLLO ORGANIZACIONAL**

- **Focalización sobre la organización:** El DO toma la organización como un todo para que el cambio pueda ocurrir efectivamente. El DO es un programa amplio que busca asegurar que todas las partes integrantes de la organización funcionen de modo coordinado e integrado.

- **Orientación sistémica:** Se orienta hacia las interacciones de las diversas partes de la organización, las relaciones laborales entre las personas y la estructura y los procesos organizacionales. El objetivo básico del DO es lograr que todas esas partes trabajen en conjunto con eficacia.

**IMPORTANCIA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA** de la página Web [http://www.monografias.com/trabajos31/administracion-pymes/administracion-pymes.shtml?monosearch#\\_Toc127611137](http://www.monografias.com/trabajos31/administracion-pymes/administracion-pymes.shtml?monosearch#_Toc127611137)

Que cita:

- La Administración de las Empresas ha entrado en una nueva fase de su evolución. La complejidad, cada día en aumento, de las actividades, de las operaciones, así como el ininterrumpido crecimiento de las empresas, la competencia, etc., obliga a los hombres de negocios a entender dónde están situados hoy y dónde estarán en un futuro cercano.
- La pequeña y mediana industria contribuyen a elevar el nivel de ingresos de la población, al crear un mecanismo redistributivo de la propiedad entre parientes y amigos que son quienes forjan una idea e inician una actividad industrial en pequeña escala.

Es casi imposible predecir con exactitud los detalles de la tendencia futura de estas empresas, sin embargo, existen indicios al respecto:

**Aumento en la especialización.-** Paralelo al avance tecnológico, ha aparecido la división del trabajo en casi todas las actividades productivas.

**Tendencia hacia la fusión.-** La mayoría de las empresas se califican como medianas y pequeñas. La mayoría de éstas comienzan a una escala relativamente modesta y experimentan solo un crecimiento moderado; sin embargo, en nuestro medio se ha visto, aunque en forma moderada la "fusión".

**El cambio a empleos burocráticos.-** El hombre ha estado buscando siempre métodos para disminuir el volumen de trabajo que debe realizar para hacer frente a las necesidades de su existencia. Las máquinas, los equipos automáticos y la abundante energía mecánica han tomado a su cargo gran parte del trabajo que el hombre acostumbraba a realizar por sí mismo, por lo tanto el número de trabajadores dedicados a trabajos directamente productivos ha disminuido, mientras que el personal de oficina ha aumentado.

**LAS TICS Y EL NUEVO ENFOQUE DE LA CONTABILIDAD** de la página Web <http://www.monografias.com/trabajos63/tics-nuevo-enfoque-contabilidad/tics-nuevo-enfoque-contabilidad.shtml?monosearch>

Que cita:

La Empresa debido al sistema económico en el que se encuentra, presenta cierta tendencia a crecer, la que puede estar ausente por escasez de utilidades y por la falta de inversión. Es precisamente la búsqueda de mayor utilidad una de las causas principales de la expansión empresarial, aunque como meta única este objetivo va perdiendo más adeptos, esto no quiere decir que no sea importante maximizar las ganancias, pues si la entidad no gana se vería restringido el crédito o la obtención de capital y de hecho esto limitaría su desarrollo.

Este nuevo orden económico ha puesto de manifiesto la necesidad de que las unidades empresariales modifiquen tanto sus estructuras de gestión, como los procesos convencionales de toma de decisiones.

El entorno en que se desenvuelven la mayoría de las organizaciones obliga a sus dirigentes a incrementar la flexibilidad operativa de su organización y adaptarse con rapidez, a los cambios y paradigmas contables con el propósito de lograr la mayor eficiencia. Los grandes retos que enfrentan las organizaciones como por ejemplo: los cambios tecnológicos, la intensificación de la competencia internacional, acortamiento del ciclo de vida de los productos, desarrollo de mercados altamente competitivos, la calidad como estrategia diferenciadora, diversidad de oferta y nuevos productos, demanda exigente y selectiva por parte de los consumidores y la explosión de los servicios; exige que los dirigentes y ejecutivos empresariales, se encuentren actualmente en el proceso de buscar

nuevas maneras de administrar y dirigir sus empresas para enfrentar la competencia.

Sin embargo, no es solamente la magnitud de los cambios, lo que causa problemas a las organizaciones, sino la velocidad creciente con que éstos están ocurriendo.

## **6.2. Marco Conceptual:**

**Desarrollo.-** Para este proyecto vamos a tomar al desarrollo como la reestructuración organizacional en sí, junto con la mejora del clima laboral.

**Expansión.-** No nos referimos a tener más productos o al abrir sucursales, nos referiremos al tener una visión más amplia de la situación financiera y económica de la empresa, con cifras claras y soportes físicos.

## **6.- HIPÓTESIS DE TRABAJO:**

La garantía de la expansión y desarrollo de “MUEBLES AULESTIA” se sustenta en la diversidad de modelos de muebles, únicos ya que son diseñados por su gerente propietario.

**Variable Independiente.-** Diversificación

**Variable Dependiente.-** Expansión

### **Definición Conceptual:**

**Diversificación.-** Acción y efecto de diversificar.

**Diversificar.-** Convertir en múltiple y diverso lo que era uniforme y único.

**Expansión.-** Acción y efecto de expandirse.

**Definición Operacional:**

El posicionamiento que tiene “MUEBLES AULESTIA” en cuanto a la diversificación se va a medir a través de la cobertura de mercado que ha logrado abarcar la empresa, junto con las estimaciones que se pretenden alcanzar gracias al proyecto.

Por otro lado vamos a medir el alcance total de la expansión con una lógica de calificación de los clientes hacia la empresa, quienes serán los encargados de juzgar si el proyecto será un fracaso o un éxito.

**7.- ASPECTOS METODOLÓGICOS:**

Para el presente proyecto se iniciará aplicando la investigación descriptiva, mediante una observación detallada, realizada directamente en la carpintería para identificar el potencial de los trabajadores y analizar el clima laboral en el que se trabaja. Además en esta primera parte utilizaremos la investigación de campo para a través de encuestas realizadas directamente a los clientes, descubrir que es lo que hace atractivo a este negocio y por qué ellos lo prefieren antes que a la competencia; en esta parte el método apropiado a utilizar es el método inductivo – deductivo, con todo esto lograremos empatar todas las características de la Organización y las condiciones en que se encuentra frente al entorno.

Consecuentemente se empleará la investigación aplicada, a través de una observación un poco más compleja que llegue a la descripción detallada del

mecanismo que vamos a escoger para sostener el presente proyecto y para que la empresa logre la reestructuración. Todo esto lo reforzaremos utilizando la simulación como método para ver si el mecanismo es aplicable.

Para finalizar se mantendrá el mismo enfoque de investigación y la misma técnica pero esta vez será observación sistémica para llegar al modelamiento y de esta forma identificar los lineamientos que ayuden a estructurar los mecanismos de aplicabilidad del proyecto.

## **8.- TEMARIO:**

### **CAPITULOS:**

- 1.** Plan de Tesis.
  
- 2.** Exposición de las características de la Organización y condiciones del entorno.
  - 2.1. Diagnóstico
  - 2.2. Matriz de problemas
  
- 3.** Detalle del mecanismo a través del cual la empresa pueda sostener el proyecto de expansión.
  - 3.1. Valoración de alternativas
  - 3.2. Estructura y diseño del mecanismo
  
- 4.** Aplicabilidad del proyecto
  - 4.1. Identificar los lineamientos que ayuden a estructurar los mecanismos de aplicabilidad del proyecto
  - 4.2. Crear la misión, visión y políticas de la empresa
  - 4.3. Armar el organigrama estructural de la empresa
  
- 5.** Factibilidad Comercial
  - 5.1. Análisis de la demanda y oferta
  - 5.2. Flujo de Porter

## 6. Factibilidad Legal y Factibilidad Técnica

- 6.1. Identificación de los beneficios y Desventajas de la ley
- 6.2. Análisis operacional de la Infraestructura y maquinaria.
- 6.3. Análisis operacional de la Mano de Obra

## 7. Factibilidad Financiera

- 7.1. Análisis del precio
- 7.2. Exposición del margen esperado de ganancia

## 8. Factibilidad de Gestión y Factibilidad Ambiental

- 8.1. Entrevista al Sr. Ramiro Aulestia Gerente – Propietario de “MUEBLES AULESTIA”
- 8.2. Análisis FODA
- 8.3. Sondeo de los materiales que se utilizan y el daño o beneficio que ocasionan

## 9. Conclusiones y Recomendaciones

### 9.- BIBLIOGRAFIA:

- Microsoft® Encarta® 2008.
- <http://www.gestiopolis.com/economia/metodos-y-tecnicas-de-investigacion.htm>
- <http://www.monografias.com/trabajos6/elme/elme.shtml>
- [http://www.monografias.com/trabajos31/administracion-pymes/administracion-pymes.shtml?monosearch#\\_Toc127611137](http://www.monografias.com/trabajos31/administracion-pymes/administracion-pymes.shtml?monosearch#_Toc127611137)
- <http://www.monografias.com/trabajos63/tics-nuevo-enfoque-contabilidad/tics-nuevo-enfoque-contabilidad.shtml?monosearch>
- Libro Teoría de la Organización 6ª edición de B.J. Hodge; William P. Anthony; Lawrence M. Gales.
- Libro Teorías de la Administración de Reinaldo O. da Silva.

### 10.- CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

El proyecto será financiado por el Sr. Ramiro Aulestia

N	Actividad	1er mes				2do mes				3er mes				4to mes				Recurso	Responsable	Costo
		S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4			
1	Exponer las características de la Organización y condiciones del entorno.	///																Observación directa en la empresa	Myriam Aulestia	0,00
2	Diagnóstico Macro, Meso y Micro		///															Computador		2,00
3	Elaborar la matriz de problemas			///														Observación directa en la empresa		4,00
4	Identificar las alternativas para que la empresa pueda sostener el proyecto de expansión				///													Computador		0,00
5	Valoración de alternativas					///												Observación directa en la empresa y computador		0,00
6	Estructurar el mecanismo						///											Computador		4,00
7	Identificar los lineamientos que ayuden a lograr la aplicabilidad del proyecto							///										Observación directa en la empresa y computador		0,00
8	Crear misión, visión y políticas para la empresa								///									Computador		4,00
9	Armar el organigrama estructural de la empresa									///								Observación directa en la empresa y computador		3,00
10	Análisis de la demanda y oferta										///							Computador		2,00
11	Análisis del flujo de Porter											///						Observación directa en la empresa y computador		4,00
12	Identificar los beneficios y desventajas que tiene la ley para el desarrollo de la empresa												///							



## **CAPITULO 2.**

### **EXPOSICION DE LAS CARACTERISTICAS DE LA ORGANIZACIÓN Y CONDICIONES DEL ENTORNO**

#### **2.1. DIAGNOSTICO**

##### **SECTOR MADERERO ECUATORIANO**

El sector maderero es actualmente uno de los sectores productivos con mayor potencial de desarrollo y crecimiento económico del Ecuador. La industria maderera ecuatoriana es reconocida en el mercado mundial por ofertar productos con valor agregado y calidad como es el caso de los tableros, aglomerados y de fibras (MDF).

Además, el Ecuador es el principal exportador de balsa en el mundo y nuevos productos como las astillas de eucalipto para pulpa de papel, han incentivado la inversión extranjera en el país. El sector maderero ecuatoriano contribuye en la generación de plazas de empleo directo para más de 200 000 ecuatorianos por año.

Al momento, las principales especies plantadas en el país son: eucalipto, pino, balsa, pachaco, teca, cutanga y laurel. El 42.9% de la superficie del Ecuador está cubierta con bosques. Más del 50% de las tierras tienen aptitud forestal. La superficie forestal del país es de aproximadamente 11.6 millones de hectáreas de las cuales un 99% es bosque nativo.

Los principales destinos de las exportaciones de materiales de construcción en madera son: Estados Unidos, México, Venezuela, Colombia, Cuba entre otros. Por otro lado la mano de obra de los artesanos ecuatorianos es considerada de gran calidad entre los países de la región andina; en sus productos elaborados se destacan diversos tipo de muebles de hogar, cocina y de oficina.

Las exportaciones de muebles de madera han crecido a un ritmo considerable en los últimos años, teniendo como principales mercados de destino a los Estados Unidos, Martinica (Fr.), Panamá, Perú, entre otros.

## **DIAGNOSTICO MICRO**

“MUEBLES AULESTIA” es un taller artesanal, pero se podría considerar actualmente como una microempresa.

La organización se dedica al diseño y producción de muebles rectos, como: muebles de oficina, de cómputo, de dormitorio en varios diseños y colores, en su fabricación utilizan una variada gama de materia prima, como la madera en MDF, que es un producto especialmente diseñado, que junto con la tecnología empleada ha logrado que los muebles sean más livianos y más resistentes y con un acabado de laca obtienen un grandioso y fino diseño, además se realizan muebles con madera laminada que dan un buen acabado.

Toda su producción es bajo pedido, es decir según lo que le soliciten sus clientes. La empresa empezó al mando del Sr. Ramiro Aulestia, quien hace más de veinte años, en su afán de sacar adelante a su familia comenzó un pequeño taller de muebles, en el barrio Mena Dos al sur de la ciudad de Quito, en donde, siendo él, el único operario del taller, puso en práctica lo aprendido en su adolescencia. No tuvo que emplear mucho capital, ya que casi todo el trabajo que realizaba era manual, y las herramientas a utilizar eran tan sencillas como serruchos y martillos. La materia prima compraba en Edimca poco a poco, hasta tener un buen soporte para seguir creando sus muebles. Aproximadamente un millón de sucres tuvo que invertir para completar su pequeño taller. Ya con el tiempo hubo la necesidad de conseguir ayuda, así que se apoyo en sus cuñados y en sus hermanos. Hoy por hoy la micro empresa se ha mantenido gracias a la única dirección del Sr. Aulestia, quien de manera empírica y buen manejo de los recursos la ha mantenido fuerte, ha logrado captar gran parte del mercado de Quito (especialmente en la Plaza Artesanal del Mercado de San

Roque) e incluso de otras partes del Ecuador, como Latacunga, Portoviejo, Salcedo y Tulcán; al momento existe un potencial cliente de Riobamba quien se está contactando con el Sr. Aulestia, para realizar negocios.

Hace doce años compró el terreno para hacer la casa y el taller en donde funciona la empresa, y fue entonces que dejó de pagar arriendo y así pudo invertir esos ahorros en el crecimiento y mejoramiento de su negocio, este crecimiento se dio también en número de trabajadores.

Al momento es reconocido como artesano que fabrica productos de alta calidad; insiste en que el éxito está en renovar y crear nuevos diseños que superen a la competencia. Sin duda alguna la perseverancia le ha llevado muy lejos, ya que nunca se ha dado por vencido.

Hace 5 años contrató un contador no tan especializado, pero que ayudo para realizar algunos tramites para obtener el RUC, el número patronal y pagos al IESS, el cálculo del impuesto a la renta y las declaraciones semestrales como le asignaron en el SRI, pero todo es cifras al azar que saca el contador y el Sr. Aulestia, de un análisis de la situación en la que al momento de la declaración se encuentre el taller. Hay que recalcar que en esta fecha el Sr. Aulestia dejó de trabajar en el taller y se dedicó solo a dirigir por fuera.

Como podemos advertir no se lleva una contabilidad de manera formal.

Recientemente hizo los trámites para sacar el título de artesano calificado y se encuentra a la espera de cualquier respuesta.

Las ventas se miden semanalmente, considerando que el modo de trabajo de los maestros y operarios desde que se inició la empresa es a destajo, por lo cual terminada la obra designada se les cancela semanalmente, siendo así que las ventas

aproximadas semanalmente son de \$ 8000 en un escenario optimista y \$ 6000 en el pesimista. No existen registros de las ventas, así que resulta imposible medir en porcentajes y niveles, además no podemos saber con seguridad el mes del año en el que las ventas son mejores, pero su dueño considera que diciembre es uno de sus mejores meses.

No existe una organización establecida, ya que el Sr. Ramiro Aulestia propietario de la empresa, es quien se dedica a la venta, a las cobranzas y a la búsqueda de nuevos clientes. También es quien hace las cuentas de lo que han hecho los trabajadores en la semana y el mismo procede al pago de la nomina, por seguridad propia y en vista de la necesidad de tener un respaldo donde conste que los trabajadores reciben puntualmente su pago, el Sr. Aulestia anota en un pequeño cuaderno cada semana el pago que hace a cada trabajador e incluye las firmas respectivas. Y como no podía faltar también busca proveedores y realiza los pagos cuando así lo amerita.

Dentro del espacio donde se realiza la producción existe una jerarquía menor entre los trabajadores, se dividen en 10 maestros y 5 oficiales; no existen división específica de áreas de producción, por lo tanto no hay la necesidad de tener Jefes de Personal o de Áreas, el único soporte que se tiene en cuanto a personal de apoyo se trata es su yerno, quien se encarga del custodio de la bodega, entrega material a cada trabajador y también es quien maneja una camioneta de propiedad de la empresa que se utiliza para la distribución del producto terminado.

De lo que se puede apreciar gracias a la observación del taller y a toda la información brindada es que el Organigrama estructural de la empresa es tan sencillo como lo siguiente:



Esta información es dictada por el Sr. Aulestia, ya que como no es una Empresa con estructura definida, ni con organización establecida, no se tiene documentos que lo soporten.

Con éste manejo empírico y sin soportes, la empresa se podrá mantener estable, pero no por mucho tiempo, ya que las regulaciones tributarias y económicas van avanzando a pasos agigantados en el Ecuador y “MUEBLES AULESTIA” está obligada a tomar otro rumbo y a buscar ayuda profesional para mantenerse en el mercado, por otro lado podrá perder las oportunidades que al momento se le están presentando.

Se pueden considerar como competencia a los pequeños talleres de muebles que existen a lo largo de la ciudad, que suman alrededor de 10, es importante considerar que algunos de estos talleres se han formado de la obra que les entregaba el Sr. Aulestia, como ejemplo se puede citar el taller de la Sra. María Gualoto. Además existe un mercado minoritario en la Mitad del Mundo.

## 2.2. MATRIZ DE PROBLEMAS

<b>PROBLEMA</b>	<b>CAUSA</b>	<b>EFEECTO</b>
Desorden en la infraestructura	Mala costumbre, falta de control y de iniciativa	Accidentes, tiempo desperdiciado, demora en la entrega de pedidos
Desaprovechamiento de la materia prima	Irresponsabilidad de los trabajadores, Poco control	Gasto innecesario
Falta de contabilidad	Costumbre desde que se inició la empresa	Quiebre de la empresa, problemas legales
Falta de soportes por escrito	Solo el Sr. Aulestia conoce del manejo del negocio	Quiebre de la empresa, mal manejo del negocio si llegare a falta el Sr. Aulestia
Falta de control interno de materia prima	Ausencia de Jefaturas	Gasto innecesario, robo de los materiales
Robo frecuente de materia prima	Ausencia de jefaturas, Falta de control	Gasto excesivo en materia prima y materiales
Poca educación de los colaboradores	Se los contrata sin pedir requisito alguno y sin cumplir el perfil	Clima laboral poco adecuado para el trabajo

**FUENTE:** La Autora

## **CAPITULO 3.**

### **DETALLE DEL MECANISMO A TRAVES DEL CUAL LA EMPRESA PUEDE SOSTENER EL PROYECTO DE EXPANSION**

El mecanismo para que la empresa puede sostener su expansión, es básicamente organizar todo lo que está en desorden y dar una estructura formal a todo lo que el Señor Ramiro Aulestia tiene solo en su conocimiento, ya que al tener soportes y procesos por escrito, se podrá contratar a más personas y aún más especializadas, para que realicen el trabajo que hace el Sr. Aulestia.

#### **3.1. VALORACION DE ALTERNATIVAS**

1. Reingeniería de procesos
2. Reestructuración
3. Expansión y desarrollo
4. Realizar manuales de procesos
5. Departamentalización
6. Capacitación de personal
7. Selección de personal
8. Aplicar contabilidad formal

#### **3.2. ESTRUCTURA Y DISEÑO DEL MECANISMO**

Primero diseñaremos la misión, visión y políticas de la empresa, para dejar por escrito y enseñar a los trabajadores.

Luego se procederá a elaborar la departamentalización, a través de la estructura orgánico - funcional de la empresa, dejando claro las funciones de cada área y el perfil que debe cumplir la gente que vaya a ocupar el área respectiva.

Analizaremos la demanda y la oferta, estudiaremos a los clientes y a los proveedores para tener una visión clara de cómo se maneja el negocio.

Finalmente analizaremos el precio y margen esperado de ganancia, ayudándonos de los estados financieros.

Hay que recalcar que se ha decidido dejar legalmente a la empresa, tal y como se encuentra actualmente, es decir como un taller artesanal, por lo siguiente:

**MATRIZ COMPARATIVA:**

<b>Ámbito</b>	<b>Taller Artesanal</b>	<b>Sociedad Anónima</b>	<b>Compañía Limitada</b>
<b>Gastos de Constitución</b>	Ninguno.	Alrededor de tres mil dólares	Alrededor de tres mil dólares
<b>Pago de Beneficios Sociales</b>	Ninguno.	Décimos, vacaciones, fondos de reserva, utilidades	Décimos, vacaciones, fondos de reserva, utilidades
<b>Aspectos tributarios</b>	No debe facturar IVA, Está obligado a llevar contabilidad pero declara cada 6 meses	Factura IVA, Obligado a llevar contabilidad, Debe realizar declaraciones mensuales	Factura IVA, Obligado a llevar contabilidad, Debe realizar declaraciones mensuales
<b>Capital Mínimo</b>	No está sujeto a control	\$800	\$400
<b>Número de socios</b>	Puede ser unipersonal	Mínimo Dos	Mínimo Dos
<b>Garantías crediticias</b>	Mínimas	Altas	Altas

**FUENTE:** La Autora

Como podemos ver en la matriz comparativa, los aspectos a favor de que la empresa siga funcionando como taller artesanal, son mayores en comparación a cambiarla a algún tipo de constitución diferente.

Como vemos en el caso de las garantías crediticias, siendo taller artesanal no existen mayor confianza en las Entidades de Crédito, pero ya que el Señor Aulestia se ha mantenido ya por bastante tiempo en el negocio tiene facilidad para acceder a créditos personales, los mismos que en caso de ser necesario se solicitarían para poder financiar la misma.

Dado el caso que se alcanzará un nivel de facturación superior al que se ha venido produciendo, a futuro podríamos conformar otro tipo de empresa, para lo cual Sociedad Anónima sería una de las mejores opciones.

## **CAPITULO 4.**

### **APLICABILIDAD DEL PROYECTO**

#### **4.1. IDENTIFICAR LOS LINEAMIENTOS QUE AYUDEN A ESTRUCTURAR LOS MECANISMOS DE APLICABILIDAD DEL PROYECTO**

- 1.** Tener contabilidad. Se iniciará utilizando el programa Mónica 5.0 y luego será necesario contratar a una persona especializada en el tema.
- 2.** Poner en práctica los manuales.
- 3.** Reunirse frecuentemente con los empleados, para dar a conocer el nuevo manejo de la empresa y capacitarles en el tema.
- 4.** En lo posible utilizar formularios para todo lo que se realice dentro del taller

## **4.2. CREAR LA MISION, VISION Y POLITICAS DE LA EMPRESA**

### **Misión**

Nuestra misión es ser una empresa competitiva y eficiente, que sea capaz de sostener a la familia, satisfacer a los clientes y crear fuentes de trabajo.

### **Visión**

Seguir superándonos, diseñando nuevos modelos, ser una empresa bien conformada, mantener buenos empleados, conseguir clientes fijos y estabilizar nuestras ventas, será nuestra visión de hoy en adelante.

### **Políticas:**

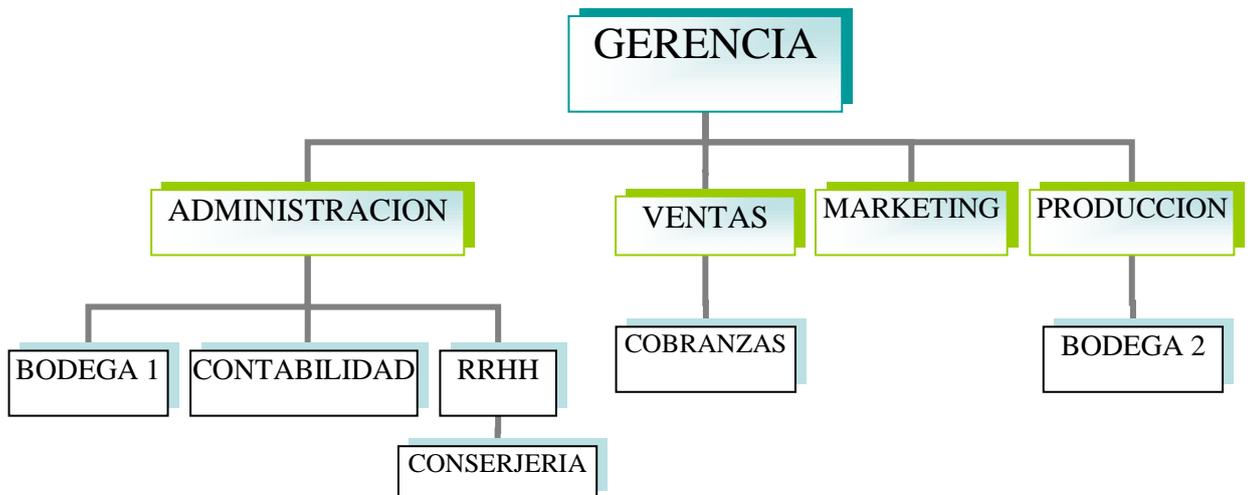
1. La empresa cumplirá siempre con los requisitos acordados por los clientes.
2. Realizar estudios constantes de las necesidades de los clientes, para actualizar los diseños de los muebles.
3. Procurar cumplir por lo menos con el Margen esperado de Ganancia.
4. Mantenerse siempre informados acerca de las obligaciones tributarias que debemos cumplir.
5. Mantenerse siempre informados acerca de la ayuda que prestan las Instituciones del Estado y aprovecharlas.

## Objetivos:

- Mantener satisfechos a los clientes.
- Abrir nuevos mercados y buscar nuevos clientes.
- Renovar constantemente los diseños de los muebles.
- Ser una empresa formalizada.
- Mantenernos como una empresa rentable y líder en el mercado

## 4.3. MANUAL ORGANICO FUNCIONAL DE LA EMPRESA

### ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DE LA EMPRESA



### CARGA FUNCIONAL

#### GERENCIA.-

- Dirección general de la Empresa
- Toma de decisiones
- Realizar negociaciones

- Realizar informes
- Autorizaciones
- Realizar entrevistas

#### **ADMINISTRACION.-**

- Toma de decisiones
- Realizar informes
- Planificar evaluaciones, capacitaciones, etc.

#### **VENTAS.-**

- Vender el producto
- Realizar informes estadísticos de los resultados de las ventas
- Buscar nuevos clientes
- Satisfacer a los clientes fijos

#### **MARKETING.-**

- Realizar publicidad
- Llamar la atención de otro tipo de segmentos
- Realizar constantes estudios de mercadotecnia
- Realizar presupuestos

#### **PRODUCCION.-**

- Producir los muebles
- Velar por el buen funcionamiento de las máquinas
- Alcanzar los estándares de producción deseados para obtener buenos resultados
- Realizar presupuestos

### **BODEGAS.-**

- Compra de materia prima
- Despacho de y distribución de la materia prima
- Custodiar la materia prima y herramientas
- Realizar presupuestos

### **CONTABILIDAD.-**

- Realizar Estados Financieros y Económicos
- Pagar a los proveedores
- Pagar a los trabajadores
- Realizar todo trámite legal
- Entregar informes
- Realizar presupuestos

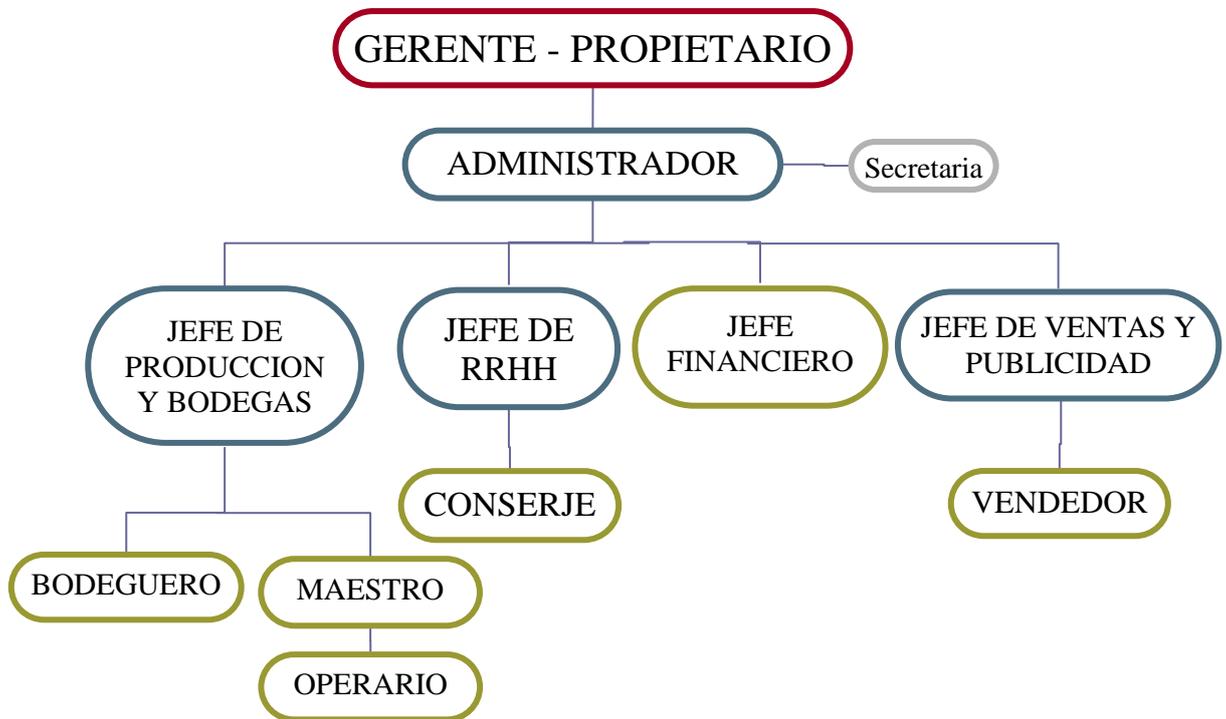
### **RECURSOS HUMANOS.-**

- Reclutamiento y selección del personal
- Contratación de personal
- Resolución de conflictos
- Capacitación del personal
- Realizar momentos de esparcimiento
- Evaluación de desempeño
- Velar por el buen ambiente laboral y la seguridad industrial

### **COBRANZAS.-**

- Cobrar a los clientes
- Realizar políticas de crédito
- Realizar informes
- Mantener actualizada la cartera de clientes

## ORGANIGRAMA FUNCIONAL



## PERFIL Y COMPETENCIAS

### GERENTE.-

- Hombre o mujer
- Buena presencia
- Mayor de 35 años
- Casado
- Estudios superiores, con especialidad en Administración de Empresas o carreras a fines
- Mínimo 5 años de experiencia
- Capacidad de mando

**ADMINISTRADOR.-**

- Hombre o mujer
- Buena presencia
- Mayor de 30 años
- De preferencia casado
- Estudios superiores, con especialidad en Administración de Empresas o carreras a fines
- Mínimo 3 años de experiencia
- Capacidad de mando

**SECRETARIA.-**

- Mujer
- Mayor de edad
- Casada o soltera
- Mínimo universidad incompleta
- Experiencia en trabajos similares
- Ágil manejo de utilitarios

**JEFE DE PRODUCCION Y BODEGAS.-**

- Hombre
- Buena presencia
- Mayor de 25 años
- Estudios universitarios Ingeniería Industrial
- Mínimo dos años de experiencia

**JEFE DE RECURSOS HUMANOS.-**

- Hombre o mujer
- Buena presencia
- Mayor de 25 años

- Estudios universitarios en Administración de empresas
- Conocimientos de seguridad industrial
- Altos conocimientos de motivación de personal

#### **JEFE FINANCIERO.-**

- Hombre o mujer
- Buena presencia
- Mayor de 25 años
- Soltero o casado
- Estudios universitarios con especialidad en Contabilidad y Auditoria
- Mínimo dos años de experiencia
- Con auto propio
- Muy responsable y leal
- Estudios universitarios con especialidad en Contabilidad y Auditoria

#### **JEFE DE VENTAS Y PUBLICIDAD.-**

- Hombre o mujer
- Buena presencia
- Mayor de 20 años
- Soltero o casado
- Estudios superiores en Marketing
- Conocimientos de diseño gráfico

#### **BODEGUERO.-**

- Hombre
- Mayor de 25 años
- Soltero o casado
- Estudios superiores completos o incompletos
- Ágil manejo de utilitarios
- Extremadamente Responsable

**MAESTRO.-**

- Hombre
- Mayor de edad
- Soltero o casado
- No importa el nivel de estudios
- Experiencia mínima de 3 años en diseño, fabricación y lacado de muebles
- Capacidad de mando

**VENDEDOR.-**

- Hombre o mujer
- Mayor de edad
- Soltero o casado
- Mínimo bachiller

**CONSERJE.-**

- Hombre o Mujer
- Mayor de 30 años
- Soltero o casado
- Altos valores de obediencia

**OPERARIO.-**

- Hombre
- Mayor de edad
- Soltero o casado
- No importa el nivel de educación
- Con o sin experiencia
- Facilidad de aprendizaje

## **RECLUTAMIENTO, SELECCIÓN Y CONTRATACION DEL PERSONAL**

**OBJETIVO.-** Establecer las normas y pasos a seguir dentro del reclutamiento, selección y contratación de nuevos empleados, con el fin de garantizar que su ingreso a la empresa responda a las necesidades de la misma y a las reglamentaciones internas.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de cualquier empresa es necesario que el Departamento de Recursos Humanos se prepare oportunamente para el reclutamiento, selección y contratación del personal, de tal manera que la gente que labore en la empresa colabore en el desarrollo de la Organización y se pueda evitar problemas a futuro.

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Recursos Humanos

### **RESPONSABLES.-**

Gerente General, Jefe de Recursos Humanos y Jefes de las demás Áreas

### **PROCEDIMIENTO.-**

#### **Para el reclutamiento y selección**

#### **Políticas:**

- El departamento donde se presente la vacante establecerá los requisitos necesarios para ocupar el puesto correspondiente.

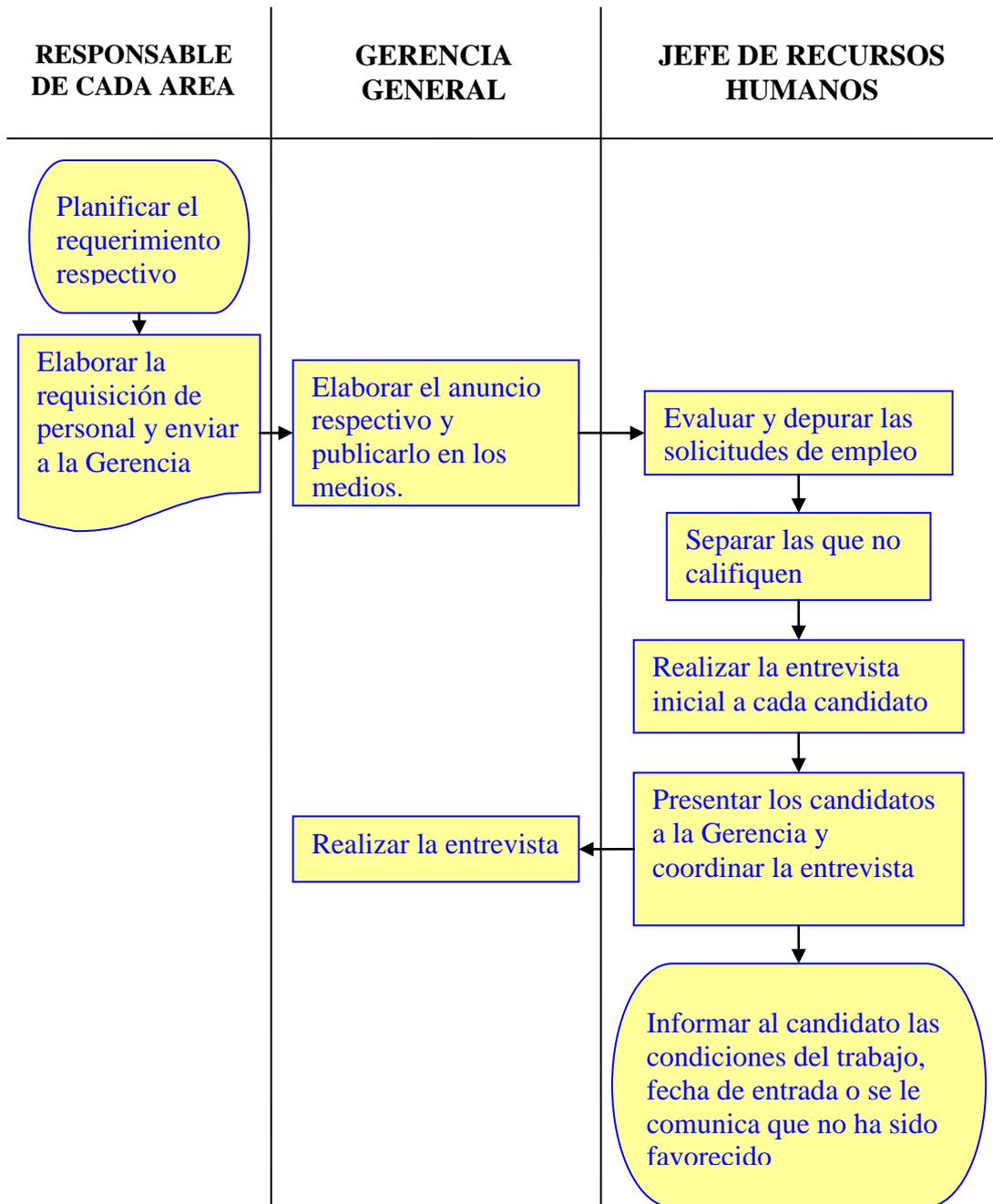
- La Gerencia General es la responsable de velar porque todo personal que ingrese a la empresa cumpla con los perfiles y requerimientos para cada puesto.

## **Proceso**

1. La Gerencia General recibirá la requisición de personal de parte de los responsables de áreas con las especificaciones requeridas para cada posición.
2. La Gerencia General será responsable de reclutar los candidatos a través de contactos con otras empresas, anuncios en el periódico, radio y en el Internet.
3. Cada solicitud de empleo o Curriculum deberá ser depurada y evaluada por el responsable de Recursos Humanos, en función de los requerimientos establecidos para la posición en particular, y serán separadas aquellas solicitudes que no califiquen.
4. Todo candidato será sometido a la entrevista inicial con el fin de validar sus datos generales, preparación, experiencias, expectativas, e intereses.
5. Se deberán solicitar mínimo dos referencias de los últimos trabajos ocupados por el candidato, en casos que los hubiere.
6. El Jefe de Recursos Humanos presentará los candidatos a la Gerencia General y coordinará la entrevista correspondiente.
7. Previo a su elección el candidato deberá presentar un certificado médico completo.
8. El Jefe de Recursos Humanos informará al candidato seleccionado acerca de

9. Su puesto, su salario, condiciones de trabajo, fecha de entrada o en caso de quererirlo, se le comunicara que no ha sido elegido.

**FLUJOGRAMA:**



## **Para la contratación**

### **Políticas:**

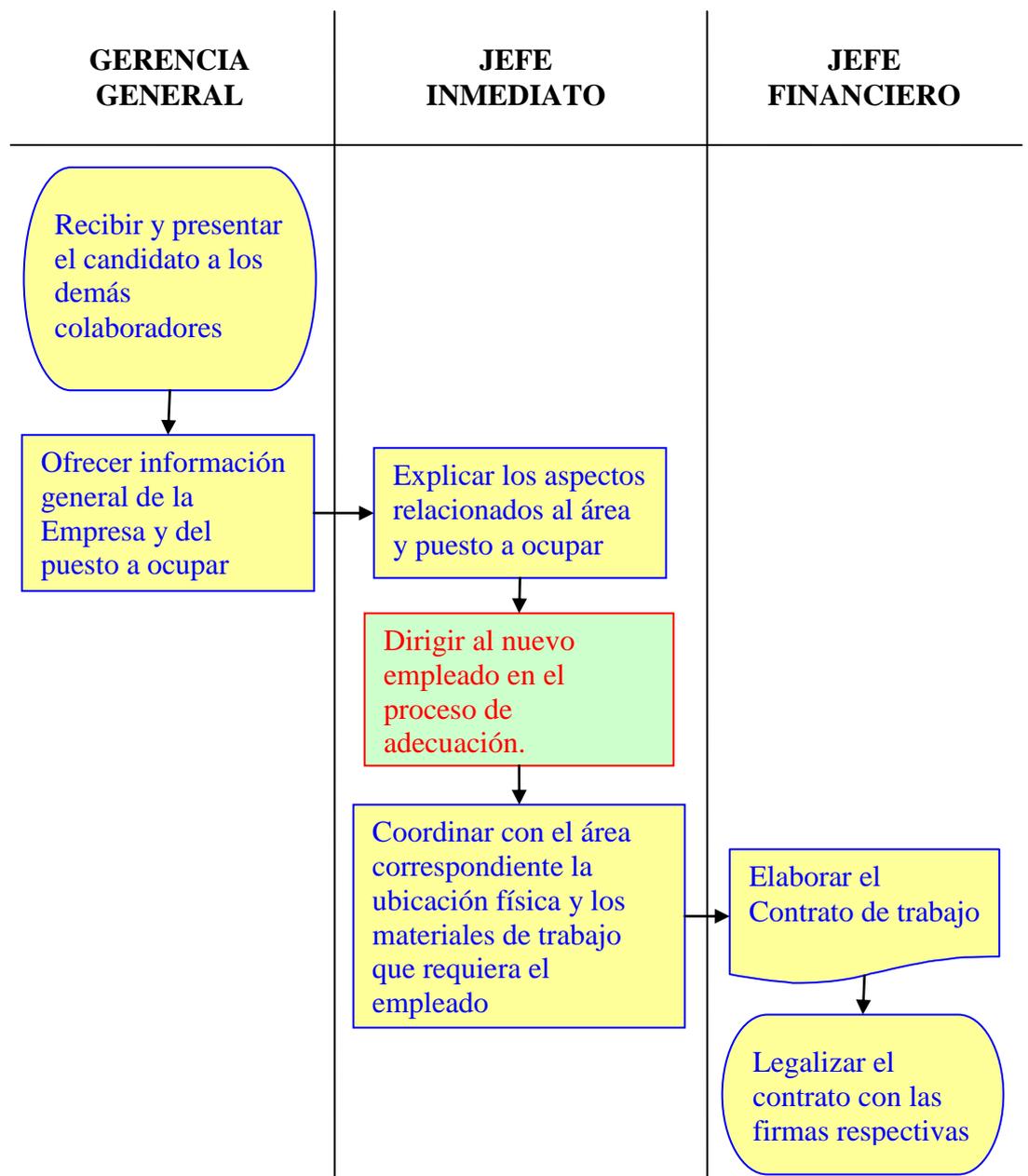
- Todo empleado seleccionado será designado por la Gerencia General a través de una comunicación escrita que contenga el nombre del puesto, departamento al que pertenece, su salario y la efectividad del nombramiento.
- Todo nombramiento deberá ser confirmado por un contrato de trabajo, que contendrá todas las informaciones requeridas en el Código Ecuatoriano de Trabajo.
- La Gerencia General deberá recibir a cada empleado contratado y ofrecerle las informaciones generales acerca de la Empresa, no sin antes darle la bienvenida.

### **Proceso:**

1. La Gerencia General se encargará de recibir y presentar al candidato a los demás colaboradores y ofrecerle las informaciones generales sobre las políticas, normas y procedimientos de la Empresa, su misión, visión, la estructura orgánica, alcance del puesto a ocupar, deberes y derechos, entre otros.
2. El Jefe inmediato del nuevo empleado se encargará de explicarle los aspectos directamente relacionados con el área y el puesto a ocupar así como de dirigirlo en el proceso de adecuación a la cultura interna de la Empresa.
3. El Jefe inmediato coordinará con el área correspondiente, la ubicación física del empleado y los materiales de trabajo que requieran.
4. El Encargado de Contabilidad elaborará el Contrato de Trabajo con las especificaciones correspondientes.

5. El Contrato de Trabajo deberá contener las identificaciones de las partes contratantes, la fecha de inicio, el título del cargo, el salario, el horario, la descripción de puesto y cualquier otra condición relativa al empleo con la Empresa.
6. Firmas respectivas por el Gerente General, así como por el Contratado.

**FLUJOGRAMA:**



## **REMUNERACIONES Y AUMENTO DE SALARIOS**

**OBJETIVO.-** Establecer las normas, políticas y procedimientos para fijar remuneraciones, aumentos de salarios, entre otros, con el fin de garantizar que el clima laboral de la empresa no se vea afectado por este aspecto, sino más bien estimular e incentivar a los empleados.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de cualquier empresa es necesario que exista un documento en donde se especifiquen las normas, políticas y procedimientos para la remuneración y aumento de salarios, para que cualquier persona que sea la responsable de estas tareas sepa actuar correctamente.

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Todas las Áreas

### **RESPONSABLES.-**

Gerente General y Jefe de Recursos Humanos

### **Para las remuneraciones**

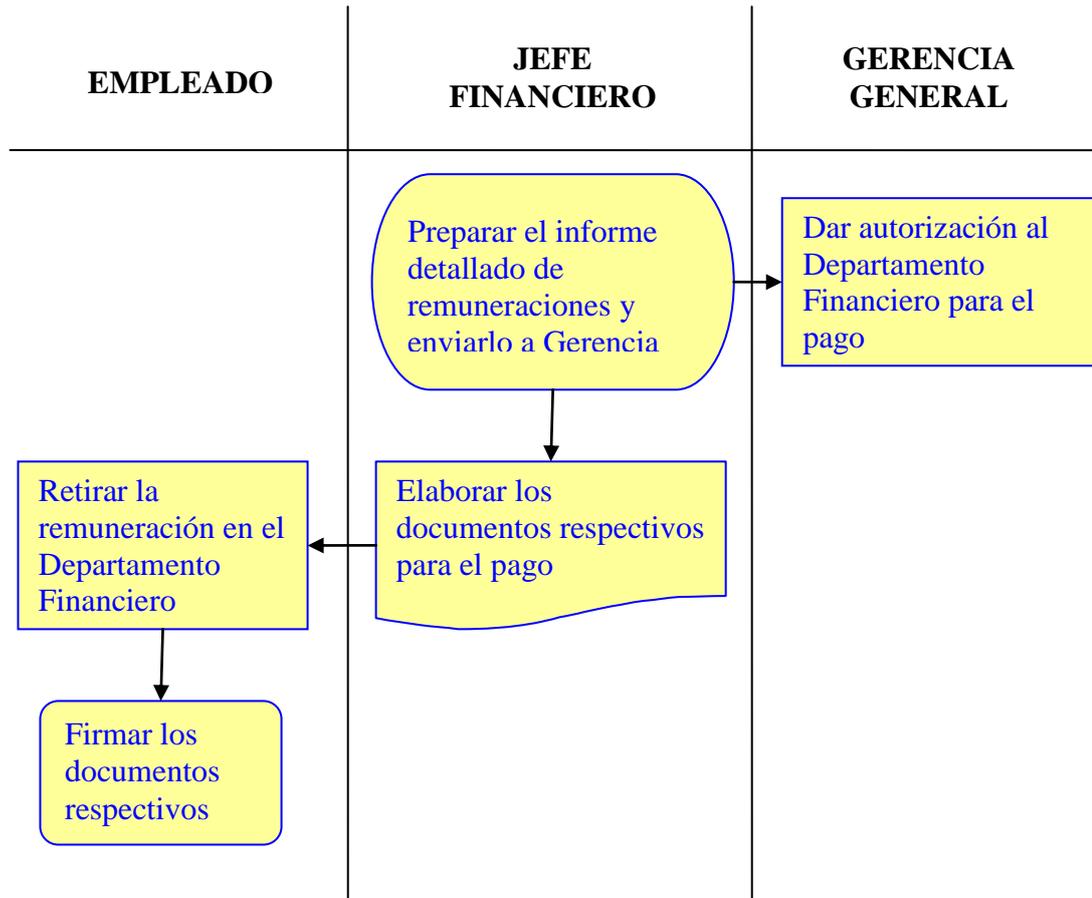
#### **Políticas:**

- El sistema de remuneración estará basado en la valoración de cada puesto a partir de su complejidad y de los niveles de responsabilidad que tenga.
- Para el Área de producción se manejará remuneración basada en el trabajo por obra.

**Procedimiento:**

1. La Empresa pagará a sus empleados (excepto al Área de Producción) quincenalmente.
2. Al Área de Producción se pagará semanalmente.
3. El encargado de Contabilidad preparará el informe detallado de remuneraciones y lo enviará a la Gerencia para su autorización.
4. El encargado de Contabilidad generará los documentos respectivos para el pago.
5. Cada empleado pasará por Contabilidad el día de pagos para retirar su remuneración, sea esta en efectivo o cheque (como a bien convengan ambas partes).
6. Se firmará el acta de entrega y recepción del pago.

**FLUJOGRAMA:**



### Para el aumento de salarios

#### Políticas:

Los aumentos de salario que otorgue la Empresa serán tomados en cuenta los siguientes factores:

- A. Mérito Personal: Se establece en base a los resultados de la evaluación del desempeño, con el objeto de estimular e incitar al empleado, cuyo desempeño ha sido adecuado de acuerdo a los requerimientos. El porcentaje a otorgar dependerá de la calificación que obtenga el empleado en la evaluación.
- B. Revisión de Cargo: Si han aumentado las funciones y responsabilidades de un cargo en particular, se procede a la revaloración, según el sistema de

valoración con que se cuente, y se procede a efectuar el ajuste correspondiente, previa aprobación del Gerente General.

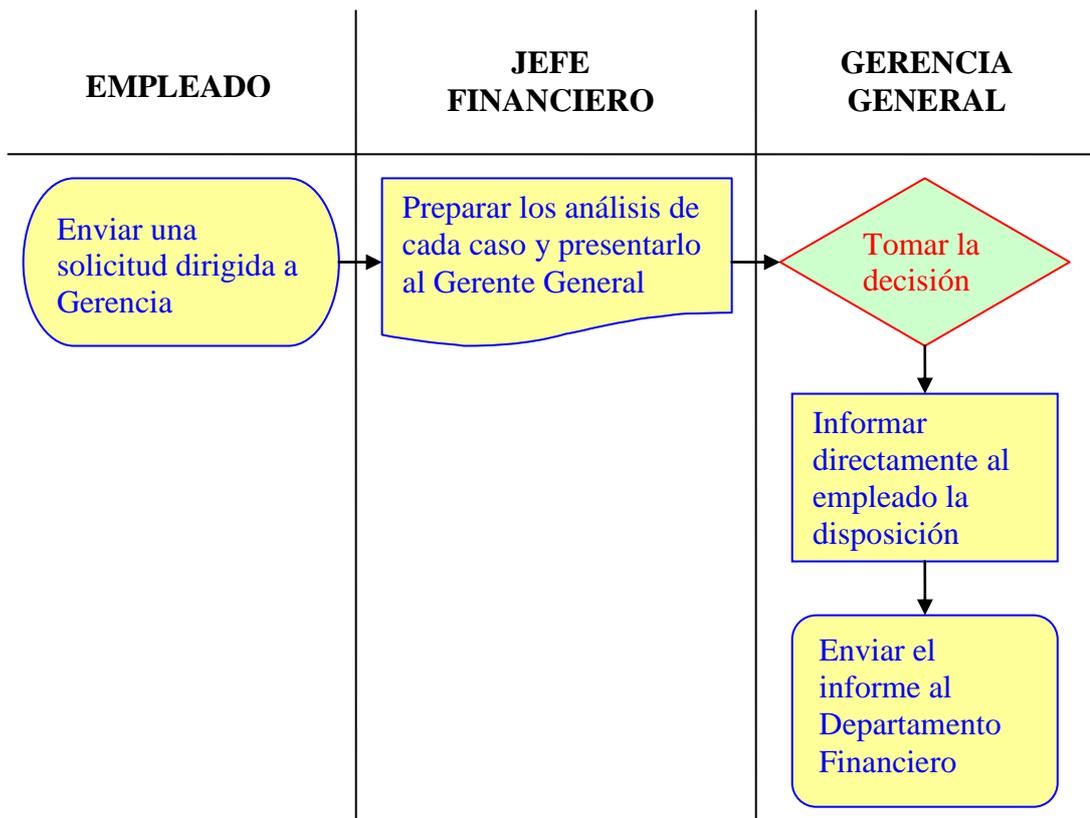
**C. Promoción:** Si el empleado es promovido, deberá recibir la remuneración correspondiente a la nueva posición a partir de la fecha de vigencia de la misma.

**D. Dificultad de funciones:** En el caso del Área de producción se analizará si la obra a realizar se ha vuelto compleja en cuanto a su elaboración.

**Procedimiento:**

- 1.** El interesado presentará en el Departamento Financiero una solicitud dirigida a Gerencia.
- 2.** El encargado de contabilidad es el responsable de preparar los análisis correspondientes a cada caso, presentarlos al Gerente General para fines de conocimiento y aprobación.
- 3.** El Gerente General tomará la decisión e informará directamente al empleado sobre la aprobación o desaprobación de su solicitud.
- 4.** El Gerente enviará el informe al Departamento Financiero.

**FLUJOGRAMA:**



**EVALUACION DEL DESEMPEÑO DE LOS TRABAJADORES**

**OBJETIVO.-** Establecer los lineamientos para la evaluación del desempeño, a fin de incentivar y motivar al personal de la empresa, detectar malos elementos oportunamente y lograr el buen desarrollo de la Organización.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de cualquier empresa es necesario que exista una oportuna evaluación del desempeño de nuestro cliente interno, para que desarrollen mejor sus capacidades y tanto el clima laboral como el desarrollo de la empresa marchen normalmente.

**AREAS DE APLICACIÓN.-**

Todas las Áreas

## **RESPONSABLES.-**

Gerente General y Jefes de cada Área

### **Políticas:**

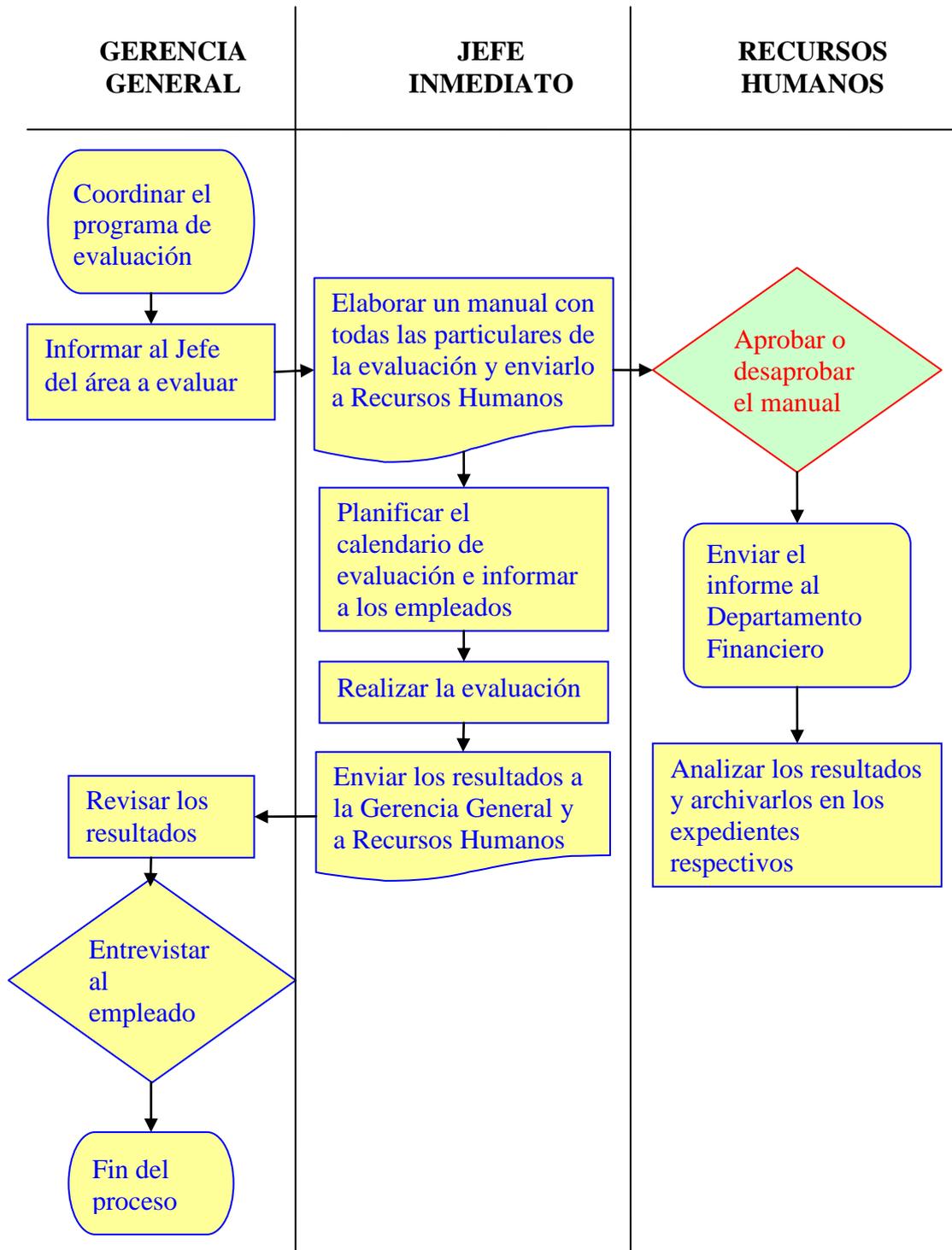
- La evaluación del desempeño se aplicará a todos los empleados de la Empresa una vez al año.
- Toda evaluación deberá ser discutida con el empleado, por parte del Jefe inmediato, y deberá indicar el período de tiempo evaluado.

### **Procedimiento:**

1. La Gerencia General es la responsable de coordinar el programa de evaluación del desempeño de la Empresa, el cual se iniciará con el aviso al Jefe respectivo del área a evaluar.
2. El responsable del área deberá elaborar un manual, en adición al presente, que contenga las categorías de calificación, los parámetros o indicadores de medición, otras políticas y formularios, entre otros y lo entregará al Departamento de Recursos Humanos para su aprobación.
3. El responsable de cada área planificará el calendario de evaluación e informará a los empleados involucrados.
4. El responsable de cada área realizará la evaluación y enviará los resultados a la Gerencia General y a Recursos Humanos.
5. El responsable de Recursos Humanos analizará los resultados y los archivará en los expedientes respectivos.

6. El Gerente General revisará los resultados y análisis respectivos y si el caso lo amerita, se entrevistará con el empleado.

**FLUJOGRAMA:**



## **CAPACITACION DEL PERSONAL**

**OBJETIVO.-** Ofrecer ayuda y facilidades para que el encargado de capacitaciones logre favorecer en el desarrollo de los empleados, mejorando un mejor desempeño en su puesto.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de cualquier empresa es necesario que exista una constante capacitación del personal, para que desarrollen mejor sus capacidades y su desempeño y de esta manera la empresa se desarrolle normalmente.

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Todas las Áreas

### **RESPONSABLES.-**

Gerente General y Jefes de cada Área

#### **Políticas:**

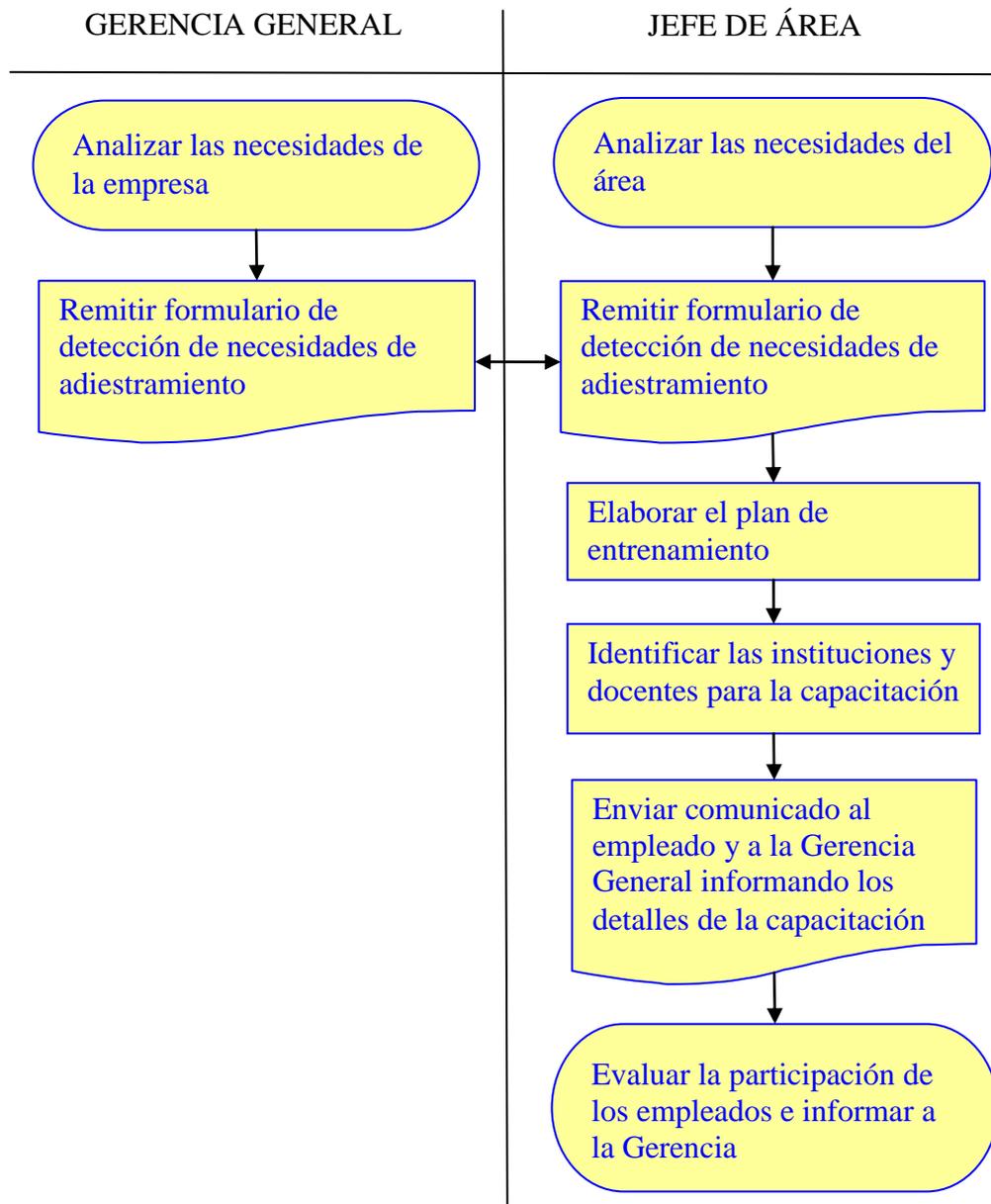
- Las facilidades que se otorguen estarán limitadas a cursos, seminarios, entrenamientos y otros a nivel técnico.
- Las acciones de entrenamiento y capacitación deberán estar identificadas previamente por los responsables de áreas.
- En caso de que la Empresa requiera entrenar a un empleado, su capacitación se hará en el momento que se considere necesario, sin tomar en cuenta el tiempo de ingreso a la Empresa.

- El responsable de área llevará control de los entrenamientos a ejecutar y de los ejecutados, para fines de récords.

**Procedimiento:**

1. La Gerencia General remitirá formulario de detección de necesidades de adiestramiento a los supervisores de áreas o viceversa, para fines de análisis y elaboración del plan de entrenamiento.
2. El responsable de área identificará las instituciones y/o docentes para fines de la capacitación externa e interna.
3. El responsable de área enviará una comunicación al empleado y al Gerente General, informando sobre el entrenamiento, el número de horas, entre otras.
4. El responsable de área evaluará la participación de los empleados e instructores para informar a Recursos Humanos y al Gerente General.

## FLUJOGRAMA:



## POLITICAS GENERALES DE RECURSOS HUMANOS:

### Políticas:

1. Se hará el agasajo navideño el 24 de diciembre de cada año.
2. Se procurará salir de paseo por el día del trabajador, por lo menos cada dos años.

3. Cada trabajador tendrá un fondo de ahorro, el cual será administrado por la Señora Fanny Chuquín, quien recibirá las aportaciones voluntarias de cada trabajador y anotará fecha y firma en el registro. El dinero se entregará en sobre sellado junto con sus respectivos respaldos (hojas originales del registro) el día del agasajo navideño.
  
4. El cliente se convertirá en el elemento más importante para nuestra empresa, es así que se le cumplirá con la entrega de los pedidos, sin demora alguna, salvo ciertas excepciones según la circunstancia.

## **SEGURIDAD INDUSTRIAL**

### **ANTES DE APLICAR EL MANUAL**



## **OBSERVACIÓN:**

- Herramientas por todos lados
- Falta de utilización de materiales de seguridad, como guantes, mascarillas, cascos, etc.
- Desorganización del espacio
- Entorno poco llamativo, necesita de pintura y de organización

## **MANUAL DE SEGURIDAD INDUSTRIAL**

**OBJETIVO.-** Brindar una mejor y oportuna preparación para todo el personal de la empresa en caso de cualquier tipo de emergencia, para que puedan actuar segura y oportunamente.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de la industria maderera es necesario conocer sobre los peligros que se pueden dar al momento de operar máquinas o herramientas para la producción de muebles, o cualquier tipo de eventualidad que ponga en peligro la vida misma e incluso la de los demás, para esto es necesario prepararse con manuales de este tipo y capacitaciones para poder saber como actuar y hacerlo en el momento oportuno.

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Todas las áreas de la empresa

### **RESPONSABLE.-**

Todo colaborador de la Empresa

## **POLÍTICAS DE OPERACIÓN DEL PROCEDIMIENTO**

- Ejecutar procesos de capacitación y actualización permanentes que contribuyan a minimizar los riesgos laborales.
- Asesorar permanentemente al personal involucrado en el área operativa y productiva sobre normas y procedimientos para la prevención de riesgos laborales.
- Mantener los equipos de seguridad industrial requeridos para cada tarea, como extintores, botiquines.
- Revisión periódica de la alarma de emergencia.

## **NORMAS DE OPERACIÓN DEL PROCEDIMIENTO**

- Uso permanente de implementos de seguridad tales como: lentes, guantes, faja, casco entre otros requeridos para cada tarea.
- Atender a las señales de prevención.
- Evitar el ingreso de visitantes al área de producción, sin el uso de los implementos de seguridad.
- Mantener el orden en el área de trabajo.

## **PROCEDIMIENTO**

### **En caso de incendio**

1. Mantener la calma.
2. Encender la alarma.

3. Llamar a los bomberos o al 911 o al departamento de auxilio respectivo.
4. Salir ordenadamente del establecimiento.
5. En caso de requerirlo y si las circunstancias lo permiten, dar ayuda inmediata a quien lo necesite, procurando salvaguardar su vida y la nuestra propia. (Seguir el presente manual en caso de querer dar primeros auxilios).

### **LO QUE RECOMIENDA EL CUERPO DE BOMBEROS:**

- Trate de salir por las puertas principales o de emergencia en forma rápida y ordenada, haga columna y evite tumultos.
- Este tipo de abandono de un lugar incendiado debe ser planificado y ejercitado periódicamente. Siempre existirá un líder de evacuación que actuará y tomará decisiones en esas circunstancias: siga sus instrucciones.
- Colabore con las personas que requieran ayuda, sin cortar la columna de salida.
- No trate de regrese por ningún motivo al interior del edificio, recuerde que lo más importante es salvar su vida.
- En momentos de emergencia compruebe si las alarmas son reales o falsas, no se precipite.
- No permita que en edificios, escuelas, almacenes, colegios, iglesias, teatros, bares y demás sitios de aglomeración pública, se cierre con candados o con llaves las puertas principales y pero aún las puertas de emergencia.
- Tener siempre un gabinete de incendios

## **Gabinete de incendios**

Por lo general un gabinete de incendios contiene en su interior:

- Una salida de agua
- Tramos de manguera con boquillas
- Llave para armar mangueras
- Hacha para forzar aberturas
- Pulsador o avisador de incendios
- Extintor de incendio
- Normas y guías de utilización del gabinete y extintores

## **UTILIZACIÓN CORRECTA DEL GABINETE**

- Llame al Cuerpo de Bomberos 102
- Abra o rompa el vidrio con precaución
- Tome la boquilla
- Extienda la manguera con dirección al fuego
- Abra la válvula de paso
- Dirija el chorro a la base del fuego
- No lo haga sobre líneas o equipos eléctricos vivos

## **Para dar primeros auxilios**

1. No auxiliar a nadie si no se sabe cómo hacerlo
2. Mantener la calma

## **Lo que indica el 911:**

### **¿Qué hacer mientras llega la ayuda?**

- Ponga al accidentado en posición horizontal.
- De confianza y tranquilidad, mientras llega la ayuda.
- Aplique las técnicas de Primeros Auxilios.

### **Recuerde siempre los siguientes 4 puntos, porque los primeros instantes de un accidente son vitales para la vida de una persona**

- Mantener al accidentado en posición horizontal
- Solicitar una ambulancia
- Mantener la calma y tranquilizar a la víctima
- Mantener su temperatura corporal

### **Tener siempre a mano elementos indispensables como:**

Parches, algodón, gasa, vendas, tablillas, alcohol, agua oxigenada, analgésicos suaves, etc.

### **OBSERVE AL ACCIDENTADO**

#### **Revise su respiración:**

- Respira normalmente – Siga observando
- Respira con dificultad – Revise la boca
- No respira – Dar respiración

#### **Reconozca su grado de conciencia:**

- Dice su nombre
- Se ubica en el lugar
- Señala la fecha

#### **Tome el pulso de la víctima:**

- Pulso normal – Siga observando
- Pulso débil – Shock
- Pulso irregular – Hemorragia interna, derive a Centro Médica

- No presenta pulso – Masaje Cardíaco

## **REVISANDO EL LUGAR DEL ACCIDENTADO**

En caso de accidente revise si el lugar es poco seguro para el accidentado. Si es así, sáquelo tomándolo de la ropa o desde la zona axilar.

### **Lugares poco seguros**

- Derrumbes
- Incendios vapores químicos
- Cables eléctricos

### **Shock**

Cuando hay víctimas de accidentes graves como fracturas, hemorragias, quemaduras, y sus funciones vitales descienden bruscamente, hablamos de Shock

### **Observe:**

- Rostro pálido
- Pupilas dilatadas
- Respiración entrecortada y superficial
- Perdida del conocimiento
- Edad avanzada, mala nutrición y dolor son causas agravantes en el Shock

### **Realice:**

- Ponga a la víctima en posición horizontal y los pies levemente levantados
- Mantenga temperatura normal (37° C)
- Si hay hemorragia, deténgala aplicando Primeros Auxilios
- Si la víctima no respira ni tiene pulso, déle Reanimación Cardiopulmonar
- Derive de inmediato a un Centro Médico

## **Hemorragia**

### **Observe:**

- Si sangra en forma continua, color rojo oscuro – Hemorragia Venosa
- Si sangra a borbotones, color rojo claro – Hemorragia Arterial
- Si sangra en forma pareja con pequeñas gotas – Hemorragia Capilar

### **Recomendaciones:**

- Coloque a la víctima en posición horizontal
- Coloque un apósito o paño limpio en el lugar que sangra
- Comprima con sus manos durante 5 minutos el punto sangrante
- Detenga la sangre:
- Hemorragia venosa: levante la pierna o el brazo herido y ligue bajo la herida
- Hemorragia arterial: Levante la pierna o el brazo herido y ligue sobre la herida
- Hemorragia capilar: Lave la zona que sangra con abundante agua, cubra con un apósito o paño limpio y comprima por 5 minutos y aplique un vendaje apretado.

## **Lesiones en partes blandas del cuerpo**

### **Contusión (Golpe):**

- Lave y aplique una compresa fría

### **Herida contusa:**

Producida por golpes (tablas, piedras, palos, etc.) Estas heridas presentan bordes irregulares y saneamientos leves que provocan un hematoma (chichón) y moretón

- Lave con agua fría
- Retire cuerpos extraños que no estén incrustados
- Aplique antisépticos (Povidona Yodada)
- Cubra con apósito o paño limpio.

### **Heridas Erosionadas:**

Son los pequeños arañazos superficiales producidos por objetos limpios

Solo lave y aplique apósito o paño limpio

- Si la herida está en contacto con el agua y es pequeña, utilice un parche curita

- Si la herida se ha producido como consecuencia de una caída, debe lavar con agua de la llave, limpiar y desinfectar, luego cubrir con un paño limpio.

### **Heridas Punzantes:**

Es producida por objetos con punta (palillos, clavos tijeras, etc.)

- Lave la herida con agua corriente y luego limpie con agua oxigenada de 10 volúmenes
- Coloque Povidona Yodada en los bordes de la herida
- Cubra con apósito estéril o paño limpio
- Aplique tela adhesiva o vendaje de contención
- Recomiende colocación de Vacuna Antitetánica, en un Centro Asistencial

### **Herida Cortante:**

Producida por cuchillos, vidrios, latas, etc.

- Lave la herida con agua corriente y aplique Povidona Yodada en sus bordes
- Si presenta hemorragia conténgala con un apósito estéril o paño limpio presionando durante 5 minutos
- No retire el coágulo y cubra con otro apósito encima del anterior
- Envíe a un Centra Asistencial

### **Lesiones de partes duras del cuerpo**

Afecta a ligamentos, articulaciones y huesos.

### **Fracturas o Quebraduras:**

Se califican en

1. Cerradas – Sin salidas de hueso
  2. Abierta o Expuesta – Con salida de hueso
- Calme el dolor dando un analgésico suave si el accidentado está consciente
  - Si presenta heridas con salidas de hueso, lávela y coloque un apósito o paño limpio.
- El hueso no se debe tratar ni tocar. Si hay sangramiento realice Primeros Auxilios
- En caso de fractura expuesta inmovilizar con tablillas si la fractura es en extremidades
  - Cuide que las tablillas sobrepasen las articulaciones superior e inferior
  - Traslade en posición horizontal a un Centro Medico

**Luxaciones (Zafaduras):**

Afectan directamente a las articulaciones. Generalmente se producen por movimientos fuertes.

El hueso se corre o se sale de su articulación.

- Si el dolor es muy fuerte calme el dolor con analgésicos. Trátelas como fractura.
- Aplique apósito y vendaje de inmovilización
- Inmovilice la parte lesionada con tablillas (tablas, diarios, revistas, etc.)
- Traslade a un Centro Asistencial

**Esguinces:**

Afectan a ligamentos y articulaciones. Provoca el desgarro o estirón de los ligamentos

- Calme el dolor dando una compresa fría inmediatamente
- Aplique vendaje de inmovilización
- Traslade a un Centro Asistencial

**Quemaduras****¿Qué Hacer?****Sustancias Químicas:**

- Lave con grandes cantidades de agua fría, incluyendo los ojos
- Cubra con apósitos o paños limpios

**Electricidad:**

- Corte la corriente o aisle al accidentado con un palo o trozo de madera
- Revise signos vitales
- Verifique el estado de conciencia de la víctima y si se encuentra inconsciente realice

**Reanimación Cardio Pulmonar**

- Traslade rápido a un Centro Asistencial.
- NO COLOCAR AGUA

**Líquidos y Fuego:**

- Coloque cuanto antes la parte afectada bajo agua fría para bajar la temperatura de la zona quemada y reducir la inflamación y las ampollas que pudieran formarse
- Si la quemadura fue producida por fuego las medidas a tomar son similares, aunque pueden revestir mayor gravedad
- Debe cubrirse la parte afectada con una sábana mientras se traslada al hospital

**Intoxicación**

Cuando entra en el organismo algún elemento o sustancia tóxica, daña la salud y puede causar la muerte.

**Por vía digestiva:**

- Alimentos descompuestos, medicamentos, alcohol o drogas
- Provoque el vómito y déle a la persona consciente bastante líquido
- Traslade a un Centro Asistencial
- No provoque vómito cuando hay quemaduras en labios y boca. Si percibe olor a bencina o parafina. Si ha consumido Soda Cáustica, Acido Nítrico o Sulfúrico, ya que al devolverse el tóxico, vuelve a causar daño
- Si han pasado más de 2 horas de haber ingerido el tóxico, éste se ha disuelto en la circulación sanguínea del accidentado

**Por vía respiratoria:**

Se produce por inhalación de gases, anhídrido carbónico, parafina, bencina gases de pintura plomo, etc.

- Traslade a la víctima hacia un lugar abierto
- Suéltele las ropas en cuello y cintura
- Déle respiración boca a boca si es que no respira
- Traslade rápidamente a un Centro Asistencial

**Por la piel:**

Se produce por la penetración de insecticidas, desinfectantes de plantas y litre.

- Ponga ala víctima bajo un chorro de agua
- Retire la ropa mojada
- Cubra al accidentado

- Traslade a un Centro Asistencial

#### **Por vía circulatoria:**

Se produce por la picadura de insectos como abejas o avispas, inyección de medicamentos vencidos o la reacción alérgica a algún medicamento.

- Si no respira, practique respiración artificial
- Prevenga el Shock
- Traslade a un Centro Asistencial

#### **Atragantamiento**

Es un accidente respiratorio provocado por un trozo de alimento u otros objetos. La persona respira con dificultad y puede asfixiarse por la falta de oxígeno.

- Trate que la persona elimine el cuerpo extraño tosiendo
- Coloque detrás de la persona atorada
- Rodee la cintura y coloque sus manos empuñadas en la boca del estómago (sobre el ombligo)
- Presione la boca del estómago fuertemente con las manos empuñadas
- Repita la maniobra varias veces hasta que la persona expulse el cuerpo extraño
- Si la persona no respira, colóquela en posición horizontal y déle respiración artificial
- Traslade a un Centro Asistencial

#### **Mordedura de Ratón o Perro**

- Lave la zona afectada bajo el chorro de agua fría, por varios minutos
- Cubra con apósito o paño limpio
- Lleve a la víctima a un Centro Asistencial
- Siga las indicaciones médicas y el programa de vacunación preventiva (antirrábica)

#### **Mordedura de Araña de Rincón o del Trigo:**

- Aplique una compresa con agua fría en la zona afectada puede agregar bicarbonato o vinagre al agua (una cucharadita en una taza con agua)
- Traslade de inmediato a un Centro Asistencial

## **Reanimación Cardio Pulmonar**

### **Si la víctima no respira y tiene pulso:**

- Ponga a la víctima en posición horizontal
- Revise la boca y la posición de la lengua
- Retire elementos extraños (prótesis, trozos de alimentos, algas, etc.)
- Déle respiración boca a boca, 2 insuflaciones largas cada vez, hasta que usted vea que se eleva su pecho

### **Si la víctima no respira y no tiene pulso:**

- Manténgala en posición horizontal y siguiendo los pasos anteriores, agregue 2 insuflaciones por 15 masajes cardíacos cada vez.

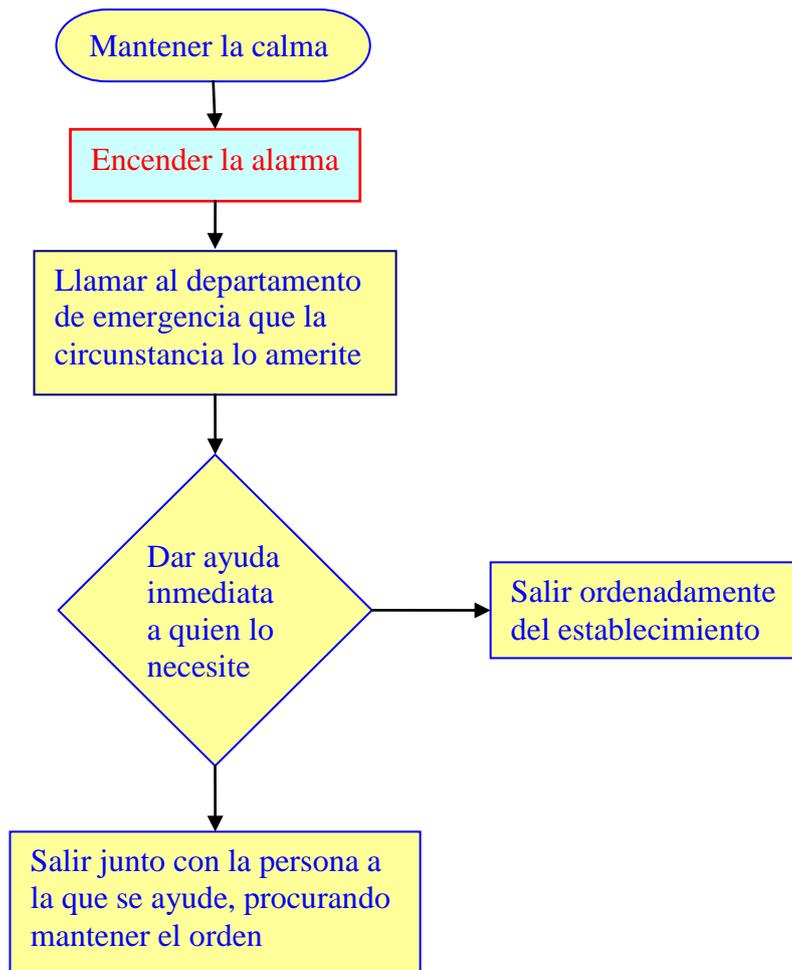
### **Si usted observa que:**

- Las pupilas se achican
- La piel toma su color natural
- El pulso vuelve a sentirse
- La víctima vuelve a respirar

### **Realice:**

- Deje a la víctima en reposo absoluto
- Mantenga su temperatura corporal
- Recomiende el traslado a un Centro Asistencial

## **FLUJOGRAMA:**



**NOTA:** No olvide no arriesgar su vida ni la de los demás al tratar de realizar auxilios para los que no este capacitado.

### **DESPUES DE APLICAR SEGURIDAD INDUSTRIAL**

Lo que queremos lograr es que los trabajadores adopten la costumbre de usar los implementos adecuados: ropa, botas, especialmente mascarillas y guantes.



## **CAPITULO 5.**

### **FACTIBILIDAD COMERCIAL**

#### **5.1. ANALISIS DE LA DEMANDA Y OFERTA**

##### **PRODUCTOS:**

Todos los productos pueden realizarse en los colores que el cliente desee, hay que destacar que pueden ser laminados y lacados, esto influirá directamente en el precio.

##### **LINEAS DE PRODUCTOS:**

###### **1.- Muebles de oficina**



## 2.- Muebles para el hogar



## 1.- MUEBLES DE OFICINA

<b>ESCRITORIO</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
De Gerente	150	70		\$ 70
De Secretaria	120	60		35
Modular - Escritorio	120	60		50

Modular - Escritorio	100	60		45
Modular - Escritorio	81	60		35
<b>LIBRERO</b>				
Modelo	Medidas cm.			Precio
	Largo	Ancho	Fondo	
Normal	170	120	30	\$ 70
Normal	170	100	30	55
Normal	170	70	30	40
Con moldura y puertas	175	100	30	75
Con moldura y puertas	175	80	30	48
Con moldura y puertas	175	70	30	45
Con moldura sin puertas	175	100	30	60
Con moldura sin puertas	175	80	30	38
Con moldura sin puertas	175	70	30	35

<b>BASURERO</b>				
Modelo	Medidas cm.			Precio
	Largo	Ancho	Fondo	
NOTA: Según el diseño y gusto del cliente, de aquí se calcula el precio				

## 2.- MUEBLES PARA EL HOGAR

<b>MUEBLE DE TELEVISION</b>				
Modelo	Medidas cm.			Precio
	Largo	Ancho	Fondo	
Con puertas	80	61		\$ 25
Para CD	80	61		28
Grande	71	85		35

<b>COMODIN</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Semanero de 4 cajones	81	45		\$ 50
Semanero de 5 cajones	106	81		60
Semanero de 6 cajones	120	81		70

<b>ARMARIO</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Para televisión grande	180	160	50	\$ 180
Para televisión pequeña	180	120	50	120
Zapatera	180	115	50	95
Zapatera con división	180	115	50	100
De tres puertas	180	120	50	120
De niño	180	81	50	70
Cómoda	180	120	50	100
Pajarita	180	115	50	90

<b>MICROONDAS</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Normal	180	70	40	\$ 100

<b>ALTOS PARA COCINA</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Normal	120			\$ 80
Normal	150			100
Normal	180			120

<b>APARADOR</b>				
<b>Con base y vitrina</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Grande	185	165		\$ 280
Pequeño	185	120		160

<b>LICORERO</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
Cine en casa	180	180	53	\$ 120
Económicos	120	120	48	95
NOTA: Pueden ser para 2, 4 y 6 parlantes. Con tubo o con puerta				

<b>MUEBLE DE EQUIPO</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Equipo tipo bar bajo	120	120		\$ 90
Normal	120	110		70
Mini componente	106	90		45

<b>VELADOR</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
Económico	60	45	38	\$ 20
Caro	65	48	40	25

<b>BASURERO</b>				
<b>Modelo</b>	<b>Medidas cm.</b>			<b>Precio</b>
	<b>Largo</b>	<b>Ancho</b>	<b>Fondo</b>	
NOTA: Según el diseño y gusto del cliente, de aquí se calcula el precio				

### **MATRIZ VALORATIVA DE LOS PRODUCTOS:**

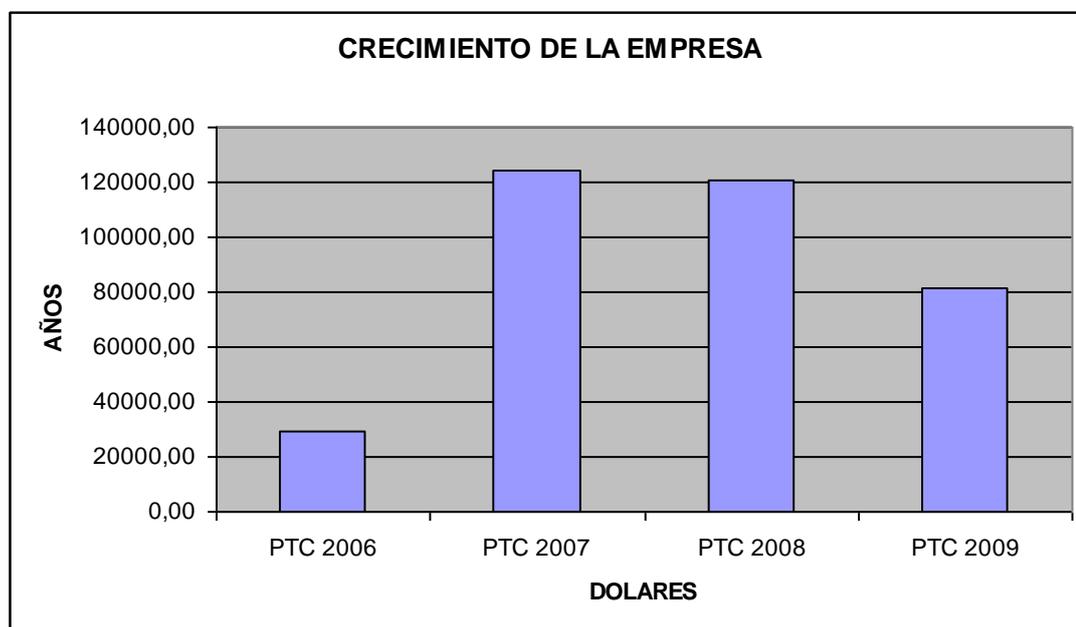
Después de la observación realizada y gracias a los datos que nos ha facilitado el Señor Ramiro Aulestia, podemos realizar el siguiente análisis a través de una Matriz Valorativa:

<b>PREFERENCIA DEL PRODUCTO EN EL MERCADO</b>	<b>ALTA</b>	<b>ESTRELLA</b>  Veladores Casi todas las Semanas	<b>VACA</b>  Licoreros Casi todas las Semanas
	<b>BAJA</b>	<b>PERRO</b>  Basureros Ocasionalmente Bajo pedido	<b>INTERROGACIÓN</b>  Aparadores Mayo Diciembre
		<b>BAJO</b>	<b>ALTO</b>

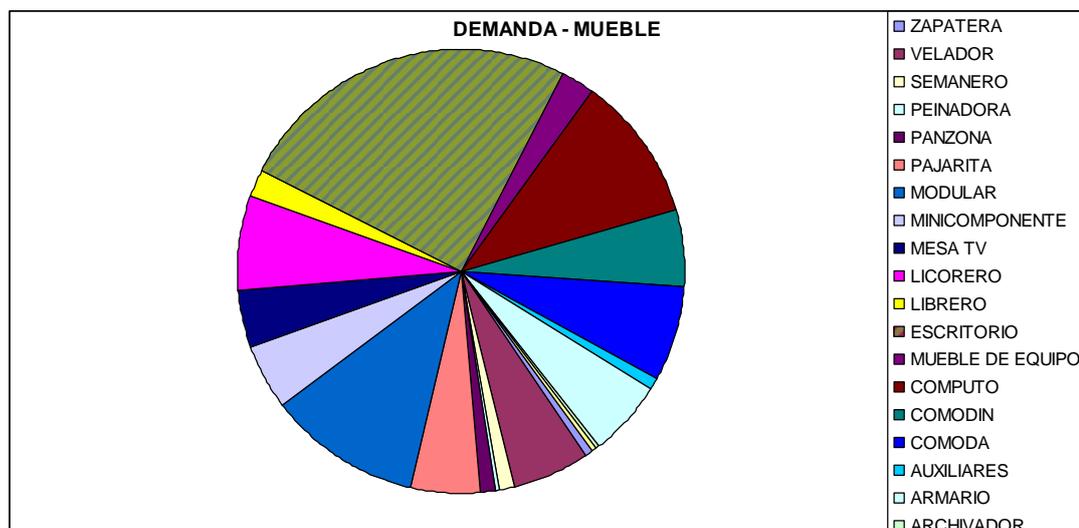
**FUENTE:** La Autora

**COSTO DE FABRICACIÓN**

Del estudio realizado de las cifras de ventas de los años 2006, 2007, 2008 y 2009, se demuestra lo siguiente:



**FUENTE:** La Autora



**FUENTE:** La Autora

El mueble más vendido ha sido el escritorio, con un 25% de preferencia y el mueble que menos se ha vendido ha sido el aparador con un 0.2%.

## **MANUAL DE VENTAS**

**OBJETIVO.-** Establecer los lineamientos para la venta del producto que comercializa la empresa, a fin de que se siga un proceso fijo de ventas.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de toda empresa es necesario que el personal encargado de ventas siga un proceso para llevarlas a cabo, de tal manera que se pueda alcanzar los objetivos propuestos.

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Ventas

### **RESPONSABLES.-**

Gerente General y Jefe de ventas

#### **Políticas:**

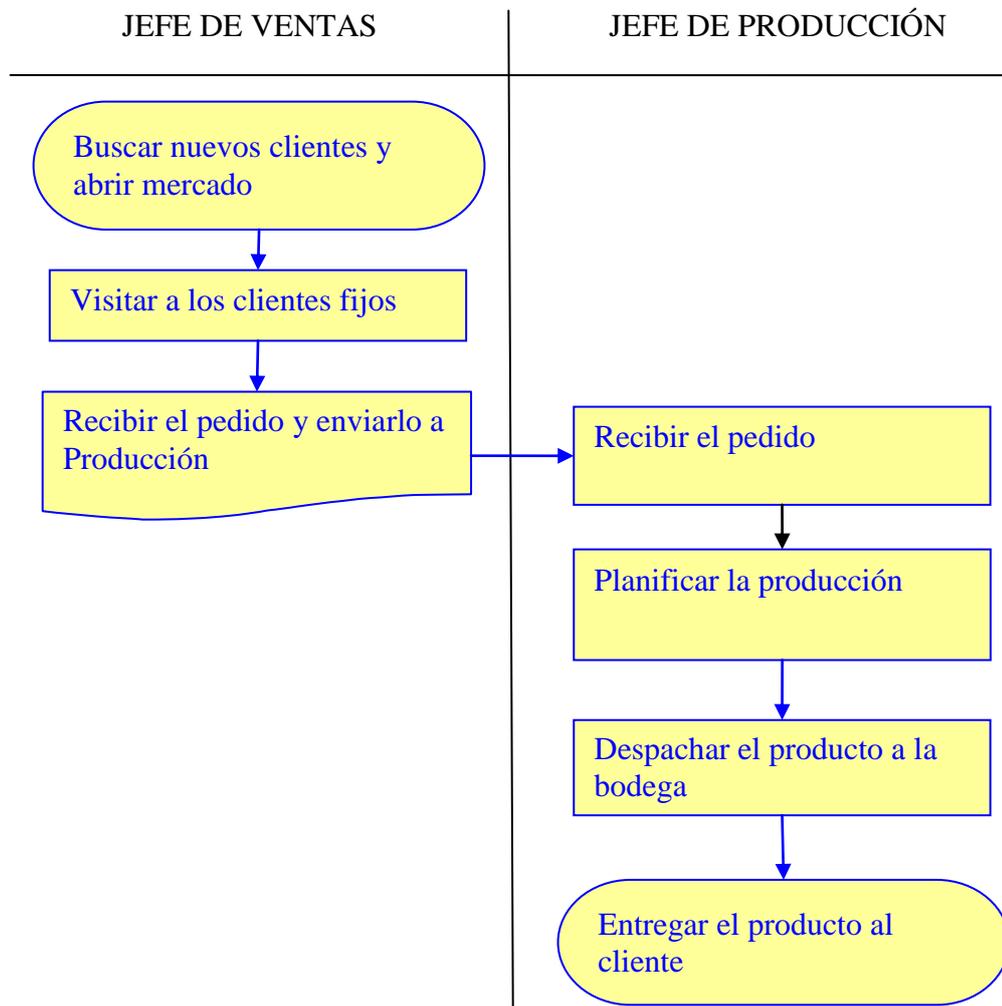
- Todo cliente nuevo debe cancelar en efectivo.
- Se podrá realizar algún tipo de descuento al cliente nuevo, dependiendo la cantidad de muebles que adquiera.
- Se considerará cliente fijo al que haya realizado comprar frecuentes por lo menos seis meses seguidos.
- Se concederá crédito solo a clientes antiguos.
- Se aplicará precio de mayorista a todo cliente antiguo

- El crédito variará de 30 a 45 días máximo, dependiendo del registro de pago del cliente.
- El pedido de muebles que se acepte se entregará en un plazo de 8 a 15 días.

**Procedimiento:**

1. El responsable de ventas se encargará de buscar nuevos clientes y abrir el mercado.
2. El responsable de ventas deberá visitar periódicamente a los clientes fijos para ofrecer nuestro producto y recibir pedidos.
3. Luego de recogido el pedido, el mismo se distribuirá al responsable de la producción, para su respectiva organización
4. Transcurrido el plazo de entrega del producto, se despachará a la bodega para luego ser entregado al cliente

## FLUJOGRAMA:



## 5.2. FLUJO DE PORTER

### MATRIZ DE ANALISIS DE LA COMPETENCIA

Cabe recalcar que no existe mayor competencia, y está es una de las razones por las cuales la empresa a logrado mantenerse por tanto tiempo en el mercado.

<b>Competencia</b>	<b>Producto</b>	<b>Plaza</b>	<b>Precio</b>	<b>Promoción</b>	<b>Publicidad</b>
Mitad del Mundo	No tiene mucha diferencia, salvo colores y texturas. Podría ser también los modelos	Entregan su producto en la misma plaza de “Muebles Aulestia” y los alrededores de la Mitad del Mundo	No varía mucho	No tienen promociones	Mínima
Minoristas centro	Difiere con respecto a modelos	Mismo sector de mercado	Depende del tipo de cliente	Pocas promociones	Nada
Muebles Finos	Mejores acabados, por ende mejor calidad. Modelos diferentes	Sector Norte y Valles	Alto	Varias promociones	Alta inversión en publicidad

**FUENTE:** La Autora

Se procedió a realizar encuestas a los clientes y a los proveedores. Se decidió aplicar las encuestas a todo el Universo, ya que apenas abarcan 11 clientes.

## **FORMATO ENCUESTA CLIENTES**

### **ENCUESTA CLIENTES**

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece “MUEBLES AULESTIA”, de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

**1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:**

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

**2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:**

Siempre     Casi Siempre     Nunca

**3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:**

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

**4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?**

Si     No    ¿Por Qué?

---

---

---

---

**5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?**

Siempre     Casi Siempre     Nunca

**6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?**

Si     No    ¿Por Qué?

---

---

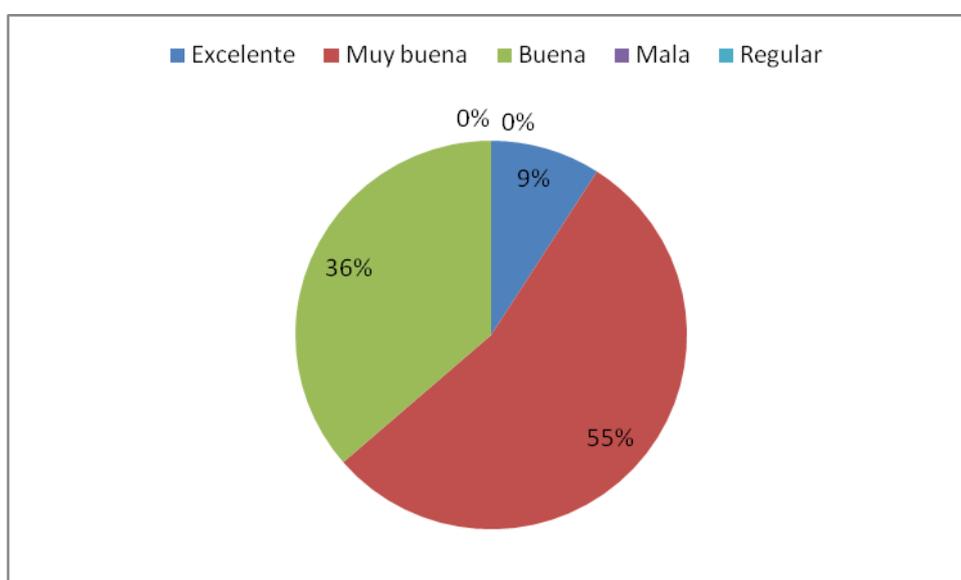
---

**TABULACIÓN ENCUESTA CLIENTES**

Se decidió aplicar las encuestas a todos los clientes, ya que son apenas 11 y con este resultado podemos sacar mejores conclusiones

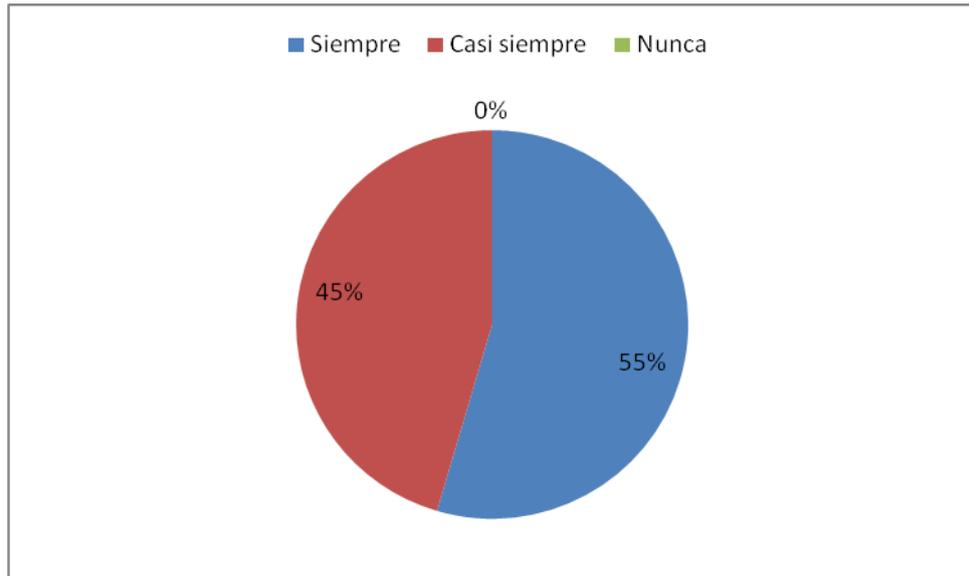
## 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente	1	9,09 %
Muy Buena	6	54,55 %
Buena	4	36,36 %
Mala	0	
Regular	0	



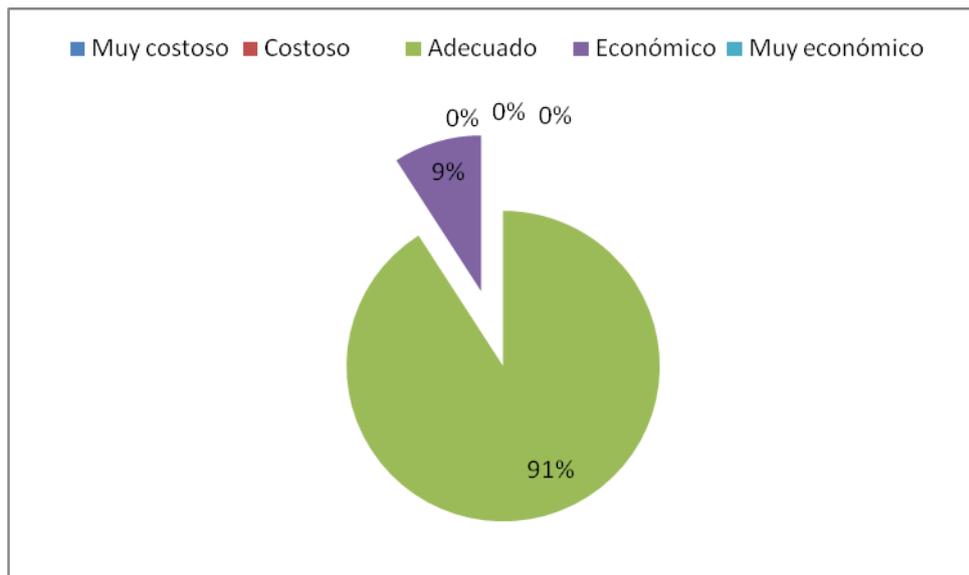
## 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre	6	54,55 %
Casi Siempre	5	45,45 %
Nunca	0	



**3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:**

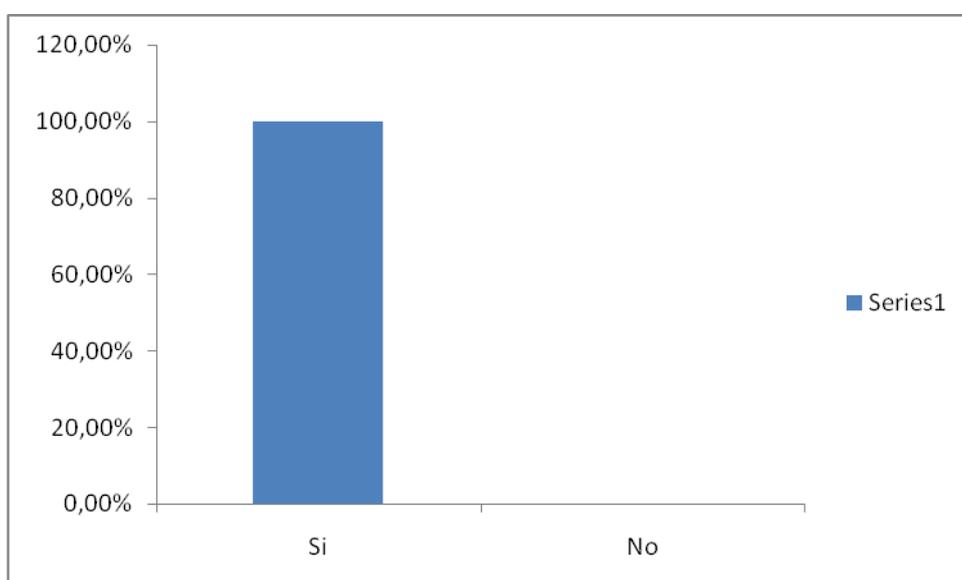
Muy costoso	0	
Costoso	0	
Adecuado	10	90,91 %
Económico	1	9,09 %
Muy económico	0	



#### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

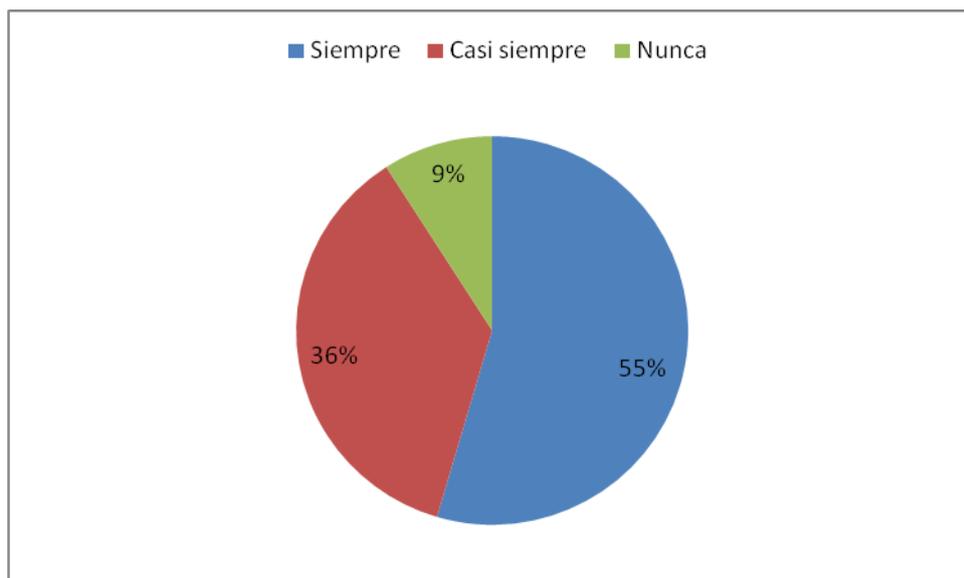
Si	11	100%
No	0	

¿Por Qué? Siempre cumple con lo convenido, Plazo de crédito ayuda bastante, Es flexible, Pago con cheque más cómodo, Facilita hasta poder vender el producto, está al alcance del bolsillo.



#### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre	6	54,55 %
Casi Siempre	4	36,36 %
Nunca	1	9,09 %

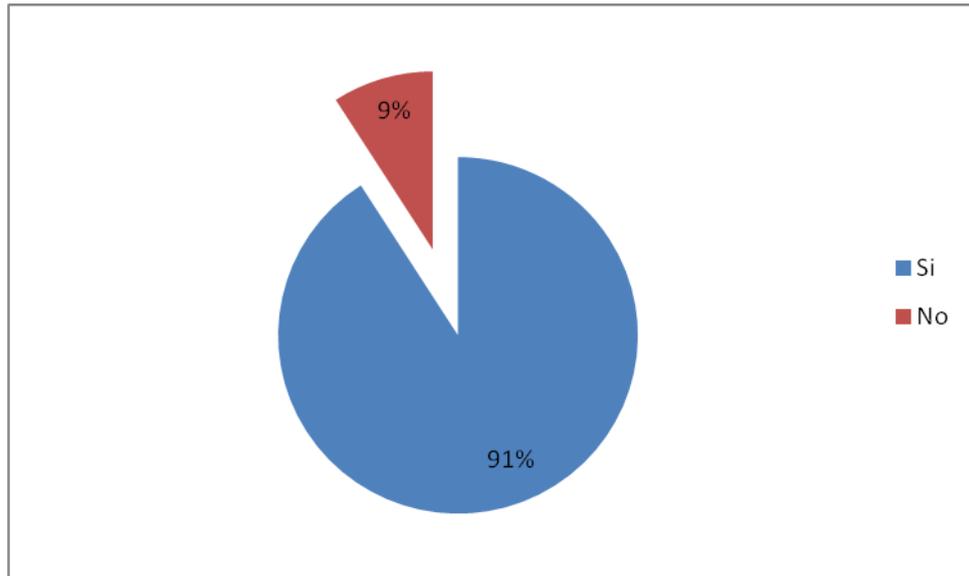


**6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?**

Si	10	90,91 %
No	1	9,09 %

¿Por Qué? Si, Es en el día acordado, Se cumple a medida de las posibilidades de ambas partes, se puede hacer pedidos y entregas en un tiempo acordado, el producto que entrega está de acuerdo a los requerimientos. Es a buen tiempo

No, No entrega a tiempo.



**FORMATO ENCUESTA PROVEEDORES**

**ENCUESTA PROVEEDORES**

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a “MUEBLES AULESTIA”. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

**1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?**

Si     No                      ¿Por Qué?

---



---



---



---

**2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?**

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

---

---

### TABULACIÓN ENCUESTA PROVEEDORES

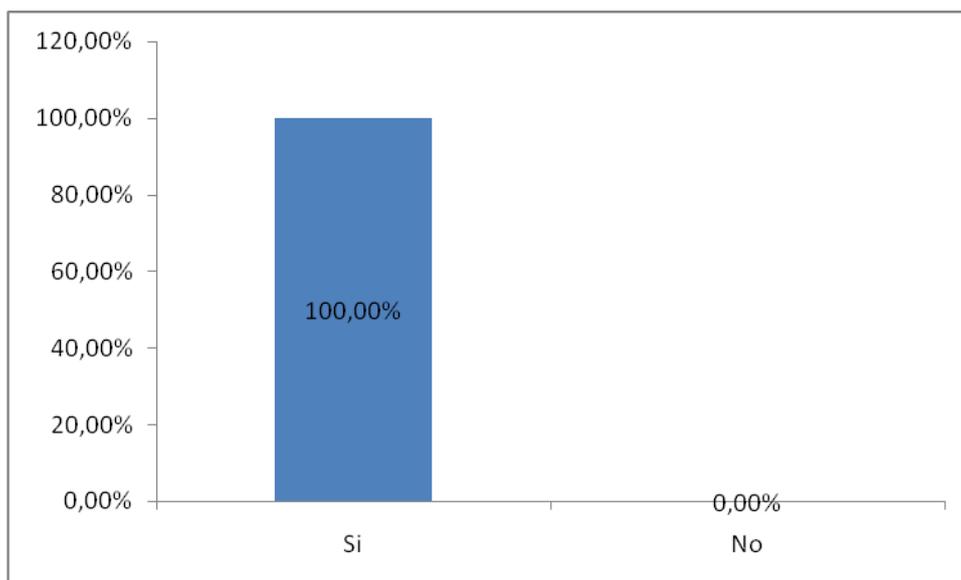
Se decidió aplicar las encuestas a todos los proveedores, ya que así podemos obtener mejores resultados.

#### 1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?

Si 5 100%

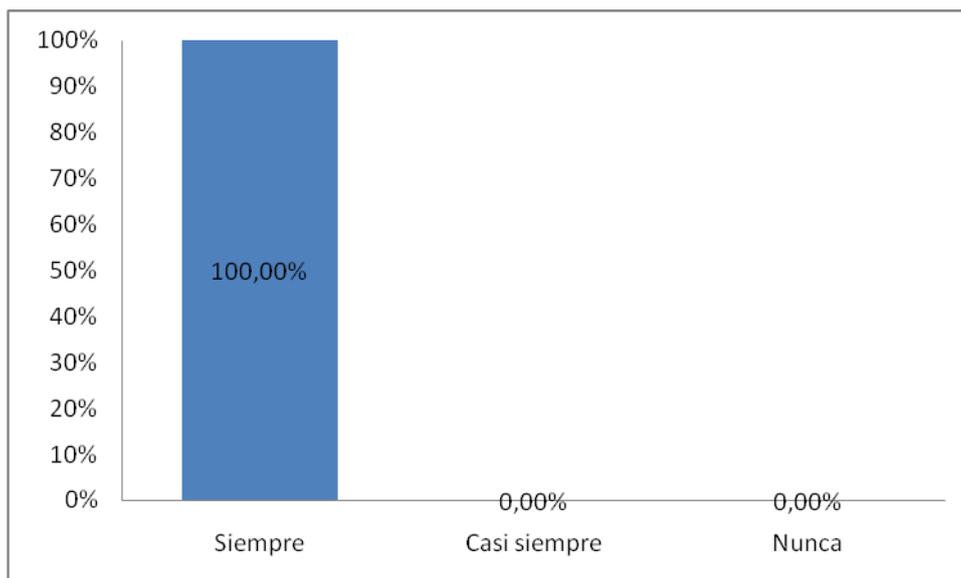
No 0 0%

¿Por Qué? Confían en la seriedad del Sr. Aulestia, Es a tiempo, Pago seguro ya que es con cheque



## 2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?

Siempre	5	100%
Casi Siempre	0	0%
Nunca	0	0%



## 3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

Ampliación del espacio, no tiene nada que corregir.

### ANALISIS

De la tabulación, podemos desprender el siguiente análisis:

En general los clientes se encuentran satisfechos con la clase de servicio y producto que se le entrega, opinan que la calidad del producto es muy buena, aunque hay unos pocos que simplemente dicen que es buena, lo cual no es malo, ya que cumple con el segmento al cual está dirigido nuestro producto. Con respecto al cumplimiento de lo estipulado en el pedido, la mayoría opinan que lo cumple, pero con pequeñas falencias, como cantidad de muebles o tiempo de entrega.

Por otra parte el precio que se ha propuesto es muy adecuado y conveniente para todos los clientes, lo cual va a la par con las formas de pago, ya que al ser un precio cómodo, los clientes no tienen inconvenientes en el pago y además el pago con cheque facilita aún más el manejo de las cuentas por cobrar.

En cuanto a los proveedores se refiere, podemos decir que se encuentran muy complacidos con la clase de cliente que es el Señor Ramiro Aulestia, ya que todas las encuestas reflejan que es muy cumplido con los pagos y con todo lo que se ha convenido en las negociaciones. Como sugerencia los proveedores opinan que se podría mejorar a través del crecimiento de la empresa, del espacio en donde se labora actualmente.

### **PRODUCTOS SUSTITOS**

Casi no existen productos que puedan igualar a los que ofrece “MUEBLES AULESTIA”, pero existen otros que pueden cubrir las mismas necesidades que cubren los productos que ofrece el taller, como son:

- Muebles armados de otros materiales como: plástico, acero, metal.
- Muebles más finos que vienen con garantía y en distintos diseños, pero el segmento al que esta dirigido el taller muy poco optaría por comprar este tipo de productos.
- Muebles tapizados.
- Estructuras metalizadas.

## **BARRERAS DE ENTRADA**

- 1. Economías a escala.-** Es la principal barrera que tienen los posibles nuevos competidores para adentrarse en este tipo de mercado.
  
- 2. Diferenciación del producto.-** En cuanto a esta barrera considero que si sería fácil entrar al mercado ya que la mayoría de estos productos se venden al por mayor por lo tanto son fáciles de conseguir en mercados minoritarios. Por otro lado “MUEBLES AULESTIA” se ha caracterizado por mantener un diseño exclusivo en sus productos.
  
- 3. Inversiones de capital.-** Al momento no sabemos con cuanto capital se cuenta, por lo que es necesario realizar este proyecto y seguramente, esta se convertirá en una fuerza importante para la microempresa.
  
- 4. Desventaja en costos independientemente de la escala.-** Al momento no se cuenta con este tipo de fuerza, pero a futuro se podría pensar en patentar los modelos que se crean en “MUEBLES AULESTIA”.
  
- 5. Acceso a los canales de distribución.-** En este punto el taller se encuentra muy bien asentado, ya que como es un producto que se entrega a los mayoristas, estos conocen claramente el producto y lo aceptan sin pedir garantías ni descuentos especiales.
  
- 6. Política Gubernamental.-** En cuanto a esto el Gobierno se muestra muy asequible para dar entrada a todo aquel que quiera progresar con su propia empresa, por lo que para los futuros nuevos competidores resultaría fácil ingresar al mercado.

## **CAPITULO 6.**

### **FACTIBILIDAD LEGAL Y FACTIBILIDAD TECNICA**

#### **6.1. IDENTIFICACION DE LOS BENEFICIOS Y DESVENTAJAS DE LA LEY**

##### **ESTRUCTURA LEGAL**

Actualmente la empresa no se encuentra legalmente constituida, en el Servicio de Rentas Internas el RUC consta a nombre del Señor Ramiro Aulestia como “MUEBLES AULESTIA” cuya actividad comercial fabricación de muebles al por mayor y menor. También se encuentra reconocido como artesano calificado.

Con estos antecedentes, podemos ingresar al RISE (Régimen Impositivo Simplificado) que ofrece el Servicio de Rentas Internas, ya que cumplimos con todas las condiciones y requisitos que se necesita para acceder a este régimen.

##### **CONDICIONES:**

- Ser persona natural
- No tener ingresos mayores a USD 60,000 en el año, o si se encuentra bajo relación de dependencia que no supere por este concepto los USD. 7850 al año.
- No dedicarse a alguna de las actividades restringidas
- No haber sido agente de retención durante los últimos 3 años.

## **REQUISITOS:**

- Presentar el original y copia de la cédula de identidad o ciudadanía
- Presentar el último certificado de votación
- Presentar original y copia de una planilla de agua, luz o teléfono, o contrato de arrendamiento, o comprobante de pago del impuesto predial, o estado de cuenta bancaria o de tarjeta de crédito (de los 3 últimos meses).

## **QUÉ ES EL RISE:**

El RISE (siglas de Régimen Impositivo Simplificado Ecuatoriano), es un sistema impositivo cuyo objetivo es facilitar y simplificar el pago de impuestos de un determinado sector de contribuyentes.

## **BENEFICIOS:**

- a) No necesita hacer declaraciones, por lo tanto se evita los costos por compra de formularios y por la contratación de terceras personas, como tramitadores, para el llenado de los mismos,
- b) Se evita que le hagan retenciones de impuestos,
- c) Entregar comprobantes de venta simplificados en los cuales solo se llenará fecha y monto de venta
- d) No tendrá obligación de llevar contabilidad,
- e) Por cada nuevo trabajador que incorpore a su nómina y que sea afiliado en el IESS, se podrá descontar un 5% de su cuota, hasta llegar a un máximo del 50% de descuento.

## **PAGO DE IMPUESTOS**

**OBJETIVO.-** Establecer los lineamientos para el pago de impuesto, para que a futuro cualquier persona sepa acerca del procedimiento.

**JUSTIFICACION.-** Dentro de toda empresa es necesario que se siga un correcto procedimiento para el pago de impuestos, ya que esto no solo ayuda a la empresa, sino que está relacionado directamente con el desarrollo económico y financiero del país

### **AREAS DE APLICACIÓN.-**

Contable

### **RESPONSABLES.-**

Gerente General y Jefe de contabilidad

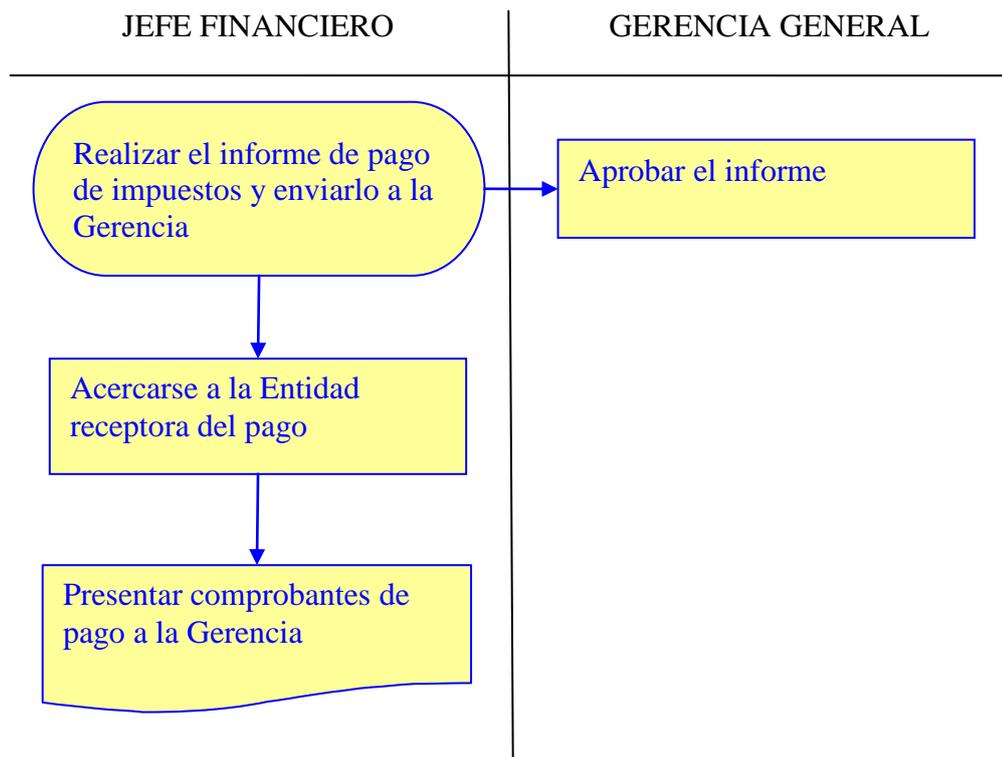
#### **Políticas:**

- Todo pago estará a cargo de una persona competente y calificada, salvo que este autorice a otro, bajo su responsabilidad.
- Se pagará hasta cinco días antes del plazo de pago.
- Se pagará siempre en cheque.

**Procedimiento:**

1. El encargado de contabilidad realizará el informe de pago de impuestos y lo enviará a la Gerencia para su aprobación.
2. Una vez aprobado el pago el encargado de contabilidad se trasladará a las Entidades respectivas para el pago.
3. El encargado de contabilidad presentará los comprobantes del pago a la Gerencia para su control.

**FLUJOGRAMA:**



## 6.2. ANALISIS OPERACIONAL DE LA INFRAESTRUCTURA Y MAQUINARIA

### INFRAESTRUCTURA.-

La infraestructura que se ocupa es muy inadecuada, ya que es una adaptación de la vivienda del Sr. Aulestia, existe muchos riesgos para la salud y la vida de sus habitantes, por lo que se ha visto la necesidad de adquirir un nuevo terreno el cual servirá como vivienda de la familia Aulestia y el espacio donde funciona actualmente el taller, será destinado únicamente para la fábrica.

En las siguientes fotos lo podemos apreciar con más exactitud:





Además la posición de las maquinas y de la materia prima esta muy descuidada, por lo cual hay muchos residuos en el suelo y mucho desorden, que se puede ver a simple vista en las siguientes fotos:





Para esto necesitamos elaborar un proceso de producción más ordenado y dinámico que facilite la elaboración del producto terminado y la utilización de la materia prima.

### **LINEAS DE PRODUCCION**

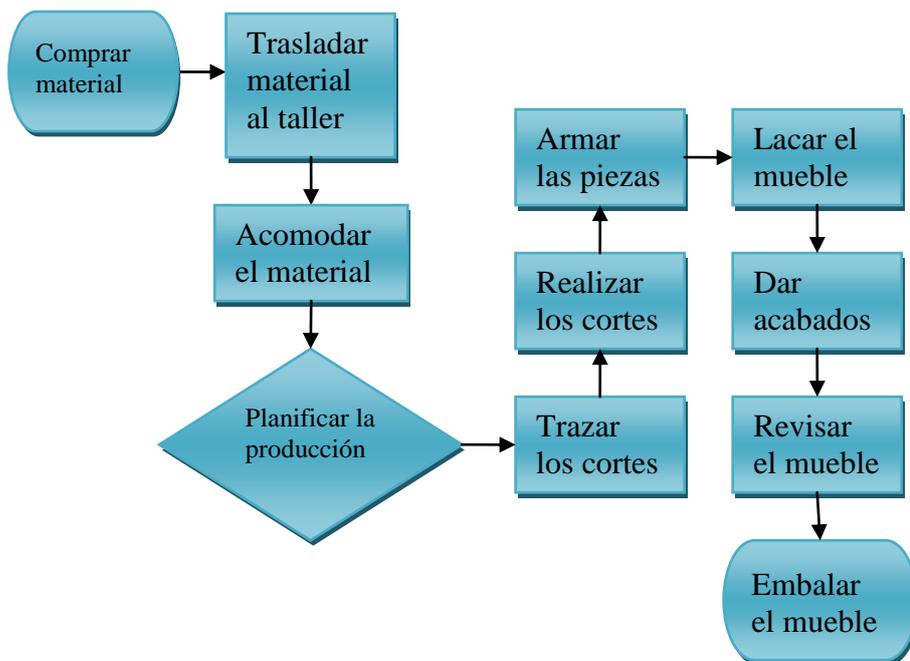
Hay que destacar que los procesos existen, pero informalmente, ya que no tienen ningún tipo de respaldo; solo están inmersos empíricamente en el conocimiento del Sr. Aulestia y de sus trabajadores. De tal manera que luego de la observación realizada tenemos el siguiente proceso:

#### **Lista de tareas:**

1. Comprar material
2. Trasladar el material al taller

3. Acomodar el material
4. Planificar la producción
5. Trazar los cortes
6. Realizar los cortes
7. Armar las piezas
8. Lacar el mueble
9. Dar los acabados
10. Revisar el mueble
11. Embalar el mueble

### FLUJOGRAMA

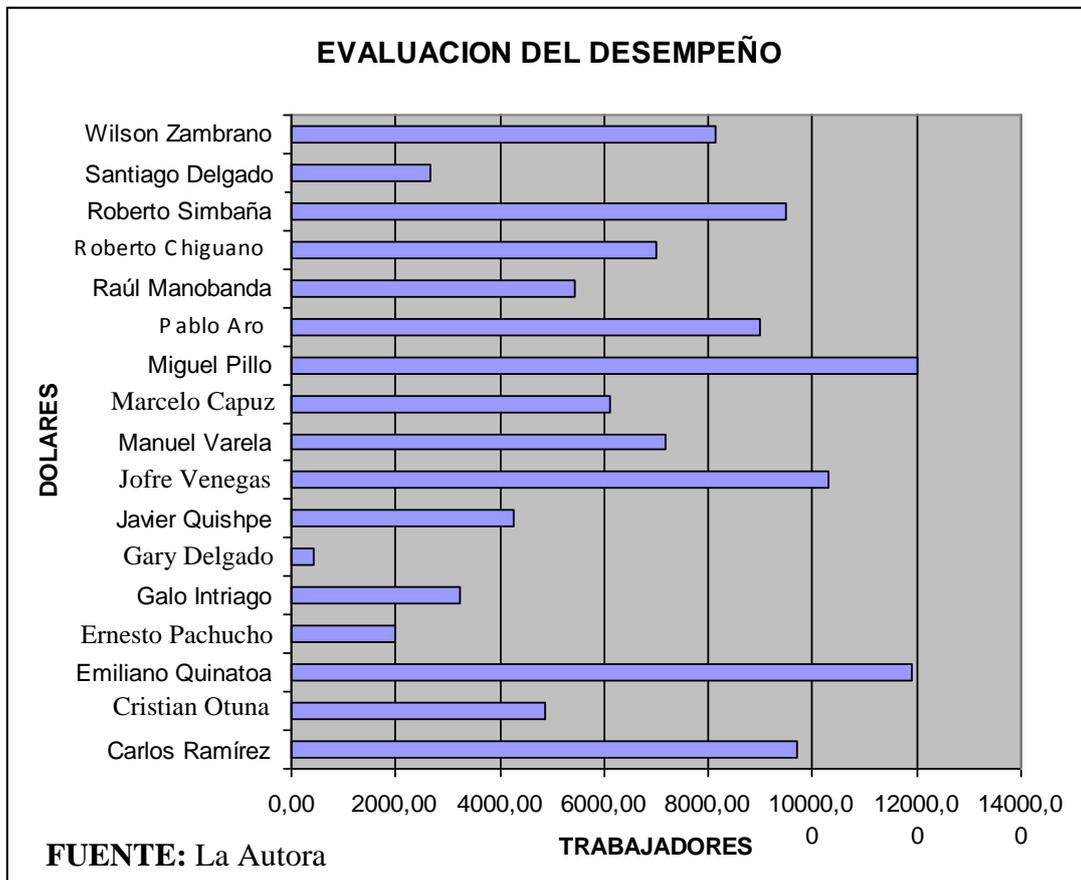




### 6.3. ANALISIS OPERACIONAL DE LA MANO DE OBRA

La mano de obra con que cuenta MUEBLES AULESTIA es calificada y especializada, ya que ha colaborado por bastante tiempo con el Sr.Aulestia, quien nos ha facilitado ciertos datos para saber el desempeño que han tenido sus trabajadores en el 2008 y 2009.

Las cifras arrojan los siguientes datos:



## **CAPITULO 7.**

### **FACTIBILIDAD FINANCIERA**

#### **ANALISIS DEL PRECIO**

##### **COMO REALIZA LA FIJACION DE PRECIOS?**

A través del cálculo del costo de la materia prima, la mano de obra y la utilidad esperada. Como todo se trabaja bajo pedido, el Sr. Aulestia saca un estimado de cuanto utiliza de materia prima para el pedido, cuánto va a pagar a los trabajadores y cuánto quiere tener de ganancia y saca el precio de venta, usualmente el costo de mano de obra y la utilidad esperada son los mismos (aproximadamente \$4).

De las encuestas realizadas a los clientes, podemos ver que todos o la mayoría opinan que el precio establecido es el adecuado y el correcto, gracias a esto el negocio del Sr. Aulestia ha podido salir adelante por tantos años.

##### **EXPOSICION DEL MARGEN ESPERADO DE GANANCIA**

El margen de ganancia tomaremos de Dos conceptos: El económico y el financiero. Dentro del económico consideraremos a la inflación y dentro del financiero a la tasa activa (Riesgo) y a la tasa pasiva (Costo de oportunidad), de tal modo que considerando todos estos aspectos no descartemos ningún tipo de riesgo y así podamos fijar el precio real que debería tener nuestro producto y el margen esperado de ganancia

Para esto necesitamos armar cierta información adicional como: Balance inicial, Balance General, Estado de pérdidas y ganancias, flujo de caja. A continuación presentamos el Balance inicial y el Balance General Acumulado en 5 años.

## BALANCE INICIAL

### MUEBLES AULESTIA

#### BALANCE INICIAL

De enero a julio 2009

<b>CUENTAS</b>	<b>BALANCE INICIAL</b>
<b>ACTIVO</b>	<b>245.530,00</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>35.000,00</b>
Bancos	5.000,00
Mercaderías	10.000,00
Cuentas por cobrar	10.000,00
Documentos por cobrar	10.000,00
IVA Pagado	
<b>ACTIVO FIJO</b>	<b>210.530,00</b>
Bienes Muebles	210.100,00
Equipo de Computación	400,00
Equipo de Oficina	30,00
Depreciación acumulada	0,00
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>245.530,00</b>
<b>PASIVO</b>	<b>30.000,00</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>30.000,00</b>
Documentos por pagar	30.000,00
Impuesto a la Renta	0,00
Participación empleados	
IESS por pagar	0,00
Beneficios Sociales por pagar	0,00

<b>PATRIMONIO</b>	<b>215.530,00</b>
Capital Pagado	215.530,00
Resultado acumulado	
Utilidad o pérdida del ejercicio	0,00

**MUEBLES AULESTIA**  
**BALANCES ACUMULADOS**  
**De 2009 a 2014**

CUENTAS	DICIEMBRES ACUMULADOS					
	2009	2010	2011	2012	2013	2014
<b>ACTIVO</b>	\$ <b>284.471,32</b>	\$ <b>338.816,67</b>	\$ <b>389.435,03</b>	\$ <b>444.683,31</b>	\$ <b>504.714,01</b>	\$ <b>569.845,91</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	\$ <b>83.067,57</b>	\$ <b>159.315,92</b>	\$ <b>231.837,28</b>	\$ <b>308.948,56</b>	\$ <b>390.842,26</b>	\$ <b>477.837,16</b>
Bancos	\$ 52.508,19	\$ 125.017,72	\$ 193.649,20	\$ 266.613,89	\$ 344.109,85	\$ 426.429,72
Mercaderías	\$ 10.000,00	\$ 10.765,00	\$ 11.545,46	\$ 12.374,43	\$ 13.248,06	\$ 14.172,78
Cuentas por cobrar	\$ 10.000,00	\$ 10.765,00	\$ 11.545,46	\$ 12.374,43	\$ 13.248,06	\$ 14.172,78
Documentos por cobrar	\$ 10.000,00	\$ 10.765,00	\$ 11.545,46	\$ 12.374,43	\$ 13.248,06	\$ 14.172,78
IVA Pagado	\$ 559,38	\$ 2.003,20	\$ 3.551,70	\$ 5.211,38	\$ 6.988,23	\$ 8.889,10
<b>ACTIVO FIJO</b>	\$ <b>201.403,75</b>	\$ <b>179.500,75</b>	\$ <b>157.597,75</b>	\$ <b>135.734,75</b>	\$ <b>113.871,75</b>	\$ <b>92.008,75</b>
Bienes Muebles	\$ 210.100,00	\$ 210.100,00	\$ 210.100,00	\$ 210.100,00	\$ 210.100,00	\$ 210.100,00
Equipo de Computación	\$ 400,00	\$ 400,00	\$ 400,00	\$ 400,00	\$ 400,00	\$ 400,00
Equipo de Oficina	\$ 30,00	\$ 30,00	\$ 30,00	\$ 30,00	\$ 30,00	\$ 30,00
Depreciación acumulada	\$ 9.126,25	\$ 31.029,25	\$ 52.932,25	\$ 74.795,25	\$ 96.658,25	\$ 118.521,25
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	\$ <b>284.471,32</b>	\$ <b>338.816,67</b>	\$ <b>389.435,03</b>	\$ <b>444.683,31</b>	\$ <b>504.714,01</b>	\$ <b>569.845,91</b>
<b>PASIVO</b>	\$ <b>31.405,35</b>	\$ <b>33.933,87</b>	\$ <b>36.513,49</b>	\$ <b>39.253,45</b>	\$ <b>42.141,01</b>	\$ <b>45.197,44</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	\$ <b>31.405,35</b>	\$ <b>33.933,87</b>	\$ <b>36.513,49</b>	\$ <b>39.253,45</b>	\$ <b>42.141,01</b>	\$ <b>45.197,44</b>
Documentos por pagar	\$ 30.000,00	\$ 32.295,00	\$ 34.636,39	\$ 37.123,28	\$ 39.744,18	\$ 42.518,33
Impuesto a la Renta	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00
Participación empleados	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00
IESS por pagar	\$ 228,79	\$ 246,29	\$ 264,14	\$ 283,13	\$ 303,10	\$ 324,26

Beneficios Sociales por pagar	\$ 1.176,56	\$ 1.392,58	\$ 1.612,96	\$ 1.847,04	\$ 2.093,73	\$ 2.354,85
<b>PATRIMONIO</b>	<b>\$ 253.065,97</b>	<b>\$ 304.882,80</b>	<b>\$ 352.921,54</b>	<b>\$ 405.429,86</b>	<b>\$ 462.573,00</b>	<b>\$ 524.648,47</b>
Capital Pagado	\$ 215.530,00	\$ 215.530,00	\$ 215.530,00	\$ 215.530,00	\$ 215.530,00	\$ 215.530,00
Reserva Legal	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00
Resultado acumulado	\$ 0,00	\$ 23.929,18	\$ 65.636,74	\$ 111.380,43	\$ 161.436,57	\$ 216.010,67
Utilidad o pérdida del ejercicio	\$ 37.535,97	\$ 65.423,62	\$ 71.754,80	\$ 78.519,43	\$ 85.606,43	\$ 93.107,80

### MARGEN ESPERADO DE GANANCIA

Se han tomado las premisas antes mencionadas y se ha proyectado a cinco años, considerando el precio de venta al público:

Modelo	Precio	PORCENTAJE ESPERADO				
		2010	2011	2012	2013	2014
<b>ESCRITORIO</b>		<b>14,72%</b>	<b>14,22%</b>	<b>14,26%</b>	<b>14,62%</b>	<b>14,12%</b>
De Gerente	\$ 70,00	\$ 80,30	\$ 79,95	\$ 79,98	\$ 80,23	\$ 79,88
De Secretaria	\$ 35,00	\$ 40,15	\$ 39,98	\$ 39,99	\$ 40,12	\$ 39,94
Modular - Escritorio	\$ 50,00	\$ 57,36	\$ 57,11	\$ 57,13	\$ 57,31	\$ 57,06
Modular - Escritorio	\$ 45,00	\$ 51,62	\$ 51,40	\$ 51,41	\$ 51,58	\$ 51,35
Modular - Escritorio	\$ 35,00	\$ 40,15	\$ 39,98	\$ 39,99	\$ 40,12	\$ 39,94
<b>LIBRERO</b>						
Normal	\$ 70,00	\$ 80,30	\$ 79,95	\$ 79,98	\$ 80,23	\$ 79,88
Normal	\$ 55,00	\$ 63,09	\$ 62,82	\$ 62,84	\$ 63,04	\$ 62,76
Normal	\$ 40,00	\$ 45,89	\$ 45,69	\$ 45,70	\$ 45,85	\$ 45,65
Con moldura y puertas	\$ 75,00	\$ 86,04	\$ 85,67	\$ 85,69	\$ 85,96	\$ 85,59
Con moldura y puertas	\$ 48,00	\$ 55,06	\$ 54,83	\$ 54,84	\$ 55,02	\$ 54,78
Con moldura y puertas	\$ 45,00	\$ 51,62	\$ 51,40	\$ 51,41	\$ 51,58	\$ 51,35
Con moldura sin puertas	\$ 60,00	\$ 68,83	\$ 68,53	\$ 68,55	\$ 68,77	\$ 68,47
Con moldura sin puertas	\$ 38,00	\$ 43,59	\$ 43,40	\$ 43,42	\$ 43,55	\$ 43,36
Con moldura sin puertas	\$ 35,00	\$ 40,15	\$ 39,98	\$ 39,99	\$ 40,12	\$ 39,94
<b>MUEBLE DE TELEVISION</b>						
Con puertas	\$ 25,00	\$ 28,68	\$ 28,56	\$ 28,56	\$ 28,65	\$ 28,53
Para Cd	\$ 28,00	\$ 32,12	\$ 31,98	\$ 31,99	\$ 32,09	\$ 31,95
Grande	\$ 35,00	\$ 40,15	\$ 39,98	\$ 39,99	\$ 40,12	\$ 39,94
<b>COMODIN</b>						
Semanero de 4 cajones	\$ 50,00	\$ 57,36	\$ 57,11	\$ 57,13	\$ 57,31	\$ 57,06

Semanero de 5 cajones	\$ 60,00	\$ 68,83	\$ 68,53	\$ 68,55	\$ 68,77	\$ 68,47
Semanero de 6 cajones	\$ 70,00	\$ 80,30	\$ 79,95	\$ 79,98	\$ 80,23	\$ 79,88
<b>ARMARIO</b>						
Para televisión grande	\$ 180,00	\$ 206,49	\$ 205,60	\$ 205,66	\$ 206,31	\$ 205,41
Para televisión pequeña	\$ 120,00	\$ 137,66	\$ 137,06	\$ 137,11	\$ 137,54	\$ 136,94
Zapatera	\$ 95,00	\$ 108,98	\$ 108,51	\$ 108,54	\$ 108,88	\$ 108,41
Zapatera con división	\$ 100,00	\$ 114,72	\$ 114,22	\$ 114,26	\$ 114,62	\$ 114,12
De tres puertas	\$ 120,00	\$ 137,66	\$ 137,06	\$ 137,11	\$ 137,54	\$ 136,94
De niño	\$ 70,00	\$ 80,30	\$ 79,95	\$ 79,98	\$ 80,23	\$ 79,88
Cómoda	\$ 100,00	\$ 114,72	\$ 114,22	\$ 114,26	\$ 114,62	\$ 114,12
Pajarita	\$ 90,00	\$ 103,24	\$ 102,80	\$ 102,83	\$ 103,15	\$ 102,70
<b>MICROONDAS</b>						
Normal	\$ 100,00	\$ 114,72	\$ 114,22	\$ 114,26	\$ 114,62	\$ 114,12
<b>ALTOS PARA COCINA</b>						
Normal	\$ 80,00	\$ 91,77	\$ 91,38	\$ 91,40	\$ 91,69	\$ 91,29
Normal	\$ 100,00	\$ 114,72	\$ 114,22	\$ 114,26	\$ 114,62	\$ 114,12
Normal	\$ 120,00	\$ 137,66	\$ 137,06	\$ 137,11	\$ 137,54	\$ 136,94
<b>APARADOR</b>						
<b>Con base y vitrina</b>						
Grande	\$ 280,00	\$ 321,20	\$ 319,82	\$ 319,91	\$ 320,92	\$ 319,52
Pequeño	\$ 160,00	\$ 183,54	\$ 182,75	\$ 182,81	\$ 183,38	\$ 182,58
<b>LICORERO</b>						
Cine en casa	\$ 120,00	\$ 137,66	\$ 137,06	\$ 137,11	\$ 137,54	\$ 136,94
Económicos	\$ 95,00	\$ 108,98	\$ 108,51	\$ 108,54	\$ 108,88	\$ 108,41
<b>MUEBLE DE EQUIPO</b>						
Equipo tipo bar bajo	\$ 90,00	\$ 103,24	\$ 102,80	\$ 102,83	\$ 103,15	\$ 102,70
Normal	\$ 70,00	\$ 80,30	\$ 79,95	\$ 79,98	\$ 80,23	\$ 79,88
Minicomponente	\$ 45,00	\$ 51,62	\$ 51,40	\$ 51,41	\$ 51,58	\$ 51,35
<b>VELADOR</b>						
Económico	\$ 20,00	\$ 22,94	\$ 22,84	\$ 22,85	\$ 22,92	\$ 22,82
Caro	\$ 25,00	\$ 28,68	\$ 28,56	\$ 28,56	\$ 28,65	\$ 28,53
<b>TOTAL</b>	<b>\$ 3.149,00</b>	<b>\$ 3.612,38</b>	<b>\$ 3.596,79</b>	<b>\$ 3.597,89</b>	<b>\$ 3.609,23</b>	<b>\$ 3.593,48</b>
<b>Aumento esperado</b>		<b>\$ 463,38</b>	<b>\$ 447,79</b>	<b>\$ 448,89</b>	<b>\$ 460,23</b>	<b>\$ 444,48</b>

Premisas de Trabajo	<b>2010</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>
<b>Inflación</b>	7,65%	7,25%	7,18%	7,06%	6,98%
<b>Tasa Activa</b>	9,98%	9,88%	10,15%	11,01%	10,02%
<b>Tasa Pasiva</b>	4,15%	4,06%	4,00%	4,10%	4,25%
<b>Margen</b>	<b>14,72%</b>	<b>14,22%</b>	<b>14,26%</b>	<b>14,62%</b>	<b>14,12%</b>

**CAPITULO 8.**  
**FACTIBILIDAD DE GESTION Y FACTIBILIDAD AMBIENTAL**

**8.1. ENTREVISTA AL SEÑOR. RAMIRO AULESTIA**

**PREGUNTA**

**¿En que radica el éxito que ha tenido hasta ahora su empresa, para poder mantenerse por tanto tiempo en el Mercado?**

**RESPUESTA**

En saber cumplir con los contratos que se hace y entregar a tiempo los pedidos. Saber hacer bien los muebles y organizarse.

**PREGUNTA**

**¿Qué es lo que desearía cambiar o cual es su objetivo en cuanto al trabajo que se va a realizar en esta tesis?**

**RESPUESTA**

Seguir modernizando todo y si es posible cambiar la tecnología para que sea más eficiente el trabajo en todo sentido.

**PREGUNTA**

**¿Cuál es su objetivo a largo plazo, podríamos estimar de aquí a unos cinco años?**

**RESPUESTA**

Seguir trabajando, seguir haciendo las cosas bien y seguir prosperando y hacer las cosas bien.

## **PREGUNTA**

**¿Piensa seguir liderando la empresa o ha pensado en contratar a una persona para que sea quien se dedique a hacer todo lo que usted hace?**

## **RESPUESTA**

Si, pienso que alguien tiene que tomar la posta para comenzar a dirigir la empresa.

## **ANALISIS:**

Como se puede apreciar en la entrevista realizada al Señor Ramiro Aulestia, se le pasan por alto muchas cosas que son necesarias para que su empresa siga a flote, pero la fuerza que le ha dado su familia lo hace querer progresar y seguir adelante. Además necesita dar la posta a alguien mejor capacitado para que de un orden a lo que se tiene actualmente.

## **8.2. ANALISIS FODA**

### **FODA**

#### **FORTALEZAS:**

1. Línea de productos propia
2. Empleados con experiencia
3. Buen manejo de los recursos
4. Trabajo a destajo
5. Precios bajos
6. Mano de obra calificada
7. Calidad de muebles
8. Constancia
9. Variedad de diseños

**OPORTUNIDADES:**

1. Clientes fijos
2. Alta demanda de muebles en temporadas
3. Amplia gama de materia prima
4. Alta posición competitiva
5. Amplitud de mercado

**DEBILIDADES:**

1. Desperdicio innecesario de madera
2. Poca educación de los trabajadores
3. Falta de contabilidad
4. Falta de soportes por escrito
5. Falta de vendedores
6. Desorganización
7. Irresponsabilidad de los trabajadores
8. Falta de espacio
9. Desaprovechamiento del material sobrante
10. Solo el Sr. Aulestia sabe del negocio

**AMENAZAS:**

1. Competencia desleal
2. Carga funcional en una sola persona
3. Irregularidad con el control de materia prima
4. Poca demanda en ciertas temporadas
5. Empleados llevan a otro taller sus conocimientos
6. Poca confidencialidad en el diseño de los muebles
7. Subida inesperada del precio de la mano de obra

### **8.3. SONDEO DE LOS MATERIALES QUE UTILIZAN Y EL DAÑO O BENEFICIO QUE OCASIONAN**

#### **DAÑOS EN LOS SERES HUMANOS**

##### **Inhalantes**

Los inhalantes son vapores químicos que se respiran y producen efectos psicoactivos (que alteran la mente). Una variedad de productos que se encuentran comúnmente en la casa y en el trabajo contienen sustancias que se pueden inhalar. Muchas personas no consideran a productos tales como los aerosoles de pinturas (pinturas pulverizadas), los pegamentos y los líquidos de limpieza, como drogas ya que nunca se crearon con la intención de que se usaran para obtener un efecto intoxicante. Sin embargo, los niños y los adolescentes jóvenes los pueden obtener fácilmente y son los que tienen más probabilidad de abusar de estas sustancias extremadamente tóxicas.

Los inhalantes se dividen en las siguientes categorías:

##### **Los disolventes volátiles**

Los disolventes industriales o caseros o los productos que contengan disolventes, incluyendo los removedores o disolventes de pinturas, los quita grasas, los líquidos para lavado en seco, la gasolina y los pegamentos.

Los disolventes para usos artísticos o de oficina, incluyendo los líquidos correctores, los líquidos de los marcadores con punta de fieltro y los productos de limpieza de los contactos electrónicos.

##### **Los aerosoles**

Los propelentes de aerosol caseros y los disolventes asociados con artículos como los aerosoles de pinturas, de pelo o desodorantes, los de proteger las telas, los de limpiar computadoras y los rociadores de aceite vegetal.

### **Peligros para la salud**

Aunque su composición varía, casi todos los inhalantes que se abusan producen efectos a corto plazo similares a los de los anestésicos, que disminuyen las funciones del cuerpo. Cuando se inhalan a través de la nariz o la boca pasando a los pulmones en concentraciones suficientes, los inhalantes pueden causar efectos intoxicantes. La intoxicación usualmente sólo dura unos minutos.

Sin embargo, a veces los usuarios prolongan este efecto por varias horas, al respirar los inhalantes repetidamente. Al principio, los usuarios se pueden sentir un poco estimulados. Con inhalaciones sucesivas, se pueden sentir menos inhibidos y con menos control. Si el uso continúa, los usuarios pueden perder el sentido.

La aspiración de cantidades muy concentradas de las sustancias químicas en los disolventes o los aerosoles puede inducir un fallo cardíaco y la muerte a los pocos minutos de una sesión de uso prolongado. Este síndrome, conocido como "muerte súbita por inhalación", puede resultar de una sola sesión de uso de inhalantes por una persona joven que de otro modo es saludable. La muerte súbita por inhalación está particularmente asociada con el abuso del butano, del propano y los químicos en los aerosoles.

Las concentraciones altas de inhalantes también pueden causar la muerte por asfixia al desplazar el oxígeno de los pulmones y enseguida del sistema nervioso central de manera que se detiene la respiración. Cuando se inhala deliberadamente de una bolsa de papel o plástica o en un área cerrada, se aumenta enormemente la probabilidad de asfixia. Aún cuando se emplean los aerosoles o productos volátiles para sus usos

legítimos (por ejemplo, la pintura o la limpieza), se aconseja que se lo haga en un cuarto bien ventilado o en el exterior.

El abuso crónico de los disolventes puede causar daños severos de larga duración al cerebro, al hígado y a los riñones.

Algunos de los efectos dañinos e irreversibles que pueden resultar del abuso de disolventes específicos son:

**Pérdida de la audición:** Tolueno (aerosoles de pinturas, pegamentos, removedores de cera) y tricloroetileno (líquidos de lavado en seco y líquidos de corrección)

Neuropatías periféricas o espasmos de las extremidades: hexano (pegamentos, gasolina) y óxido nitroso (crema batida en aerosol y cilindros de gas)

**Daño al sistema nervioso central o al cerebro:** Tolueno (pintura en aerosol, pegamentos y removedores de cera)

**Daño a la médula ósea:** Benceno (gasolina)

Entre los efectos graves pero posiblemente reversibles están:

**Daño al hígado y a los riñones:** Sustancias que contienen tolueno e hidrocarburos clorados (líquidos de corrección y de lavado en seco)

**Agotamiento del oxígeno en la sangre:** Nitritos alifáticos (conocidos en inglés con los nombres de "poppers", "bold" y "rush") y cloruro de metileno (removedores de barnices y diluyentes de pintura)

## **DAÑOS AMBIENTALES**

Uno de los efectos a corto plazo que nos encontramos es la conocida Lluvia Ácida. Dentro de la lluvia ácida podemos distinguir dos tipos de deposiciones, la húmeda y la seca.

**Deposición Húmeda:** Los óxidos de Nitrógeno y azufre se oxidan a ácido nítrico y sulfúrico respectivamente que se incorporan en el mismo agua de lluvia, de esta manera disminuye el PH considerablemente bajando en torno al 3,5- 4,5, volviéndola ácida.

**Deposición seca:** Los óxidos de nitrógeno y azufre se oxidan, también, en óxido nítrico y sulfúrico reaccionando con amónico formando sulfato y nitrato amónico que se deposita por sedimentación. Por descomposición bacteriana pasan al suelo y aguas formando ácidos, que acidifican terrenos y aguas.

Por debajo de un PH de 4,5 en el agua ninguna especie puede vivir en ella, los peces acumulan metales en su musculatura pasando así por diferentes especies debido a la cadena trófica.

La acidez de la lluvia afecta a las hojas de las plantas, sobretodo de pinos y abetos. La acidificación del suelo empobrece a este en cuanto a elementos esenciales para el crecimiento de vida.

La Lluvia ácida disuelve la piedra calcaria, el mármol y corroe metales.

Otro de los efectos lo podemos encontrar en la parte baja de la troposfera, causado por el clima urbano.

Los grandes núcleos urbanos y las edificaciones modifican los movimientos naturales de la atmósfera, afectando al balance energético y por consiguiente la temperatura en ciudades aumenta. Este fenómeno es conocido como la Isla Térmica. La producción de calor es más elevada debido a industrias, tráfico, calefacciones, habitantes...

Algunos materiales como el hormigón o los pavimentos absorben radiación calorífica. Es el conocido como Albedo bajo (Reflexión de la luz solar).

Los edificios actúan como obstáculos del viento.

Otro efecto a comentar es la inversión térmica. La absorción de la radiación solar incidente por parte de la polución provoca que el aire situado a 1 o 2 Km de la superficie terrestre se caliente más que el aire de capas inferiores, ocasionando una inversión de temperaturas que impide el ascenso vertical de las masas de aire urbanas, por lo tanto, el nivel de contaminantes en la atmósfera urbana aumenta significativamente ya que estos no se pueden dispersar. Este fenómeno también se conoce como Boirum Fotoquímico o Smog.

Esta niebla fotoquímica, se forma cuando reaccionan NO<sub>x</sub> e hidrocarburos en condiciones de fuerte radiación solar, con lo que se forma ozono y NPA (Nitratos de peroxiacial). Se trata de productos irritantes, que afectan especialmente a mucosas y ojos y al envejecimiento de los pulmones. También hay que considerar efectos negativos sobre vegetales y materiales como por ejemplo el caucho. Los factores que influyen que aparezcan y que permanezcan son:

La meteorología.

El Tráfico.

El Relieve.

Este ozono que se forma es perjudicial porque aumenta las 0,01ppm de concentración de ozono en la troposfera en condiciones de no contaminación (por intercambio con la estratosfera), con efectos sobre el hombre (Irritación de ojos y vías respiratorias, bronquitis, Enfisemas, Cáncer) además de efectos sobre vegetales, llegando a matarlos o bien efectos sobre materiales (corrosión ácida).

Por lo tanto queda demostrado una vez más, la importancia que tiene la sensibilización por parte de todos para intentar reducir al máximo la contaminación atmosférica. Entre todos es posible un mundo mejor y mucho más sostenible.

## **PREVENCIÓN Y CONTROL DE LA EXPOSICIÓN**

### **1. ACCIÓN EN EL PUESTO DE TRABAJO. DISEÑO ADECUADO y USO DE NUEVAS TECNOLOGÍAS:**

#### **PREVENCIÓN:**

Eliminación o sustitución de los disolventes por otros menos nocivos cada vez que sea posible.

#### **CONTROL:**

Confinamiento: Confinar y así controlar un procedimiento utilizando sistemas de ventilación para evacuar vapores.

Ventilación por aspiración. Ventilación general.

Adoptar procedimientos seguros de manipulación.

## **2. OTRAS PRECAUCIONES SOBRE EL SUJETO SUSCEPTIBLE**

### **A. Utilización de ropa y equipos de protección personal.**

Máscaras con filtro: No todas las máscaras son eficaces para el trabajo. Asegúrese de que las suministradas para su uso personal sean las adecuadas.

Guantes: Algunos disolventes pasan a través de los guantes de goma. Utilice los adecuados para su trabajo.

Mandiles, botas, etc.

Se comprobará el buen funcionamiento de los equipos antes de su uso.

### **B. Formación e Información**

El trabajador debe estar informado del riesgo que conlleva la exposición al disolvente que está manejando y de las medidas preventivas que existen, así como de los procedimientos y conductas a seguir en situaciones de emergencia.

## **CAPITULO 9.**

### **CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES**

#### **CONCLUSIONES:**

- La hipótesis planteada al inicio, es verdadera, ya que la fuerza más grande que tiene “MUEBLES AULESTIA” radica en la diversidad de muebles y diseños propios d la empresa
- Aunque la microempresa del Sr. Aulestia se ha mantenido por largos años con sin soportes y sin cifras reales, tarde o temprano llegaría a la quiebra.

- La costumbre es difícil de fragmentar, pero es necesario hacerlo si se quiere mantener a la microempresa en el mercado.
- Gracias a este proyecto podemos decir que nuestra empresa ya tiene un precio, sabemos exactamente cuanto cuesta y si algún día alguien quiere unirse o comprar la empresa podemos presentar cifras reales.
- Ahora ya tenemos un capital de trabajo y sabemos que hay que respetarlo.
- Es mejor crear empresas bien definidas y estructuradas, ya que con el tiempo se vuelve más complicado dar el orden que se necesita para permanecer en el mercado.
- No es necesario invertir tanto en sistemas contables, lo importante es llevar por escrito todos los registros de los movimientos que tengamos y registrarlos en un computador.
- Es necesario saber dividir el dinero de la casa con el dinero del negocio. Ahora ya sabemos que el capital de trabajo que tenemos al momento es de: \$215.530,00. También sabemos el costo de nuestros activos fijos: \$210.530,00 y sabemos que hay que tomar en cuenta su depreciación.

#### **RECOMENDACIONES:**

- La principal recomendación es que se aplique lo más pronto posible todo lo realizado en este proyecto, para que la microempresa del Sr. Aulestia, pueda seguir en el mercado.
- Invertir lo que sea necesario a fin de que este proyecto se haga realidad.
- Utilizar esta información para otras empresa, pero tomando en cuenta que cada empresa necesita su propio tratamiento.

- Buscar ayuda y apoyarse en la Entidades del Estado, ya que puede resultar de mucho refuerzo para convertirnos en empresas fuertes.
- Contratar gente especializada y con experiencia, para que nos ayude a crecer y no sea un retraso para la empresa.
- Seguir poniendo en práctica todas las herramientas gerenciales y administrativas, para potenciar este negocio, ya que tiene mucho futuro.

#### **BIBLIOGRAFIA:**

- <http://lacomunidad.elpais.com/inconforme/2009/1/29/la-industria-maderera-deforestacion-y-sus-responsables->
- <http://www.mmrree.gov.ec/mre/documentos/promocion/alianza/madera.htm>
- <http://www.crecenegocios.com/en-modelo-de-las-cinco-fuerzas-de-porter/>
- ALMEIDA, Mercedes, *Documentación mercantil y manual de contabilidad*, 4ta. Edición, Editorial Gráficas Ortega, Quito-Ecuador, 1995

# ANEXOS

## ENCUESTA PROVEEDORES

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a "MUEBLES AULESTIA". Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

1.- **¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?**

Si       No      ¿Por Qué?

---

---

---

2.- **¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?**

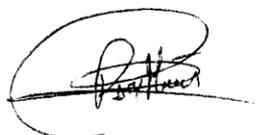
Siempre       Casi Siempre       Nunca

3.- **¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?**

---

---

---



PROVEENADERA S.A.  
Contribuyente Especial  
con resolución 276  
del 26 de marzo 2019

## ENCUESTA PROVEEDORES

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a "MUEBLES AULESTIA". Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?

Si

No

¿Por Qué?

Por que Los pagos se realizan de acuerdo a la venta si es de contado pago a la vista y si es crédito pago a 30 días.

2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?

Siempre

Casi Siempre

Nunca

3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

Estamos de acuerdo en la política de COMPRA y VENTA. NO NECESITA CORREGIR por que maneja bien su EMPRESA.

**FERCO**

*Rafaelito Fernández*  
Rafaelito Fernández

telef: 099717199 - 2633585.

## ENCUESTA PROVEEDORES

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a "MUEBLES AULESTIA". Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?

Si     No                      ¿Por Qué?

Porque podemos confiar en la seriedad del Sr. Aulestia y es buen antecedente para futuras compras.

2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

Una ampliación, es decir su lugar de almacenamiento o de trabajo cuenta con un espacio más grande para un crecimiento adecuado y de calidad.

  
Gabriel Muñoz

## ENCUESTA PROVEEDORES

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a "MUEBLES AULESTIA". Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?

Si     No

¿Por Qué?

*Por que los pagos que realiza son seguros ya que paga en cheque y se pueden cobrar a la fecha que indica o inmediato por ventanilla.*

2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?

Siempre

Casi Siempre

Nunca

3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

*En el tiempo que he trabajado con el Sr. Aulestia hemos visto que se maneja correctamente.*

*Ana Aulestia Fuent*

*Teléfono: 2636-570.*

## ENCUESTA PROVEEDORES

La siguiente encuesta tiene por objetivo saber la opinión que usted tiene con respecto a "MUEBLES AULESTIA". Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

1.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LA FORMA DE PAGO DEL SEÑOR AULESTIA?

Si     No                      ¿Por Qué?

EL METODO DE PAGO CON CHEQUE PERMITE UN ACUERDO BILATERAL QUE BENEFICIA CON UN PLAZO DE CREDITO AL COMPRADOR Y MANTENER AL CLIENTE POR PARTE DEL VENDEDOR

2.- ¿CUMPLE EL SEÑOR AULESTIA CON LO ESTIPULADO EN LA NEGOCIACIÓN?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

3.- ¿QUÉ ASPECTOS DEBERIA CORREGIR EL SEÑOR AULESTIA PARA MEJORAR SU EMPRESA?

---

---

---

  
COVINHAR CIA. LTDA.  
QUITO

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porque les facilita en los pagos*

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Por que estan de acuerdo mutuamente*

*Bolivar Barreno*  
*CI 1700895939*

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Por Estamos en mutuo acuerdo las 2 partes*

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Por que estamos de acuerdo con el plazo fijado por los 2 partes.*

EDGAR BARRERO  
C.I. 170733135-9

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Si hemos convenido.*

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*No se han tardado nunca, en las medidas de las posibilidades*

*Sandra Jorja*  
*170729448-2*

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

porque facilita el pago comodo.

---

---

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

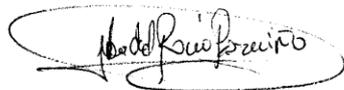
### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

si estoy de acuerdo con el plazo que fijamos.

---

---



170634195-3.

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

Porque al momento de la entrega no se dispone  
Efectivo, y el mayor circulante de este negocio son  
los cheques posfechados de diferentes clientes.

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

Si de esa manera no se preciona a la fabricación  
y el producto sale de acuerdo a los requerimientos

Distribuidor de Muebles Katherine

  
Edison Terán

2645834  
2663491  
oficina

Gerente.  
2663188  
fabrica.

2959677  
Local.

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente  Muy Buena  Buena  Mala  Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre  Casi Siempre  Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso  Costoso  Adecuado  Económico  Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si  No ¿Por Qué?

*Por que es conveniente y al abaratar de manera notable.*

---

---

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre  Casi Siempre  Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si  No ¿Por Qué?

*Si por que así se puede hacer pedidos y entregas al tiempo acordado.*

---

---

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porque facilite hasta poder vender el producto*

---

---

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porque estamos en mutuo acuerdo*

---

---

*SANTA CHACON*  
*C.I. 1701933960*

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Si porque me ayuda en los pagos con cheques  
a plazos adecuados*

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porque estamos de acuerdo con el sr Aulestia*

*MANUEL AULES*

*C.I.*

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

Por que existe un plazo adecuado para el distribuidor.

---

---

---

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

Por que no entrega a tiempo o simplemente no entrega  
a BE OVIDA

---

---

---

MANITZA MUÑOZ  
171329238-9

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porq' es flexible.*

---

---

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Porq' no con el tiempo de pedido?*

---

---

*Sra Margoth Villacís*  
*180200090-9*

## ENCUESTA CLIENTES

La siguiente encuesta tiene por objetivo evaluar el servicio que le ofrece "MUEBLES AULESTIA", de tal forma que podamos mejorar como empresa y así ofrecerle a usted un mejor producto. Por favor lea con atención cada pregunta y coloque una equis ( X ) en la casilla de su preferencia. De antemano le agradecemos por su valioso tiempo

### 1.- LA CALIDAD DE MUEBLES QUE LE ENTREGAN ES:

Excelente     Muy Buena     Buena     Mala     Regular

### 2.- EL PRODUCTO QUE SE LE ENTREGA CUMPLE CON SU PEDIDO:

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 3.- EL PRECIO QUE SE LE OFRECE ES:

Muy costoso     Costoso     Adecuado     Económico     Muy económico

### 4.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON LAS FORMAS DE PAGO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Si porque me ayuda con un mes de credito  
y se consigue el pago y no quedo mal con los  
proveedores.*

### 5.- ¿LE HAN CUMPLIDO CON EL PLAZO DE ENTREGA CONVENIDO?

Siempre     Casi Siempre     Nunca

### 6.- ¿ESTÁ DE ACUERDO CON EL PLAZO DE ENTREGA DEL PRODUCTO?

Si     No    ¿Por Qué?

*Si porque me entrega el dia acordado y a si yo tambien  
puedo cumplir con mis clientes sin quedarlos mal.*

*María del Pilar López S 17110821-2*

**MUEBLES AULESTIA**  
**PRODUCTO TERMINADO COBRADO**  
**De enero 2006 a julio 2009**

<b>FECHA</b>	<b>CLIENTE</b>	<b>CANTIDAD</b>	<b>MUEBLE</b>	<b>PRECIO</b>	<b>TOTAL</b>
07/01/2006	Manuel Aules	8	Modular escritorio	53,00	424,00
07/01/2006	Manuel Aules	4	Armario	100,00	400,00
07/01/2006	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
07/01/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
07/01/2006	Manuel Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
07/01/2006	Manuel Aules	7	Escritorio 70cm	37,00	259,00
28/01/2006	Manuel Aules	8	Modular escritorio	53,00	424,00
28/01/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	38,00	228,00
28/01/2006	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
28/01/2006	Manuel Aules	4	Armario	80,00	320,00
28/01/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
03/02/2006	Manuel Aules	12	Mesa tv	30,00	360,00
03/02/2006	Manuel Aules	8	Escritorio 121cm	38,00	304,00
03/02/2006	Manuel Aules	4	Armario	80,00	320,00
22/02/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
22/02/2006	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
22/02/2006	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
20/10/2006	Anita Aules	10	Modular escritorio	32,00	320,00
20/10/2006	Anita Aules	12	Escritorio niño	27,00	324,00
20/10/2006	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
20/10/2006	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
23/10/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
23/10/2006	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	37,00	222,00
23/10/2006	Manuel Aules	4	Armario	80,00	320,00
23/10/2006	Manuel Aules	8	Armario	100,00	800,00
23/10/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	38,00	228,00
23/10/2006	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
23/10/2006	Manuel Aules	5	Modular	53,00	265,00
23/10/2006	Manuel Aules	4	Armario	75,00	300,00
23/10/2006	Edgar Aules	7	Modular 70cm	37,00	259,00
23/10/2006	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	47,00	282,00
23/10/2006	Edgar Aules	7	Modular	55,00	385,00
05/11/2006	Anita Aules	5	Aparador	195,00	975,00
05/11/2006	Anita Aules	10	Modular escritorio	42,00	420,00
05/11/2006	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
05/11/2006	Anita Aules	12	Escritorio	20,00	240,00
08/11/2006	Edgar Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
08/11/2006	Edgar Aules	4	Modular con molduras	42,00	168,00

08/11/2006	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
12/11/2006	Anita Aules	11	Minicomponente	37,00	407,00
12/11/2006	Anita Aules	1	Aparador	195,00	195,00
12/11/2006	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	53,00	318,00
19/11/2006	Anita Aules	12	Comodín 4 cajones	32,00	384,00
19/11/2006	Anita Aules	5	Modular escritorio	40,00	200,00
19/11/2006	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
25/11/2006	Anita Aules	10	Modular escritorio	40,00	400,00
25/11/2006	Anita Aules	2	Licorero	110,00	220,00
25/11/2006	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
25/11/2006	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	53,00	318,00
25/11/2006	Manuel Aules	8	Modular escritorio	53,00	424,00
25/11/2006	Edgar Aules	20	Veladores	16,00	320,00
25/11/2006	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
25/11/2006	Edgar Aules	8	Licorero	115,00	920,00
25/11/2006	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
25/11/2006	Edgar Aules	8	Computo	62,00	496,00
16/12/2006	Anita Aules	1	Licorero	110,00	110,00
16/12/2006	Anita Aules	5	Modular	40,00	200,00
16/12/2006	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
16/12/2006	Anita Aules	6	Equipo bajo	58,00	348,00
16/12/2006	Edgar Aules	10	Mesa tv	30,00	300,00
16/12/2006	Edgar Aules	6	Cómoda 6 cajones	70,00	420,00
16/12/2006	Edgar Aules	6	Cómoda 5 cajones	60,00	360,00
16/12/2006	Edgar Aules	6	Cómoda 7 cajones	70,00	420,00
16/12/2006	Edgar Aules	10	Licorero	115,00	1.150,00
16/12/2006	Edgar Aules	8	Librero con molduras	42,00	336,00
26/12/2006	Anita Aules	6	Licorero	115,00	690,00
26/12/2006	Anita Aules	6	Cómoda	63,00	378,00
26/12/2006	Anita Aules	12	Escritorio niño	20,00	240,00
26/12/2006	Anita Aules	10	Modular escritorio	40,00	400,00
26/12/2006	Anita Aules	6	Equipo 4 parlantes	58,00	348,00
26/12/2006	Anita Aules	3	Equipo 4 parlantes	65,00	195,00
26/12/2006	Anita Aules	6	Licorero	115,00	690,00
26/12/2006	Manuel Aules	12	Computo alta	55,00	660,00
26/12/2006	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
26/12/2006	Manuel Aules	8	Armario	105,00	840,00
26/12/2006	Manuel Aules	8	Licorero	115,00	920,00
07/01/2007	Anita Aules	2	Licorero	115,00	230,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Equipo 2 parlantes	58,00	348,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	63,00	378,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	53,00	318,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00

07/01/2007	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Equipo 4 parlantes	65,00	390,00
07/01/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
07/01/2007	Anita Aules	10	Modular 84cm	40,00	400,00
07/01/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
07/01/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
07/01/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
07/01/2007	Edgar Aules	4	Armario	80,00	320,00
07/01/2007	Edgar Aules	4	Armario	60,00	240,00
20/01/2007	Anita Aules	12	Licorero	115,00	1.380,00
20/01/2007	Anita Aules	12	Cómoda 5 cajones	55,00	660,00
20/01/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
20/01/2007	Edgar Aules	8	Computo	55,00	440,00
20/01/2007	Edgar Aules	8	Librero con molduras	45,00	360,00
20/01/2007	Edgar Aules	10	Veladores	16,00	160,00
28/01/2007	Edgar Aules	8	Computo	63,00	504,00
28/01/2007	Edgar Aules	8	Computo	55,00	440,00
28/01/2007	Edgar Aules	12	Cómoda 5 cajones	60,00	720,00
28/01/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	29,00	203,00
28/01/2007	Edgar Aules	10	Veladores	16,00	160,00
28/01/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
03/02/2007	Anita Aules	5	Modular escritorio	32,00	160,00
03/02/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
03/02/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	40,00	400,00
03/02/2007	Anita Aules	6	Licorero	115,00	690,00
10/02/2007	Anita Aules	6	Peinadora	85,00	510,00
10/02/2007	Anita Aules	10	Comodín	32,00	320,00
10/02/2007	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
10/02/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
10/02/2007	Anita Aules	7	Equipo 4 parlantes	65,00	455,00
13/02/2007	Anita Aules	10	Escritorio 80cm	27,00	270,00
13/02/2007	Anita Aules	12	Escritorio 81cm	20,00	240,00
13/02/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	40,00	400,00
13/02/2007	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	65,00	390,00
13/02/2007	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	55,00	330,00
22/02/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
22/02/2007	Anita Aules	2	Equipo 2 parlantes	58,00	116,00
04/03/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
04/03/2007	Anita Aules	5	Minicomponente	40,00	200,00
04/03/2007	Anita Aules	5	Modular 84cm	40,00	200,00
04/03/2007	Anita Aules	2	Equipo 2 parlantes	58,00	116,00
04/03/2007	Anita Aules	3	Arreglos	20,00	20,00
04/03/2007	Manuel Aules	4	Armario	100,00	400,00

04/03/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	60,00	480,00
04/03/2007	Edgar Aules	20	Veladores	16,00	320,00
04/03/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	37,00	259,00
11/03/2007	Anita Aules	5	Modular 84cm	42,00	210,00
11/03/2007	Anita Aules	10	Escritorio niño	42,00	420,00
11/03/2007	Anita Aules	12	Escritorio niño	20,00	240,00
11/03/2007	Anita Aules	9	Escritorio niño	27,00	243,00
11/03/2007	Anita Aules	4	Minicomponente	37,00	148,00
11/03/2007	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
11/03/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
11/03/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
11/03/2007	Manuel Aules	4	Armario	100,00	400,00
11/03/2007	Manuel Aules	4	Zapatera	80,00	320,00
11/03/2007	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
11/03/2007	Edgar Aules	6	Cómoda	45,00	270,00
11/03/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
11/03/2007	Edgar Aules	6	Panzona	60,00	360,00
18/03/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
18/03/2007	Edgar Aules	8	Computo	55,00	440,00
25/03/2007	Anita Aules	5	Licorero	115,00	575,00
25/03/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
25/03/2007	Anita Aules	4	Armario cómoda	80,00	320,00
25/03/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
25/03/2007	Edgar Aules	4	Armario	105,00	420,00
25/03/2007	Edgar Aules	7	Modular con molduras	43,00	301,00
01/04/2007	Anita Aules	6	Equipo 2 parlantes	60,00	360,00
01/04/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
01/04/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	43,00	430,00
01/04/2007	Edgar Aules	6	Escritorio	43,00	258,00
08/04/2007	Anita Aules	5	Modular escritorio	43,00	215,00
08/04/2007	Anita Aules	6	Comodín 6 cajones	63,00	378,00
08/04/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
17/04/2007	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
17/04/2007	Manuel Aules	4	Armario	80,00	320,00
17/04/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
17/04/2007	Edgar Aules	6	Escritorio	43,00	258,00
17/04/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
22/04/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	43,00	430,00
22/04/2007	Anita Aules	4	Peinadora	85,00	340,00
22/04/2007	Anita Aules	4	Cómoda	85,00	340,00
22/04/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
22/04/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
04/05/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00

04/05/2007	Anita Aules	5	Modular escritorio	43,00	215,00
04/05/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	20,00	120,00
04/05/2007	Anita Aules	1	Peinadora	85,00	85,00
04/05/2007	Anita Aules	9	Modular escritorio	43,00	387,00
04/05/2007	Anita Aules	6	Cómoda	65,00	390,00
06/05/2007	Manuel Aules	4	Armario	80,00	320,00
06/05/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
06/05/2007	Edgar Aules	20	Veladores	16,00	320,00
14/05/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
14/05/2007	Anita Aules	5	Modulares	43,00	215,00
14/05/2007	Anita Aules	12	Escritorios	27,00	324,00
14/05/2007	Anita Aules	13	Escritorio niño	20,00	260,00
14/05/2007	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	30,00	360,00
14/05/2007	Manuel Aules	9	Armario	60,00	540,00
14/05/2007	Manuel Aules	8	Armario	80,00	640,00
14/05/2007	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
14/05/2007	Edgar Aules	6	Panzona	60,00	360,00
14/05/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
14/05/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	37,00	259,00
20/05/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
20/05/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
27/05/2007	Anita Aules	6	Equipo 4 parlantes	65,00	390,00
27/05/2007	Anita Aules	6	Peinadora	85,00	510,00
27/05/2007	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	30,00	360,00
27/05/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	45,00	315,00
27/05/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
27/05/2007	Edgar Aules	10	Veladores	16,00	160,00
27/05/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
27/05/2007	Edgar Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
03/06/2007	Anita Aules	20	Mesa tv	24,00	480,00
03/06/2007	Anita Aules	20	Comodín	32,00	640,00
03/06/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
09/06/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	43,00	430,00
09/06/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
09/06/2007	Anita Aules	5	Cómoda	75,00	375,00
09/06/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
09/06/2007	Anita Aules	6	Aparador	190,00	1.140,00
18/06/2007	Anita Aules	6	Cómoda	63,00	378,00
18/06/2007	Manuel Aules	8	Escritorio modular	55,00	440,00
24/06/2007	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
24/06/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	30,00	180,00
24/06/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	45,00	315,00
24/06/2007	Edgar Aules	6	Escritorio secretaria	43,00	258,00

24/06/2007	Edgar Aules	6	Escritorio	47,00	282,00
01/07/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	43,00	430,00
01/07/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
01/07/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
01/07/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
08/07/2007	Anita Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
08/07/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
08/07/2007	Anita Aules	6	Auxiliares computo	28,00	168,00
08/07/2007	Anita Aules	2	Licorero	115,00	230,00
08/07/2007	Anita Aules	4	Escritorio niño	27,00	108,00
08/07/2007	Manuel Aules	8	Armario	80,00	640,00
08/07/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	45,00	315,00
08/07/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
08/07/2007	Manuel Aules	1	Armario	110,00	110,00
15/07/2007	Anita Aules	8	Cómoda	70,00	560,00
15/07/2007	Anita Aules	6	Licorero	115,00	690,00
15/07/2007	Anita Aules	6	Escritorio	27,00	162,00
15/07/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
15/07/2007	Edgar Aules	4	Cómoda espejo	60,00	240,00
23/07/2007	Anita Aules	8	Modular escritorio	43,00	344,00
23/07/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
23/07/2007	Anita Aules	6	Cómoda espejo	70,00	420,00
23/07/2007	Anita Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
23/07/2007	Anita Aules	4	Peinadora	85,00	340,00
23/07/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
29/07/2007	Anita Aules	5	Modular 84cm	43,00	215,00
29/07/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
29/07/2007	Anita Aules	8	Licorero	115,00	920,00
29/07/2007	Anita Aules	4	Armario cómoda	85,00	340,00
29/07/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
29/07/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
29/07/2007	Manuel Aules	2	Armario	60,00	120,00
29/07/2007	Manuel Aules	7	Armario	80,00	560,00
29/07/2007	Manuel Aules	1	Escritorio 1m	30,00	30,00
29/07/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
29/07/2007	Edgar Aules	16	Computo alta	55,00	880,00
29/07/2007	Edgar Aules	10	Veladores	16,00	160,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
07/08/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	43,00	430,00
07/08/2007	Anita Aules	5	Cómoda espejo	65,00	325,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Cómoda armario	75,00	450,00
07/08/2007	Anita Aules	7	Minicomponente	37,00	259,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Semanera	63,00	378,00

07/08/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	27,00	162,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Escritorio	20,00	120,00
07/08/2007	Anita Aules	1	Minicomponente	37,00	37,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Semanera	63,00	378,00
07/08/2007	Anita Aules	5	Escritorio	20,00	100,00
07/08/2007	Anita Aules	6	Escritorio	27,00	162,00
07/08/2007	Edgar Aules	8	Modular	55,00	440,00
07/08/2007	Edgar Aules	8	Computo	55,00	440,00
07/08/2007	Edgar Aules	8	Veladores	16,00	128,00
19/08/2007	Anita Aules	5	Modular	43,00	215,00
19/08/2007	Anita Aules	8	Peinadora	85,00	680,00
19/08/2007	Anita Aules	6	Cómoda espejo	75,00	450,00
19/08/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00
19/08/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	45,00	315,00
19/08/2007	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	30,00	360,00
19/08/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
20/08/2007	Edgar Aules	6	Escritorio	43,00	258,00
20/08/2007	Edgar Aules	6	Cómoda	45,00	270,00
20/08/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
27/08/2007	Anita Aules	6	Cómoda	65,00	390,00
27/08/2007	Anita Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
27/08/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
27/08/2007	Anita Aules	18	Escritorio niño	27,00	486,00
03/09/2007	Anita Aules	12	Pajarita	75,00	900,00
03/09/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
03/09/2007	Anita Aules	5	Modular escritorio	45,00	225,00
03/09/2007	Anita Aules	12	Cómoda	32,00	384,00
03/09/2007	Anita Aules	10	Mesa tv	22,00	220,00
03/09/2007	Anita Aules	12	Escritorio niño	20,00	240,00
03/09/2007	Anita Aules	10	Mesa tv	24,00	240,00
03/09/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
03/09/2007	Anita Aules	1	Escritorio niño	20,00	20,00
03/09/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
03/09/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	45,00	315,00
03/09/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	35,00	245,00
08/09/2007	Anita Aules	19	Modular escritorio	45,00	855,00
08/09/2007	Anita Aules	5	Modular	45,00	225,00
08/09/2007	Anita Aules	6	Cómoda	63,00	378,00
08/09/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
08/09/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
08/09/2007	Edgar Aules	20	Veladores	16,00	320,00
08/09/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
16/09/2007	Anita Aules	15	Modular 80cm	45,00	675,00

16/09/2007	Anita Aules	4	Licorero	120,00	480,00
16/09/2007	Anita Aules	6	Pajarita	75,00	450,00
16/09/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
16/09/2007	Manuel Aules	11	Escritorio 1m	30,00	330,00
16/09/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
16/09/2007	Manuel Aules	8	Armario	80,00	640,00
16/09/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
23/09/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
23/09/2007	Anita Aules	6	Pajarita	75,00	450,00
23/09/2007	Anita Aules	12	Minicomponente	37,00	444,00
23/09/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	27,00	162,00
23/09/2007	Anita Aules	20	Comodín	32,00	640,00
23/09/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
23/09/2007	Manuel Aules	8	Escritorio 80cm	55,00	440,00
23/09/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
23/09/2007	Manuel Aules	1	Escritorio niño	30,00	30,00
23/09/2007	Edgar Aules	8	Computo	55,00	440,00
23/09/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	37,00	259,00
23/09/2007	Edgar Aules	11	Veladores	16,00	176,00
23/09/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
01/10/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
01/10/2007	Anita Aules	6	Pajarita	75,00	450,00
01/10/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
01/10/2007	Anita Aules	8	Semanero 6 cajones	63,00	504,00
01/10/2007	Anita Aules	4	Armario	85,00	340,00
01/10/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
01/10/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
01/10/2007	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
08/10/2007	Anita Aules	6	Pajarita	75,00	450,00
08/10/2007	Anita Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
08/10/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
08/10/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
08/10/2007	Edgar Aules	6	Computo alta	55,00	330,00
08/10/2007	Edgar Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
15/10/2007	Anita Aules	12	Escritorio niño	20,00	240,00
15/10/2007	Anita Aules	20	Modular escritorio	45,00	900,00
15/10/2007	Anita Aules	13	Pajarita	75,00	975,00
15/10/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	27,00	162,00
15/10/2007	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
15/10/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
15/10/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
15/10/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
21/10/2007	Anita Aules	12	Comodín	32,00	384,00

21/10/2007	Anita Aules	7	Pajarita	90,00	630,00
21/10/2007	Anita Aules	6	Pajarita	80,00	480,00
21/10/2007	Anita Aules	5	Modular	45,00	225,00
21/10/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
21/10/2007	Edgar Aules	7	Modular 70cm	37,00	259,00
29/10/2007	Anita Aules	12	Pajarita	80,00	960,00
29/10/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
29/10/2007	Anita Aules	8	Modular con molduras	45,00	360,00
29/10/2007	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	30,00	360,00
29/10/2007	Manuel Aules	8	Armario	80,00	640,00
29/10/2007	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
04/11/2007	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	65,00	390,00
04/11/2007	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	55,00	330,00
04/11/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
04/11/2007	Anita Aules	12	Modular tv	30,00	360,00
04/11/2007	Anita Aules	6	Pajarita	80,00	480,00
04/11/2007	Edgar Aules	8	Computo alta	55,00	440,00
08/11/2007	Edgar Aules	16	Computo	57,00	912,00
08/11/2007	Edgar Aules	7	Modular	37,00	259,00
08/11/2007	Edgar Aules	6	Escritorio	43,00	258,00
12/11/2007	Anita Aules	7	Licorero	115,00	805,00
12/11/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	20,00	120,00
12/11/2007	Manuel Aules	7	Librero 1m	47,00	329,00
12/11/2007	Manuel Aules	8	Armario	60,00	480,00
12/11/2007	Manuel Aules	8	Modular escritorio	55,00	440,00
18/11/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
18/11/2007	Anita Aules	5	Pajarita	80,00	400,00
18/11/2007	Anita Aules	6	Escritorio niño	27,00	162,00
18/11/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	37,00	222,00
18/11/2007	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
18/11/2007	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	30,00	360,00
18/11/2007	Manuel Aules	7	Modular escritorio	55,00	385,00
18/11/2007	Edgar Aules	8	Computo	57,00	456,00
27/11/2007	Anita Aules	4	Licorero	115,00	460,00
27/11/2007	Anita Aules	6	Pajarita	80,00	480,00
27/11/2007	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	65,00	390,00
27/11/2007	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	55,00	330,00
27/11/2007	Edgar Aules	16	Computo alta	57,00	912,00
27/11/2007	Edgar Aules	6	Panzona	68,00	408,00
27/11/2007	Edgar Aules	6	Cómoda	45,00	270,00
03/12/2007	Anita Aules	12	Pajarita	80,00	960,00
03/12/2007	Anita Aules	10	Modular escritorio	45,00	450,00
03/12/2007	Anita Aules	5	Modular 81cm	45,00	225,00

03/12/2007	Manuel Aules	8	Armario	80,00	640,00
03/12/2007	Manuel Aules	8	Escritorio 121cm	40,00	320,00
03/12/2007	Edgar Aules	7	Modulares 1m	47,00	329,00
03/12/2007	Edgar Aules	26	Computo alta	57,00	1.482,00
10/12/2007	Anita Aules	5	Computo 84cm	45,00	225,00
10/12/2007	Anita Aules	6	Semanero 6 cajones	65,00	390,00
10/12/2007	Anita Aules	20	Comodín 4 cajones	32,00	640,00
10/12/2007	Anita Aules	10	Mesa tv	22,00	220,00
10/12/2007	Anita Aules	6	Equipo 4 parlantes	70,00	420,00
16/12/2007	Anita Aules	8	Licorero	120,00	960,00
16/12/2007	Anita Aules	6	Minicomponente	40,00	240,00
16/12/2007	Anita Aules	4	Escritorio niño	20,00	80,00
16/12/2007	Anita Aules	6	Pajarita	80,00	480,00
16/12/2007	Manuel Aules	6	Armario	80,00	480,00
16/12/2007	Manuel Aules	8	Escritorio	55,00	440,00
30/12/2007	Anita Aules	10	Minicomponente	40,00	400,00
30/12/2007	Anita Aules	4	Pajarita	80,00	320,00
30/12/2007	Anita Aules	10	Mesa tv	24,00	240,00
30/12/2007	Anita Aules	1	Escritorio 1m	30,00	30,00
30/12/2007	Manuel Aules	6	Escritorio	40,00	240,00
30/12/2007	Manuel Aules	7	Modular 1m	47,00	329,00
30/12/2007	Edgar Aules	12	Computo alta	57,00	684,00
10/01/2008	Anita Aules	24	Comodín	35,00	840,00
10/01/2008	Anita Aules	6	Panzona	70,00	420,00
10/01/2008	Anita Aules	16	Pajarita	85,00	1.360,00
10/01/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
10/01/2008	Manuel Aules	6	Escritorio	43,00	258,00
10/01/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	35,00	210,00
11/01/2008	Anita Aules	6	Pajarita	85,00	510,00
11/01/2008	Anita Aules	10	Modular	48,00	480,00
11/01/2008	Anita Aules	6	Equipo 4 parlantes	70,00	420,00
11/01/2008	Manuel Aules	6	Modular	60,00	360,00
11/01/2008	Manuel Aules	6	Armario	85,00	510,00
11/01/2008	Manuel Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
28/01/2008	Anita Aules	6	Pajarita	85,00	510,00
28/01/2008	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	70,00	420,00
28/01/2008	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	60,00	360,00
28/01/2008	Anita Aules	3	Licorero	110,00	330,00
28/01/2008	Anita Aules	6	Escritorio niño	30,00	180,00
28/01/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
28/01/2008	Anita Aules	10	Cómoda	50,00	500,00
28/01/2008	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
28/01/2008	Manuel Aules	5	Armario	85,00	425,00

28/01/2008	Manuel Aules	8	Modular escritorio	60,00	480,00
28/01/2008	Manuel Aules	10	Armario	65,00	650,00
28/01/2008	Edgar Aules	6	Modular 1m	50,00	300,00
28/01/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
28/01/2008	Edgar Aules	20	Veladores	16,00	320,00
17/02/2008	Anita Aules	12	Pajarita	85,00	1.020,00
17/02/2008	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	60,00	360,00
17/02/2008	Anita Aules	5	Modular 81cm	48,00	240,00
17/02/2008	Manuel Aules	4	Armario	85,00	340,00
17/02/2008	Edgar Aules	16	Computo alta	63,00	1.008,00
17/02/2008	Edgar Aules	7	Modulares 70cm	40,00	280,00
28/02/2008	Anita Aules	6	Cómoda blanca	65,00	390,00
28/02/2008	Anita Aules	7	Escritorio niño	22,00	154,00
28/02/2008	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	70,00	420,00
28/02/2008	Anita Aules	8	Modular placas	50,00	400,00
28/02/2008	Anita Aules	10	Modular 84cm	48,00	480,00
28/02/2008	Anita Aules	10	Minicomponente	42,00	420,00
28/02/2008	Manuel Aules	8	Escritorio 121cm	43,00	344,00
28/02/2008	Manuel Aules	5	Escritorio 1m	33,00	165,00
28/02/2008	Manuel Aules	6	Armario	85,00	510,00
28/02/2008	Edgar Aules	6	Escritorio 121cm	45,00	270,00
28/02/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
10/03/2008	Anita Aules	4	Semanero 5 cajones	60,00	240,00
10/03/2008	Anita Aules	3	Cómoda espejo	55,00	165,00
10/03/2008	Edgar Aules	20	Veladores	17,00	340,00
11/03/2008	Anita Aules	2	Aparador	140,00	280,00
12/03/2008	Anita Aules	8	Mesa tv	23,00	184,00
13/03/2008	Anita Aules	3	Cómoda blanca	65,00	195,00
14/03/2008	Anita Aules	6	Licorero	105,00	630,00
24/03/2008	Anita Aules	4	Cómoda espejo	55,00	220,00
24/03/2008	Anita Aules	12	Comodín	35,00	420,00
24/03/2008	Anita Aules	6	Pajarita	85,00	510,00
24/03/2008	Anita Aules	4	Licorero	105,00	420,00
01/04/2008	Anita Aules	6	Semanero 5 cajones	60,00	360,00
01/04/2008	Anita Aules	8	Modular con molduras	50,00	400,00
01/04/2008	Anita Aules	6	Escritorio niño	22,00	132,00
01/04/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	40,00	240,00
01/04/2008	Manuel Aules	6	Modular escritorio	60,00	360,00
01/04/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
01/04/2008	Edgar Aules	4	Cómoda 4 cajones	50,00	200,00
07/04/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
07/04/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	35,00	210,00
07/04/2008	Manuel Aules	6	Armario	85,00	510,00

07/04/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
07/04/2008	Edgar Aules	6	Escritorio 121cm	45,00	270,00
07/04/2008	Edgar Aules	6	Modular 1m	50,00	300,00
14/04/2008	Anita Aules	6	Panzona	70,00	420,00
14/04/2008	Anita Aules	6	Cómoda blanca	65,00	390,00
14/04/2008	Anita Aules	6	Cómoda café	55,00	330,00
14/04/2008	Anita Aules	9	Pajarita	85,00	765,00
18/04/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
18/04/2008	Edgar Aules	20	Veladores	17,00	340,00
24/04/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
24/04/2008	Anita Aules	6	Licorero	115,00	690,00
24/04/2008	Anita Aules	8	Comodín	50,00	400,00
28/04/2008	Edgar Aules	12	Computo alta	63,00	756,00
28/04/2008	Edgar Aules	7	Modular 1m	53,00	371,00
08/05/2008	Anita Aules	5	Pajarita	90,00	450,00
08/05/2008	Anita Aules	3	Cómoda 6 cajones	70,00	210,00
08/05/2008	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	60,00	360,00
08/05/2008	Anita Aules	11	Cómoda 4 cajones	50,00	550,00
08/05/2008	Anita Aules	12	Panzona	70,00	840,00
08/05/2008	Anita Aules	12	Escritorio niño	22,00	264,00
08/05/2008	Anita Aules	10	Mesa tv	26,00	260,00
08/05/2008	Anita Aules	10	Mesa tv	24,00	240,00
08/05/2008	Anita Aules	2	Mesa tv	38,00	76,00
13/05/2008	Anita Aules	6	Cómoda espejo	65,00	390,00
13/05/2008	Anita Aules	9	Cómoda espejo	55,00	495,00
13/05/2008	Anita Aules	3	Pajarita	90,00	270,00
13/05/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	42,00	252,00
13/05/2008	Anita Aules	4	Licorero	125,00	500,00
13/05/2008	Manuel Aules	8	Modular escritorio	60,00	480,00
23/05/2008	Manuel Aules	4	Licorero	105,00	420,00
23/05/2008	Manuel Aules	6	Minicomponente	42,00	252,00
23/05/2008	Manuel Aules	20	Comodín	35,00	700,00
23/05/2008	Manuel Aules	12	Escritorio niño	32,00	384,00
23/05/2008	Manuel Aules	5	Pajarita	95,00	475,00
23/05/2008	Manuel Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
23/05/2008	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
23/05/2008	Manuel Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
23/05/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
23/05/2008	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	50,00	300,00
23/05/2008	Edgar Aules	7	Modular 1m	53,00	371,00
23/05/2008	Edgar Aules	7	Modular 70cm	43,00	301,00
09/06/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
09/06/2008	Anita Aules	11	Pajarita	90,00	990,00

09/06/2008	Anita Aules	4	Licorero	105,00	420,00
09/06/2008	Anita Aules	8	Mesa tv	38,00	304,00
09/06/2008	Anita Aules	12	Minicomponente	42,00	504,00
09/06/2008	Anita Aules	8	Librero con molduras	45,00	360,00
09/06/2008	Anita Aules	4	Licorero	120,00	480,00
09/06/2008	Manuel Aules	6	Armario	65,00	390,00
09/06/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	35,00	210,00
09/06/2008	Manuel Aules	6	Armario	85,00	510,00
09/06/2008	Edgar Aules	24	Veladores	17,00	408,00
09/06/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
24/06/2008	Anita Aules	6	Licorero	120,00	720,00
24/06/2008	Anita Aules	12	Escritorio niño	32,00	384,00
24/06/2008	Manuel Aules	4	Modular escritorio	60,00	240,00
24/06/2008	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
24/06/2008	Edgar Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
24/06/2008	Edgar Aules	6	Escritorio 121cm	45,00	270,00
24/06/2008	Edgar Aules	12	Veladores	17,00	204,00
04/07/2008	Anita Aules	6	Licorero	120,00	720,00
04/07/2008	Anita Aules	11	Escritorio niño	48,00	528,00
04/07/2008	Anita Aules	4	Pajarita	90,00	360,00
04/07/2008	Anita Aules	6	Escritorios	22,00	132,00
04/07/2008	Manuel Aules	6	Zapatera	85,00	510,00
04/07/2008	Manuel Aules	6	Armario	65,00	390,00
15/07/2008	Anita Aules	6	Cómoda armario	70,00	420,00
15/07/2008	Anita Aules	15	Comodín	35,00	525,00
15/07/2008	Anita Aules	6	Pajarita	90,00	540,00
15/07/2008	Anita Aules	3	Pajarita	100,00	300,00
15/07/2008	Anita Aules	8	Licorero	120,00	960,00
15/07/2008	Manuel Aules	8	Modular 1m	50,00	400,00
15/07/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
15/07/2008	Edgar Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
28/07/2008	Anita Aules	19	Escritorio 81cm	48,00	912,00
28/07/2008	Anita Aules	6	Panzona	70,00	420,00
28/07/2008	Anita Aules	4	Pajarita	90,00	360,00
28/07/2008	Anita Aules	6	Comodín 4 cajones	45,00	270,00
28/07/2008	Anita Aules	8	Minicomponente	45,00	360,00
28/07/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 1m	35,00	210,00
28/07/2008	Edgar Aules	14	Computo alta	63,00	882,00
28/07/2008	Edgar Aules	6	Cómoda 4 cajones	45,00	270,00
05/08/2008	Anita Aules	8	Licorero	120,00	960,00
05/08/2008	Anita Aules	6	Pajarita	90,00	540,00
05/08/2008	Anita Aules	5	Cómoda 5 cajones	60,00	300,00
05/08/2008	Anita Aules	8	Comodín 5 cajones	40,00	320,00

05/08/2008	Anita Aules	4	Pajarita	95,00	380,00
05/08/2008	Anita Aules	8	Modular	45,00	360,00
05/08/2008	Edgar Aules	24	Veladores	17,00	408,00
05/08/2008	Edgar Aules	12	Escritorio 120cm	45,00	540,00
05/08/2008	Edgar Aules	5	Modular blanco	60,00	300,00
08/09/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
08/09/2008	Anita Aules	8	Panzona	70,00	560,00
08/09/2008	Anita Aules	12	Escritorio niño	30,00	360,00
08/09/2008	Anita Aules	6	Auxiliares computo	32,00	192,00
08/09/2008	Manuel Aules	12	Escritorio 1m	33,00	396,00
08/09/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 120cm	40,00	240,00
08/09/2008	Manuel Aules	3	Licorero	50,00	150,00
08/09/2008	Manuel Aules	8	Zapatera	85,00	680,00
08/09/2008	Manuel Aules	4	Armario	65,00	260,00
08/09/2008	Edgar Aules	12	Computo alta	63,00	756,00
08/09/2008	Edgar Aules	7	Modular 70cm	40,00	280,00
15/09/2008	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
15/09/2008	Anita Aules	6	Auxiliares computo	32,00	192,00
15/09/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio	48,00	480,00
15/09/2008	Anita Aules	11	Cómoda 4 cajones	45,00	495,00
15/09/2008	Anita Aules	12	Escritorio niño	30,00	360,00
15/09/2008	Anita Aules	6	Licorero	120,00	720,00
15/09/2008	Anita Aules	12	Comodín 5 cajones	40,00	480,00
15/09/2008	Anita Aules	6	Cómoda 5 cajones	60,00	360,00
15/09/2008	Anita Aules	6	Panzona	70,00	420,00
15/09/2008	Anita Aules	12	Comodín 4 cajones	35,00	420,00
15/09/2008	Manuel Aules	14	Escritorio 1m	33,00	462,00
15/09/2008	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
26/09/2008	Anita Aules	6	Pajarita	90,00	540,00
26/09/2008	Anita Aules	10	Modular escritorio 84cm	48,00	480,00
26/09/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	45,00	270,00
26/09/2008	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
26/09/2008	Anita Aules	8	Computo 84cm	48,00	384,00
26/09/2008	Manuel Aules	8	Modular escritorio	60,00	480,00
26/09/2008	Manuel Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
26/09/2008	Edgar Aules	14	Modular 1m	53,00	742,00
26/09/2008	Edgar Aules	12	Computo alta	63,00	756,00
26/09/2008	Edgar Aules	20	Veladores	17,00	340,00
26/09/2008	Edgar Aules	6	Escritorio 120cm	45,00	270,00
08/10/2008	Anita Aules	9	Pajarita	90,00	810,00
08/10/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	45,00	270,00
08/10/2008	Anita Aules	5	Modular escritorio	48,00	240,00
08/10/2008	Anita Aules	6	Semanero 5 cajones	60,00	360,00

08/10/2008	Anita Aules	6	Licorero	120,00	720,00
08/10/2008	Anita Aules	1	Licorero	100,00	100,00
08/10/2008	Anita Aules	2	Cómoda espejo	65,00	130,00
08/10/2008	Anita Aules	6	Cómoda 6 cajones	70,00	420,00
08/10/2008	Edgar Aules	12	Computo alta	63,00	756,00
08/10/2008	Edgar Aules	7	Modular 70cm	40,00	280,00
08/10/2008	Edgar Aules	6	Cómoda	45,00	270,00
13/10/2008	Anita Aules	12	Comodín	35,00	420,00
13/10/2008	Anita Aules	12	Mesa tv	35,00	420,00
13/10/2008	Anita Aules	10	Modular 81cm	48,00	480,00
13/10/2008	Manuel Aules	6	Zapatera	85,00	510,00
13/10/2008	Manuel Aules	8	Armario	65,00	520,00
13/10/2008	Manuel Aules	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
13/10/2008	Manuel Aules	8	Escritorio 1m	33,00	264,00
20/10/2008	Anita Aules	5	Modular	48,00	240,00
20/10/2008	Anita Aules	6	Pajarita	90,00	540,00
20/10/2008	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
20/10/2008	Anita Aules	10	Modular 81cm	48,00	480,00
20/10/2008	Anita Aules	6	Cómoda espejo	55,00	330,00
20/10/2008	Anita Aules	12	Comodín	35,00	420,00
20/10/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
20/10/2008	Edgar Aules	20	Veladores	17,00	340,00
20/10/2008	Edgar Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
24/10/2008	Manuel Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
24/10/2008	Manuel Aules	8	Modular escritorio	60,00	480,00
24/10/2008	Manuel Aules	8	Escritorio 1m	33,00	264,00
05/11/2008	Anita Aules	14	Licorero	120,00	1.680,00
05/11/2008	Anita Aules	13	Modular escritorio	48,00	624,00
05/11/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
05/11/2008	Edgar Aules	7	Modular 70cm	40,00	280,00
17/11/2008	Anita Aules	5	Modular 81cm	48,00	240,00
17/11/2008	Anita Aules	6	Equipo bajo	85,00	510,00
17/11/2008	Anita Aules	5	Modular	48,00	240,00
17/11/2008	Anita Aules	8	Escritorio niño	30,00	240,00
17/11/2008	Anita Aules	6	Cómoda espejo	60,00	360,00
17/11/2008	Anita Aules	10	Licorero	105,00	1.050,00
17/11/2008	Anita Aules	6	Peinadora	90,00	540,00
17/11/2008	Anita Aules	6	Semanero 6 cajones	70,00	420,00
17/11/2008	Manuel Aules	6	Zapatera	85,00	510,00
17/11/2008	Manuel Aules	5	Escritorio	40,00	200,00
17/11/2008	Edgar Aules	6	Computo alta	63,00	378,00
17/11/2008	Edgar Aules	6	Escritorio	45,00	270,00
17/11/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	73,00	584,00

25/11/2008	Anita Aules	14	Licorero	120,00	1.680,00
25/11/2008	Anita Aules	8	Cómoda espejo	90,00	720,00
25/11/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	45,00	270,00
25/11/2008	Anita Aules	20	Comodín	35,00	700,00
25/11/2008	Manuel Aules	8	Zapatera	85,00	680,00
25/11/2008	Manuel Aules	8	Armario	65,00	520,00
25/11/2008	Manuel Aules	7	Escritorio 1m	33,00	231,00
07/12/2008	Anita Aules	6	Pajarita	95,00	570,00
07/12/2008	Anita Aules	6	Cómoda blanca	65,00	390,00
07/12/2008	Anita Aules	6	Licorero	120,00	720,00
07/12/2008	Anita Aules	6	Equipo bajo	85,00	510,00
07/12/2008	Anita Aules	6	Minicomponente	45,00	270,00
07/12/2008	Manuel Aules	6	Modular escritorio	60,00	360,00
07/12/2008	Manuel Aules	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
07/12/2008	Manuel Aules	14	Modular 1m	50,00	700,00
07/12/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	73,00	584,00
15/12/2008	Anita Aules	4	Equipo bajo	85,00	340,00
15/12/2008	Anita Aules	11	Pajarita	90,00	990,00
15/12/2008	Anita Aules	12	Licorero	105,00	1.260,00
15/12/2008	Anita Aules	4	Licorero	120,00	480,00
15/12/2008	Anita Aules	20	Comodín	35,00	700,00
15/12/2008	Anita Aules	6	Semanero 6 cajones	70,00	420,00
15/12/2008	Anita Aules	6	Semanero 5 cajones	60,00	360,00
15/12/2008	Manuel Aules	8	Zapatera	85,00	680,00
15/12/2008	Edgar Aules	20	Veladores	17,00	340,00
15/12/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
23/12/2008	Anita Aules	12	Mesa tv	35,00	420,00
23/12/2008	Anita Aules	5	Mesa tv	24,00	120,00
23/12/2008	Anita Aules	5	Mesa tv	26,00	130,00
23/12/2008	Anita Aules	6	Cómoda espejo	55,00	330,00
23/12/2008	Anita Aules	12	Licorero	120,00	1.440,00
23/12/2008	Anita Aules	6	Pajarita	90,00	540,00
23/12/2008	Manuel Aules	9	Escritorio	33,00	297,00
23/12/2008	Manuel Aules	7	Modular 1m	50,00	350,00
23/12/2008	Edgar Aules	18	Veladores	17,00	306,00
23/12/2008	Edgar Aules	8	Computo alta	63,00	504,00
26/01/2009	Bolívar Barreno	23	Comodín	35,00	805,00
26/01/2009	Bolívar Barreno	6	Pajarita	90,00	540,00
26/01/2009	Bolívar Barreno	20	Velador	17,00	340,00
26/01/2009	Edgar Barreno	12	Escritorio laminado	32,00	384,00
26/01/2009	Edgar Barreno	12	Escritorio 121cm lacado	40,00	480,00
26/01/2009	Edgar Barreno	12	Escritorio 81cm laminado	22,00	264,00
26/01/2009	Edgar Barreno	17	Equipo bajo lacado	70,00	1.190,00

26/01/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja lacada	42,00	252,00
26/01/2009	Edgar Barreno	6	Licorero 4 parlantes	120,00	720,00
26/01/2009	Edgar Barreno	14	Auxiliar computo laminado	24,00	336,00
26/01/2009	Edgar Barreno	7	Modular 1m	55,00	385,00
26/01/2009	Edgar Barreno	2	Armario 80cm	65,00	130,00
02/02/2009	Edgar Barreno	10	Modular 81cm	48,00	480,00
02/02/2009	Edgar Barreno	8	Modular con molduras	50,00	400,00
02/02/2009	Edgar Barreno	7	Modular 1m	55,00	385,00
02/02/2009	Edgar Barreno	10	Licorero	120,00	1.200,00
02/02/2009	Edgar Barreno	6	Equipo bajo 4 parlantes	70,00	420,00
02/02/2009	Edgar Barreno	5	Armario	65,00	325,00
09/02/2009	Edgar Barreno	14	Escritorio bajo 1m	32,00	448,00
09/02/2009	Edgar Barreno	8	Modular	50,00	400,00
09/02/2009	Edgar Barreno	8	Librero	40,00	320,00
09/02/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 1m	40,00	240,00
09/02/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio modular grande	63,00	378,00
09/02/2009	Edgar Barreno	5	Archivador	45,00	225,00
09/02/2009	Edgar Barreno	5	Archivador	35,00	175,00
09/02/2009	Edgar Barreno	6	Equipo bajo	70,00	420,00
09/02/2009	Edgar Barreno	2	Armario 80cm	65,00	130,00
09/02/2009	Edgar Barreno	2	Modular 1m	55,00	110,00
16/02/2009	Edgar Barreno	20	Mesa tv	22,00	440,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio	32,00	192,00
16/02/2009	Edgar Barreno	13	Escritorio niño	30,00	390,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja	42,00	252,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Computo alta	65,00	390,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio modular grande	63,00	378,00
16/02/2009	Edgar Barreno	6	Licorero	120,00	720,00
25/02/2009	Edgar Barreno	8	Modular 1m	55,00	440,00
25/02/2009	Edgar Barreno	10	Modular escritorio 80cm	48,00	480,00
25/02/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
25/02/2009	Edgar Barreno	8	Minicomponente	42,00	336,00
25/02/2009	Bolívar Barreno	6	Pajarita	90,00	540,00
25/02/2009	Bolívar Barreno	2	Armario zapatera	85,00	170,00
02/03/2009	Edgar Barreno	10	Computo alto 81cm	48,00	480,00
02/03/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 121cm	40,00	240,00
02/03/2009	Edgar Barreno	2	Armario 81cm	65,00	130,00
09/03/2009	Edgar Barreno	12	Computo baja	42,00	504,00
09/03/2009	Edgar Barreno	14	Licorero	120,00	1.680,00
09/03/2009	Edgar Barreno	7	Modular 1m	55,00	385,00
09/03/2009	Edgar Barreno	11	Escritorio 80cm	30,00	330,00
16/03/2009	Edgar Barreno	12	Computo alta	65,00	780,00

16/03/2009	Edgar Barreno	8	Modular librero 70cm	45,00	360,00
16/03/2009	Edgar Barreno	10	Modular escritorio 81cm	48,00	480,00
16/03/2009	Edgar Barreno	8	Modular librero 1m laminado	45,00	360,00
16/03/2009	Edgar Barreno	6	Modular librero 70cm	35,00	210,00
16/03/2009	Edgar Barreno	12	Equipo bajo	70,00	840,00
16/03/2009	Edgar Barreno	3	Modular escritorio grande	63,00	189,00
16/03/2009	Edgar Barreno	4	Armario pequeño	65,00	260,00
16/03/2009	Bolívar Barreno	4	Armario grande	85,00	340,00
23/03/2009	Edgar Barreno	4	Licorero	120,00	480,00
23/03/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja	42,00	252,00
23/03/2009	Edgar Barreno	12	Escritorio	40,00	480,00
23/03/2009	Edgar Barreno	10	Modular escritorio	48,00	480,00
23/03/2009	Edgar Barreno	9	Computo alta	65,00	585,00
23/03/2009	Edgar Barreno	16	Escritorio niño	22,00	352,00
23/03/2009	Bolívar Barreno	2	Pajarera blanca	100,00	200,00
23/03/2009	Bolívar Barreno	1	Modular blanco microondas	80,00	80,00
30/03/2009	Edgar Barreno	14	Licorero	120,00	1.680,00
30/03/2009	Edgar Barreno	16	Modular 1m	55,00	880,00
30/03/2009	Edgar Barreno	6	Armario 80cm	65,00	390,00
30/03/2009	Edgar Barreno	10	Computo altas 81cm	48,00	480,00
30/03/2009	Edgar Barreno	4	Modular escritorio	63,00	252,00
30/03/2009	Bolívar Barreno	6	Armario zapatera	63,00	378,00
30/03/2009	Bolívar Barreno	4	Pajarita	90,00	360,00
06/04/2009	Edgar Barreno	7	Modular escritorio grande	63,00	441,00
06/04/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio gerente	75,00	450,00
06/04/2009	Edgar Barreno	8	Modular 71cm	45,00	360,00
06/04/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
06/04/2009	Edgar Barreno	6	Archivador 4 cajones	45,00	270,00
06/04/2009	Edgar Barreno	7	Modular escritorio grande	63,00	441,00
06/04/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 1,50m gerente	75,00	450,00
06/04/2009	Edgar Barreno	8	Modular 71cm	45,00	360,00
06/04/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
06/04/2009	Edgar Barreno	6	Archivador 4 cajones	45,00	270,00
11/04/2009	Edgar Barreno	4	Modular escritorio grande	63,00	252,00
11/04/2009	Edgar Barreno	15	Escritorio niño	30,00	450,00
11/04/2009	Edgar Barreno	8	Librero 1m	55,00	440,00
11/04/2009	Edgar Barreno	4	Licorero	120,00	480,00
11/04/2009	Edgar Barreno	10	Modular espejo	48,00	480,00
11/04/2009	Edgar Barreno	4	Cómoda espejo	60,00	240,00
11/04/2009	Bolívar Barreno	5	Armario zapatera	85,00	425,00
11/04/2009	Bolívar Barreno	2	Pajarita	90,00	180,00
11/04/2009	Bolívar Barreno	2	Cómoda espejo	60,00	120,00

11/04/2009	Bolívar Barreno	6	Pajarita	90,00	540,00
13/04/2009	Edgar Barreno	8	Minicomponente	48,00	384,00
13/04/2009	Edgar Barreno	10	Modular 81cm	48,00	480,00
13/04/2009	Edgar Barreno	6	Archivador 3 cajones	35,00	210,00
13/04/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 1m	32,00	192,00
13/04/2009	Edgar Barreno	3	Cómoda espejo	60,00	180,00
20/04/2009	Edgar Barreno	8	Auxiliares computo	24,00	192,00
20/04/2009	Edgar Barreno	6	Cómoda espejo	60,00	360,00
20/04/2009	Edgar Barreno	4	Armario pequeño	65,00	260,00
20/04/2009	Edgar Barreno	4	Licorero	120,00	480,00
20/04/2009	Edgar Barreno	1	Modular escritorio grande	63,00	63,00
20/04/2009	Bolívar Barreno	5	Cómoda espejo	60,00	300,00
27/04/2009	Edgar Barreno	12	Computo alta	65,00	780,00
27/04/2009	Edgar Barreno	10	Licorero	120,00	1.200,00
27/04/2009	Edgar Barreno	8	Librero 1m	55,00	440,00
27/04/2009	Edgar Barreno	10	Modular escritorio 1m	48,00	480,00
27/04/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 1m	40,00	240,00
27/04/2009	Bolívar Barreno	6	Pajarita	90,00	540,00
27/04/2009	Bolívar Barreno	6	Armario	85,00	510,00
04/05/2009	Edgar Barreno	12	Equipo bajo	70,00	840,00
04/05/2009	Edgar Barreno	8	Armario pequeño	65,00	520,00
04/05/2009	Edgar Barreno	8	Computo alta	65,00	520,00
04/05/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja	42,00	252,00
04/05/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja	40,00	240,00
04/05/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
18/05/2009	Edgar Barreno	16	Librero 70cm	45,00	720,00
18/05/2009	Edgar Barreno	6	Minicomponente	42,00	252,00
18/05/2009	Edgar Barreno	6	Pajarita	100,00	600,00
18/05/2009	Edgar Barreno	8	Modular escritorio 81cm	48,00	384,00
18/05/2009	Edgar Barreno	9	Licorero	120,00	1.080,00
18/05/2009	Edgar Barreno	12	Computo alta	65,00	780,00
18/05/2009	Edgar Barreno	8	Librero 1m	55,00	440,00
18/05/2009	Edgar Barreno	6	Equipo bajo	70,00	420,00
25/05/2009	Edgar Barreno	16	Computo alta	65,00	1.040,00
25/05/2009	Edgar Barreno	10	Computo 81cm	48,00	480,00
25/05/2009	Edgar Barreno	14	Escritorio 1m	35,00	490,00
25/05/2009	Edgar Barreno	4	Modular grande	63,00	252,00
25/05/2009	Edgar Barreno	10	Modular 81cm	48,00	480,00
25/05/2009	Edgar Barreno	8	Equipo bajo	70,00	560,00
25/05/2009	Edgar Barreno	9	Licorero	120,00	1.080,00
25/05/2009	Edgar Barreno	6	Minicomponente	42,00	252,00
25/05/2009	Edgar Barreno	12	Tv grande	35,00	420,00
25/05/2009	Edgar Barreno	2	Armario	65,00	130,00

25/05/2009	Bolívar Barreno	8	Pajarita	90,00	720,00
25/05/2009	Bolívar Barreno	4	Armario grande	85,00	340,00
01/06/2009	Edgar Barreno	12	Computo baja	42,00	504,00
01/06/2009	Edgar Barreno	8	Modular escritorio grande	63,00	504,00
01/06/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 120cm	40,00	240,00
01/06/2009	Edgar Barreno	12	Licorero	120,00	1.440,00
01/06/2009	Edgar Barreno	4	Equipo bajo	70,00	280,00
08/06/2009	Edgar Barreno	8	Computo alta	65,00	520,00
08/06/2009	Edgar Barreno	8	Modular librero 1m	55,00	440,00
08/06/2009	Edgar Barreno	8	Modular librero 70cm	45,00	360,00
08/06/2009	Bolívar Barreno	4	Pajarita	90,00	360,00
15/06/2009	Edgar Barreno	6	Armario pequeño	65,00	390,00
15/06/2009	Edgar Barreno	4	Licorero	130,00	520,00
15/06/2009	Edgar Barreno	7	Licorero	120,00	840,00
15/06/2009	Edgar Barreno	6	Computo baja	48,00	288,00
15/06/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio	48,00	288,00
15/06/2009	Edgar Barreno	2	Escritorio	63,00	126,00
15/06/2009	Edgar Barreno	12	Escritorio 120cm	32,00	384,00
15/06/2009	Edgar Barreno	12	Auxiliares computo	32,00	384,00
15/06/2009	Edgar Barreno	10	Modular escritorio 81cm	48,00	480,00
15/06/2009	Edgar Barreno	14	Escritorio niño	30,00	420,00
15/06/2009	Edgar Barreno	4	Minicomponente	42,00	168,00
15/06/2009	Edgar Barreno	8	Modular 1m	45,00	360,00
15/06/2009	Edgar Barreno	6	Modular 71cm	35,00	210,00
22/06/2009	Edgar Barreno	20	Modular escritorio 81cm	48,00	960,00
22/06/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
22/06/2009	Edgar Barreno	8	Equipo bajo	70,00	560,00
22/06/2009	Edgar Barreno	8	Librero 1m	55,00	440,00
29/06/2009	Edgar Barreno	8	Computo alta	65,00	520,00
29/06/2009	Edgar Barreno	9	Equipo bajo	70,00	630,00
06/07/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
06/07/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio 1m	40,00	240,00
06/07/2009	Bolívar Barreno	6	Pajarita	90,00	540,00
06/07/2009	Bolívar Barreno	4	Armario zapatera	85,00	340,00
13/07/2009	Edgar Barreno	8	Licorero	120,00	960,00
13/07/2009	Edgar Barreno	8	Librero 1m	55,00	440,00
20/07/2009	Edgar Barreno	8	Minicomponente	42,00	336,00
20/07/2009	Edgar Barreno	6	Escritorio secretaria	40,00	240,00
20/07/2009	Edgar Barreno	8	Computo alta	65,00	520,00
20/07/2009	Bolívar Barreno	4	Armario zapatera	85,00	340,00
20/07/2009	Bolívar Barreno	12	Velador	17,00	204,00

**MUEBLES AULESTIA  
MANO DE OBRA PAGADA  
De enero 2008 a julio 2009**

<b>FECHA</b>	<b>TRABAJADOR</b>	<b>CANTIDAD</b>	<b>MUEBLE</b>	<b>PRECIO</b>	<b>TOTAL</b>
30/07/2008	Carlos Ramírez	12	Comodín	\$ 8,00	\$ 96,00
30/07/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 84,00
30/07/2008	Carlos Ramírez	12	Auxiliar 80cm	\$ 5,00	\$ 60,00
06/08/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
06/08/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 42,00
06/08/2008	Carlos Ramírez	12	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 72,00
06/08/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 30,00
13/08/2008	Carlos Ramírez	24	Escritorio 1,20cm laminado	\$ 5,00	\$ 120,00
13/08/2008	Carlos Ramírez	7	Modular lacado 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
20/08/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
27/08/2008	Carlos Ramírez	12	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 102,00
27/08/2008	Carlos Ramírez	12	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 72,00
27/08/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 70,00
27/08/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 1m laminado	\$ 6,00	\$ 42,00
03/09/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm lacado	\$ 8,50	\$ 51,00
03/09/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 1m lacado	\$ 6,00	\$ 36,00
03/09/2008	Carlos Ramírez	22	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 110,00
10/09/2008	Carlos Ramírez	24	Escritorio 121cm lacado	\$ 8,50	\$ 204,00
10/09/2008	Carlos Ramírez	7	Escritorio 1m lacado	\$ 6,00	\$ 42,00
17/09/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
17/09/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
24/09/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
24/09/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
24/09/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio pequeño	\$ 5,00	\$ 30,00
24/09/2008	Carlos Ramírez	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
01/10/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
01/10/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 70,00
01/10/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm pequeño	\$ 9,00	\$ 54,00
08/10/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 84,00
08/10/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 70,00
15/10/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
15/10/2008	Carlos Ramírez	18	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 153,00
22/10/2008	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
22/10/2008	Carlos Ramírez	1	Auxiliar 1m	\$ 5,00	\$ 5,00
29/10/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
29/10/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
29/10/2008	Carlos Ramírez	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
29/10/2008	Carlos Ramírez	8	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 40,00
05/11/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00

05/11/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 84,00
12/11/2008	Carlos Ramírez	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
19/11/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio	\$ 5,00	\$ 70,00
19/11/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 9,00	\$ 54,00
26/11/2008	Carlos Ramírez	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
26/11/2008	Carlos Ramírez	8	Armario	\$ 12,00	\$ 96,00
03/12/2008	Carlos Ramírez	16	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 144,00
10/12/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
10/12/2008	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 51,00
17/12/2008	Carlos Ramírez	20	Comodín	\$ 5,00	\$ 100,00
17/12/2008	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 63,00	\$ 441,00
24/12/2008	Carlos Ramírez	16	Armario	\$ 12,00	\$ 192,00
24/12/2008	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
24/12/2008	Carlos Ramírez	14	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 70,00
14/01/2009	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
14/01/2009	Carlos Ramírez	7	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 42,00
21/01/2009	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
21/01/2009	Carlos Ramírez	14	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 84,00
21/01/2009	Carlos Ramírez	14	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 70,00
28/01/2009	Carlos Ramírez	12	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 102,00
28/01/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
28/01/2009	Carlos Ramírez	8	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
28/01/2009	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
04/02/2009	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
04/02/2009	Carlos Ramírez	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
11/02/2009	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 126,00
11/02/2009	Carlos Ramírez	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
11/02/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 9,00	\$ 54,00
18/02/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
18/02/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
18/02/2009	Carlos Ramírez	14	Escritorio pequeño	\$ 5,00	\$ 70,00
25/02/2009	Carlos Ramírez	8	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
04/03/2009	Carlos Ramírez	10	Modular computo alta	\$ 8,50	\$ 85,00
04/03/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
11/03/2009	Carlos Ramírez	7	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 42,00
11/03/2009	Carlos Ramírez	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
11/03/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
18/03/2009	Carlos Ramírez	8	Computo alta	\$ 11,00	\$ 88,00
18/03/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
18/03/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
25/03/2009	Carlos Ramírez	12	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 102,00
25/03/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
25/03/2009	Carlos Ramírez	8	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
25/03/2009	Carlos Ramírez	6	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 63,00

01/04/2009	Carlos Ramírez	16	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 144,00
08/04/2009	Carlos Ramírez	14	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
08/04/2009	Carlos Ramírez	8	Armario 81cm	\$ 12,00	\$ 96,00
22/04/2009	Carlos Ramírez	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
22/04/2009	Carlos Ramírez	8	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 40,00
22/04/2009	Carlos Ramírez	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
29/04/2009	Carlos Ramírez	16	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 144,00
29/04/2009	Carlos Ramírez	8	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
06/05/2009	Carlos Ramírez	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
06/05/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
06/05/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
13/05/2009	Carlos Ramírez	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
13/05/2009	Carlos Ramírez	16	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 144,00
20/05/2009	Carlos Ramírez	16	Modular librero 70cm	\$ 6,00	\$ 96,00
20/05/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
27/05/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm	\$ 9,00	\$ 54,00
27/05/2009	Carlos Ramírez	8	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 40,00
27/05/2009	Carlos Ramírez	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
27/05/2009	Carlos Ramírez	12	Modular tv grande	\$ 5,00	\$ 60,00
03/06/2009	Carlos Ramírez	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
03/06/2009	Carlos Ramírez	12	Computo baja	\$ 8,50	\$ 102,00
10/06/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
10/06/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
17/06/2009	Carlos Ramírez	6	Computo baja	\$ 9,00	\$ 54,00
17/06/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm	\$ 9,00	\$ 54,00
17/06/2009	Carlos Ramírez	12	Auxiliar computo baja	\$ 5,00	\$ 60,00
17/06/2009	Carlos Ramírez	14	Escritorio niño	\$ 5,00	\$ 70,00
24/06/2009	Carlos Ramírez	16	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 144,00
24/06/2009	Carlos Ramírez	8	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 84,00
01/07/2009	Carlos Ramírez	8	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 84,00
08/07/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 51,00
08/07/2009	Carlos Ramírez	9	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 81,00
08/07/2009	Carlos Ramírez	12	Minicomponente	\$ 4,50	\$ 54,00
15/07/2009	Carlos Ramírez	8	Modular librero 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
15/07/2009	Carlos Ramírez	6	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 51,00
22/07/2009	Carlos Ramírez	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
22/07/2009	Carlos Ramírez	11	Escritorio	\$ 5,00	\$ 55,00
					\$ 9.717,00
06/08/2008	Cristian Otuna	6	Equipo 2 parlantes	\$ 6,50	\$ 39,00
13/08/2008	Cristian Otuna	16	Modular 80cm de molduras	\$ 9,00	\$ 144,00
20/08/2008	Cristian Otuna	8	Modular 80cm	\$ 9,00	\$ 72,00
20/08/2008	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
03/09/2008	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
10/09/2008	Cristian Otuna	12	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 60,00

10/09/2008	Cristian Otuna	7	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 42,00
17/09/2008	Cristian Otuna	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
24/09/2008	Cristian Otuna	18	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 135,00
01/10/2008	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
08/10/2008	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
08/10/2008	Cristian Otuna	12	Modular tv	\$ 5,00	\$ 60,00
15/10/2008	Cristian Otuna	12	Mesa tv grande	\$ 5,00	\$ 60,00
22/10/2008	Cristian Otuna	8	Modular 80cm con moldura	\$ 9,00	\$ 72,00
22/10/2008	Cristian Otuna	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
22/10/2008	Cristian Otuna	12	Escritorio	\$ 5,00	\$ 60,00
29/10/2008	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
05/11/2008	Cristian Otuna	6	Equipo 4 parlantes	\$ 15,00	\$ 90,00
19/11/2008	Cristian Otuna	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
19/11/2008	Cristian Otuna	2	Licorero	\$ 55,00	\$ 110,00
26/11/2008	Cristian Otuna	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
10/12/2008	Cristian Otuna	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
10/12/2008	Cristian Otuna	6	Equipo bajo	\$ 15,00	\$ 90,00
17/12/2008	Cristian Otuna	6	Licorero	\$ 20,00	\$ 120,00
24/12/2008	Cristian Otuna	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
24/12/2008	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
14/01/2009	Cristian Otuna	8	Modular	\$ 9,00	\$ 72,00
21/01/2009	Cristian Otuna	24	Minicomponente	\$ 5,50	\$ 132,00
28/01/2009	Cristian Otuna	18	Equipo	\$ 10,50	\$ 189,00
04/02/2009	Cristian Otuna	8	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
04/02/2009	Cristian Otuna	6	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 63,00
11/02/2009	Cristian Otuna	12	Equipo	\$ 10,50	\$ 126,00
18/02/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
18/02/2009	Cristian Otuna	3	Modular	\$ 9,00	\$ 27,00
18/02/2009	Cristian Otuna	2	Modular	\$ 6,00	\$ 12,00
25/02/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
18/03/2009	Cristian Otuna	8	Modular	\$ 9,00	\$ 72,00
18/03/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
25/03/2009	Cristian Otuna	10	Mesa tv grande	\$ 5,00	\$ 50,00
25/03/2009	Cristian Otuna	8	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
01/04/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
01/04/2009	Cristian Otuna	8	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 28,00
08/04/2009	Cristian Otuna	14	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 49,00
08/04/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
08/04/2009	Cristian Otuna	3	Modular tv	\$ 4,00	\$ 12,00
08/04/2009	Cristian Otuna	3	Modular tv	\$ 3,50	\$ 10,50
15/04/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
22/04/2009	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
22/04/2009	Cristian Otuna	16	Modular	\$ 9,00	\$ 144,00
06/05/2009	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00

13/05/2009	Cristian Otuna	8	Modular	\$ 9,00	\$ 72,00
13/05/2009	Cristian Otuna	10	Computo alta	\$ 8,50	\$ 85,00
20/05/2009	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
20/05/2009	Cristian Otuna	8	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 84,00
27/05/2009	Cristian Otuna	8	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 84,00
27/05/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
10/06/2009	Cristian Otuna	6	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 63,00
10/06/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
17/06/2009	Cristian Otuna	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
17/06/2009	Cristian Otuna	4	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 42,00
24/06/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
01/07/2009	Cristian Otuna	6	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 45,00
01/07/2009	Cristian Otuna	12	Mesa tv grande	\$ 4,00	\$ 48,00
01/07/2009	Cristian Otuna	12	Mesa tv grande	\$ 3,50	\$ 42,00
01/07/2009	Cristian Otuna	2	Equipo	\$ 10,50	\$ 21,00
08/07/2009	Cristian Otuna	12	Mesa tv grande	\$ 5,00	\$ 60,00
08/07/2009	Cristian Otuna	20	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 150,00
					\$ 4.884,50
30/07/2008	Emiliano Quinatoa	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
13/08/2008	Emiliano Quinatoa	6	Aparador	\$ 45,00	\$ 270,00
13/08/2008	Emiliano Quinatoa	2	Aparador grande	\$ 60,00	\$ 120,00
27/08/2008	Emiliano Quinatoa	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
27/08/2008	Emiliano Quinatoa	1	Aparador	\$ 60,00	\$ 60,00
03/09/2008	Emiliano Quinatoa	6	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 63,00
03/09/2008	Emiliano Quinatoa	6	Equipo de bolillo	\$ 10,50	\$ 63,00
10/09/2008	Emiliano Quinatoa	10	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 450,00
10/09/2008	Emiliano Quinatoa	1	Aparador grande	\$ 70,00	\$ 70,00
17/09/2008	Emiliano Quinatoa	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
24/09/2008	Emiliano Quinatoa	8	Aparador	\$ 50,00	\$ 400,00
15/10/2008	Emiliano Quinatoa	12	Aparador	\$ 45,00	\$ 540,00
22/10/2008	Emiliano Quinatoa	8	Aparador	\$ 60,00	\$ 480,00
05/11/2008	Emiliano Quinatoa	12	Aparador	\$ 45,00	\$ 540,00
26/11/2008	Emiliano Quinatoa	12	Aparador	\$ 45,00	\$ 540,00
03/12/2008	Emiliano Quinatoa	18	Licorero	\$ 21,00	\$ 378,00
17/12/2008	Emiliano Quinatoa	12	Aparador	\$ 45,00	\$ 540,00
24/12/2008	Emiliano Quinatoa	6	Aparador	\$ 60,00	\$ 360,00
21/01/2009	Emiliano Quinatoa	12	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 540,00
28/01/2009	Emiliano Quinatoa	18	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 270,00
11/02/2009	Emiliano Quinatoa	10	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 450,00
18/02/2009	Emiliano Quinatoa	16	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 240,00
18/02/2009	Emiliano Quinatoa	1	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 45,00
04/03/2009	Emiliano Quinatoa	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
04/03/2009	Emiliano Quinatoa	4	Pajarita	\$ 15,00	\$ 60,00
04/03/2009	Emiliano Quinatoa	1	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 45,00

18/03/2009	Emiliano Quinatoa	12	Armario pequeño	\$ 45,00	\$ 540,00
01/04/2009	Emiliano Quinatoa	12	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 540,00
22/04/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
22/04/2009	Emiliano Quinatoa	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
29/04/2009	Emiliano Quinatoa	6	Panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
29/04/2009	Emiliano Quinatoa	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
06/05/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
13/05/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
20/05/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
03/06/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
10/06/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
17/06/2009	Emiliano Quinatoa	6	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 270,00
01/07/2009	Emiliano Quinatoa	8	Aparador recto	\$ 55,00	\$ 440,00
08/07/2009	Emiliano Quinatoa	9	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 405,00
22/07/2009	Emiliano Quinatoa	9	Aparador pequeño	\$ 45,00	\$ 405,00
					\$ 11.908,00
13/05/2009	Ernesto Pachucho	8	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 120,00
20/05/2009	Ernesto Pachucho	16	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 240,00
27/05/2009	Ernesto Pachucho	8	Semanero 5 cajones	\$ 12,00	\$ 96,00
03/06/2009	Ernesto Pachucho	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
17/06/2009	Ernesto Pachucho	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
01/07/2009	Ernesto Pachucho	8	Aparador	\$ 60,00	\$ 480,00
15/07/2009	Ernesto Pachucho	5	Aparador	\$ 45,00	\$ 225,00
					\$ 2.001,00
13/08/2008	Galo Intriago	34	Escritorio 80cm laminado	\$ 4,00	\$ 136,00
20/08/2008	Galo Intriago	10	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 40,00
20/08/2008	Galo Intriago	5	Modular escritorio 81cm	\$ 5,50	\$ 27,50
03/09/2008	Galo Intriago	12	Escritorio	\$ 4,00	\$ 48,00
10/09/2008	Galo Intriago	7	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 63,00
10/09/2008	Galo Intriago	14	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 70,00
17/09/2008	Galo Intriago	14	Escritorio pequeño	\$ 5,00	\$ 70,00
17/09/2008	Galo Intriago	14	Auxiliar	\$ 5,00	\$ 70,00
08/10/2008	Galo Intriago	8	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
08/10/2008	Galo Intriago	6	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 21,00
15/10/2008	Galo Intriago	12	Comodín	\$ 5,00	\$ 60,00
15/10/2008	Galo Intriago	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
22/10/2008	Galo Intriago	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
22/10/2008	Galo Intriago	12	Comodín	\$ 5,00	\$ 60,00
22/10/2008	Galo Intriago	8	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 40,00
29/10/2008	Galo Intriago	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
29/10/2008	Galo Intriago	16	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 64,00
29/10/2008	Galo Intriago	7	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 24,50
05/11/2008	Galo Intriago	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00

05/11/2008	Galo Intriago	12	Comodín	\$ 5,00	\$ 60,00
05/11/2008	Galo Intriago	18	Escritorio 81cm	\$ 4,00	\$ 72,00
12/11/2008	Galo Intriago	8	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 40,00
12/11/2008	Galo Intriago	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
12/11/2008	Galo Intriago	6	Comodín con espejo	\$ 8,00	\$ 48,00
19/11/2008	Galo Intriago	12	Cómoda con espejo	\$ 8,00	\$ 96,00
19/11/2008	Galo Intriago	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
19/11/2008	Galo Intriago	7	Librero 70cm	\$ 6,00	\$ 42,00
19/11/2008	Galo Intriago	2	Muebles mate	\$ 7,50	\$ 15,00
26/11/2008	Galo Intriago	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
26/11/2008	Galo Intriago	20	Comodín	\$ 5,00	\$ 100,00
26/11/2008	Galo Intriago	7	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
03/12/2008	Galo Intriago	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
03/12/2008	Galo Intriago	1	Escritorio	\$ 6,00	\$ 6,00
17/12/2008	Galo Intriago	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
17/12/2008	Galo Intriago	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
24/12/2008	Galo Intriago	12	Cómoda	\$ 8,00	\$ 96,00
24/12/2008	Galo Intriago	12	Comodín	\$ 5,00	\$ 60,00
24/12/2008	Galo Intriago	8	Escritorio	\$ 6,00	\$ 48,00
21/01/2009	Galo Intriago	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
28/01/2009	Galo Intriago	36	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 180,00
11/02/2009	Galo Intriago	12	Cómoda	\$ 8,00	\$ 96,00
11/02/2009	Galo Intriago	14	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 84,00
18/02/2009	Galo Intriago	20	Mesa tv grande	\$ 3,50	\$ 70,00
18/02/2009	Galo Intriago	6	Cómoda	\$ 8,50	\$ 51,00
18/02/2009	Galo Intriago	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
11/03/2009	Galo Intriago	8	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 40,00
25/03/2009	Galo Intriago	8	Escritorio niño	\$ 4,00	\$ 32,00
25/03/2009	Galo Intriago	18	Mesa tv grande	\$ 2,50	\$ 45,00
01/04/2009	Galo Intriago	8	Cómoda	\$ 8,00	\$ 64,00
01/04/2009	Galo Intriago	6	Mesa tv grande	\$ 3,50	\$ 21,00
01/04/2009	Galo Intriago	6	Mesa tv grande	\$ 4,00	\$ 24,00
08/04/2009	Galo Intriago	12	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 48,00
08/04/2009	Galo Intriago	6	Cómoda	\$ 8,00	\$ 48,00
08/04/2009	Galo Intriago	6	Escritorio 81cm	\$ 6,50	\$ 39,00
					\$ 3.249,00
24/09/2008	Gary Delgado	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
24/09/2008	Gary Delgado	12	Escritorio 81cm	\$ 4,00	\$ 48,00
01/10/2008	Gary Delgado	12	Auxiliar laminado	\$ 4,00	\$ 48,00
22/04/2009	Gary Delgado	6	Cocina	\$ 14,00	\$ 84,00
15/07/2009	Gary Delgado	6	Cómoda	\$ 10,00	\$ 60,00
15/07/2009	Gary Delgado	10	Cómoda	\$ 8,00	\$ 80,00
15/07/2009	Gary Delgado	6	Cómoda	\$ 8,00	\$ 48,00
					\$ 438,00

11/03/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
11/03/2009	Javier Quishpe	12	Escritorio	\$ 4,00	\$ 48,00
18/03/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita	\$ 19,00	\$ 152,00
18/03/2009	Javier Quishpe	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
18/03/2009	Javier Quishpe	2	Aparador	\$ 70,00	\$ 140,00
18/03/2009	Javier Quishpe	24	Escritorio	\$ 4,00	\$ 96,00
25/03/2009	Javier Quishpe	4	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 76,00
08/04/2009	Javier Quishpe	6	Aparador	\$ 60,00	\$ 360,00
22/04/2009	Javier Quishpe	6	Aparador	\$ 60,00	\$ 360,00
22/04/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
29/04/2009	Javier Quishpe	16	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 304,00
06/05/2009	Javier Quishpe	16	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 240,00
13/05/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
20/05/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
20/05/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 120,00
27/05/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
27/05/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 120,00
03/06/2009	Javier Quishpe	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
03/06/2009	Javier Quishpe	8	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 152,00
10/06/2009	Javier Quishpe	16	Pajarita	\$ 15,00	\$ 240,00
17/06/2009	Javier Quishpe	6	Mueble de cocina	\$ 15,00	\$ 90,00
24/06/2009	Javier Quishpe	6	Mueble de cocina	\$ 15,00	\$ 90,00
01/07/2009	Javier Quishpe	14	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 210,00
01/07/2009	Javier Quishpe	4	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 76,00
08/07/2009	Javier Quishpe	4	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 76,00
08/07/2009	Javier Quishpe	6	Cómoda 6 cajones	\$ 14,00	\$ 84,00
08/07/2009	Javier Quishpe	6	Cómoda 5 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
15/07/2009	Javier Quishpe	12	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 228,00
					\$ 4.274,00
30/07/2008	Joffre Venegas	8	Armario	\$ 12,00	\$ 96,00
30/07/2008	Joffre Venegas	6	Escritorio 1,20cm	\$ 8,50	\$ 51,00
30/07/2008	Joffre Venegas	6	Computo B 1,21cm	\$ 8,50	\$ 51,00
06/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario 115cm	\$ 14,00	\$ 112,00
06/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
06/08/2008	Joffre Venegas	4	Armario 115cm	\$ 14,00	\$ 56,00
13/08/2008	Joffre Venegas	4	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 100,00
13/08/2008	Joffre Venegas	4	Armario tubo	\$ 14,00	\$ 56,00
13/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
20/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
20/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
27/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
27/08/2008	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
03/09/2008	Joffre Venegas	12	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 144,00
03/09/2008	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00

10/09/2008	Joffre Venegas	16	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 224,00
10/09/2008	Joffre Venegas	4	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 48,00
17/09/2008	Joffre Venegas	9	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 126,00
17/09/2008	Joffre Venegas	3	Armario división	\$ 15,00	\$ 45,00
17/09/2008	Joffre Venegas	8	Armario pequeño 81cm	\$ 12,00	\$ 96,00
24/09/2008	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
24/09/2008	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
01/10/2008	Joffre Venegas	14	Modular	\$ 9,00	\$ 126,00
08/10/2008	Joffre Venegas	12	Comodín	\$ 12,00	\$ 144,00
08/10/2008	Joffre Venegas	8	Comodín 5 cajones	\$ 10,00	\$ 80,00
15/10/2008	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
15/10/2008	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
22/10/2008	Joffre Venegas	4	Armario	\$ 14,00	\$ 56,00
22/10/2008	Joffre Venegas	4	Armario	\$ 15,00	\$ 60,00
22/10/2008	Joffre Venegas	8	Armario	\$ 12,00	\$ 96,00
29/10/2008	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
29/10/2008	Joffre Venegas	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
05/11/2008	Joffre Venegas	4	Armario	\$ 25,00	\$ 100,00
05/11/2008	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
12/11/2008	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
12/11/2008	Joffre Venegas	4	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 48,00
12/11/2008	Joffre Venegas	4	Armario tv	\$ 25,00	\$ 100,00
19/11/2008	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
19/11/2008	Joffre Venegas	4	Armario	\$ 12,00	\$ 48,00
26/11/2008	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
26/11/2008	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
03/12/2008	Joffre Venegas	8	Armario	\$ 12,00	\$ 96,00
03/12/2008	Joffre Venegas	2	Armario tv	\$ 35,00	\$ 70,00
03/12/2008	Joffre Venegas	2	Armario	\$ 25,00	\$ 50,00
03/12/2008	Joffre Venegas	2	Armario	\$ 25,00	\$ 50,00
10/12/2008	Joffre Venegas	8	Armario con tubo	\$ 14,00	\$ 112,00
10/12/2008	Joffre Venegas	4	Armario con división	\$ 15,00	\$ 60,00
24/12/2008	Joffre Venegas	20	Armario	\$ 14,00	\$ 280,00
24/12/2008	Joffre Venegas	6	Armario	\$ 25,00	\$ 150,00
14/01/2009	Joffre Venegas	8	Armario tubo	\$ 14,00	\$ 112,00
14/01/2009	Joffre Venegas	8	Armario 81cm	\$ 12,00	\$ 96,00
14/01/2009	Joffre Venegas	2	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 50,00
21/01/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
21/01/2009	Joffre Venegas	8	Armario 81cm	\$ 12,00	\$ 96,00
28/01/2009	Joffre Venegas	4	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 56,00
28/01/2009	Joffre Venegas	4	Armario división	\$ 15,00	\$ 60,00
28/01/2009	Joffre Venegas	16	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 192,00
28/01/2009	Joffre Venegas	4	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 100,00
04/02/2009	Joffre Venegas	2	Armario grande tv	\$ 35,00	\$ 70,00

04/02/2009	Joffre Venegas	2	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 50,00
04/02/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
18/02/2009	Joffre Venegas	8	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 96,00
18/02/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
18/02/2009	Joffre Venegas	2	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 50,00
04/03/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
04/03/2009	Joffre Venegas	4	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 56,00
11/03/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
11/03/2009	Joffre Venegas	5	Armario	\$ 14,00	\$ 70,00
11/03/2009	Joffre Venegas	3	Armario división	\$ 15,00	\$ 45,00
18/03/2009	Joffre Venegas	9	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 126,00
18/03/2009	Joffre Venegas	3	Armario división	\$ 15,00	\$ 45,00
18/03/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
25/03/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
01/04/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
01/04/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
08/04/2009	Joffre Venegas	6	Escritorio	\$ 15,00	\$ 90,00
08/04/2009	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
22/04/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
22/04/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
29/04/2009	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
29/04/2009	Joffre Venegas	4	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 48,00
29/04/2009	Joffre Venegas	1	Armario grande tv	\$ 35,00	\$ 35,00
06/05/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
06/05/2009	Joffre Venegas	8	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 96,00
13/05/2009	Joffre Venegas	12	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 144,00
13/05/2009	Joffre Venegas	6	Armario división	\$ 15,00	\$ 90,00
13/05/2009	Joffre Venegas	2	Armario	\$ 14,00	\$ 28,00
20/05/2009	Joffre Venegas	2	Armario tv	\$ 25,00	\$ 50,00
20/05/2009	Joffre Venegas	2	Armario 3 puertas	\$ 25,00	\$ 50,00
20/05/2009	Joffre Venegas	9	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 126,00
20/05/2009	Joffre Venegas	4	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 48,00
27/05/2009	Joffre Venegas	12	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 144,00
27/05/2009	Joffre Venegas	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
10/06/2009	Joffre Venegas	6	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 72,00
10/06/2009	Joffre Venegas	2	Semanero grande	\$ 12,00	\$ 24,00
10/06/2009	Joffre Venegas	6	Semanero 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
10/06/2009	Joffre Venegas	8	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 80,00
10/06/2009	Joffre Venegas	8	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 80,00
10/06/2009	Joffre Venegas	4	Semanero 4 cajones	\$ 8,00	\$ 32,00
17/06/2009	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
17/06/2009	Joffre Venegas	2	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 24,00
24/06/2009	Joffre Venegas	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
24/06/2009	Joffre Venegas	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00

24/06/2009	Joffre Venegas	4	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 56,00
24/06/2009	Joffre Venegas	4	Armario 80cm	\$ 12,00	\$ 48,00
01/07/2009	Joffre Venegas	16	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 192,00
08/07/2009	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
15/07/2009	Joffre Venegas	4	Armario pequeño	\$ 12,00	\$ 48,00
15/07/2009	Joffre Venegas	12	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 168,00
15/07/2009	Joffre Venegas	2	Armario grande tv	\$ 35,00	\$ 70,00
					\$ 10.302,00
30/07/2008	Manuel Varela	6	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 63,00
06/08/2008	Manuel Varela	30	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 255,00
13/08/2008	Manuel Varela	25	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 137,50
13/08/2008	Manuel Varela	3	Equipo 4 parlantes	\$ 10,00	\$ 30,00
20/08/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio 80cm	\$ 8,50	\$ 85,00
20/08/2008	Manuel Varela	6	Modular escritorio grande	\$ 6,00	\$ 36,00
20/08/2008	Manuel Varela	4	Computo alta	\$ 10,50	\$ 42,00
20/08/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
03/09/2008	Manuel Varela	15	Modular	\$ 5,50	\$ 82,50
03/09/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
10/09/2008	Manuel Varela	10	Modular lacado	\$ 8,50	\$ 85,00
10/09/2008	Manuel Varela	15	Modular laminado	\$ 5,50	\$ 82,50
17/09/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
24/09/2008	Manuel Varela	20	Escritorio	\$ 5,50	\$ 110,00
24/09/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
01/10/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 170,00
08/10/2008	Manuel Varela	10	Modular laminado	\$ 5,50	\$ 55,00
08/10/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
08/10/2008	Manuel Varela	3	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 31,50
15/10/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 170,00
22/10/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 170,00
29/10/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
05/11/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 170,00
12/11/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 170,00
19/11/2008	Manuel Varela	15	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 127,50
19/11/2008	Manuel Varela	4	Modular escritorio	\$ 10,00	\$ 40,00
26/11/2008	Manuel Varela	12	Equipo	\$ 6,50	\$ 78,00
26/11/2008	Manuel Varela	12	Minicomponente	\$ 4,50	\$ 54,00
03/12/2008	Manuel Varela	15	Modular	\$ 5,50	\$ 82,50
10/12/2008	Manuel Varela	10	Modular lacado	\$ 8,50	\$ 85,00
17/12/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio laminado	\$ 5,50	\$ 55,00
17/12/2008	Manuel Varela	10	Modular escritorio lacado	\$ 8,50	\$ 85,00
24/12/2008	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 170,00
24/12/2008	Manuel Varela	8	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 80,00
14/01/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00

14/01/2009	Manuel Varela	12	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 120,00
21/01/2009	Manuel Varela	10	Modular	\$ 5,50	\$ 55,00
21/01/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
28/01/2009	Manuel Varela	10	Modular	\$ 8,50	\$ 85,00
28/01/2009	Manuel Varela	12	Computo alta	\$ 7,50	\$ 90,00
04/02/2009	Manuel Varela	10	Modular 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
04/02/2009	Manuel Varela	8	Computo alta	\$ 10,50	\$ 84,00
11/02/2009	Manuel Varela	4	Computo alta	\$ 10,50	\$ 42,00
11/02/2009	Manuel Varela	4	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 40,00
11/02/2009	Manuel Varela	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
18/02/2009	Manuel Varela	6	Escritorio 121cm	\$ 5,00	\$ 30,00
18/02/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
11/03/2009	Manuel Varela	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
11/03/2009	Manuel Varela	5	Modular 81cm	\$ 8,50	\$ 42,50
18/03/2009	Manuel Varela	15	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 127,50
25/03/2009	Manuel Varela	15	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 127,50
01/04/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
01/04/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
08/04/2009	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 110,00
15/04/2009	Manuel Varela	15	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 127,50
22/04/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
29/04/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
29/04/2009	Manuel Varela	8	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 80,00
29/04/2009	Manuel Varela	5	Modular escritorio	\$ 7,00	\$ 35,00
06/05/2009	Manuel Varela	10	Modular 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
13/05/2009	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 110,00
13/05/2009	Manuel Varela	8	Computo alta	\$ 7,50	\$ 60,00
13/05/2009	Manuel Varela	8	Modular escritorio grande	\$ 7,00	\$ 56,00
20/05/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
20/05/2009	Manuel Varela	12	Computo alta	\$ 10,50	\$ 126,00
27/05/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
03/06/2009	Manuel Varela	20	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 110,00
03/06/2009	Manuel Varela	8	Modular	\$ 10,00	\$ 80,00
03/06/2009	Manuel Varela	6	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 51,00
10/06/2009	Manuel Varela	8	Computo alta	\$ 10,50	\$ 84,00
10/06/2009	Manuel Varela	8	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 80,00
10/06/2009	Manuel Varela	7	Modular librero 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
24/06/2009	Manuel Varela	10	Computo alta	\$ 8,50	\$ 85,00
24/06/2009	Manuel Varela	16	Computo alta	\$ 10,50	\$ 168,00
01/07/2009	Manuel Varela	20	Modular escritorio 81cm	\$ 5,50	\$ 110,00
08/07/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
08/07/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 85,00
15/07/2009	Manuel Varela	14	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 70,00
15/07/2009	Manuel Varela	8	Modular escritorio	\$ 8,50	\$ 68,00

17/07/2009	Manuel Varela	10	Modular	\$ 5,50	\$ 55,00
17/07/2009	Manuel Varela	10	Modular	\$ 8,50	\$ 85,00
22/07/2009	Manuel Varela	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
					\$ 7.180,00
30/07/2008	Marcelo Capuz	10	Modular 81cm	\$ 5,50	\$ 55,00
30/07/2008	Marcelo Capuz	6	Comodín 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
06/08/2008	Marcelo Capuz	6	Archivador 4 cajones	\$ 5,00	\$ 30,00
06/08/2008	Marcelo Capuz	6	Archivador 3 cajones	\$ 4,00	\$ 24,00
06/08/2008	Marcelo Capuz	6	Cómoda	\$ 10,00	\$ 60,00
06/08/2008	Marcelo Capuz	1	Escritorio	\$ 8,50	\$ 8,50
06/08/2008	Marcelo Capuz	1	Auxiliar 80cm	\$ 5,00	\$ 5,00
13/08/2008	Marcelo Capuz	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
13/08/2008	Marcelo Capuz	10	Escritorio 80cm laminado	\$ 4,00	\$ 40,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio laminado	\$ 5,00	\$ 60,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	6	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 24,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	14	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 49,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	4	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 24,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	4	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 14,00
20/08/2008	Marcelo Capuz	4	Modular 120cm	\$ 7,00	\$ 28,00
03/09/2008	Marcelo Capuz	4	Computo alta	\$ 7,50	\$ 30,00
03/09/2008	Marcelo Capuz	4	Escritorio modular	\$ 7,00	\$ 28,00
03/09/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio	\$ 5,00	\$ 60,00
10/09/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 72,00
10/09/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio 1m laminado	\$ 5,00	\$ 60,00
10/09/2008	Marcelo Capuz	2	Auxiliar	\$ 4,00	\$ 8,00
17/09/2008	Marcelo Capuz	12	Cómoda 4 cajones	\$ 8,00	\$ 96,00
17/09/2008	Marcelo Capuz	11	Escritorio	\$ 8,50	\$ 93,50
24/09/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 48,00
24/09/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio 1m	\$ 4,50	\$ 54,00
24/09/2008	Marcelo Capuz	1	Mueble a medida	\$ 10,00	\$ 10,00
01/10/2008	Marcelo Capuz	12	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 96,00
08/10/2008	Marcelo Capuz	16	Escritorio secretaria	\$ 5,00	\$ 80,00
15/10/2008	Marcelo Capuz	12	Comodín	\$ 8,00	\$ 96,00
15/10/2008	Marcelo Capuz	7	Modular	\$ 3,50	\$ 24,50
15/10/2008	Marcelo Capuz	1	Modular	\$ 6,00	\$ 6,00
29/10/2008	Marcelo Capuz	12	Escritorio 1m	\$ 4,50	\$ 54,00
29/10/2008	Marcelo Capuz	21	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 126,00
29/10/2008	Marcelo Capuz	7	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 24,50
05/11/2008	Marcelo Capuz	10	Modular escritorio 81cm	\$ 5,55	\$ 55,50
05/11/2008	Marcelo Capuz	8	Computo lata	\$ 7,50	\$ 60,00
12/11/2008	Marcelo Capuz	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
12/11/2008	Marcelo Capuz	6	Cómoda 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
19/11/2008	Marcelo Capuz	7	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
19/11/2008	Marcelo Capuz	6	Escritorio 121cm	\$ 5,00	\$ 30,00

19/11/2008	Marcelo Capuz	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
19/11/2008	Marcelo Capuz	6	Semanero 6 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
26/11/2008	Marcelo Capuz	10	Modular 1m	\$ 5,50	\$ 55,00
26/11/2008	Marcelo Capuz	24	Modular tv	\$ 2,50	\$ 60,00
03/12/2008	Marcelo Capuz	15	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 82,50
10/12/2008	Marcelo Capuz	6	Comodín 6 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
10/12/2008	Marcelo Capuz	6	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
10/12/2008	Marcelo Capuz	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
17/12/2008	Marcelo Capuz	7	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
17/12/2008	Marcelo Capuz	6	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
17/12/2008	Marcelo Capuz	6	Semanero 6 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
24/12/2008	Marcelo Capuz	12	Modular tv	\$ 4,00	\$ 48,00
24/12/2008	Marcelo Capuz	12	Modular tv pequeño	\$ 3,50	\$ 42,00
24/12/2008	Marcelo Capuz	12	Panzonas	\$ 15,00	\$ 180,00
14/01/2009	Marcelo Capuz	12	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 126,00
14/01/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 102,00
14/01/2009	Marcelo Capuz	9	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 45,00
21/01/2009	Marcelo Capuz	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
21/01/2009	Marcelo Capuz	12	Cómoda 4 cajones	\$ 8,00	\$ 96,00
28/01/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio secretaria	\$ 5,00	\$ 60,00
28/01/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio niño	\$ 4,00	\$ 48,00
28/01/2009	Marcelo Capuz	15	Auxiliar 80cm	\$ 4,00	\$ 60,00
04/02/2009	Marcelo Capuz	6	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
04/02/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 48,00
04/02/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 24,00
11/02/2009	Marcelo Capuz	14	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 49,00
11/02/2009	Marcelo Capuz	5	Archivador 4 cajones	\$ 5,00	\$ 25,00
11/02/2009	Marcelo Capuz	5	Archivador 3 cajones	\$ 4,00	\$ 20,00
18/02/2009	Marcelo Capuz	4	Semanero 6 cajones	\$ 12,00	\$ 48,00
18/02/2009	Marcelo Capuz	4	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 40,00
18/02/2009	Marcelo Capuz	4	Semanero 4 cajones	\$ 8,00	\$ 32,00
25/02/2009	Marcelo Capuz	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
11/03/2009	Marcelo Capuz	7	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
11/03/2009	Marcelo Capuz	7	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 24,50
11/03/2009	Marcelo Capuz	2	Cómoda 6 cajones	\$ 12,00	\$ 24,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 24,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 24,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 30,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	8	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	6	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 21,00
18/03/2009	Marcelo Capuz	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
25/03/2009	Marcelo Capuz	4	Escritorio	\$ 7,00	\$ 28,00
25/03/2009	Marcelo Capuz	4	Escritorio modular grande	\$ 7,00	\$ 28,00
25/03/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 48,00

01/04/2009	Marcelo Capuz	6	Auxiliar laminado 81cm	\$ 4,00	\$ 24,00
01/04/2009	Marcelo Capuz	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
08/04/2009	Marcelo Capuz	8	Modular 70cm lacado	\$ 6,00	\$ 48,00
08/04/2009	Marcelo Capuz	6	Archivador 4 cajones	\$ 5,00	\$ 30,00
08/04/2009	Marcelo Capuz	10	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 100,00
08/04/2009	Marcelo Capuz	6	Auxiliar	\$ 5,00	\$ 30,00
15/04/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 30,00
15/04/2009	Marcelo Capuz	6	Archivador 3 cajones	\$ 4,00	\$ 24,00
22/04/2009	Marcelo Capuz	8	Auxiliar 81cm	\$ 4,00	\$ 32,00
22/04/2009	Marcelo Capuz	4	Cómoda 5 cajones	\$ 10,00	\$ 40,00
22/04/2009	Marcelo Capuz	6	Panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
29/04/2009	Marcelo Capuz	26	Auxiliar	\$ 5,00	\$ 130,00
29/04/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 102,00
29/04/2009	Marcelo Capuz	7	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
13/05/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio niño	\$ 4,00	\$ 48,00
13/05/2009	Marcelo Capuz	7	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
20/05/2009	Marcelo Capuz	6	Computo baja	\$ 5,00	\$ 30,00
20/05/2009	Marcelo Capuz	8	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 40,00
20/05/2009	Marcelo Capuz	6	Cómoda 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
27/05/2009	Marcelo Capuz	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
27/05/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 30,00
27/05/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 24,00
03/06/2009	Marcelo Capuz	50	Auxiliar	\$ 2,50	\$ 125,00
03/06/2009	Marcelo Capuz	3	Escritorio 1m	\$ 4,00	\$ 12,00
03/06/2009	Marcelo Capuz	3	Archivador 4 cajones	\$ 5,00	\$ 15,00
17/06/2009	Marcelo Capuz	12	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 60,00
17/06/2009	Marcelo Capuz	6	Escritorio 80cm	\$ 4,00	\$ 24,00
24/06/2009	Marcelo Capuz	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
24/06/2009	Marcelo Capuz	8	Modular librero 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
01/07/2009	Marcelo Capuz	6	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
08/07/2009	Marcelo Capuz	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
08/07/2009	Marcelo Capuz	6	Modular microondas	\$ 15,00	\$ 90,00
					\$ 6.096,50
30/07/2008	Miguel Pillo	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
06/08/2008	Miguel Pillo	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
06/08/2008	Miguel Pillo	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
13/08/2008	Miguel Pillo	8	Aparador	\$ 50,00	\$ 400,00
13/08/2008	Miguel Pillo	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
10/09/2008	Miguel Pillo	18	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 270,00
10/09/2008	Miguel Pillo	4	Aparador	\$ 70,00	\$ 280,00
17/09/2008	Miguel Pillo	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
17/09/2008	Miguel Pillo	6	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
24/09/2008	Miguel Pillo	12	Panzonas	\$ 15,00	\$ 180,00
08/10/2008	Miguel Pillo	7	Aparador	\$ 70,00	\$ 490,00

22/10/2008	Miguel Pillo	9	Aparadores redondos	\$ 70,00	\$ 630,00
05/11/2008	Miguel Pillo	12	Aparador	\$ 50,00	\$ 600,00
12/11/2008	Miguel Pillo	18	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 270,00
12/11/2008	Miguel Pillo	2	Cómoda	\$ 5,00	\$ 10,00
26/11/2008	Miguel Pillo	10	Aparador	\$ 70,00	\$ 700,00
03/12/2008	Miguel Pillo	10	Aparador	\$ 70,00	\$ 700,00
03/12/2008	Miguel Pillo	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
10/12/2008	Miguel Pillo	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
24/12/2008	Miguel Pillo	7	Aparador	\$ 70,00	\$ 490,00
24/12/2008	Miguel Pillo	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
14/01/2009	Miguel Pillo	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
14/01/2009	Miguel Pillo	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
14/01/2009	Miguel Pillo	1	Aparador	\$ 70,00	\$ 70,00
28/01/2009	Miguel Pillo	8	Aparador	\$ 70,00	\$ 560,00
28/01/2009	Miguel Pillo	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
11/02/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 60,00	\$ 360,00
25/02/2009	Miguel Pillo	4	Aparador	\$ 70,00	\$ 280,00
25/02/2009	Miguel Pillo	1	Aparador	\$ 60,00	\$ 60,00
11/03/2009	Miguel Pillo	4	Bar esquinero	\$ 30,00	\$ 120,00
11/03/2009	Miguel Pillo	1	Aparador	\$ 60,00	\$ 60,00
18/03/2009	Miguel Pillo	2	Aparador	\$ 70,00	\$ 140,00
25/03/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
01/04/2009	Miguel Pillo	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
22/04/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
29/04/2009	Miguel Pillo	12	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 180,00
13/05/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
13/05/2009	Miguel Pillo	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
20/05/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 45,00	\$ 270,00
27/05/2009	Miguel Pillo	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
03/06/2009	Miguel Pillo	24	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 360,00
17/06/2009	Miguel Pillo	8	Aparador	\$ 60,00	\$ 480,00
01/07/2009	Miguel Pillo	6	Aparador	\$ 70,00	\$ 420,00
15/07/2009	Miguel Pillo	12	Armario tv	\$ 35,00	\$ 420,00
					\$ 12.016,00
30/07/2008	Pablo Aro	12	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 90,00
30/07/2008	Pablo Aro	6	Equipo	\$ 10,00	\$ 60,00
06/08/2008	Pablo Aro	24	Velador	\$ 3,50	\$ 84,00
06/08/2008	Pablo Aro	12	Comodín	\$ 6,00	\$ 72,00
13/08/2008	Pablo Aro	21	Modular 1m laminado	\$ 6,00	\$ 126,00
13/08/2008	Pablo Aro	21	Modular 70cm laminado	\$ 3,50	\$ 73,50
20/08/2008	Pablo Aro	6	Comodín 5 cajones	\$ 6,00	\$ 36,00
20/08/2008	Pablo Aro	6	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 30,00
27/08/2008	Pablo Aro	18	Minicomponente	\$ 7,50	\$ 135,00

03/09/2008	Pablo Aro	12	Comodín	\$ 5,00	\$ 60,00
03/09/2008	Pablo Aro	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
03/09/2008	Pablo Aro	12	Mesa tv grande	\$ 5,00	\$ 60,00
10/09/2008	Pablo Aro	10	Modular escritorio grande	\$ 8,50	\$ 85,00
10/09/2008	Pablo Aro	18	Escritorio 81cm	\$ 5,00	\$ 90,00
17/09/2008	Pablo Aro	12	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 60,00
17/09/2008	Pablo Aro	12	Comodín 5 cajones	\$ 6,00	\$ 72,00
24/09/2008	Pablo Aro	18	Pajarita	\$ 15,00	\$ 270,00
01/10/2008	Pablo Aro	12	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 228,00
08/10/2008	Pablo Aro	12	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 180,00
08/10/2008	Pablo Aro	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
15/10/2008	Pablo Aro	12	Equipo	\$ 10,50	\$ 126,00
22/10/2008	Pablo Aro	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
22/10/2008	Pablo Aro	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
29/10/2008	Pablo Aro	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
29/10/2008	Pablo Aro	12	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 180,00
05/11/2008	Pablo Aro	8	Equipo bajo	\$ 14,00	\$ 112,00
05/11/2008	Pablo Aro	8	Equipo 4 parlantes	\$ 15,00	\$ 120,00
19/11/2008	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
26/11/2008	Pablo Aro	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
03/12/2008	Pablo Aro	13	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 247,00
03/12/2008	Pablo Aro	6	Cómoda con espejo	\$ 10,00	\$ 60,00
10/12/2008	Pablo Aro	12	Equipo bajo	\$ 15,00	\$ 180,00
17/12/2008	Pablo Aro	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
24/12/2008	Pablo Aro	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
14/01/2009	Pablo Aro	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
14/01/2009	Pablo Aro	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
21/01/2009	Pablo Aro	6	Equipo bolillo	\$ 10,50	\$ 63,00
21/01/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
04/02/2009	Pablo Aro	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
04/02/2009	Pablo Aro	12	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 180,00
11/02/2009	Pablo Aro	8	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 72,00
11/02/2009	Pablo Aro	8	Modular 70cm	\$ 6,00	\$ 48,00
18/02/2009	Pablo Aro	6	Pajarita	\$ 19,00	\$ 114,00
18/02/2009	Pablo Aro	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
04/03/2009	Pablo Aro	20	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 100,00
11/03/2009	Pablo Aro	16	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 88,00
18/03/2009	Pablo Aro	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
18/03/2009	Pablo Aro	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
25/03/2009	Pablo Aro	4	Licorero	\$ 21,00	\$ 84,00
25/03/2009	Pablo Aro	16	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 88,00
01/04/2009	Pablo Aro	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
01/04/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
15/04/2009	Pablo Aro	6	Equipo	\$ 6,00	\$ 36,00

15/04/2009	Pablo Aro	4	Pajarita	\$ 15,00	\$ 60,00
15/04/2009	Pablo Aro	6	Escritorio 120cm	\$ 8,50	\$ 51,00
22/04/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
29/04/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
06/05/2009	Pablo Aro	12	Equipo bajo	\$ 10,50	\$ 126,00
06/05/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
13/05/2009	Pablo Aro	10	Modular 81cm	\$ 5,50	\$ 55,00
13/05/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
20/05/2009	Pablo Aro	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
27/05/2009	Pablo Aro	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
03/06/2009	Pablo Aro	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
10/06/2009	Pablo Aro	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
17/06/2009	Pablo Aro	7	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 42,00
17/06/2009	Pablo Aro	7	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 24,50
17/06/2009	Pablo Aro	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
24/06/2009	Pablo Aro	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
03/07/2009	Pablo Aro	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
15/07/2009	Pablo Aro	16	Licorero	\$ 21,00	\$ 336,00
					\$ 9.007,00
30/07/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
06/08/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 180,00
06/08/2008	Raúl Manobanda	5	Modular	\$ 13,00	\$ 65,00
13/08/2008	Raúl Manobanda	4	Comodín 4 cajones blanco	\$ 10,00	\$ 40,00
13/08/2008	Raúl Manobanda	4	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 42,00
13/08/2008	Raúl Manobanda	4	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 40,00
20/08/2008	Raúl Manobanda	6	Semanero	\$ 12,00	\$ 72,00
20/08/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
20/08/2008	Raúl Manobanda	4	Comodín	\$ 8,00	\$ 32,00
27/08/2008	Raúl Manobanda	10	Modular 1m	\$ 9,00	\$ 90,00
27/08/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
03/09/2008	Raúl Manobanda	12	Cómoda con espejo	\$ 8,00	\$ 96,00
03/09/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
10/09/2008	Raúl Manobanda	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
10/09/2008	Raúl Manobanda	8	Pajarita	\$ 15,00	\$ 120,00
17/09/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
24/09/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
24/09/2008	Raúl Manobanda	6	Cómoda 8 cajones con espejo	\$ 15,00	\$ 90,00
01/10/2008	Raúl Manobanda	12	Comodín con espejo	\$ 8,00	\$ 96,00
01/10/2008	Raúl Manobanda	6	Semanero 6 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
01/10/2008	Raúl Manobanda	6	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
08/10/2008	Raúl Manobanda	12	Licorero económico	\$ 17,00	\$ 204,00
15/10/2008	Raúl Manobanda	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
22/10/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00

22/10/2008	Raúl Manobanda	12	Cómoda con espejo	\$ 8,00	\$ 96,00
29/10/2008	Raúl Manobanda	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
29/10/2008	Raúl Manobanda	16	Escritorio lacado	\$ 10,00	\$ 160,00
05/11/2008	Raúl Manobanda	16	Computo alta laminada	\$ 7,50	\$ 120,00
12/11/2008	Raúl Manobanda	8	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 120,00
19/11/2008	Raúl Manobanda	5	Cómoda	\$ 15,00	\$ 75,00
19/11/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
19/11/2008	Raúl Manobanda	6	Peinadora	\$ 17,00	\$ 102,00
26/11/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
03/12/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
10/12/2008	Raúl Manobanda	22	Panzonas	\$ 15,00	\$ 330,00
10/12/2008	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
24/12/2008	Raúl Manobanda	24	Modular tv	\$ 5,00	\$ 120,00
24/12/2008	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
14/01/2009	Raúl Manobanda	12	Pajarita	\$ 15,00	\$ 180,00
21/01/2009	Raúl Manobanda	6	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
28/01/2009	Raúl Manobanda	6	Pajarita blanca	\$ 19,00	\$ 114,00
28/01/2009	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
28/01/2009	Raúl Manobanda	6	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 90,00
04/02/2009	Raúl Manobanda	8	Peinadora	\$ 17,00	\$ 136,00
11/02/2009	Raúl Manobanda	4	Peinadora	\$ 17,00	\$ 68,00
11/02/2009	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
18/02/2009	Raúl Manobanda	6	Pajarita café	\$ 15,00	\$ 90,00
18/02/2009	Raúl Manobanda	8	Armario zapatera	\$ 14,00	\$ 112,00
25/02/2009	Raúl Manobanda	6	Pajarita	\$ 15,00	\$ 90,00
					\$ 5.450,00
30/07/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
06/08/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
13/08/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
20/08/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
03/09/2008	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
17/09/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
01/10/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
08/10/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
15/10/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
22/10/2008	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
26/11/2008	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
03/12/2008	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
17/12/2008	Roberto Chiguano	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
17/12/2008	Roberto Chiguano	6	Equipo bar	\$ 15,00	\$ 90,00
24/12/2008	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
14/01/2009	Roberto Chiguano	11	Licorero	\$ 21,00	\$ 231,00
21/01/2009	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
04/02/2009	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00

11/02/2009	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
25/02/2009	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
11/03/2009	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
25/03/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
01/04/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
08/04/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
22/04/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
29/04/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
13/05/2009	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
20/05/2009	Roberto Chiguano	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
03/06/2009	Roberto Chiguano	16	Licorero	\$ 21,00	\$ 336,00
17/06/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 22,00	\$ 176,00
24/06/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
01/07/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
08/07/2009	Roberto Chiguano	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
22/07/2009	Roberto Chiguano	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
					\$ 7.007,00
30/07/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
06/08/2008	Roberto Simbaña	18	Escritorio	\$ 8,50	\$ 153,00
13/08/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero económico	\$ 17,00	\$ 136,00
20/08/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
20/08/2008	Roberto Simbaña	6	Computo baja	\$ 8,80	\$ 52,80
20/08/2008	Roberto Simbaña	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
27/08/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
03/09/2008	Roberto Simbaña	10	Computo 81cm alta	\$ 8,50	\$ 85,00
03/09/2008	Roberto Simbaña	8	Computo 120cm alta	\$ 10,50	\$ 84,00
10/09/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
17/09/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
24/09/2008	Roberto Simbaña	16	Licorero	\$ 21,00	\$ 336,00
08/10/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
15/10/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
22/10/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
29/10/2008	Roberto Simbaña	10	Escritorio modular laminado	\$ 5,50	\$ 55,00
29/10/2008	Roberto Simbaña	8	Computo alta nogal	\$ 7,50	\$ 60,00
05/11/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
05/11/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
12/11/2008	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
19/11/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
19/11/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 21,00	\$ 252,00
26/11/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
03/12/2008	Roberto Simbaña	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
03/12/2008	Roberto Simbaña	1	Licorero	\$ 20,00	\$ 20,00
03/12/2008	Roberto Simbaña	5	Medianos	\$ 15,00	\$ 75,00
10/12/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00

24/12/2008	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
24/12/2008	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
14/01/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
21/01/2009	Roberto Simbaña	10	Licorero	\$ 21,00	\$ 210,00
21/01/2009	Roberto Simbaña	6	Cómoda 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
21/01/2009	Roberto Simbaña	6	Cómoda 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
28/01/2009	Roberto Simbaña	7	Licorero	\$ 21,00	\$ 147,00
04/02/2009	Roberto Simbaña	9	Licorero	\$ 21,00	\$ 189,00
11/02/2009	Roberto Simbaña	8	Equipo bajo	\$ 15,00	\$ 120,00
18/02/2009	Roberto Simbaña	10	Equipo bajo	\$ 15,00	\$ 150,00
04/03/2009	Roberto Simbaña	5	Equipo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 52,50
04/03/2009	Roberto Simbaña	1	Equipo bar bajo	\$ 15,00	\$ 15,00
11/03/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
11/03/2009	Roberto Simbaña	1	Equipo bar bajo	\$ 15,00	\$ 15,00
11/03/2009	Roberto Simbaña	1	Equipo bajo 4 parlantes	\$ 10,50	\$ 10,50
18/03/2009	Roberto Simbaña	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
18/03/2009	Roberto Simbaña	4	Licorero	\$ 21,00	\$ 84,00
25/03/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
25/03/2009	Roberto Simbaña	10	Modular escritorio	\$ 5,50	\$ 55,00
01/04/2009	Roberto Simbaña	8	Modular escritorio	\$ 7,00	\$ 56,00
01/04/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
08/04/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
22/04/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 17,00	\$ 136,00
22/04/2009	Roberto Simbaña	8	Equipo bar bajo	\$ 15,00	\$ 120,00
29/04/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
06/05/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
13/05/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
13/05/2009	Roberto Simbaña	4	Computo escritorio	\$ 10,50	\$ 42,00
13/05/2009	Roberto Simbaña	4	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 40,00
20/05/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
27/05/2009	Roberto Simbaña	4	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 40,00
27/05/2009	Roberto Simbaña	4	Computo alta	\$ 10,50	\$ 42,00
27/05/2009	Roberto Simbaña	6	Licorero	\$ 21,00	\$ 126,00
03/06/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
10/06/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
10/06/2009	Roberto Simbaña	5	Computo alta	\$ 8,50	\$ 42,50
17/06/2009	Roberto Simbaña	10	Modular 81cm	\$ 5,50	\$ 55,00
17/06/2009	Roberto Simbaña	8	Modular 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
17/06/2009	Roberto Simbaña	6	Modular 70cm	\$ 3,50	\$ 21,00
24/06/2009	Roberto Simbaña	12	Licorero	\$ 17,00	\$ 204,00
01/07/2009	Roberto Simbaña	12	Cómoda panzona	\$ 15,00	\$ 180,00
08/07/2009	Roberto Simbaña	8	Licorero	\$ 21,00	\$ 168,00
15/07/2009	Roberto Simbaña	6	Licorero	\$ 17,00	\$ 102,00
22/07/2009	Roberto Simbaña	6	Licorero	\$ 17,00	\$ 102,00

22/07/2009	Roberto Simbaña	2	Licorero	\$ 18,00	\$ 36,00
					\$ 9.486,30
28/01/2009	Santiago Delgado	30	Velador	\$ 3,50	\$ 105,00
04/02/2009	Santiago Delgado	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
11/02/2009	Santiago Delgado	20	Velador	\$ 5,50	\$ 110,00
18/02/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 3,50	\$ 35,00
25/02/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 5,50	\$ 55,00
04/03/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 5,50	\$ 55,00
11/03/2009	Santiago Delgado	20	Velador	\$ 3,50	\$ 70,00
11/03/2009	Santiago Delgado	6	Escritorio 80cm	\$ 5,00	\$ 30,00
18/03/2009	Santiago Delgado	6	Cómoda 6 cajones	\$ 15,00	\$ 90,00
25/03/2009	Santiago Delgado	8	Modular microondas	\$ 15,00	\$ 120,00
25/03/2009	Santiago Delgado	8	Escritorio 81cm	\$ 4,00	\$ 32,00
22/04/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 3,50	\$ 35,00
22/04/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 5,00	\$ 50,00
22/04/2009	Santiago Delgado	6	Mueble de cocina	\$ 16,00	\$ 96,00
22/04/2009	Santiago Delgado	6	Cocina	\$ 18,00	\$ 108,00
29/04/2009	Santiago Delgado	10	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 50,00
06/05/2009	Santiago Delgado	20	Mesa tv grande	\$ 2,50	\$ 50,00
06/05/2009	Santiago Delgado	30	Velador	\$ 3,50	\$ 105,00
06/05/2009	Santiago Delgado	12	Cómoda	\$ 8,00	\$ 96,00
14/05/2009	Santiago Delgado	14	Escritorio	\$ 5,00	\$ 70,00
14/05/2009	Santiago Delgado	8	Escritorio 1m	\$ 6,00	\$ 48,00
14/05/2009	Santiago Delgado	12	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 96,00
27/05/2009	Santiago Delgado	10	Mesa tv grande	\$ 3,50	\$ 35,00
27/05/2009	Santiago Delgado	10	Mesa tv grande	\$ 4,00	\$ 40,00
27/05/2009	Santiago Delgado	12	Mesa tv grande	\$ 5,00	\$ 60,00
27/05/2009	Santiago Delgado	12	Velador	\$ 3,50	\$ 42,00
03/06/2009	Santiago Delgado	32	Mesa tv grande	\$ 2,50	\$ 80,00
10/06/2009	Santiago Delgado	30	Velador	\$ 3,50	\$ 105,00
10/06/2009	Santiago Delgado	12	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 60,00
24/06/2009	Santiago Delgado	6	Cocina	\$ 19,00	\$ 114,00
24/06/2009	Santiago Delgado	3	Velador	\$ 3,50	\$ 10,50
24/06/2009	Santiago Delgado	6	Semanero 5 cajones	\$ 12,00	\$ 72,00
01/07/2009	Santiago Delgado	30	Velador	\$ 3,50	\$ 105,00
01/07/2009	Santiago Delgado	6	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 30,00
01/07/2009	Santiago Delgado	4	Cómoda 4 cajones	\$ 8,00	\$ 32,00
01/07/2009	Santiago Delgado	6	Cómoda	\$ 8,00	\$ 48,00
08/07/2009	Santiago Delgado	10	Comodín 4 cajones	\$ 5,00	\$ 50,00
08/07/2009	Santiago Delgado	6	Semanero 5 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
08/07/2009	Santiago Delgado	10	Velador	\$ 3,50	\$ 35,00
15/07/2009	Santiago Delgado	22	Velador	\$ 3,50	\$ 77,00
15/07/2009	Santiago Delgado	6	Cómoda 5 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
					\$ 2.667,50

06/08/2008	Wilson Zambrano	12	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 126,00
06/08/2008	Wilson Zambrano	4	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 40,00
13/08/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular	\$ 7,00	\$ 84,00
13/08/2008	Wilson Zambrano	12	Modular computo alta laminada	\$ 7,50	\$ 90,00
13/08/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
20/08/2008	Wilson Zambrano	8	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 80,00
27/08/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta laminada	\$ 7,50	\$ 60,00
27/08/2008	Wilson Zambrano	8	Escritorio modular 120cm	\$ 7,00	\$ 56,00
27/08/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 60,00
03/09/2008	Wilson Zambrano	8	Escritorio laminado grande	\$ 7,00	\$ 56,00
03/09/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 120,00
10/09/2008	Wilson Zambrano	12	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 126,00
10/09/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular grande	\$ 7,00	\$ 84,00
10/09/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta laminada	\$ 7,50	\$ 60,00
17/09/2008	Wilson Zambrano	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
17/09/2008	Wilson Zambrano	11	Escritorio	\$ 8,50	\$ 93,50
24/09/2008	Wilson Zambrano	24	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 252,00
01/10/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 120,00
01/10/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
01/10/2008	Wilson Zambrano	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
08/10/2008	Wilson Zambrano	20	Computo alta	\$ 10,50	\$ 210,00
08/10/2008	Wilson Zambrano	8	Modular escritorio	\$ 10,00	\$ 80,00
15/10/2008	Wilson Zambrano	10	Computo 80cm alta	\$ 8,50	\$ 85,00
22/10/2008	Wilson Zambrano	12	Computo alta	\$ 10,50	\$ 126,00
22/10/2008	Wilson Zambrano	10	Computo 80cm	\$ 8,50	\$ 85,00
29/10/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 11,50	\$ 92,00
29/10/2008	Wilson Zambrano	8	Escritorio	\$ 11,00	\$ 88,00
29/10/2008	Wilson Zambrano	4	Computo alta	\$ 10,50	\$ 42,00
29/10/2008	Wilson Zambrano	4	Escritorio	\$ 10,00	\$ 40,00
05/11/2008	Wilson Zambrano	20	Computo alta	\$ 10,50	\$ 210,00
12/11/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 10,50	\$ 84,00
12/11/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 102,00
19/11/2008	Wilson Zambrano	8	Escritorio grande	\$ 10,00	\$ 80,00
19/11/2008	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 12,50	\$ 100,00
26/11/2008	Wilson Zambrano	12	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 102,00
03/12/2008	Wilson Zambrano	12	Modular escritorio	\$ 10,00	\$ 120,00
03/12/2008	Wilson Zambrano	8	Computo	\$ 10,00	\$ 80,00
10/12/2008	Wilson Zambrano	12	Computo alta	\$ 10,50	\$ 126,00
10/12/2008	Wilson Zambrano	4	Modular escritorio	\$ 10,00	\$ 40,00
17/12/2008	Wilson Zambrano	6	Computo baja	\$ 8,50	\$ 51,00
17/12/2008	Wilson Zambrano	10	Modular escritorio laminado	\$ 5,50	\$ 55,00
17/12/2008	Wilson Zambrano	8	Modular computo alta laminada	\$ 10,50	\$ 84,00

24/12/2008	Wilson Zambrano	20	Computo alta lacada	\$ 10,50	\$ 210,00
24/12/2008	Wilson Zambrano	12	Computo laminada	\$ 7,50	\$ 90,00
14/01/2009	Wilson Zambrano	20	Computo alta	\$ 10,50	\$ 210,00
21/01/2009	Wilson Zambrano	20	Computo alta	\$ 10,50	\$ 210,00
28/01/2009	Wilson Zambrano	12	Computo	\$ 7,50	\$ 90,00
04/02/2009	Wilson Zambrano	10	Modular 1m	\$ 5,50	\$ 55,00
04/02/2009	Wilson Zambrano	6	Escritorio 120cm	\$ 5,00	\$ 30,00
04/02/2009	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular grande	\$ 7,00	\$ 84,00
04/02/2009	Wilson Zambrano	4	Computo alta	\$ 7,50	\$ 30,00
11/02/2009	Wilson Zambrano	6	Escritorio 121cm	\$ 8,50	\$ 51,00
11/02/2009	Wilson Zambrano	12	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 120,00
11/03/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 11,00	\$ 88,00
18/03/2009	Wilson Zambrano	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
18/03/2009	Wilson Zambrano	4	Computo alta	\$ 10,50	\$ 42,00
18/03/2009	Wilson Zambrano	3	Escritorio grande	\$ 10,00	\$ 30,00
25/03/2009	Wilson Zambrano	16	Computo alta	\$ 10,50	\$ 168,00
25/03/2009	Wilson Zambrano	1	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 10,00
01/04/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 7,50	\$ 60,00
01/04/2009	Wilson Zambrano	12	Modular escritorio grande	\$ 10,00	\$ 120,00
08/04/2009	Wilson Zambrano	8	Escritorio modular grande	\$ 10,00	\$ 80,00
15/04/2009	Wilson Zambrano	10	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 85,00
15/04/2009	Wilson Zambrano	7	Computo alta	\$ 10,50	\$ 73,50
22/04/2009	Wilson Zambrano	6	Semanero 5 cajones	\$ 10,00	\$ 60,00
22/04/2009	Wilson Zambrano	6	Comodín 4 cajones	\$ 8,00	\$ 48,00
29/04/2009	Wilson Zambrano	20	Computo alta	\$ 10,50	\$ 210,00
06/05/2009	Wilson Zambrano	16	Computo alta	\$ 10,50	\$ 168,00
13/05/2009	Wilson Zambrano	16	Computo alta	\$ 7,50	\$ 120,00
13/05/2009	Wilson Zambrano	16	Modular escritorio grande	\$ 7,00	\$ 112,00
20/05/2009	Wilson Zambrano	12	Computo alta	\$ 10,50	\$ 126,00
27/05/2009	Wilson Zambrano	12	Computo alta	\$ 10,50	\$ 126,00
27/05/2009	Wilson Zambrano	10	Computo alta	\$ 8,50	\$ 85,00
03/06/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 7,50	\$ 60,00
03/06/2009	Wilson Zambrano	8	Modular escritorio grande	\$ 7,00	\$ 56,00
03/06/2009	Wilson Zambrano	6	Escritorio 122cm	\$ 8,50	\$ 51,00
10/06/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 10,50	\$ 84,00
10/06/2009	Wilson Zambrano	12	Escritorio 81cm	\$ 4,00	\$ 48,00
17/06/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 7,50	\$ 60,00
24/06/2009	Wilson Zambrano	20	Modular escritorio 81cm	\$ 8,50	\$ 170,00
24/06/2009	Wilson Zambrano	10	Computo alta	\$ 8,50	\$ 85,00
01/07/2009	Wilson Zambrano	8	Computo lacada	\$ 10,50	\$ 84,00
01/07/2009	Wilson Zambrano	10	Modular escritorio 81cm	\$ 5,50	\$ 55,00
08/07/2009	Wilson Zambrano	30	Modular	\$ 5,50	\$ 165,00
15/07/2009	Wilson Zambrano	8	Computo alta	\$ 10,50	\$ 84,00
15/07/2009	Wilson Zambrano	1	Computo alta	\$ 8,00	\$ 8,00

