



UNIVERSIDAD POLITÉCNICA SALESIANA

SEDE QUITO

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA

**EFFECTOS DEL IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS EN LAS EMPRESAS
FARMACEUTICAS (IMPORTADORAS) EN EL SECTOR NORTE DE QUITO PERIODO
2022-2023**

Trabajo de titulación previo a la obtención del
Título de Licenciada en Contabilidad y Auditoria

AUTOR: NAULA TOAPANTA ANTHONY BRANDON

TUTOR: MSc. Gordón Dalía Stalina

QUITO – ECUADOR

2025

CERTIFICADO DE RESPONSABILIDAD Y AUTORÍA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

Yo, Anthony Brandon Naula Toapanta con documento de identificación N°1724391238 manifiesto que:

Soy el autor y responsable del presente trabajo; y, autorizo a que sin fines de lucro la Universidad Politécnica Salesiana pueda usar, difundir, reproducir o publicar de manera total o parcial el presente trabajo de titulación.

Quito, 16 de marzo del año 2025

Atentamente,



Anthony Brandon Naula Toapanta

1724391238

**CERTIFICADO DE CESIÓN DE DERECHOS DE AUTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN
A LA UNIVERSIDAD POLITÉCNICA SALESIANA**

Yo, Anthony Brandon Naula Toapanta con documento de identificación No. 1724391238, expreso mi voluntad y por medio del presente documento cedo a la Universidad Politécnica Salesiana la titularidad sobre los derechos patrimoniales en virtud de que soy autor del artículo académico: EFECTOS DEL IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS EN LAS EMPRESAS FARMACEUTICAS (IMPORTADORAS) EN EL SECTOR NORTE DE QUITO PERIODO 2022-2023, el cual ha sido desarrollado para optar por el título de: Licenciado en Contabilidad y Auditoría, en la Universidad Politécnica Salesiana, quedando la Universidad facultada para ejercer plenamente los derechos cedidos anteriormente.

En concordancia con lo manifestado, suscribo este documento en el momento que hago la entrega del trabajo final en formato digital a la Biblioteca de la Universidad Politécnica Salesiana.

Quito, 16 de marzo del año 2025

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, consisting of a stylized 'A' followed by a long horizontal stroke that curves upwards at the end. The signature is positioned above a solid black horizontal line.

Anthony Brandon Naula Toapanta

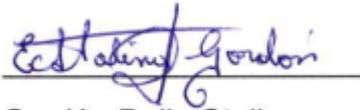
1724391238

CERTIFICADO DE DIRECCIÓN DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

Yo, Dalia Gordón Stalina con documento de identificación N°1710756931, docente de la Universidad Politécnica Salesiana, declaro que bajo mi tutoría fue desarrollado el trabajo de titulación EFECTOS DEL IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS EN LAS EMPRESAS FARMACEUTICAS (IMPORTADORAS) EN EL SECTOR NORTE DE QUITO PERIODO 2022-2023, realizado por Anthony Brandon Naula Toapanta con documento de identificación N°1724391238, obteniendo como resultado final el trabajo de titulación bajo la opción artículo académico que cumple con todos los requisitos determinados por la Universidad Politécnica Salesiana.

Quito, 16 de Marzo del año 2025

Atentamente,



Gordón Dalia Stalina

1710756931

Dedicatoria

Con inmensa gratitud, dedico este trabajo a mis queridos padres y hermanos, quienes han sido mi incentivo moral y personal para la superación académica y formación profesional, dándome apoyo en los momentos más difíciles no solo de mi carrera si no de mi vida, agradezco enormemente su presencia, sus consejos y su querer hacia mi persona.

A Dios, mi apoyo moral y espiritual en los momentos de mas duda, donde sus enseñanzas valores y guía me han ayudado a aclarar mi mente y mi alma, inculcando sus valores y siguiendo su palabra.

Agradecimiento

Con todo mi corazón, agradezco a mis padres y hermanos por todo su apoyo y aliento en todo el transcurso de mi carrera universitaria, en la adversidad y en los momentos mas bajos de mi vida siempre han estado ahí para aconsejarme, guiarme y otorgarme todo su apoyo y amor incondicional

Quiero expresar mi gratitud a todas las personas que he llegado a llamar amigos durante todo el transcurso de mi estadía en la universidad, aquellos que supieron incentivar y darme los ánimos necesarios para continuar, agradezco los gratos recuerdos que llevare en mi memoria.

Además, quisiera expresar mi completa gratitud aquellos profesores, tutores e ingenieros que estuvieron día tras día impartiendo su conocimiento a través de clases, su inteligencia y manera de enseñar me hizo alcanzar mi meta de poder graduarme de la universidad, agradezco su paciencia, su enseñanza y su vivencia.

Resumen

El presente estudio analiza el impacto del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en las empresas farmacéuticas importadoras ubicadas en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023. Utilizando un enfoque mixto que combina análisis cuantitativos y cualitativos, se recogieron datos a través de encuestas realizadas a diversas empresas del sector. El objetivo principal fue evaluar cómo el ISD ha influido en los costos de importación, la rentabilidad y las decisiones estratégicas de estas empresas. Los resultados del estudio revelan que el ISD ha generado un aumento significativo en los costos de adquisición de productos, afectando directamente los márgenes de ganancia. El 71.43% de las empresas encuestadas indicaron que el ISD incrementa los costos de adquisición de productos, mientras que el 28.57% señaló un aumento en las tarifas aduaneras. Este aumento en los costos ha llevado a muchas empresas a ajustar sus precios de venta, con un 75% de las empresas ha señalado que han aumentado los precios de los productos para compensar el impacto del ISD. A pesar de la reducción del ISD en febrero de 2023, el 87.5% de las empresas reportaron que no ha habido un cambio significativo en el volumen de importación de productos farmacéuticos. Sin embargo, un 12.5% de las empresas ha aumentado su volumen de importación, lo que refleja una respuesta estratégica para aprovechar los beneficios de costos derivados de la reducción del impuesto. El estudio muestra que las empresas han implementado diversas estrategias para mitigar el impacto del ISD. Entre ellas, la renegociación de acuerdos con proveedores internacionales y la búsqueda de alternativas locales han sido las más comunes. El 57.14% de las empresas ha modificado sus acuerdos con proveedores internacionales, mientras que el 28.57% ha buscado alternativas locales. En conclusión, el ISD ha creado desafíos significativos para las empresas farmacéuticas importadoras en Quito, estas han demostrado adaptabilidad y resiliencia al implementar estrategias para minimizar el impacto. El estudio sugiere que una revisión de las políticas fiscales podría ayudar a estas empresas a manejar mejor los costos adicionales y optimizar sus operaciones para mantener la competitividad en el mercado.

Palabras claves

Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), Empresas farmacéuticas, Importación, Costos operativos, Rentabilidad, Políticas fiscales

Abstract

This study examines the impact of the “Impuesto a la Salida de Divisas” (ISD) on pharmaceutical importing companies located in the northern sector of Quito during the period 2022-2023. Using a mixed-methods approach that combines quantitative and qualitative analyses, data were collected through surveys conducted with various companies in the sector. The main objective was to assess how the ISD has influenced import costs, profitability, and strategic decisions of these companies. The results reveal that the ISD has significantly increased the costs of acquiring products, directly affecting profit margins. 71.43% of the surveyed companies indicated that the ISD raises the costs of acquiring products, while 28.57% noted an increase in customs duties. This rise in costs has led many companies to adjust their selling prices, with 75% of the companies indicating they have raised product prices to offset the ISD's impact. Despite the reduction of the ISD in February 2023, 87.5% of the companies reported no significant change in the volume of imported pharmaceutical products. However, 12.5% of the companies have increased their import volume, reflecting a strategic response to leverage cost benefits from the reduced tax. Additionally, the study shows that companies have implemented various strategies to mitigate the ISD's impact. Among these, renegotiating agreements with international suppliers and seeking local alternatives have been the most common. 57.14% of the companies have modified their agreements with international suppliers, while 28.57% have sought local alternatives. In conclusion, although the ISD has created significant challenges for pharmaceutical importing companies in Quito, they have demonstrated adaptability and resilience by implementing strategies to minimize its impact. The study suggests that a review of fiscal policies could help these companies better manage additional costs and optimize their operations to maintain market competitiveness.

Keys words

Foreign Exchange Outflow Tax (ISD), pharmaceutical companies, Import, Operating costs, Cost effectiveness, Fiscal policie

INDICE

1.- TEMA:	3
2.- PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA:	3
3.- FORMULACION DE LOS PROBLEMAS.	3
3.1 Problema general.	3
3.2 Problemas específicos	3
4.- JUSTIFICACION. –	4
4.1 Importancia del Trabajo	4
5.- OBJETIVOS.	4
5.1 Objetivo General:	4
5.2 Objetivos Específicos:	5
6.- MARCO TEÓRICO Y CONCEPTUAL	5
6.1.- MARCO TEORICO. –	5
6.1.1. Legislación Fiscal en Ecuador. -	5
6.1.2.- Teoría de la Tributación Internacional:	5
6.1.3.- Teoría del Impacto en los Costos:	6
6.1.4.- Teoría de la Competitividad Empresarial:	7
6.1.5. Teoría de la Oferta y la Demanda	8
6.1.6. Teoría del Desarrollo Económico	8
6.2. MARCO CONCEPTUAL. –	9
7.- MARCO METODOLÓGICO. –	10
7.1 MÉTODOS Y TÉCNICAS DE RECOPIACIÓN	10
7.1.- DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN	11
7.2.- TIPOS DE INVESTIGACIÓN	12
7.3.- MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN	12
7.3.1 Métodos Cuantitativos:	12
7.3.2 Métodos Cualitativos:	12
7.4.- DETERMINACIÓN DE LA POBLACIÓN Y MUESTRA	13
7.4.1 Población	13
7.4.2 - Muestra	14
8. INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS	17
9. DISCUSIÓN DE RESULTADOS	35

10. CONCLUSIONES	36
11.- Fuentes de consulta:	38
12. ANEXOS.....	39
Tabla 1 <i>Empresas seleccionadas según la muestra:</i>	15
Tabla 2 <i>Empresas Seleccionadas según criterios:</i>.....	16
Tabla 3 Opciones y porcentajes de respuesta	17
Tabla 4 Opciones y porcentajes de respuesta	18
Tabla 5 Opciones y porcentajes de respuesta	19
Tabla 6 Opciones y porcentajes de respuesta	21
Tabla 7 Opciones y porcentajes de respuesta	22
Tabla 8 Opciones y porcentajes de respuesta	23
Tabla 10 Opciones y porcentajes de respuesta	26
Tabla 11 Opciones y porcentajes de respuesta	28
Tabla 12 Opciones y porcentajes de respuesta	29
Tabla 13 Opciones y porcentajes de respuesta	30
Tabla 14 Opciones y porcentajes de respuesta	32
Tabla 15 opciones y porcentajes de respuesta	33

1.- TEMA:

Efectos del impuesto a la salida de divisas en las empresas farmacéuticas (Importadoras) en el sector Norte de Quito periodo 2022-2023

2.- PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA:

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en Ecuador ha sido una herramienta de política económica implementada con el objetivo de controlar la salida de capital del país. Sin embargo, este impuesto puede tener efectos significativos en las empresas que dependen de la importación de bienes y servicios para su operación, como es el caso de las empresas farmacéuticas.

En el sector farmacéutico, especialmente en el sector norte de Quito, la importación de medicamentos y equipos médicos es esencial para su funcionamiento. Con la implementación del ISD, estas empresas deben pagar un impuesto adicional por la importación de estos bienes esenciales, lo que puede aumentar sus costos operativos y afectar su rentabilidad.

Por lo tanto, el problema que se plantea es: ¿Cómo ha afectado el ISD a las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023?

3.- FORMULACION DE LOS PROBLEMAS.

3.1 Problema general

¿Cómo ha afectado el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) a las empresas farmacéuticas importadoras en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023?

3.2 Problemas específicos

¿Cómo ha influido el ISD en los costos de importación de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023?

¿Cómo ha afectado el ISD a la rentabilidad de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023?

¿Cómo ha influido la reducción de la tarifa del ISD del 4% al 3,75% en febrero de 2023 en las decisiones de importación de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito?

4.- JUSTIFICACION. –

El estudio de los efectos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en las empresas farmacéuticas importadoras es crucial debido a la importancia de este sector en la economía y la salud pública. Las políticas fiscales, como el ISD, pueden tener un impacto significativo en las operaciones y la rentabilidad de estas empresas.

Este estudio tiene como objetivo entender cómo el ISD ha afectado a las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023. Los resultados de esta investigación pueden brindar información a las empresas farmacéuticas para la toma adecuada de decisiones que se vean afectadas por estos impuestos.

El beneficiario de este estudio es el estado, y el ente recaudador de impuestos del Ecuador, el servicio de rentas internas (SRI), lo que puede informar las decisiones de política fiscal y ayudar de manera directa e indirecta a las empresas a planificar y gestionar mejor sus operaciones.

4.1 Importancia del Trabajo

Importancia Teórica: Este estudio contribuye a la literatura existente sobre los efectos de las políticas fiscales en las empresas y proporciona un análisis específico del sector farmacéutico en Ecuador.

Importancia Metodológica: Este estudio puede proporcionar un marco para analizar los efectos de las políticas fiscales en el sector y su contexto.

Importancia Aplicada: Los hallazgos de este estudio pueden informar las decisiones de política económica y ayudar a las empresas farmacéuticas a gestionar mejor los efectos del ISD. Además, puede proporcionar información valiosa para otros países que estén considerando implementar políticas fiscales similares.

5.- OBJETIVOS.

5.1 Objetivo General:

- Evaluar los efectos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en las empresas farmacéuticas importadoras ubicadas en el sector norte de Quito durante el periodo 2022-2023.

5.2 Objetivos Específicos:

1. Analizar cómo el ISD ha influido en los costos de importación de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el periodo 2022-2023.
2. Determinar el efecto del ISD en la rentabilidad de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito durante el periodo 2022-2023.
3. Investigar cómo la reducción de la tarifa del ISD del 4% al 3,75% en febrero de 2023 ha impactado en las decisiones de importación de las empresas farmacéuticas en el sector norte de Quito.

6.- MARCO TEÓRICO Y CONCEPTUAL

6.1.- MARCO TEORICO. –

El marco teórico de este estudio se centra en comprender los efectos de las políticas fiscales, específicamente el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), en las empresas farmacéuticas. Se analizarán teorías relacionadas con la tributación, la importación de bienes y servicios, así como modelos económicos que ayuden a entender las implicaciones del ISD en las empresas del sector farmacéutico, por lo cual analizaremos los siguientes puntos, que son factores claves que influyen de manera directa/indirecta en el tema de investigación:

6.1.1. Legislación Fiscal en Ecuador. -

Profundizar en la evolución de la legislación fiscal ecuatoriana en los últimos años, identificando cambios significativos y reformas relacionadas con la tributación de divisas.

Además, se examinará la percepción de los actores empresariales frente a estos cambios legislativos, considerando como han adaptado sus estrategias financieras y de importación en respuesta a las modificaciones fiscales.

6.1.2.- Teoría de la Tributación Internacional:

La teoría de la tributación internacional en el contexto ecuatoriano. Analiza la relevancia de los impuestos a la salida de divisas en el marco de los acuerdos internacionales y cómo Ecuador se posiciona en términos de competencia fiscal.

Se indagará en la efectividad de los mecanismos de cooperación internacional que Ecuador ha implementado para abordar las implicaciones del ISD, considerando las perspectivas de otros países que enfrentan desafíos similares.

Se profundizará en casos específicos de empresas farmacéuticas en Ecuador, identificando patrones en la distribución de costos y evaluando cómo estas empresas han innovado en sus procesos para mitigar los efectos del ISD. (*mpuesto a la Salida de Divisas ISD - intersri - Servicio de Rentas Internas, s. f.*)

En resumen, la relación entre la teoría de la tributación internacional y el ISD radica en cómo los impuestos afectan los costos empresariales y cómo las empresas deben adaptarse para mantener su rentabilidad y competitividad.

6.1.3.- Teoría del Impacto en los Costos:

Profundizar en cómo el ISD se traduce en costos adicionales para las empresas farmacéuticas. Explorar cómo estos costos se distribuyen a lo largo de la cadena de suministro, desde la adquisición de materias primas hasta la venta al consumidor final.

Se explorarán casos de éxito de empresas farmacéuticas que han implementado estrategias efectivas para mantener y mejorar su competitividad, proporcionando lecciones aprendidas aplicables a otras compañías del sector.

La teoría de costos y el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en Ecuador pueden estar relacionados en varios aspectos. A continuación, exploraremos las posibles correlaciones:

- **Costos de Transacciones Internacionales:**

El ISD grava las transferencias de divisas al exterior. Las empresas que realizan transacciones internacionales pueden incurrir en costos adicionales debido a este impuesto.

Estos costos pueden afectar la rentabilidad de las exportaciones y las importaciones. Las empresas deben considerar el ISD al calcular sus costos totales y precios de venta.

- **Costos de Cumplimiento y Administración:**

Las empresas deben cumplir con las regulaciones fiscales relacionadas con el ISD. Esto implica costos administrativos, como llevar registros, presentar declaraciones y retener el impuesto.

Estos costos de cumplimiento pueden afectar la eficiencia operativa y aumentar los gastos generales de las empresas.

- **Impacto en la Rentabilidad:**

El ISD reduce las divisas disponibles para las empresas. Si los costos de producción no se ajustan adecuadamente, la rentabilidad puede verse afectada.

Las empresas deben evaluar cómo el ISD afecta los márgenes de beneficio y tomar decisiones informadas sobre precios y producción.

- **Optimización de Costos:**

La teoría de costos ayuda a las empresas a comprender cómo los costos cambian en función del nivel de actividad. Esto incluye costos variables y fijos.

Las empresas pueden aplicar técnicas de análisis de costos, como el método de alto-bajo o el análisis de regresión, para estimar costos y optimizar su estructura de costos. *(Parra-Acosta & Peña-González, 2014)*

6.1.4.- Teoría de la Competitividad Empresarial:

Examinar las teorías que abordan la competitividad empresarial en un entorno globalizado. Analizar cómo las empresas farmacéuticas pueden mejorar su competitividad, considerando estrategias de diferenciación, innovación y eficiencia logística.

La Teoría de la Competitividad Empresarial puede influir en cómo se percibe y se maneja el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en un país como Ecuador. A continuación, detallare los puntos claves que se relacionan entre el impuesto a la salida de divisas y la teoría de la competitividad empresarial.

- **Estrategia de Negocio:** Según la teoría de la competitividad, las empresas deben buscar formas de maximizar su eficiencia y minimizar sus costos para mantenerse competitivas. Si el ISD aumenta los costos de importación, las empresas pueden buscar formas de adaptarse, como encontrar proveedores locales o mejorar su eficiencia para absorber los costos adicionales.
- **Innovación:** La competitividad también implica innovación. Si el ISD dificulta la importación de tecnología avanzada, las empresas pueden invertir en investigación y desarrollo local para innovar y mantener su competitividad.

- **Competitividad Global:** La teoría de la competitividad también considera la posición de una empresa en el mercado global. Si el ISD hace que los productos o servicios de una empresa sean menos competitivos a nivel internacional, la empresa puede buscar formas de mejorar su competitividad, como mejorar la calidad de sus productos o servicios, o encontrar nuevos mercados donde sus productos o servicios sean competitivos.
- **Adaptabilidad:** Finalmente, la competitividad implica la capacidad de adaptarse a los cambios en el entorno empresarial. Si el ISD cambia el panorama económico, las empresas competitivas buscarán formas de adaptarse a este nuevo entorno. *(2015_competitividad_empresarial, s. f., p. 3; Victoria, 2001)*

6.1.5. Teoría de la Oferta y la Demanda

La teoría de la oferta y la demanda es fundamental para entender cómo el ISD puede alterar el equilibrio del mercado farmacéutico. Los impuestos a la importación pueden reducir la oferta de productos extranjeros, afectando los precios y las cantidades disponibles en el mercado *(Mankiw, 2018)*.

Impacto en la Oferta

El ISD puede reducir la oferta de productos farmacéuticos importados al aumentar los costos de importación. Esto puede llevar a una disminución en la disponibilidad de ciertos medicamentos y aumentar los precios en el mercado local. Las empresas deben considerar cómo ajustar su oferta para mantener el equilibrio en el mercado *(Krugman & Wells, 2017)*.

Impacto en la Demanda

El aumento en los precios debido al ISD puede reducir la demanda de productos farmacéuticos, especialmente si los consumidores son sensibles a los cambios de precio. Las empresas deben evaluar cómo estos cambios afectan la demanda y ajustar sus estrategias de marketing y precios en consecuencia *(Varian, 2014)*.

6.1.6. Teoría del Desarrollo Económico

Explorar la literatura que aborda el papel de los impuestos en el desarrollo económico. Evaluar cómo la tributación, incluyendo el ISD, puede influir en la inversión extranjera, el crecimiento empresarial y la estabilidad económica.

Inversión Extranjera Directa (IED)

- El ISD puede afectar la IED al influir en las decisiones de las empresas extranjeras sobre invertir en el país. Un alto impuesto a la salida de divisas puede disuadir la inversión, ya que las empresas buscan minimizar los costos fiscales y maximizar sus retornos. Analizar cómo el ISD impacta la IED. *(Dunning, 2001)*.

Crecimiento Empresarial

- La tributación puede influir en el crecimiento empresarial al afectar los costos operativos y las decisiones de inversión. Las empresas que enfrentan altos costos fiscales pueden tener menos recursos para reinvertir en sus operaciones y expandirse. Evaluar cómo el ISD influye en el crecimiento empresarial puede ayudar a entender sus implicaciones a largo plazo para el sector farmacéutico (King & Fullerton, 1984).

Estabilidad Económica

- La estabilidad económica puede verse afectada por las políticas fiscales, incluyendo el ISD. Un impuesto que reduce significativamente la disponibilidad de divisas puede influir en la balanza de pagos y la estabilidad macroeconómica del país. Analizar la relación entre el ISD y la estabilidad económica puede ofrecer una visión integral de sus efectos en la economía nacional (Tanzi & Zee, 2000).

6.2. MARCO CONCEPTUAL. –

- **Costos operativos**

Son aquellos en los que incurre una empresa por el hecho de realizar su principal actividad productiva. (*Sánchez Galán, J. (2021, 1 de julio). Costos operativos. Economipedia.*)

- **Empresas farmacéuticas**

Son entidades que se dedican al descubrimiento, desarrollo, fabricación y comercialización de medicamentos para la salud. (*Collazo Herrera, M. M. (1997). El poder de mercado de la industria farmacéutica. Revista Cubana de Farmacia, 31(2), 119-124.*)

- **Importación**

Es la acción de comprar bienes y servicios procedentes de un país extranjero, para su comercialización o consumo dentro del país que los adquiere. (*Kiziryan, M. (2020, 1 de marzo). Importación. Economipedia.*)

- **Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)**

Es una política que busca reunir capital público mediante la imposición de un impuesto a las transferencias, envíos o traslados de dinero al exterior. Este impuesto

fue implementado en 2007 con el objetivo de mantener las divisas dentro del país y consolidar una economía dolarizada. (*Impuesto a la Salida de Divisas ISD - intersri - Servicio de Rentas Internas, s. f.*)

- **Recaudación Fiscal**

Es una política que permite al Estado obtener capital para invertirlo en actividades de desarrollo del país. (*Cruz, R. E. P., & Guanolema, B. R. P. (2018). Análisis de la política tributaria en la recaudación fiscal: caso Ecuador. Revista UNIANDES Episteme, 5(1), 674-688.*)

7.- MARCO METODOLÓGICO. –

7.1 MÉTODOS Y TÉCNICAS DE RECOPIACIÓN

Investigación Cualitativa:

- La investigación cualitativa se centra en la comprensión profunda de los fenómenos a través de la recolección y análisis de datos no numéricos, como observaciones, entrevistas, documentos o testimonios. Se preocupa por la interpretación del significado y el contexto, y busca explorar la complejidad de las experiencias humanas. Este enfoque se utiliza para descubrir patrones, temas y significados subyacentes. (Arias, 2021; *Investigación cuantitativa, s. f.*)

Investigación Mixta:

- La investigación mixta combina elementos de ambas metodologías cuantitativas y cualitativas en un mismo estudio. Los investigadores utilizan este diseño para aprovechar las fortalezas de ambos enfoques y obtener una comprensión más completa de un fenómeno. Se pueden recopilar y analizar datos cuantitativos y cualitativos de forma secuencial o concurrente, y los resultados se integran para proporcionar una perspectiva más holística. (*Ortega, C. (n.d.). Investigación mixta. Recuperado el 27 de marzo de 2024, de <https://www.questionpro.com/blog/es/investigacion-mixta/>*)

De tal manera que en la investigación se utilizó la siguiente metodología de trabajo.

El diseño de investigación utilizado fue un enfoque mixto que combinará métodos cuantitativos y cualitativos. Se recopilaron datos financieros y de importación de las empresas farmacéuticas durante el periodo 2022-2023 para realizar un análisis cuantitativo de los efectos del ISD en los costos y rentabilidad. Además, se llevó a cabo entrevistas semiestructuradas con directivos y gerentes de estas empresas para obtener información cualitativa sobre cómo el ISD ha afectado las decisiones de importación y estrategias financieras. el muestreo se realizó de manera estratificada, priorizando empresas de diferentes tamaños y niveles de importación.

Este enfoque mixto permitió un análisis integral al recopilar datos financieros y de importación de las empresas farmacéuticas. La metodología cuantitativa se centró en la obtención de cifras concretas para evaluar los impactos del ISD en los costos y la rentabilidad de las empresas.

7.1.- DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN

En la estructuración del presente diseño de investigación, se optó por un enfoque descriptivo que brindó una visión integral y pormenorizada de los fenómenos intrínsecos al Impuesto a la Salida de Divisas (ISD). Este diseño fue meticulosamente dirigido a examinar cómo dicho impuesto incide de manera específica en las empresas farmacéuticas ubicadas en el sector Norte de Quito durante el periodo que comprende los años 2022-2023.

La elección deliberada de un diseño descriptivo se justifica en la necesidad de trazar una auténtica radiografía de la situación fiscal y financiera de estas empresas, permitiendo así la identificación precisa de los desafíos y las oportunidades que surgen a raíz del ISD. La recopilación detallada de datos posibilitará el análisis minucioso de variables cruciales, como las variaciones en los costos de importación, las estrategias de mitigación adoptadas y la repercusión en la competitividad empresarial.

En paralelo, la orientación correlacional de este diseño añade una capa adicional de profundidad a la investigación. Este enfoque permitió describir los efectos del ISD, y también establecer conexiones y patrones potenciales entre diversas variables. Por ejemplo, se explorará cómo las fluctuaciones en los costos de importación pueden correlacionarse con cambios en la competitividad empresarial, proporcionando así una comprensión más holística de las dinámicas económicas en juego.

(<https://explorable.com/es/disenio-de-investigacion-descriptiva>, s. f.)

Este diseño integral busco analizar la complejidad de las interacciones entre del ISD y las empresas farmacéuticas

7.2.- TIPOS DE INVESTIGACIÓN

La elección de la investigación mediante encuestas para este estudio se fundamenta en la necesidad de obtener datos de manera directa y eficiente del entorno empresarial. Este enfoque, diseñado para recopilar información específica de las empresas farmacéuticas, permite recopilar datos de primera mano sin necesidad de contacto directo, lo cual optimiza tiempo y recursos.

La utilización de encuestas dirigidas específicamente a las empresas farmacéuticas del Norte de Quito no solo facilita la recolección de datos cuantitativos, sino que también permite capturar la diversidad de experiencias y desafíos que estas empresas enfrentan con respecto al Impuesto a la Salida de Divisas (ISD). Este método es eficiente en términos de costos y tiempo, permitiendo obtener una amplia gama de datos de manera rápida y efectiva.

El enfoque de encuestas, aunque indirecto, asegura que las opiniones y percepciones de los empresarios sean recogidas de manera sistemática y organizada. Las encuestas se diseñaron para capturar tanto datos estadísticos como información cualitativa sobre las estrategias y respuestas adaptativas implementadas por los empresarios ante las dinámicas cambiantes del entorno fiscal.

7.3.- MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN

7.3.1 Métodos Cuantitativos:

Encuestas estructuradas: Se diseñarán encuestas para recopilar datos cuantitativos sobre la percepción de los directivos de las empresas sobre el impacto del ISD en sus operaciones y decisiones.

7.3.2 Métodos Cualitativos:

Análisis de contenido: Se realizará un análisis de contenido de las entrevistas y otras fuentes cualitativas para identificar patrones, temas y percepciones relevantes relacionadas. (*Arias,2021; Investigación cuantitativa, s.f.*)

Además, realizaremos una recopilación de la siguiente información que podría ser de utilidad para la investigación. Se tomo en cuenta la revisión bibliográfica de la legislación fiscal.

7.4.- DETERMINACIÓN DE LA POBLACIÓN Y MUESTRA

7.4.1 Población

La población de estudio estuvo compuesta por todas las empresas farmacéuticas importadoras ubicadas en el sector norte de Quito. La muestra se seleccionó de manera estratificada, considerando diferentes estratos según el tamaño de la empresa, su volumen de importación y su rentabilidad. Se utilizo un muestreo aleatorio dentro de cada estrato para garantizar la representatividad de la muestra y la generalización de los resultados.

Este enfoque metodológico integral permitió obtener una comprensión profunda y completa de los efectos del ISD en las empresas farmacéuticas importadoras del sector norte de Quito, proporcionando información valiosa para la toma de decisiones empresariales y la formulación de políticas fiscales.

La estrategia de muestreo se diseñó cuidadosamente para abordar la complejidad y diversidad del sector farmacéutico importador en el Norte de Quito. A continuación, se detallan las diferentes categorías que conformarán la muestra, garantizando su representatividad y relevancia para la población objetivo. *(López, P. L. (2004). Población muestra y muestreo. Punto cero, 9(08), 69-74.)*

Además, tomaremos en cuenta los siguientes puntos, para seleccionar nuestra población:

- **Empresas Pequeñas, Medianas y Grandes:**

Se seleccionó empresas de diferentes capacidades financieras y operativas, reflejando así la variabilidad en la escala de negocio y permitiendo entender cómo el ISD afecta a empresas con diferentes niveles de recursos.

- **Duración de la Presencia en el Mercado:**

Empresas Nuevas y Establecidas; Se incluyeron empresas con diversas trayectorias en el mercado, permitiendo evaluar cómo la duración de la presencia en el sector puede influir en la adaptación al ISD y sus efectos a lo largo del tiempo.

- **Volumen de Importaciones**

Importaciones Bajas, Medias y Altas; Se categorizaron las empresas según el volumen de sus importaciones, proporcionando una visión sobre cómo el ISD impacta diferencialmente en empresas con distintos niveles de transacciones internacionales.

- **Naturaleza de los Productos Farmacéuticos Importados:**

Medicamentos Genéricos y de Marca: Se seleccionaron empresas que importan principalmente medicamentos genéricos de aquellas que se centran en productos de marca. Esta diferenciación permitirá evaluar si la naturaleza de los productos influye en la magnitud del impacto del ISD.

7.4.2 - Muestra

La fórmula para calcular el tamaño de la muestra en una población finita es la siguiente:

Figura 1 Gráfico de la fórmula para calcular la muestra

$$n = \frac{Z^2 \cdot p \cdot q}{e^2} \cdot \frac{N}{N - 1 + Z^2 \cdot p \cdot q / e^2}$$

Elaborado por: (Castellanos, s. f., p. 1)

Donde:

- n es el tamaño de la muestra.
- Z es el valor Z correspondiente al nivel de confianza deseado (por ejemplo, Z=1.96 para un nivel de confianza del 95%).
- p es la proporción esperada en la población (si no se conoce, se puede usar p=0.5 para maximizar el tamaño de la muestra).
- q es 1-p.

- e es el margen de error tolerable.
- N es el tamaño total de la población
- Tamaño de la Empresa:

Cálculo de la muestra:

Tomaremos en cuenta los siguientes valores:

- nivel de confianza del 70%
- margen de error del 20%,
- proporción esperada $p=0.5$
- tamaño de la población $N=285$ Empresas

La fórmula para el tamaño de la muestra en una población finita se resuelve de la siguiente manera:

Figura 2 Desarrollo de la fórmula para el cálculo de la muestra.

$$n = \frac{1.04^2 \cdot 0.5 \cdot 0.5}{0.2^2} \cdot \frac{285}{285 - 1 + (1.04^2 \cdot 0.5 \cdot 0.5 / 0.2^2)}$$

Elaborado por: Autoría propia

Para un nivel de confianza del 70%, el valor Z es aproximadamente 1.04.

Resolviendo esto, obtenemos:

$n \approx 15$

Tabla 1 Empresas seleccionadas según la muestra:

Empresa	RUC	Capital
Corporación GPF (Grupo ProFarma)	1793196166001	\$1,000.00
Lafrancol Ecuador	992411554001	\$5,000.00
Novartis Ecuador	1790233332001	\$4,000,000.00
Laboratorio Expofarma	790094824001	\$200,000.00
Roche Ecuador	1790475689001	\$28,097,253.84
Abbott Laboratories Ecuador	990000670001	\$11,324,320.00
Laboratorio Lamosan	1790085503001	\$3,921,000.00

Pfizer Ecuador	990014825001	\$10,655,184.00
Laboratorios Labinca	990832056001	\$480.00
Merck Ecuador	1790001024001	\$2,398,707.20
Asofarma Ecuador	1792323002001	\$400.00
Boehringer Ingelheim Ecuador	1790280179001	\$2,175,809.88
Laboratorios Bagó del Ecuador	1791224493001	\$600,200.00
Sanofi Ecuador	1790411605001	\$4,419,122.00
Laboratorio Lisanco	992797053001	\$400.00

Nota: La siguiente tabla conforma el nombre actual de la empresa, juntamente con su registro único de contribuyente (RUC) y su capital suscrito al 2023. Tomado de (*Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. (n.d.). Portal de información. Recuperado el 27 de marzo de 2024, de <https://www.supercias.gob.ec/portal-informacion>*).

Elaborado por: Autoría Propia

Los criterios para la selección final de la muestra serán los siguientes:

- Capital suscrito mayor a 100.000,00\$
- Empresa económicamente activa según la Superintendencia de Compañías.

Tabla 2 Empresas Seleccionadas según criterios:

Empresa	RUC	Capital
Novartis Ecuador	1790233332001	\$4,000,000.00
Laboratorio Expofarma	790094824001	\$200,000.00
Roche Ecuador	1790475689001	\$28,097,253.84
Abbott Laboratories Ecuador	990000670001	\$11,324,320.00
Laboratorio Lamosan	1790085503001	\$3,921,000.00
Pfizer Ecuador	990014825001	\$10,655,184.00
Merck Ecuador	1790001024001	\$2,398,707.20
Boehringer Ingelheim Ecuador	1790280179001	\$2,175,809.88
Laboratorios Bagó del Ecuador	1791224493001	\$600,200.00
Sanofi Ecuador	1790411605001	\$4,419,122.00

Elaborado por: Autoría propia

Nota: La siguiente muestra las empresas seleccionadas en base a los criterios anteriormente descritos. Tomado de (*Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. (n.d.). Portal de información. Recuperado el 27 de marzo de 2024, de <https://www.supercias.gob.ec/portal-informacion>*).

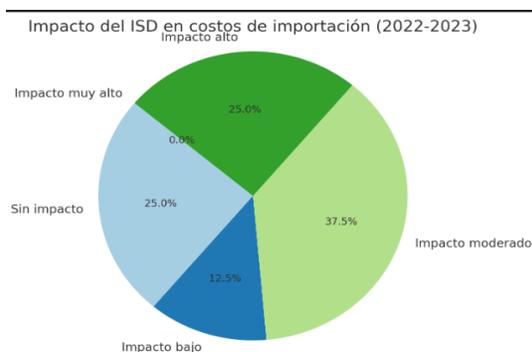
8. INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

1.- ¿Cómo calificaría el impacto del Impuesto a la Salida de Divisas en los costos de importación de su empresa durante el periodo 2022-2023?

Tabla 3 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Sin impacto	2	25%
Impacto bajo	1	12.50%
Impacto moderado	3	37.50%
Impacto alto	2	25%
Impacto muy alto	0	0%

Figura 3 Grafico circular pregunta 1



Elaborado por: Autoría Propia

Interpretación

Según los resultados, la respuesta más frecuente fue la opción 3 "Impacto moderado" con un 37.5% de índice de selección en comparación con las otras opciones. Las opciones 1 "Sin impacto" y 4 "Impacto alto" ambas conforman el 25% de los índices de selección, y la

opción 2 "Impacto bajo" tiene un 12.5% de índice de selección. La opción 5 "Impacto muy alto" no tuvo ningún índice de selección.

Análisis

La mayoría de las empresas (37.5%) reporta un impacto moderado del ISD en sus costos de importación, indicando ajustes significativos, pero no extremos. Un 25% no ha notado cambios, lo que puede reflejar estrategias efectivas o una menor exposición al impuesto. Por otro lado, el 25% que reporta un impacto alto enfrenta desafíos considerables, afectando potencialmente su competitividad y márgenes. La baja frecuencia de "Impacto bajo" (12.5%) sugiere que el aumento en los costos es notable, pero manejable. La ausencia de respuestas para "Impacto muy alto" indica que el ISD, aunque relevante, no ha causado problemas extremos para la mayoría de las empresas.

2.- ¿Qué tipo de adaptaciones financieras ha tenido que implementar su empresa a partir de la disminución del impuesto a la salida de divisas?

Tabla 4 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Negociación de mejores condiciones con proveedores	3	37.5%
Aumento en la importación de productos farmacéuticos	4	50%
Mejora en los precios de venta	1	12.5%

Figura 4 Grafico circular pregunta 2



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según resultados, la respuesta más frecuente fue la opción 2 “Aumento en la importación de productos farmacéuticos” con un 50% de índice de selección a comparación de las otras opciones que conforma el 50% restante, la opción 1 con un 37.5% de índice de selección y la opción 3 con un 12.5% de índice de selección.

Análisis

El aumento en la importación, seleccionado por el 50% de las empresas, sugiere que la reducción del ISD ha permitido reducir costos y aprovechar mejores precios en el mercado internacional. La renegociación de términos, elegida por el 37.5%, indica que las empresas buscan optimizar costos y mejorar condiciones comerciales en respuesta a la mayor competitividad. Ajustar precios de venta, seleccionado por solo el 12.5%, parece ser una estrategia menos común, aunque algunas empresas pueden ajustarlo para mantener márgenes o reflejar cambios en costos.

3.- ¿En qué medida considera que el ISD ha afectado la planificación estratégica de su empresa?

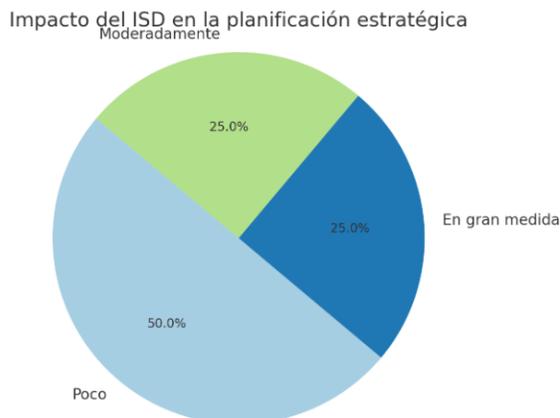
Tabla 5 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Poco	4	50%
En gran medida	2	25%
Moderadamente	2	25%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 5 Grafico circular pregunta 3



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, la respuesta más frecuente fue la opción "Poco" con un 50% de índice de selección, seguida por las opciones "En gran medida" y "Moderadamente" ambas con un 25% de índice de selección.

Análisis

La mitad de las empresas encuestadas (50%) consideran que el ISD ha afectado poco su planificación estratégica. Esto sugiere que estas empresas han encontrado formas de mitigar o gestionar el impacto del ISD, posiblemente a través de estrategias financieras y operativas efectivas que les permiten adaptarse a los cambios sin alterar significativamente su planificación a largo plazo.

Un cuarto de las empresas (25%) indica que el ISD ha afectado en gran medida su planificación estratégica. Esto podría reflejar que estas empresas han tenido que realizar cambios significativos en sus operaciones, inversiones o estrategias de crecimiento debido a las implicaciones del ISD. Otro 25% de las empresas consideran que el impacto ha sido moderado. Estas empresas pueden estar experimentando algunos desafíos y ajustes en su planificación estratégica, pero no en la medida en que se vean gravemente afectadas.

4.- ¿Considera que el Impuesto a la Salida de Divisas ha limitado la capacidad de crecimiento de su empresa?

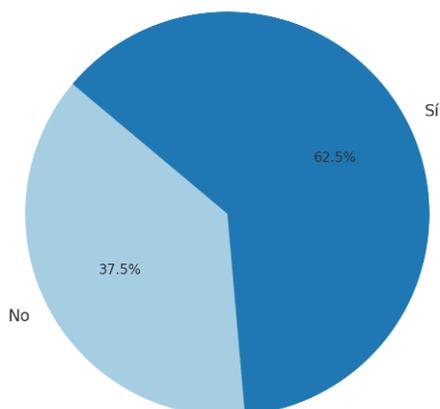
Tabla 6 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
No	3	37.5%
Sí	5	62.5%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 6 Grafico circular pregunta 4



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, la respuesta más frecuente fue la opción "Sí" con un 62.5% de índice de selección, mientras que la opción "No" obtuvo un 37.5% de índice de selección.

Análisis

La mayoría de las empresas encuestadas, un 62.5%, consideran que el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) ha limitado su capacidad de crecimiento. Esto sugiere que el ISD ha tenido un impacto significativo en la expansión y desarrollo de estas empresas, posiblemente

debido a los costos adicionales asociados con el impuesto, que pueden reducir los fondos disponibles para inversiones, expansión de operaciones y otras actividades de crecimiento.

Un 37.5% de las empresas indican que el ISD no ha limitado su capacidad de crecimiento. Estas empresas pueden haber encontrado formas de mitigar el impacto del impuesto o pueden estar menos afectadas por él, debido a las estructuras operativas y financieras. Es posible que estas empresas hayan implementado estrategias efectivas para manejar los costos adicionales o hayan diversificado las fuentes de ingresos y financiamiento.

5.- ¿Cómo afecta el ISD a los costos de importación de la empresa?

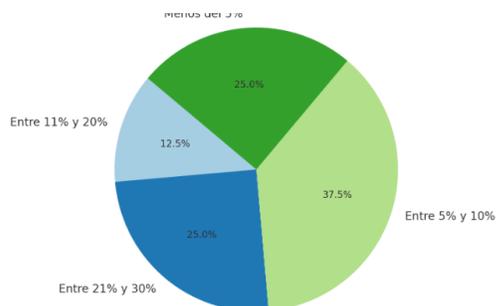
Tabla 7 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Entre 11% y 20%	1	12.5%
Entre 21% y 30%	2	25%
Entre 5% y 10%	3	37.5%
Menos del 5%	2	25%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 7 Grafico circular pregunta 5



Elabora por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, la respuesta más frecuente fue la opción "Entre 5% y 10%" con un 37.5% de índice de selección, seguida por las opciones "Entre 21% y 30%" y "Menos del 5%" ambas con un 25% de índice de selección. La opción "Entre 11% y 20%" obtuvo un 12.5% de índice de selección.

Análisis

La mayor parte de las empresas encuestadas (37.5%) indican que el ISD afecta los costos de importación entre un 5% y un 10%. Esto sugiere que, para estas empresas, el ISD representa una carga moderada en los costos de importación, lo que podría impactar sus márgenes de ganancia y precios finales. Un cuarto de las empresas (25%) mencionan que el ISD incrementa los costos de importación entre un 21% y un 30%. Este impacto es significativo y probablemente afecta más drásticamente la rentabilidad y competitividad de estas empresas, obligándolas a ajustar precios o buscar otras medidas de mitigación.

Otra cuarta parte de las empresas reportan un impacto menor del 5%. Estas empresas parecen ser menos afectadas por el ISD, lo que puede indicar que tienen mejores estrategias de gestión de costos o estructuras operativas que amortiguan el impacto del impuesto. Un 12.5% de las empresas perciben un incremento de entre el 11% y el 20% en los costos de importación debido al ISD. Aunque no es el grupo mayoritario, este impacto sigue siendo considerable y puede afectar las decisiones estratégicas de las empresas en cuanto a importación y precios.

6.- ¿Cuáles componentes del costo de importación han sido más afectados por el ISD?

Tabla 8 Opciones y porcentajes de respuesta

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Costos de adquisición de productos	4	50%
Costos de transporte	1	12.50%
Tarifas aduaneras	3	37.50%
Seguros	0	0%
Otras	0	0%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas

Elaborado por: Autoría propia

Figura 8 Grafico circular pregunta 6



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, el componente más afectado por el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) ha sido los "Costos de adquisición de productos" con un 50% de índice de selección. Las "Tarifas aduaneras" ocupan el segundo lugar con un 37.5% de índice de selección, mientras que los "Costos de transporte" fueron seleccionados por el 12.5% de los encuestados. Los componentes "Seguros" y "Otras" no recibieron ninguna selección.

Análisis

El ISD ha impactado más significativamente los "Costos de adquisición de productos" (50%). Esto sugiere que las empresas han experimentado un incremento en el costo de los bienes importados, posiblemente debido a la tasa aplicada a las divisas usadas para pagar estos productos. Este aumento puede afectar los márgenes de beneficio y obligar a las empresas a ajustar sus precios de venta al consumidor. Las "Tarifas aduaneras" (37.5%) también se han visto considerablemente afectadas. El ISD podría haber incrementado los costos adicionales asociados a las transacciones en divisas, resultando en mayores tarifas aplicadas en las aduanas. Esto afecta la competitividad y la eficiencia operativa de las empresas, aumentando el costo total de importación.

Los "Costos de transporte" (12.5%) muestran un menor pero notable impacto. Aunque no es el componente más afectado, el ISD puede haber incrementado los costos de logística

y transporte, especialmente cuando se trata de pagar a transportistas internacionales en divisas extranjeras. La ausencia de impacto en "Seguros" y "Otras" sugiere que estos componentes no dependen directamente de las transacciones en divisas o que las empresas han encontrado maneras efectivas de mitigar estos costos. Esto puede deberse a la naturaleza de los contratos de seguros o a estrategias específicas implementadas por las empresas para minimizar el impacto del ISD en estos ámbitos.

7.- ¿Qué estrategias ha utilizado su empresa para mitigar el impacto del ISD en los costos de importación?

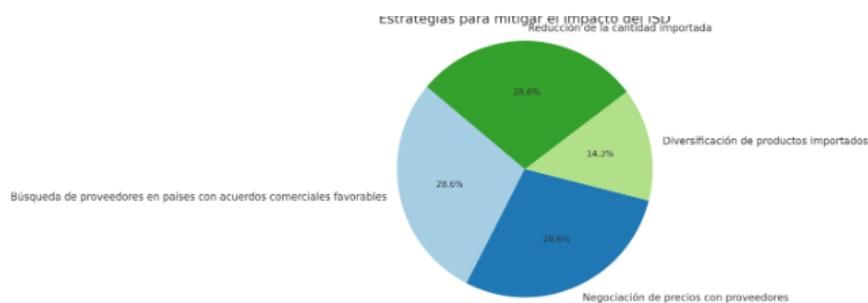
Tabla 9 Opciones y porcentajes de respuesta

Estrategia	Frecuencia	Porcentaje (%)
Búsqueda de proveedores en países con acuerdos comerciales favorables	2	28.57%
Negociación de precios con proveedores	2	28.57%
Diversificación de productos importados	1	14.29%
Reducción de la cantidad importada	2	28.57%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 9 Grafico circular pregunta 7



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Las estrategias más utilizadas para mitigar el impacto del ISD en los costos de importación incluyen la búsqueda de proveedores en países con acuerdos comerciales favorables y la negociación de precios con proveedores, ambas mencionadas en un 28.57% de las respuestas. La diversificación de productos importados fue mencionada en un 14.29% de las respuestas. La reducción de la cantidad importada también fue mencionada en un 28.57% de las respuestas.

Análisis

Las estrategias adoptadas reflejan una respuesta diversificada ante el impacto del ISD. La búsqueda de proveedores en países con acuerdos comerciales favorables y la negociación de precios con proveedores, ambas con un 28.57%, muestran un esfuerzo significativo por reducir los costos asociados con aranceles y otros impuestos de importación. Esto representa una inversión estratégica para optimizar recursos financieros, con un enfoque claro en mantener la competitividad en precios. La diversificación de productos importados, aunque mencionada en un 14.29%, indica un intento por mitigar riesgos al expandir el portafolio de productos. Esto no solo ayuda a amortiguar el impacto del ISD sobre productos específicos, sino que también permite aprovechar oportunidades en mercados menos afectados por el impuesto.

La reducción en la cantidad importada, también mencionada en un 28.57%, subraya una estrategia defensiva para manejar los costos totales de importación. Al ajustar los volúmenes de importación, las empresas pueden proteger los márgenes de ganancia y mantener una operación rentable frente a fluctuaciones impositivas.

8.- ¿Cómo ha influenciado el ISD en sus decisiones de compra a largo plazo?

Tabla 10 Opciones y porcentajes de respuesta

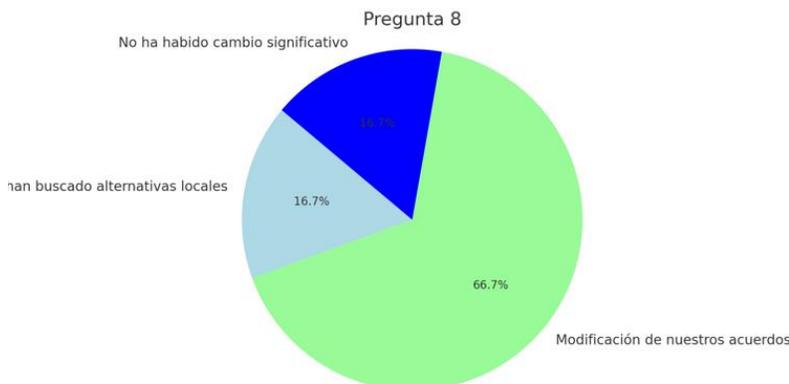
Opción	Frecuencia	Porcentaje (%)
Se han buscado alternativas locales	1	14.29%
Modificación de nuestros acuerdos con proveedores internacionales	4	57.14%

No ha habido cambio significativo	1	14.29%
-----------------------------------	---	--------

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 10 Grafico circular pregunta 8



Elabora por: Autoría Propia

Interpretación

Según los resultados, la opción más mencionada fue la "Modificación de nuestros acuerdos con proveedores internacionales" con un 57.14% de índice de selección. "Se han buscado alternativas locales" y "No ha habido cambio significativo" fueron mencionadas en un 14.29% de las respuestas cada una.

Análisis

La mayoría de las empresas (57.14%) han optado por modificar los acuerdos con proveedores internacionales para mitigar el impacto del ISD en los costos de importación. Esto podría incluir renegociaciones de precios, términos de pago o incluso cambios en la selección de proveedores para optimizar la carga fiscal. Un 14.29% de las empresas han buscado alternativas locales, posiblemente para reducir la dependencia de productos importados sujetos a mayores costos debido al impuesto. Otro 14.29% de las empresas no ha realizado ajustes significativos en sus decisiones de compra a largo plazo como resultado del ISD, posiblemente debido a la naturaleza de sus productos o la estructura de los acuerdos existentes.

9.- ¿Qué porcentaje representa el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en los costos de venta de la empresa farmacéutica?

Tabla 11 Opciones y porcentajes de respuesta

Rango del ISD en los costos de venta	Frecuencia	Porcentaje (%)
Entre el 1% y el 3%	5	62.5%
Entre el 3% y el 5%	2	25%
Más del 5%	1	12.5%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 11 Grafico circular pregunta 9



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) representa diferentes porcentajes en los costos de venta de la empresa farmacéutica, según las respuestas recogidas. La opción más seleccionada fue "Entre el 1% y el 3%" con un 62.5% de índice de selección. Esto indica que la mayoría de los encuestados perciben que el ISD representa una carga financiera significativa, pero aún manejable, en sus costos de venta. La opción "Entre el 3% y el 5%" fue seleccionada por un 25% de los encuestados, sugiriendo un impacto más considerable, pero aún dentro de un margen controlable. La opción "Más del 5%" fue mencionada en un 12.5% de las respuestas, indicando que una minoría de empresas experimenta un impacto significativo del ISD que representa más del 5% de sus costos de venta.

Análisis

La mayoría de las empresas farmacéuticas encuestadas (62.5%) indicaron que el ISD representa entre el 1% y el 3% de sus costos de venta. Este rango sugiere que, aunque el ISD es una carga financiera, se considera manejable para la mayoría de las empresas. Un cuarto de las empresas (25%) reportaron que el ISD constituye entre el 3% y el 5% de los costos de venta, lo que refleja un impacto más significativo que podría requerir ajustes estratégicos adicionales para mantener la rentabilidad. Finalmente, un 12.5% de las empresas indicaron que el ISD representa más del 5% de los costos de venta, lo que señala un impacto considerablemente mayor que podría afectar seriamente la estructura de costos y las decisiones operativas de estas empresas.

10.- ¿Cómo ha variado el margen de ganancia bruta de su empresa durante el periodo 2022-2023 en comparación con años anteriores debido al impacto del ISD?

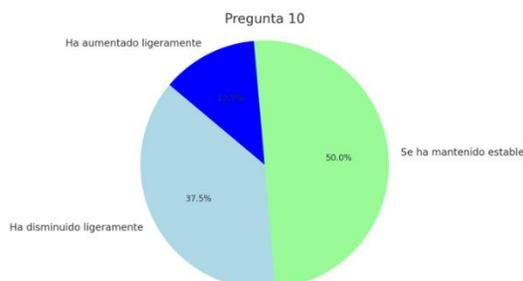
Tabla 12 Opciones y porcentajes de respuesta

Variación del margen de ganancia bruta	Frecuencia	Porcentaje (%)
Ha disminuido ligeramente	3	37.5%
Se ha mantenido estable	4	50%
Ha aumentado ligeramente	1	12.5%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 12 Grafico circular pregunta 10



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, el impacto del Impuesto Selectivo al Consumo (ISD) en el margen de ganancia bruta durante 2022-2023 varía. La opción más seleccionada fue "Se ha mantenido estable" con un 50%, indicando que la mitad de las empresas encuestadas no ha visto un impacto significativo en su margen de ganancia bruta. La opción "Ha disminuido ligeramente" fue seleccionada por el 37.5% de los encuestados, reflejando una presión adicional en los costos. Por último, "Ha aumentado ligeramente" fue mencionado por el 12.5% de las respuestas, sugiriendo que algunas empresas han mejorado su margen de ganancia bruta.

Análisis

La mitad de las empresas farmacéuticas encuestadas (50%) indicaron que el margen de ganancia bruta se ha mantenido estable durante el periodo 2022-2023, a pesar del impacto del ISD. Esto sugiere que estas empresas han sido capaces de absorber el impacto del impuesto sin afectar significativamente la rentabilidad. Un 37.5% de las empresas reportaron una ligera disminución en el margen de ganancia bruta, lo que podría indicar que el ISD ha incrementado los costos de importación y reducido la rentabilidad de las ventas. Finalmente, un 12.5% de las empresas experimentaron un ligero aumento en su margen de ganancia bruta, lo que indica que han implementado estrategias efectivas para contrarrestar los efectos del ISD, posiblemente optimizando los procesos de importación o ajustando los precios de venta.

11.- ¿Ha sido necesario ajustar los precios de venta de sus productos como resultado del ISD?

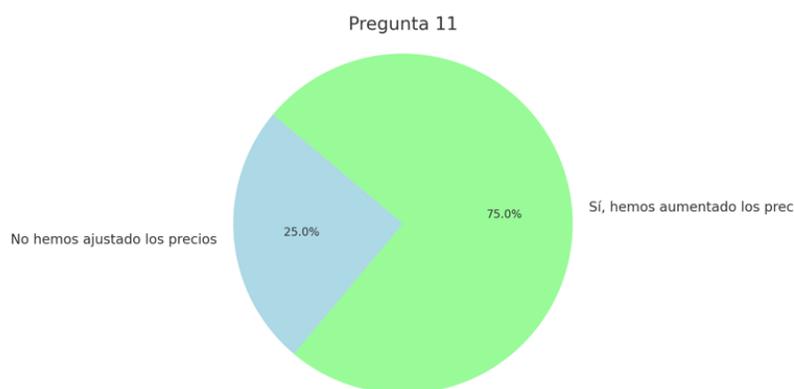
Tabla 13 Opciones y porcentajes de respuesta

Tabla de Frecuencia		
Ajuste de precios de venta	Frecuencia	Porcentaje (%)
No hemos ajustado los precios	2	25%
Sí, hemos aumentado los precios	6	75%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas.

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 13 Grafico circular pregunta 11



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

Según los resultados, el impacto del Impuesto Selectivo al Consumo (ISD) en los precios de venta de los productos varía. La opción más seleccionada fue "Sí, hemos aumentado los precios" con un 75%, indicando que la mayoría de las empresas han ajustado al alza sus precios para compensar los mayores costos asociados con el impuesto y mantener la rentabilidad. La opción "No hemos ajustado los precios" fue seleccionada por un 25% de los encuestados, reflejando que algunas empresas han optado por estrategias alternativas para absorber el impacto del impuesto sin trasladarlo a los clientes.

Análisis

La mayoría de las empresas farmacéuticas encuestadas (75%) han tenido que aumentar los precios de venta de los productos como resultado del ISD. Este ajuste al alza en los precios sugiere que las empresas están buscando compensar los mayores costos de importación de impuestos por el ISD para mantener la rentabilidad. En contraste, un 25% de las empresas no han ajustado los precios de venta, lo que puede indicar que estas empresas están absorbiendo los costos adicionales internamente o han encontrado maneras de mitigar el impacto del ISD sin trasladarlo a sus clientes. Este contraste en las

estrategias de precio resalta las diferentes capacidades y enfoques de las empresas para manejar los costos adicionales impuestos por el ISD.

12.- ¿Ha experimentado la empresa un cambio en el volumen de importación de productos farmacéuticos desde la reducción del ISD en febrero de 2023?

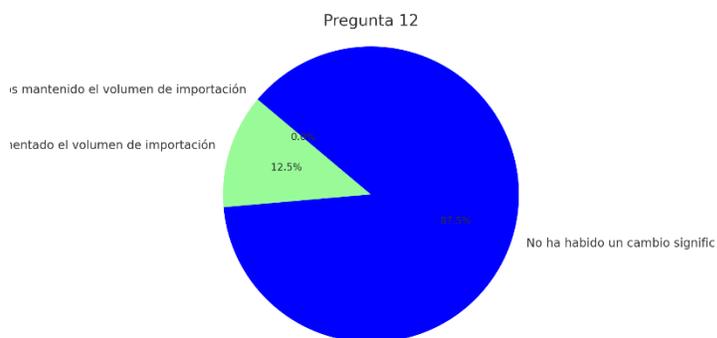
Tabla 14 Opciones y porcentajes de respuesta

Cambio en el volumen de importación desde la reducción del ISD	Frecuencia	Porcentaje (%)
No hemos mantenido el volumen de importación	0	0%
Sí, hemos aumentado el volumen de importación	1	12.5%
No ha habido un cambio significativo en el volumen de importación	7	87.5%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas

Elaborado por: Autoría Propia

Figura 14 Grafico circular pregunta 12



Elaborado por: Autoría propia

Interpretación

El volumen de importación de productos farmacéuticos varía según la reducción del ISD en febrero del 2023. La opción más escogida fue “No ha habido un cambio significativo en el volumen de importación” con un 87,5% de índice de respuestas, seguido de “Si hemos aumentado el volumen de importación” con un 12,5% de índice de respuestas. Por ultimo “No hemos mantenido el volumen de importación” con 0% de índice de repuestas

Análisis

La gran mayoría de empresas (87.5%), afirman que existió un cambio en el volumen de importación de farmacéuticos, sin embargo, el cambio no resulto ser significativo, lo que nos indica que aun que la reducción del ISD resulta ser beneficiosa para el volumen de importación de farmacéuticos de la empresa, no representa un cambio significativo. Por otra parte, el 12.5% de las empresas afirman que aumentaron el volumen de importación significativamente. Probablemente por una mejor gestión en sus costos de importación y un mejor manejo en el aprovechamiento de la disminución el ISD. Por último, ninguna de las empresas indico que mantuvieron el volumen de importación, lo que nos refleja que las empresas tienen un enfoque adaptativo en función de los cambios del ISD.

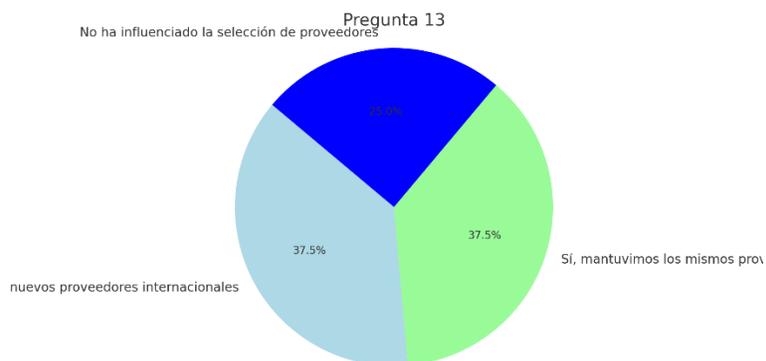
13.- ¿Ha influenciado la reducción del ISD en la selección de proveedores de su empresa?

Tabla 15 opciones y porcentajes de respuesta

Influencia de la reducción del ISD en la selección de proveedores	Frecuencia	Porcentaje (%)
Sí, buscamos nuevos proveedores internacionales	3	37.5%
Sí, mantuvimos los mismos proveedores, pero hemos negociado mejores condiciones	3	37.5%
No ha influenciado la selección de proveedores	2	25%

Fuente: Encuesta a empresas farmacéuticas

Elaborado por: Autoría propia

Figura 15 Grafico circular pregunta 13

Elaborado por: Autoría propia

Interpretación:

La primera opción “SI, buscamos nuevos proveedores internacionales” posee un índice de respuestas de 37,5%, al igual que la opción de “Si mantuvimos los mismos proveedores, pero hemos negociado mejores condiciones” con un 37.5% de índice de respuestas. Por último la opción menos escogida fue “No ha influenciado la selección de proveedores con un 25% de índice de repuestas.

Análisis:

La mayoría de las empresas reflejan una adaptación en el cambio o en la negociación con sus proveedores. Lo que refleja la selección de sus respuestas, tanto la primera como la segunda opción tuvieron un porcentaje de frecuencia de 37.5%. Lo que nos da entender, que las empresas aprovechan el cambio en la tarifa del ISD para negociar con sus proveedores o buscar nuevos proveedores con mejores condiciones y tratos en la compra de productos farmacéuticos. Sin embargo, el 25% restante de las empresas, indica que la reducción del ISD no influye en la selección de sus proveedores, indicando que, dichas empresas, seleccionan sus proveedores a través de diferentes valoraciones y filtros. Y que el cambio del ISD no es un factor importante o decisivo en sus negociaciones o cambios con los proveedores.

9. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

El análisis de los resultados de la encuesta sobre los efectos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en las empresas farmacéuticas importadoras en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023 revela varias tendencias y estrategias clave adoptadas por las empresas para mitigar el impacto del impuesto.

La encuesta muestra que el 50% de las empresas farmacéuticas aumentaron las importaciones de productos como respuesta a la reducción del ISD. Esta estrategia refleja un esfuerzo por aprovechar la disminución de costos y asegurar un suministro constante de productos, lo que ayuda a las empresas a mantener su competitividad en el mercado.

Además, el 37.5% de las empresas renegoció condiciones con los proveedores, buscando obtener mejores términos de pago y descuentos. Esta medida ha sido clave para manejar mejor el flujo de caja y optimizar costos operativos, permitiendo a las empresas mantener la eficiencia financiera en un entorno económico desafiante.

Además, el ISD ha tenido un impacto variado en la planificación estratégica de las empresas farmacéuticas. El 50% de las empresas reportó poco impacto, lo que indica que han sido capaces de gestionar o mitigar los efectos del impuesto mediante estrategias financieras y operativas efectivas. Sin embargo, un 25% indicó un impacto considerable, lo que sugiere que han tenido que realizar cambios significativos en las operaciones y estrategias de crecimiento. Esto nos da a entender que las empresas tienen una capacidad de crecimiento limitada por el ISD. Reflejándose en sus estrategias operativas y financieras creando cambios en todas sus operaciones. Por otra parte, esto se reafirma al saber que la encuesta reveló que el 62.5% de las empresas considera que el ISD ha limitado la capacidad de crecimiento. Esto resalta cómo el impuesto ha afectado las finanzas de las empresas, restringiendo los fondos disponibles para inversiones y expansión de operaciones.

El 37.5% de las empresas reportó un aumento en los costos de importación de entre el 5% y el 10% debido al ISD, lo que representa una carga moderada sobre los márgenes de ganancia y los precios finales. Un 25% experimentó un incremento significativo de entre el 21% y el 30%, lo cual ejerce una mayor presión sobre la rentabilidad y competitividad de las empresas. Lo que se anexa juntamente con los componentes del costo de Importación más Afectados

El 71.43% de las empresas indicó que el costo de adquisición de productos fue el componente más afectado por el ISD, mientras que el 28.57% señaló las tarifas aduaneras.

Esto sugiere que el impuesto tiene un impacto directo en los precios de los productos importados. Para ello las empresas han optado por Estrategias para mitigar el Impacto del ISD.

Las estrategias más comunes para mitigar el impacto del ISD incluyen la búsqueda de proveedores con acuerdos comerciales favorables (28.57%) y la renegociación de precios con proveedores actuales (28.57%). Estas medidas buscan minimizar los costos asociados al ISD y mantener la competitividad en el mercado. En base a estas decisiones la influencia del ISD en las decisiones de compra a Largo Plazo se han visto afectadas en varios puntos.

La mayoría de las empresas han ajustado sus acuerdos con proveedores internacionales, con el 57.14% modificando sus términos para optimizar costos y mitigar el impacto del ISD. Esto refleja una adaptación proactiva a las condiciones cambiantes del mercado.

No obstante, dichos cambios en general no se han visto afectados al momento de contabilizar los saldos del ISD.

La variación del margen de ganancia bruta de las empresas refleja cambios notorios en base a las estrategias utilizadas para contrarrestar o aprovechar la disminución del ISD.

El 50% de las empresas reportó un margen de ganancia bruta estable, indicando una capacidad efectiva para adaptarse a las condiciones del ISD. Un 37.5% experimentó una ligera disminución, mientras que un 12.5% logró mejorar su margen de ganancia, reflejando diversas estrategias de mitigación del impuesto.

Los resultados de la encuesta reflejan un panorama mixto en cuanto al impacto del ISD en las empresas farmacéuticas importadoras del sector norte de Quito. Mientras algunas empresas han logrado adaptarse y mitigar los efectos del impuesto mediante estrategias financieras y operativas efectivas, otras han enfrentado desafíos significativos que han limitado la capacidad de crecimiento y rentabilidad

10. CONCLUSIONES

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) ha afectado significativamente a las empresas farmacéuticas importadoras en el sector norte de Quito durante el período 2022-2023. De acuerdo con los datos recopilados, el 62.5% de las empresas informaron que el ISD ha limitado la capacidad de crecimiento, mientras que un 37.5% no han experimentado restricciones importantes. Esta variabilidad sugiere que, aunque el ISD representa una

carga financiera considerable, algunas empresas han logrado implementar estrategias efectivas para mitigar el impacto. El ISD ha influido principalmente en los costos de adquisición de productos y las tarifas aduaneras, con un 71.43% y un 28.57%. Esto evidencia la presión que el ISD impone sobre los costos operativos y la planificación estratégica de las empresas.

El ISD ha incrementado los costos de importación de manera significativa. Según la encuesta, el 37.5% de las empresas reportaron que el ISD incrementa los costos de importación entre un 5% y un 10%, mientras que un 25% indicó un aumento entre el 21% y el 30%. Estas cifras reflejan una carga financiera considerable que varía entre las empresas. Además, el 71.43% de las empresas mencionaron que los costos de adquisición de productos son los más afectados por el ISD, seguido por las tarifas aduaneras en un 28.57%. Esta afectación en los costos de importación ha llevado a muchas empresas a buscar proveedores en países con acuerdos comerciales favorables y a renegociar precios con sus proveedores actuales, estrategias adoptadas por un 28.57% de las empresas.

El impacto del ISD en la rentabilidad de las empresas farmacéuticas no ha sido notable, El 50% de las empresas reportaron que su margen de ganancia bruta se ha mantenido estable, indicando una capacidad de adaptación efectiva a pesar del impuesto. Sin embargo, un 37.5% de las empresas informaron una ligera disminución en su margen de ganancia bruta debido al ISD, lo que refleja una presión adicional sobre los costos de importación y ventas. Solo un 12.5% de las empresas reportaron un aumento en el margen de ganancia bruta, lo que sugiere que algunas han logrado implementar estrategias eficaces para contrarrestar el impacto del ISD y mejorar la rentabilidad.

La reducción de la tarifa del ISD del 4% al 3.75% en febrero de 2023 ha tenido un impacto perceptible en las decisiones de importación de las empresas farmacéuticas. Según los datos, el 50% de las empresas aumentaron la importación de productos farmacéuticos como respuesta a la reducción del impuesto, mientras que el 37.5% renegoció mejores condiciones con los proveedores. Estas adaptaciones financieras reflejan un esfuerzo por parte de las empresas para aprovechar las condiciones fiscales más favorables y optimizar los costos operativos. Sin embargo, un 12.5% de las empresas reportaron mejoras en los precios de venta, lo que sugiere que algunos han podido transferir parcialmente los beneficios de la reducción del ISD a los consumidores.

En conjunto, estas conclusiones indican que el ISD ha presentado desafíos significativos para las empresas farmacéuticas en Quito, afectando los costos de importación, rentabilidad y decisiones estratégicas. No obstante, la reducción del impuesto en 2023 ha permitido a muchas empresas ajustar las estrategias de importación y negociación de manera más efectiva, reflejando una mejora en la gestión de los costos de operación. La capacidad de adaptación y las estrategias implementadas por las empresas han sido cruciales para mitigar el impacto del ISD y mantener la estabilidad en las operaciones.

11.- Fuentes de consulta:

- Cárdenas, M., Hidalgo, F., & Armijos, V. (2022). *Análisis del ISD y su impacto en la inversión extranjera directa en el Ecuador*.
- Creswell, J. W., & Creswell, J. D. (2017). *Research Design: Qualitative, Quantitative, and Mixed Methods Approaches*. SAGE Publications.
- Field, A. (2013). *Discovering Statistics Using IBM SPSS Statistics*. SAGE Publications.
- García Pinargote, N. I., & Castro, M. B. (2015). *Análisis del impacto por la aplicación del impuesto a la salida de divisas en la Inversión Extranjera del Ecuador periodo*.
- García-Altés, A., & Puig-Junoy, J. (2017). Economía de la Salud: Conceptos y Aplicaciones. *Gaceta Sanitaria*, 6, 490–492.
- Pesantez Cedeño, Z. F., Aguilar Granizo, C. D., & Sampedro, J. R. (2013). Análisis del impuesto a la salida de divisas en las exportaciones no petroleras ecuatorianas. *ECA Sinergia*, 12(2), 136–147.
- -Torral-Tinitana, R. D. C., Gallardo, N. A., Pasaca-Mora, M. E., & Cueva, C. E. C. (2019). *La gestión del entorno comercial y su relación con la calidad del servicio al cliente en el mercado farmacéutico* (Vol. 5).
- *Banco Internacional - 50 Años - ¿Qué podemos hacer por ti hoy?* (2023, octubre 17). Banco Internacional. <https://www.bancointernacional.com.ec/>

- *fórmula para cálculo de la muestra poblaciones finitas*. (2016, noviembre 16). studylib.es. <https://studylib.es/doc/5227908/formula-para-cálculo-de-la-muestra-poblaciones-finitas>
- *Qué Noticias*. (2022, enero 6). Qué Noticias. <https://www.quenoticias.com/>
- Ramírez, A., & Barraza, K. (2012). *Implementación De Un Sistema De Gestión Para Una Empresa Distribuidora De Productos Farmacéuticos De Ecuador*. Un Estudio Exploratorio.
- www.Supercias.Gob.Ec. (s/f). Gob.ec. Recuperado el 28 de marzo de 2024, de <https://www.supercias.gob.ec/portalscv/index.htm>
- Krugman, P., & Wells, R. (2017). *Economía*. Pearson Educación.
- Mankiw, N. G. (2003), King, M. A., & Fullerton, D. (1984). *The Taxation of Income from Capital: A Comparative Study of the United States, the United Kingdom, Sweden and West Germany*. University of Chicago Press.
- Tanzi, V., & Zee, H. H. (2000). *Tax Policy for Emerging Markets: Developing Countries*. National Tax Journal, 53(2), 299-322.018). Principles of Economics. Cengage Learning

12. ANEXOS

Forms Efectos del impuesto a la salida de divisas en las empresas farmacéuticas (Importadoras) - Guardado

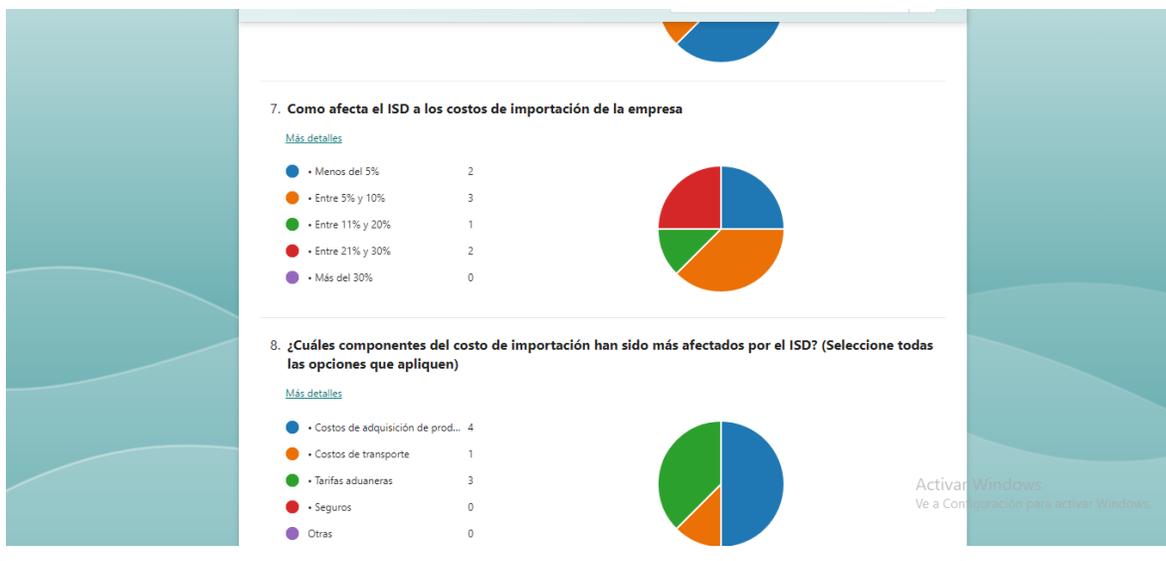
Preguntas Respuestas 8 Vista previa Estilo Recopilar respuestas Presentar

Efectos del impuesto a la salida de divisas en las empresas farmacéuticas (Importadoras)

8 Respuestas 01:24 Tiempo medio para finalizar Activo Estado

Analice y explore los resultados actualizados en Excel.

Efectos del impuesto a la sali... Est. Anthony Brandon Naula Toapanta



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: mizurieta@lmzabogados.com; monica.vaca@novartis.com



Mié 26/06/2024 18:19

Estimados Señores de : **NOVARTIS ECUADOR S.A.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: carolina.cevallos@roche.com; anardis.calles@roche.com



Mié 26/06/2024 18:21

Estimados Señores de : **ROCHE ECUADOR S.A.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Red
Acceso a Internet



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta



Para: monica.aguino@abbott.com; jairo.gonzalez@abbott.com

Mié 26/06/2024 18:23

Estimados Señores de : **ABBOTT LABORATORIOS DEL ECUADOR CIA. LTDA.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: danilo.quisiguina@lamosan.com.ec; **y 1 más**



Mié 26/06/2024 18:26

Estimados Señores de : **LABORATORIO FARMACEUTICO LAMOSAN C.L.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: aracely.moncayo@pfizer.com; **y 1 más**



Mié 26/06/2024 18:28

Estimados Señores de: **PFIZER CIA. LTDA.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: waragon@bago.com.ec; gmalдона@bago.com.ec



Mié 26/06/2024 18:40

Estimados Señores de: **LABORATORIOS BAGO DEL ECUADOR S.A.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



Est. Anthony Brandon Naula Toapanta

Para: alfredo.romero@sanofi.com; lextter.galindo@sanofi.com



Mié 26/06/2024 18:43

Estimados Señores de: **SANOFI-AVENTIS DEL ECUADOR S.A.**

Soy Anthony Naula, estudiante de Contabilidad y Auditoría en la Universidad Politécnica Salesiana, cursando el 8vo nivel. Estoy realizando mi trabajo de titulación sobre "Efectos del Impuesto a la Salida de Divisas en las Empresas Farmacéuticas (importadoras) en el sector norte de Quito periodo 2022-2023" y necesito su colaboración para completar una encuesta.

La información recopilada será esencial para mi investigación y se tratará con absoluta confidencialidad. Su participación es crucial para obtener resultados representativos y útiles para el sector farmacéutico.

Adjunto encontrará el enlace a la encuesta.

<https://forms.office.com/r/hAxG0Vn0YU>

Agradezco de antemano su tiempo y colaboración.

Atentamente,

Anthony Naula
Estudiante de Contabilidad y Auditoría
Universidad Politécnica Salesiana
anulat1@est.ups.edu.ec
0995137840

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

¿Cómo calificaría el impacto del Impuesto a la Salida de Divisas en los costos de importación de su empresa durante el periodo 2022-2023?

- Sin impacto
- Impacto bajo
- Impacto moderado
- Impacto alto
- Impacto muy alto

¿Qué tipo de adaptaciones financieras ha tenido que implementar su empresa a partir de la disminución del impuesto a la salida de divisas?

- Negociación de mejores condiciones con proveedores
- Aumento en la importación de productos farmacéuticos

- Mejora en los precios de venta

¿En qué medida considera que el ISD ha afectado la planificación estratégica de su empresa?

- Poco
- En gran medida
- Moderadamente

¿Considera que el Impuesto a la Salida de Divisas ha limitado la capacidad de crecimiento de su empresa?

- Sí
- No

¿Cómo afecta el ISD a los costos de importación de la empresa?

- Menos del 5%
- Entre 5% y 10%
- Entre 11% y 20%
- Entre 21% y 30%

¿Cuáles componentes del costo de importación han sido más afectados por el ISD?

- Costos de adquisición de productos
- Costos de transporte
- Tarifas aduaneras

¿Qué estrategias ha utilizado su empresa para mitigar el impacto del ISD en los costos de importación?

- Búsqueda de proveedores en países con acuerdos comerciales favorables
- Negociación de precios con proveedores
- Diversificación de productos importados
- Reducción de la cantidad importada

¿Cómo ha influenciado el ISD en sus decisiones de compra a largo plazo?

- Se han buscado alternativas locales
- Modificación de nuestros acuerdos con proveedores internacionales
- No ha habido cambio significativo

¿Qué porcentaje representa el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) en los costos de venta de la empresa farmacéutica?

- Más del 5%
- Entre el 3% y el 5%
- Entre el 1% y el 3%

¿Cómo ha variado el margen de ganancia bruta de su empresa durante el periodo 2022-2023 en comparación con años anteriores debido al impacto del ISD?

- Ha aumentado ligeramente
- Se ha mantenido estable
- Ha disminuido ligeramente

¿Ha sido necesario ajustar los precios de venta de sus productos como resultado del ISD?

- Sí, hemos aumentado los precios
- No hemos ajustado los precios

¿Ha experimentado la empresa un cambio en el volumen de importación de productos farmacéuticos desde la reducción del ISD en febrero de 2023?

- Sí, hemos aumentado el volumen de importación
- No hemos mantenido el volumen de importación