

Oswaldo Navarrete Carreño
María Alexandra Chávez P.

Estadística para contadores y auditores con R



Estadística para Contadores y Auditores con R

Oswaldo Navarrete Carreño

María Alexandra Chavez P.

Estadística para Contadores y Auditores con R

Oswaldo Navarrete Carreño

María Alexandra Chavez P.



ABYA | UNIVERSIDAD
YALA | POLITÉCNICA
SALESIANA

2019

Estadística para Contadores y Auditores con R

© Oswaldo Navarrete Carreño, María Alexandra Chávez P.

1ra edición· Universidad Politécnica Salesiana
Av. Turuhuayco 3-69 y Calle Vieja
Cuenca-Ecuador
Casilla· 2074
P.B.X. (+593 7) 2050000
Fax· (+593 7) 4 088958
e-mail· rpublicas@ups.edu.ec
www.ups.edu.ec

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
Grupo de Investigaciones
Financieras y Contables Aplicadas (GIFCA)

Diagramación
y Edición·

Editorial Universitaria Abya-Yala

Derechos de Autor· 057354
Depósito legal· 006439
ISBN UPS· 978-9978-10-390-6
Tiraje· 300 ejemplares
Impresión· Editorial Universitaria Abya-Yala
Quito-Ecuador

Impreso en Quito-Ecuador, septiembre de 2019

Publicación arbitrada de la Universidad Politécnica Salesiana

Índice general

1	¿A quién va dirigido este libro?	11
1.1	¿Qué es R?	11
1.2	¿Qué es Rstudio?	12
1.3	Paquetes	12
2	Estadística. Conceptos Básicos.	13
2.1	Estadística descriptiva e inferencial	13
2.2	Tipos de Variables	14
2.2.1	Niveles de medición	14
2.3	Otros conceptos importantes	14
2.4	Tipos de estudio en investigación	15
2.5	Primeros pasos en R	16
2.6	Medidas de Tendencia Central	21
2.6.1	Media	21
2.6.2	Mediana	22
2.6.3	Moda	23
2.6.4	¿Cuándo usar la media o la mediana?	23
2.6.5	Cálculo de las medidas de tendencia central en R	23
2.6.5.1	¿Cuándo usar <code>mutate()</code> y cuándo usar <code>summarise()</code> ?	24
2.7	Medidas de posición (Cuantiles)	24
2.7.1	Tipos de Cuantiles	25
2.7.2	Cálculo de cuantiles	25
2.8	Medidas de dispersión	26
2.8.1	Rango	26
2.8.2	Varianza	27
2.8.3	Desviación	27
2.8.4	Medidas de dispersión en R	28
2.9	Tablas de frecuencia	28
2.9.1	Variables Cualitativas	28
2.9.2	Variables Cuantitativas	30
2.10	Tablas de Contingencia	31
2.10.1	Las funciones <code>spread</code> y <code>gather</code>	36
2.11	Gráficos y Visualización	38
2.11.1	Histogramas	38
2.11.1.1	Simetría y sesgo	40
2.11.2	Diagrama de barras	42

2.11.3	Diagramas de Caja y valores atípicos	46
2.12	Ejercicios	48
2.12.1	Teóricos	48
2.12.2	Prácticos	48
3	Distribuciones de probabilidad	51
3.1	Variable aleatoria y distribución de probabilidad	51
3.2	Funciones de Densidad de Probabilidad	52
3.3	Distribución de Probabilidad Normal	52
3.3.1	Distribución Normal Estándar	54
3.4	Distribución t de Student	56
3.5	Distribución normal y t de Student en R	57
3.5.1	Ejemplos	58
4	Intervalos de Confianza y Pruebas de Hipótesis	61
4.1	Intervalos de Confianza	63
4.1.1	Interpretación de un intervalo de confianza	64
4.1.2	Intervalo de Confianza para la media μ	64
4.1.2.1	Intervalo de confianza para μ cuando se conoce σ	65
4.1.2.2	Intervalo de confianza para μ cuando no se conoce σ	65
4.1.3	Intervalo de Confianza para la proporción	65
4.1.4	Intervalo de Confianza para la diferencia de medias	66
4.1.4.1	Desviaciones conocidas	66
4.1.4.2	Desviaciones desconocidas e iguales	66
4.1.4.3	Desviaciones desconocidas y diferentes	66
4.1.5	Intervalo de Confianza para la diferencia de proporciones	67
4.2	Pruebas de hipótesis	67
4.2.1	Significancia, tamaño del efecto y potencia de la prueba	70
4.2.2	El valor p	71
4.2.3	Estadísticos de Prueba	72
4.3	Intervalos de confianza en R	73
4.3.1	Para la media	73
4.3.1.1	σ conocida	73
4.3.1.2	σ desconocida	74
4.3.2	Para la proporción	75
4.3.3	Diferencia de medias	76
4.3.3.1	σ_1 y σ_2 conocidas	76
4.3.3.2	Desviaciones desconocidas y diferentes	77
4.3.3.3	Desviaciones desconocidas e iguales	77
4.3.4	Diferencia de proporciones	77
4.4	Pruebas de Hipótesis en R	78
4.4.1	Para la media	78
4.4.1.1	σ conocida	78
4.4.1.2	σ desconocida	79
4.4.2	Para la proporción	80
4.4.3	Para la diferencia de medias	81
4.4.3.1	σ_1 y σ_2 conocidas	81

4.4.3.2	σ_1 y σ_2 desconocidas y diferentes	82
4.4.3.3	σ_1 y σ_2 desconocidas e iguales	83
4.4.4	Para la diferencia de proporciones	83
4.5	Ejercicios	85
5	Correlación y Regresión	87
5.1	Coefficiente de Correlación	89
5.2	Regresión lineal simple	92
5.2.1	Regresión lineal en \mathbb{R}	94
5.2.2	Interpretación de los coeficientes de regresión	95
5.2.3	Bondad de Ajuste del modelo de regresión	95
5.2.4	Pruebas de Hipótesis para los coeficientes de la regresión	96
5.3	Regresión Múltiple	97
5.4	Regresión logística	101
5.4.1	Modelo de regresión logística	102
5.4.2	Regresión logística en \mathbb{R}	104
5.5	Ejercicios	109

Índice de tablas

2.1	Primeras 10 observaciones	19
2.2	Tabla de Frecuencia de Firmas Auditoras	29
2.3	Tabla de Frecuencia de las Ventas	31
2.4	Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tamaño y ciudad	33
2.5	Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tamaño y ciudad	34
2.6	Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tipo y tamaño	35
2.7	Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tipo y tamaño	35
4.1	Error tipo I y II	68
4.2	Estadísticos de Prueba	72

Índice de figuras

2.1	Población, Muestra, Parámetro y Estadístico	15
2.2	Ventana de RStudio	16
2.3	Ventana de RStudio con sus paneles	17
2.4	Ventana de RStudio con Script	17
2.5	Nuevo Proyecto. Paso 1	18
2.6	Nuevo Proyecto. Paso 2	18
2.7	Nuevo Proyecto. Paso 3	19
2.8	Nuevo Proyecto. Paso Final	19
2.9	Cuartiles	25
2.10	Quintiles	25
2.11	Deciles	25
2.12	Conjuntos graficados	27
2.13	Datos largos y datos anchos	37
2.14	Histograma de las Ventas	38
2.15	Histograma de las Ventas con Etiquetas en los Ejes	39
2.16	Histograma de las Ventas de Acuerdo al Tamaño de la empresa	40
2.17	Histograma de las Ventas de Acuerdo al Tamaño de la empresa	40
2.18	Histograma Simétrico	41
2.19	Histograma Sesgado a la Derecha	41
2.20	Histograma Sesgado a la Izquierda	42
2.21	Gráfico de Barras de las empresas por Región	44
2.22	Gráfico de Barras de las empresas por Región (Ordenadas)	44
2.23	Gráfico de Barras de las empresas por Región y por Tamaño	45
2.24	Gráfico de Barras de las empresas por Región y por Tamaño	46
2.25	Partes de un Diagrama de Caja	47
2.26	Diagrama de Caja de las Ventas según el Tamaño de la empresa	47
2.27	Diagrama de Caja de las Ventas de las Microempresas	48
3.1	Curva de Densidad	53
3.2	Distribución Normal	53
3.3	Diferentes distribuciones normales con diferentes medias	54
3.4	Diferentes distribuciones normales con diferentes desviaciones	54
3.5	Porcentaje a 1 desviación de la media	55
3.6	Porcentaje a 2 desviaciones de la media	55
3.7	Porcentaje a 3 desviaciones de la media	55
3.8	Normal Estándar	56

3.9	t de Student	57
3.10	t de Student comparada con la Normal Estándar	57
4.1	Estadística Descriptiva e Inferencial	61
4.2	Histograma de las Ventas de Acuerdo al tipo de Firma Auditora	62
4.3	Diagrama de Caja de las Ventas de Acuerdo al tipo de Firma Auditora	63
4.4	Intervalos de Confianza simulados	64
4.5	Errores Tipo I y II	69
4.6	$H_1 : <$	70
4.7	$H_1 : >$	70
4.8	$H_1 : \neq$	71
4.9	Potencia de una prueba de Hipótesis	71
5.1	Gráficos de dispersión	87
5.2	Relación Lineal	88
5.3	Relación No Lineal	88
5.4	Fuerza de la relación lineal	89
5.5	Relaciones lineales perfectas	89
5.6	Diagrama de Dispersión del gasto en Publicidad contra el ingreso en Ventas	90
5.7	Ubicación del centroide de los datos	90
5.8	Recta de regresión	92
5.9	Error en la estimación	93
5.10	Intercepto y pendiente en la recta de regresión	93
5.11	Bondad de Ajuste de un Modelo de Regresión Lineal	96
5.12	Diagramas de Dispersión del Conjunto datos	98
5.13	Variable de respuesta cualitativa binaria	102
5.14	Ajuste lineal a una variable de respuesta cualitativa binaria	103

Capítulo 1

¿A quién va dirigido este libro?

Este libro no es una introducción a la estadística. En la presente obra se intenta hacer un repaso de algunos temas de estadística que debe conocer quien desee hacer investigación en Contabilidad, en Auditoría o quizás en alguna ciencia social. Es probable que se omitan algunas cosas pero la retroalimentación de los lectores de esta obra será importante para su crecimiento.

En este texto se presentan, discuten y aplican los conceptos. La presentación de los conceptos es realizada pensando en un diálogo entre el autor y el lector, sin descuidar la formalidad de las expresiones matemáticas. Para la discusión y aplicación de los conceptos, se va mostrando al usuario como implementar el análisis estadístico en R.

Este libro fue desarrollado con el paquete `bookdown` que permite generar libros desde la consola de Rstudio una buena guía para empezar es Xie (2018a), la ventaja de usar este paquete es que se genera todo el contenido del libro (Xie, 2015), como índices, tablas, índices de tablas, índices de figuras mientras se desarrolla el análisis estadístico (Xie, 2018b). Este paquete usa una variación de un lenguaje de marcado llamado Markdown (Allaire et al., 2018)

Para aprovechar al máximo este libro se recomienda tener a mano una computadora con R y Rstudio instalados, a fin de poder ir ejecutando los códigos que se muestran. Los scripts y los conjuntos de datos que se presentan pueden ser descargados de <http://oswaldonavarrete.info/datos-libro/>

Aunque la obra tiene un enfoque práctico, el lector no debe olvidar que aprender a usar R no implica saber estadística y que los programas estadísticos no brindan soluciones si el usuario no conoce los conceptos que deben ser aplicados.

1.1 ¿Qué es R?

El análisis de datos requiere una inversión de tiempo considerable en obtener, fusionar, limpiar, transformar, ordenar, visualizar, analizar, modelar, evaluar y desarrollar modelos de los datos. Todas estas actividades generalmente implican interactuar con nuestros datos a un nivel sofisticado y elevado, esto implica usar un lenguaje mediante el cual expresamos nuestro trabajo. En este libro se presenta la escritura formal en un lenguaje de programación que sirve para el análisis de datos. Y es a través de este lenguaje que realizaremos el procesamiento de nuestros datos.

Los lenguajes de programación, como cualquier lenguaje, tienen sus reglas propias que muchas veces son más

rígidas que las reglas de los lenguajes que usamos para comunicarnos diariamente. Estas reglas se dividen en sintaxis que se refiere a las reglas para producir oraciones y en semántica que se refiere al significado de cada palabra.

Existen muchos lenguajes de programación por ejemplo Python, Matlab, Wolfram, sin embargo en este libro se trabaja con un lenguaje de programación sencillo que ha crecido y evolucionado mucho los últimos años y que proviene de la misma comunidad estadística.

R es un lenguaje y entorno para computación estadística y gráficos. En los últimos años el uso del programa estadístico R ha ido en aumento. Puede ser descargado de <https://cran.r-project.org/> (R Core Team, 2018).

En este texto suponemos que el lector no tiene conocimiento, familiaridad o experiencia con la sintaxis o la semántica de R. Estas se irán presentando a lo largo del libro, pensando exclusivamente en la programación sobre los datos. El entendimiento de la sintaxis y la semántica se dará por medio de los diferentes ejemplos que se presentan en el texto.

1.2 ¿Qué es Rstudio?

RStudio es un entorno de desarrollo integrado (IDE por sus siglas en inglés) que ayuda a explotar todas las capacidades de R. Rstudio se descarga de la página <https://www.rstudio.com/>. Puede ser instalado en casi todos los sistemas operativos de escritorio. También puede ser instalado en un servidor que funciones con el sistema operativo GNU/Linux. En la sección 2.5 se explica el uso de Rstudio.

1.3 Paquetes

La potencia de R nace de los usuarios y de la inmensa comunidad de usuarios que por si mismos extienden el programa, debido a su naturaleza de código abierto. Cualquier persona puede contribuir a R, mediante paquetes.

Un **paquete** es una colección de comandos para una tarea particular. Un **comando** es una instrucción en lenguaje de computadora, que sirve para indicarle a la computadora lo que debe hacer. Los paquetes generalmente necesitan de funciones o comandos de otros paquetes.

Los paquetes están disponibles principalmente en “la red completa de archivos R” (*the comprehensive R Archive Network* CRAN por sus siglas en inglés), en la actualidad existen cerca de 15 000 paquetes disponibles. Otros sitios donde se puede encontrar paquetes son el proyecto Bioconductor <http://www.bioconductor.org>, r-forge <https://r-forge.r-project.org/>, Github <https://github.com/languages/R> y la página de código de Google <https://code.google.com>

En este libro se usan los paquetes `dplyr`, `ggplot2`, `tidyr`, `BSDA`, `agricolae` y `Desctools`. Los tres primeros pertenecen al `tidyverse`, el `tidyverse` es una colección de paquetes diseñados para la ciencia de datos. Todos los paquetes comparten una filosofía de diseño, gramática y estructura subyacente de datos.

Capítulo 2

Estadística. Conceptos Básicos.

En nuestra vida diaria es común escuchar el término **estadística** en situaciones como las tasas de desempleo, el índice de pobreza, el saldo promedio de nuestra cuenta de ahorros, el número de goles realizados en la LigaPro durante el fin de semana, etc. Aunque los ejemplos descritos no corresponden a una forma incorrecta de ver las estadísticas, en este texto se pensará a la estadística como un conjunto de métodos que se utilizan para **recoger, clasificar, resumir, organizar, presentar, analizar e interpretar información numérica** (Cleff, 2013).

Lyman y Longnecker (2010) manifiestan que “la estadística es la ciencia de diseñar estudios o experimentos, recoger datos y modelar o analizar los datos con el propósito de tomar decisiones o realizar descubrimientos científicos cuando la información disponible es tanto limitada como variable. En otras palabras la estadística es la ciencia de *aprender de los datos*”.

En las empresas la estadística es usada para tomar decisiones como los productos y las cantidades que deben ser producidas, la frecuencia con la que una maquinaria debe recibir mantenimiento, el tamaño del inventario, la forma de distribuir los productos, y casi todos los aspectos relativos a sus operaciones (Barrow, 2017). En el estudio de las finanzas, la contabilidad, la economía y otras ciencias sociales la motivación para usar estadística radica en entender como funcionan los sistemas económicos, financieros o contables (Berenson et al., 2012).

2.1 Estadística descriptiva e inferencial

La estadística puede ser usada de dos formas. La primera, cuando se describen y se presentan los datos. Y la segunda es cuando los datos son utilizados para hacer inferencias sobre características del ambiente o del entorno de donde se seleccionaron los datos o sobre el mecanismo subyacente que generó los datos. La primera forma recibe el nombre de **estadística descriptiva** y la segunda se conoce como **estadística inferencial** (Chance y Rossman, 2018).

En la estadística descriptiva se utilizan métodos numéricos y gráficos para encontrar patrones y características de los datos a fin de resumir la información y presentarla de una forma significativa. Mientras que en la estadística inferencial se utilizan los datos para tomar decisiones, hacer estimaciones, pronósticos o predicciones y generalizaciones sobre el entorno del que fueron obtenidos los datos o el proceso que los generó (Cleff, 2013).

Sea en estadística descriptiva o en estadística inferencial, el primer paso siempre va a ser obtener información

de alguna característica, medida o valor que nos interese de un grupo de elementos. Esa característica, medida o valor de interés para el investigador recibe el nombre de **variable** (Keller, 2011).

2.2 Tipos de Variables

Muchos autores presentan algunas clasificaciones para las variables, en el texto trabajamos con una clasificación que se ajusta a las necesidades de la investigación en las áreas de nuestro interés. Según esta clasificación hay dos grandes grupos de variables: cuantitativas y cualitativas. Las primeras son las que toman valores **numéricos**. Mientras que las cualitativas toman valores que describen una **cualidad** o **categoría** (Ross, 2008).

Las variables cuantitativas se clasifican a la vez en **continuas** que se presentan cuando las observaciones pueden tomar cualquier valor dentro de un subconjunto de los números reales, ejemplos de variables cuantitativas continuas son: edad, altura, temperatura y peso. Las **discretas** son aquellas cuya característica principal es que las observaciones pueden tomar un valor basado en un recuento de un conjunto de valores enteros distintos. Ejemplos de variables cuantitativas discretas son: número de hijos, número de comprobantes de venta emitidos en un mes, número de clientes haciendo fila durante una hora en un banco, etc (Devore, 2012).

2.2.1 Niveles de medición

Las variables tienen cualquiera de los siguientes niveles de medición:

1. Ordinal
2. Nominal
3. Intervalo
4. Razón

En el nivel ordinal las observaciones toman valores que se ordenan o clasifican de forma lógica, por ejemplo las tallas de ropa (pequeña, media, grande, extra grande), la frecuencia con la que se hace una actividad (nunca, casi nunca, a veces, casi siempre, siempre). Por otro lado, en el nivel nominal las observaciones toman valores que no se pueden organizar de forma lógica, por ejemplo el sexo, el color de ojos, la marca de ropa favorita. Si se usan números en variables con nivel de medición nominal, estos números son usados solo para clasificar (Barrow, 2017; Cleff, 2013).

En el nivel de intervalo existe diferencia significativa entre valores pero el cero no representa la ausencia de la característica un ejemplo es la temperatura medida en grados Fahrenheit, el nivel de intervalo no solo clasifica y ordena las mediciones además indica que las distancias entre cada intervalo en la escala son equivalentes. Finalmente en el nivel de razón el 0 es significativo y la razón entre dos números es significativa, un ejemplo es la temperatura medida en grados Kelvin.

2.3 Otros conceptos importantes

Existen algunos conceptos que son importantes y que se deben conocer al momento de realizar análisis estadístico de datos.

- **Población:** una población es el conjunto de todos los sujetos u objetos de interés en una investigación o análisis. Por ejemplo si se desea analizar la intención de voto en una ciudad para las próximas elecciones seccionales, la población serían todas las personas en edad de votar empadronadas en la ciudad.

- **Muestra:** es la parte de la población que es analizada, dicho de otra forma una muestra es un subconjunto de la población. Sigamos con el ejemplo de la intención de voto, aunque el investigador quisiera no puede acceder a toda la población ya sea por cuestiones de tiempo o dinero y por esta razón debe tomar una parte de la población. La muestra debe representar lo mejor posible a la población. La parte de la estadística que comprende los métodos estadísticos para obtener muestras representativas de una población se llama *muestreo*
- **Parámetro:** un parámetro es una cantidad numérica que caracteriza a una población.
- **Estadístico:** un estadístico es una cantidad numérica que caracteriza a una muestra.

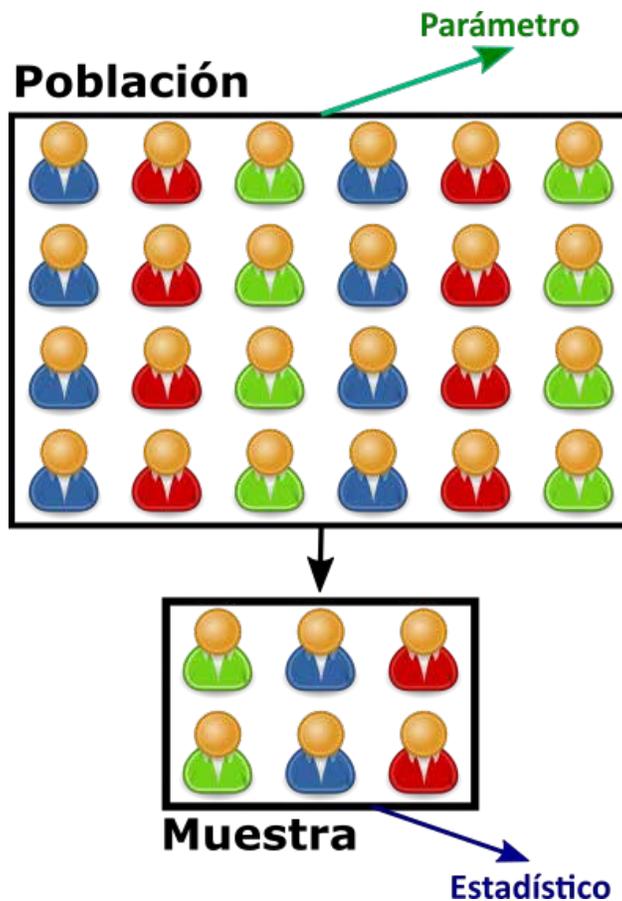


Figura 2.1: Población, Muestra, Parámetro y Estadístico

2.4 Tipos de estudio en investigación

Aunque en este texto se trabaja con conjuntos de datos descargados de entidades de control o generados por los autores a partir de otros conjuntos de datos, es importante que el lector conozca las formas de recolección de datos. Los investigadores pueden tomar información de encuestas, datos de empresas, páginas de internet oficiales. En cualquiera de los casos descritos, el investigador simplemente observa los datos como aparecen y no interviene en el fenómeno investigado. Este tipo de estudios recibe el nombre de **estudios observacionales** y pueden ser descriptivos o analíticos (Veiga et al., 2008). En las áreas de finanzas, contabilidad o administración la mayoría de los estudios son observacionales.

En algunas ocasiones el investigador necesita intervenir de manera intencionada y programada para manipular



Figura 2.3: Ventana de RStudio con sus paneles

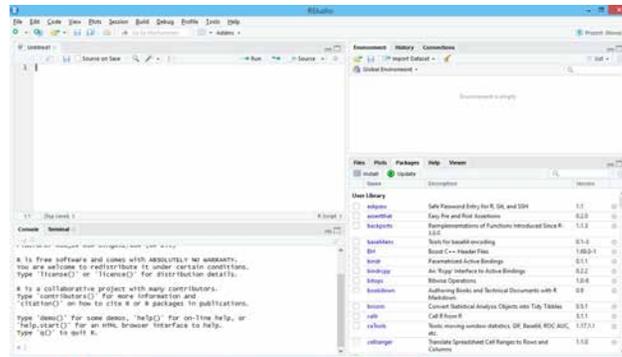


Figura 2.4: Ventana de RStudio con Script

```
x <- c(3,7,9,5,6,2,1,10)
```

Recuerde que este código se ejecuta con la combinación de teclas **Ctrl + Enter**. Para poder realizar análisis estadístico, es necesario cargar nuestros datos en el programa. R acepta algunos formatos de archivos, como por ejemplo archivos de Excel, archivos de valores separados por coma, archivos de texto e inclusive archivos de otros programas como SPSS. Lo más usual es trabajar con un archivo de valores separados por coma es, estos archivos se caracterizan por tener extensión `.csv`, estos archivos `csv` se generan cuando el investigador recolecta la información, la almacena en un archivo de Excel o alguna otra hoja de cálculo y la guarda como un archivo de valores separados por coma.

Para trabajar análisis estadístico de datos de forma eficiente con R existen dos formas la primera es fijar un directorio de trabajo y la segunda es crear un proyecto. Un directorio de trabajo es el espacio donde deben estar guardados nuestros archivos en el formato que sea de nuestra preferencia. Una forma de fijar el directorio de trabajo es desde la barra de menú escoger las opciones **Session, Set Working Directory, Choose Directory** o desde el teclado con la combinación **Ctrl+Shift+H**, o con la función `setwd("rutadeldirectorio")`.

Aunque fijar el directorio de trabajo es una práctica recomendada, la práctica más eficiente es crear un proyecto. Trabajar con un proyecto permite al investigador especificar un directorio y sus archivos y subcarpetas como parte de un proyecto. Además de proporcionar un medio para almacenar la información de la sesión

de trabajo, los proyectos facilitan la búsqueda en todos los archivos que lo conforman y permiten que estos archivos se pongan fácilmente bajo versiones de control.

Para crear un proyecto primero debemos presionar **File, New Project** como se ve en la figura 2.5

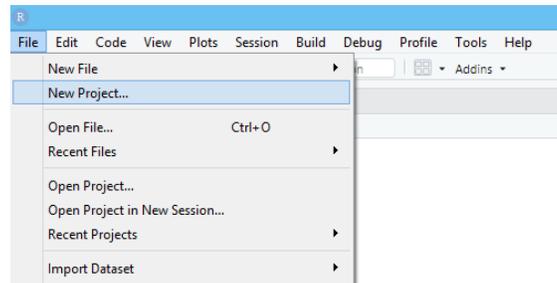


Figura 2.5: Nuevo Proyecto. Paso 1

Si no hemos creado la carpeta donde reposarán nuestros archivos, escogemos la primera opción **New Directory**. Pero si los archivos a ser analizados ya están en una carpeta escogemos la segunda opción **Existing Directory**, en este caso ya tenemos los archivos en una carpeta llamada *AEDFR* por lo que escogemos la segunda opción. Las opciones se aprecian en la figura 2.6

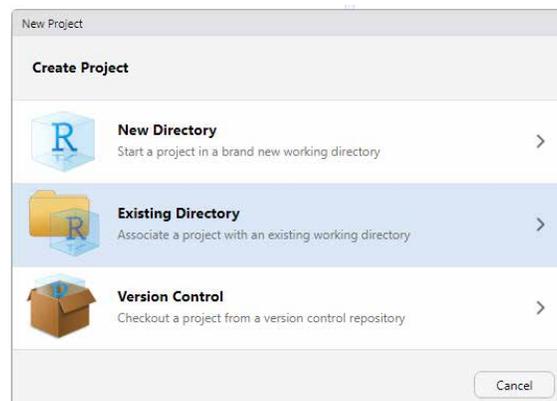


Figura 2.6: Nuevo Proyecto. Paso 2

Luego escogemos la ubicación de la carpeta donde reposan nuestros archivos dando clic en el botón **Browse**. Finalmente escogemos **Create Project** como se aprecia en la figura 2.7.

Finalmente se crea nuestro proyecto, la ventana de Rstudio ahora en la parte superior derecha muestra el nombre de nuestro proyecto. Tal como se aprecia en la figura 2.8.

Dentro de este proyecto creamos los scripts que necesitemos para nuestro análisis de datos.

En este primer ejercicio trabajaremos con el archivo *cap2_big4_size.csv*. Los datos serán guardados en una variable llamada `big4size`, usaremos la función `read.csv()` para leer los datos. La función `read.csv()` recibe las instrucciones `read.csv("archivo", header=T, sep=";", dec=",")`. La opción "archivo" indica el nombre del archivo, `header=T` o `header=F` permite indicar si las columnas tienen o no un encabezado que las identifique, `sep=";"` sirve para indicar cual es el separador presente en nuestro archivo en algunas ocasiones ocurre que un archivo de valores separado por coma en realidad tiene sus valores separados por un punto y coma con esto generalmente ocurre cuando el sistema operativo utiliza, como en este caso, la coma como separador decimal y finalmente la opción `dec=","` sirve para indicar que el separador decimal es la coma.

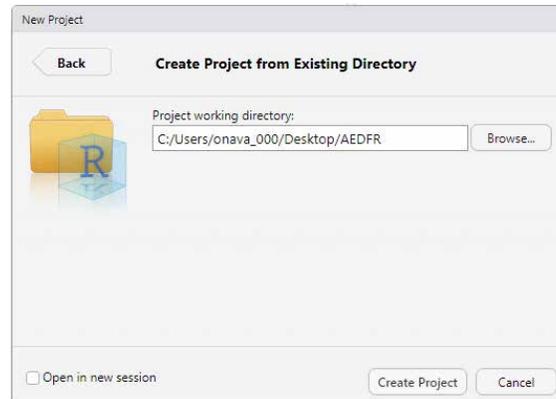


Figura 2.7: Nuevo Proyecto. Paso 3

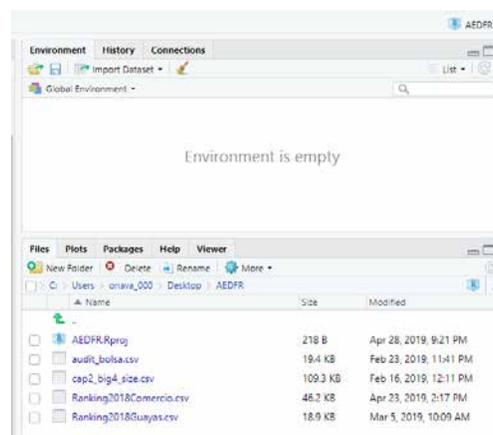


Figura 2.8: Nuevo Proyecto. Paso Final

En R se puede acceder a la ayuda sobre las funciones, esto se hace escribiendo `?funcion` por ejemplo si queremos la ayuda de la función `read.csv` simplemente escribimos `?read.csv` en el panel ubicado en la parte inferior derecha se desplegará la ayuda de la función. Con la particularidad de que la ayuda se despliega en inglés lo que no debería ser problema para un buen investigador.

El archivo que analizaremos contiene los activos, la utilidad, las ventas y el patrimonio de una muestra de empresas tomada de los registros de la Superintendencia de Compañías. Además en el conjunto de datos se indica si la empresa ha sido auditada por una de las 4 firmas auditoras consideradas las más grandes o también llamadas Big Four. En la 2.1 se muestran las 6 primeras observaciones de nuestro conjunto de datos.

Tabla 2.1: Primeras 10 observaciones

EXPMUESTRA	BIG4	ACTIVOS	UTILIDAD	VTAS	PAT
85	1	73315618	7522758.7	191474544	39382529
100121	0	21052702	-122898.5	132585022	1577764
45178	0	10468672	536876.9	13974269	4312094
51193	0	4130483	455759.4	8670153	1858990
47598	0	23507401	266370.5	18555609	7137609
31720	0	7220312	437718.3	16097135	4002154

Sin más preámbulos, empecemos a trabajar. Recapitulando, nuestro flujo de trabajo es:

1. Configurar el directorio de trabajo o crear un proyecto. Este paso ya fue realizado.
2. Crear un script donde escribiremos todo el código de nuestro análisis de datos.
3. Cargar el archivo indicado.
4. Finalmente usamos la función `str()`, que nos permite obtener la descripción de la estructura de los datos.

```
big4size <- read.csv("cap2_big4_size.csv",header=TRUE,sep=";",dec=",")
str(big4size)
```

```
## 'data.frame':  2256 obs. of  6 variables:
## $ EXPMUESTRA: int  85 100121 45178 51193 47598 31720 46189 9731 4619 102434 ...
## $ BIG4      : int  1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 ...
## $ ACTIVOS   : num  73315618 21052702 10468672 4130483 23507401 ...
## $ UTILIDAD  : num  7522759 -122898 536877 455759 266371 ...
## $ VTAS      : num  1.91e+08 1.33e+08 1.40e+07 8.67e+06 1.86e+07 ...
## $ PAT       : num  39382529 1577764 4312094 1858990 7137609 ...
```

En la primera línea de los resultados se observa la salida `'data.frame': 2256 obs. of 6 variables:` esto nos indica que nuestro *marco de datos* (*data frame*) tiene 2256 observaciones y 6 variables. Con respecto a las variables tenemos 6 variables que a continuación se describen, y se explican los resultados obtenidos con la función.

- **EXPMUESTRA**: esta variable es de tipo entera (INT) (por el inglés *integer*) y almacena el expediente de la empresa. Aunque la variable tiene valores numéricos, no es una variable cuantitativa sino cualitativa “Expediente de la Empresa”
- **BIG4**: esta variable es de tipo entera, y ha sido codificada con 1 si la empresa fue auditada por una Big Four y 0 si no. Podemos cambiar esta codificación por “Sí” y “No” en lugar de “1” y “0”, más adelante aprenderemos como hacerlo. Al igual que la variable anterior aunque tiene valores numéricos, no es una variable cuantitativa sino cualitativa, dejamos al lector la reflexión en este particular.
- **ACTIVOS**: contiene el valor de los activos totales de la empresa. Es de tipo NUM, en este caso es una variable cuantitativa continua porque permite el uso de decimales.
- **UTILIDAD**: contiene el valor de la utilidad de la empresa.
- **VTAS**: contiene el valor de las ventas de la empresa.
- **PAT**: contiene el valor del patrimonio de la empresa.

Los paquetes de R son colecciones de funciones y conjuntos de datos desarrollados por la comunidad de usuarios, los paquetes aumentan el poder de R mejorando las funcionalidades existentes en la base de R, o añadiendo nuevas funcionalidades. En este texto trabajaremos con algunos de los paquetes desarrollados por el equipo de RStudio como `ggplot2`, `dplyr` y otros, una descripción detallada de estos paquetes puede ser encontrada en <https://www.rstudio.com/products/rpackages/>. Trabajaremos también con paquetes desarrollados por otros colaboradores de la comunidad de usuarios de R.

Comenzaremos por instalar el paquete `dplyr`, este paquete tiene funciones que permiten realizar fácilmente manipulaciones de datos. Para instalar un paquete se utiliza la función `install.packages("paquete")`. Una vez instalado el paquete, se carga el paquete utilizando la función `library(paquete)`.

```
install.packages("dplyr")
```

La primera manipulación que realizamos es la creación de nuevas variables con el paquete `dplyr`. En nues-

tros datos cargados en el conjunto de datos `big4size` creamos dos variables nuevas **ROS** y **ROE**. En las ecuaciones (2.1) y (2.2) se dan las expresiones para calcular el **Retorno sobre ventas** (**ROS** Return on Sales) y el **Retorno sobre el Patrimonio** (**ROE** Return on Equity)

$$ROS = \frac{Utilidad}{Ventas} \quad (2.1)$$

$$ROE = \frac{Utilidad}{Patrimonio} \quad (2.2)$$

Una característica importante de `dplyr` es el uso del operador `%>%`. Cada transformación u operación en los datos se separa por el operador `%>%`. La primera función de `dplyr` que usaremos es `mutate()`, básicamente esta función permite crear nuevas variables.

```
library(dplyr)
big4size <- big4size %>%
  mutate(
    ROS = UTILIDAD/VTAS,
    ROE = UTILIDAD/PAT
  )
str(big4size)
```

```
## 'data.frame':  2256 obs. of  8 variables:
## $ EXPMUESTRA: int  85 100121 45178 51193 47598 31720 46189 9731 4619 102434 ...
## $ BIG4      : int  1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 ...
## $ ACTIVOS   : num  73315618 21052702 10468672 4130483 23507401 ...
## $ UTILIDAD  : num  7522759 -122898 536877 455759 266371 ...
## $ VTAS      : num  1.91e+08 1.33e+08 1.40e+07 8.67e+06 1.86e+07 ...
## $ PAT       : num  39382529 1577764 4312094 1858990 7137609 ...
## $ ROS       : num  0.039289 -0.000927 0.038419 0.052566 0.014355 ...
## $ ROE       : num  0.191 -0.0779 0.1245 0.2452 0.0373 ...
```

En las últimas líneas de la salida de R, se observa que en el conjunto de datos existen dos nuevas variables. En la próxima sección seguiremos trabajando con el mismo conjunto de datos.

2.6 Medidas de Tendencia Central

Una medida de tendencia central, es una medida de resumen que intenta describir un conjunto completo de datos con un único valor que representa la mitad o centro de la distribución.

Las tres medidas de tendencia central principales son la media, la mediana y la moda (Devore y Berk, 2012).

2.6.1 Media

La media se la calcula como la suma de todos los valores de una variable dividido para el número de valores. En la ecuación (2.3) se muestra la fórmula para calcular la media (MacFarland, 2014).

$$\bar{x} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i}{n} \quad (2.3)$$

La expresión $\sum_{i=1}^n x_i$ se interpreta como la suma desde el primer hasta el último elemento del conjunto de datos, dicho de otra forma:

$$\sum_{i=1}^n x_i = x_1 + x_2 + \dots + x_n \quad (2.4)$$

La media tiene algunas propiedades que a continuación se detallan (Uboe, 2017):

- Si a cada valor x_i de una distribución con media \bar{x} se le suma un valor constante $k \in \mathbb{R}$, la nueva media es $\bar{x} + k$.
- Si a cada valor x_i de una distribución con media \bar{x} se lo multiplica por un valor constante $k \in \mathbb{R}$, la nueva media es $k\bar{x}$.
- Si a cada valor x_i de una distribución con media \bar{x} se lo divide por un valor constante $k \neq 0 \in \mathbb{R}$, la nueva media es $\frac{\bar{x}}{k}$.
- Solo existe una media para un conjunto de datos.
- Las medias de subconjuntos de un conjunto de datos pueden ser combinadas para determinar la media del conjunto de datos completo.
- Solo se usa para datos cuantitativos.

Las ventajas de usar la media son:

- Es fácil de entender y calcular
- No se ve afectada mayormente por fluctuaciones producto del muestreo
- Toma en cuenta todos los valores de la variable

Las desventajas de usar la media son:

- Es muy sensible a la presencia de pocos valores muy pequeños o muy grandes, dicho de otra forma la media es sensible a valores aberrantes o extremos.
- No se puede calcular por inspección.

2.6.2 Mediana

La mediana es el valor central en una distribución cuando se ordenan los valores de forma ascendente o descendente. El valor de la mediana depende entonces del número de valores presentes en la variable (Barrow, 2017). Definamos como $\{X\}$ al conjunto ordenado de datos, y sea $\{X\}_i$ el valor i -ésimo del conjunto $\{X\}$ entonces la mediana Me se define como

$$Me = \begin{cases} \{X\}_{\frac{n+1}{2}} & ; n \text{ impar} \\ \frac{\{X\}_{\frac{n}{2}} + \{X\}_{\frac{n}{2}+1}}{2} & ; n \text{ par} \end{cases} \quad (2.5)$$

Lo escrito en la ecuación (2.5) se puede expresar de la siguiente forma: si el número de datos es impar, la mediana es igual al valor central de la distribución y si el número de datos es par, la mediana es igual al promedio de los valores centrales de la distribución.

Las ventajas de usar la mediana son:

- Es fácil de calcular y comprender
- Solo existe una mediana para un conjunto de datos.

- No se ve afectada por valores extremos
- Se puede determinar para escalas ordinales, nominales, de razón e intervalo

Las desventajas de usar la mediana son:

- No toma en cuenta el valor exacto de cada dato y por tanto no usa toda la información disponible.
- Si se agrupan los valores de dos grupos, la mediana de cada grupo no puede ser expresada en términos del grupo agrupado. Dicho de otra forma si se calculan las medianas de subconjuntos de un conjunto de datos, estas medianas no pueden ser combinadas para calcular la mediana de todo el conjunto. (Zurita, 2010)

2.6.3 Moda

La moda es definida como el valor que ocurre con mayor frecuencia en los datos. Algunos conjuntos de datos no tienen moda porque cada valor ocurre solo una vez. Hay conjuntos de datos que tienen más de una moda, si tienen 2 modas reciben el nombre de bimodal y se acostumbra que si tiene más de 3 modas se la llama multimodal (Siegel, 2016).

Las ventajas de usar la moda son:

- Puede ser usada para datos con escala nominal
- Es sencilla de calcular

La desventaja de la moda es:

- No es usada en análisis estadístico debido a que no está definida algebraicamente y la fluctuación en la frecuencia de las observaciones es mayor cuando el tamaño de la muestra es pequeña.

2.6.4 ¿Cuándo usar la media o la mediana?

La media es considerada generalmente la mejor medida de tendencia central y la más usada. Pero hay situaciones donde las otras medidas de tendencia central son preferidas.

La mediana es preferida a la media cuando:

- Hay valores extremos en la distribución
- Hay valores indeterminados
- Los datos son medidos en una escala ordinal

Aunque en esta sección se habla exclusivamente de la media o la mediana, el lector debe conocer que la moda es la medida preferida cuando los datos son medidos en una escala nominal.

2.6.5 Cálculo de las medidas de tendencia central en R

Para calcular la media y la mediana se utilizan las funciones `mean()` y `median()` respectivamente, estas dos funciones vienen cargadas con los paquetes base de R (Verzani, 2014). Para calcular la moda usaremos la función `Mode()` del paquete `DescTools`, recuerde que para instalar un paquete se utiliza la función `install.packages()`.

En el siguiente ejemplo se obtiene la media de los activos de las empresas. Puesto que solamente necesitamos una variable del conjunto de datos usamos el operador `$`, el funcionamiento de este operador es `data.frame$variable`, primero indicamos el conjunto de datos del que llamamos la variable y después del operador `$` indicamos la variable con la que trabajamos.

```
mean(big4size$ACTIVOS)
```

```
## [1] 44064165
```

```
median(big4size$ACTIVOS)
```

```
## [1] 10326361
```

```
library(DescTools)
```

```
Mode(big4size$ACTIVOS)
```

```
## [1] 55996406 628446149
```

En el resultado de la moda se obtienen 2 valores. Esto implica que existen dos valores que se repiten más veces o tienen mayor frecuencia. Cuando se realiza investigación es común desear hacer una tabla con las estadísticas descriptivas de los datos. El paquete `dplyr` permite realizar tablas que resuman las variables de forma sencilla con la función `summarise()`.

```
big4size %>%
  summarise(PROM.ACTIVOS = mean(ACTIVOS),
            PROM.UTILIDAD = mean(UTILIDAD),
            PROM.VTAS = mean(VTAS),
            MEDIAN.ACTIVOS = median(ACTIVOS),
            MEDIAN.UTILIDAD = median(UTILIDAD),
            MEDIAN.VTAS = median(VTAS)
  )
```

```
##   PROM.ACTIVOS PROM.UTILIDAD PROM.VTAS MEDIAN.ACTIVOS MEDIAN.UTILIDAD
## 1      44064165      4250664  50555030      10326361      350642.1
##   MEDIAN.VTAS
## 1      9190661
```

2.6.5.1 ¿Cuándo usar `mutate()` y cuándo usar `summarise()`?

Note que cuando usamos la función `summarise()` creamos nuevas variables en el conjunto de datos, al igual que cuando se usa la función `mutate()` la principal diferencia entre `summarise()` y `mutate()` es que la primera resume los datos o dicho de otra forma devuelve un nuevo conjunto de datos con menos filas, mientras que `mutate()` devuelve el conjunto de datos con el mismo número de observaciones o con el mismo número de filas (Peng et al., 2017).

2.7 Medidas de posición (Cuantiles)

Las medidas de posición no central permiten conocer otros puntos característicos de la distribución que no son los valores centrales. Entre las medidas de posición no central más importantes están los cuantiles. El término cuantil fue usado por primera vez por Kendall en 1940 (Zurita, 2010).

El cuantil de orden p de una distribución con $0 < p < 1$ es el valor x_i de la variable X que marca un corte de modo que una proporción p o un porcentaje $100p\%$ de valores de la población es menor o igual que x_i . Por ejemplo el cuantil de orden 0.35 dejaría un 35% de valores por debajo de él.

2.7.1 Tipos de Cuantiles

- *Cuartiles*: son 3 valores (Q_1, Q_2, Q_3) que dividen a la distribución en 4 partes iguales.

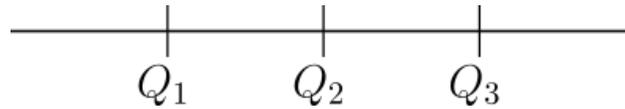


Figura 2.9: Cuantiles

- *Quintiles*: son 4 valores (K_1, K_2, K_3, K_4) que dividen a la distribución en 5 partes iguales.

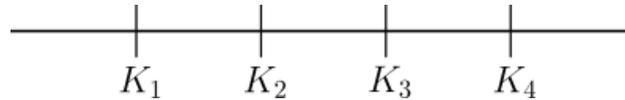


Figura 2.10: Quintiles

- *Deciles*: son 9 valores ($D_1, D_2, D_3, D_4, D_5, D_6, D_7, D_8, D_9$) que dividen a la distribución en 10 partes iguales.

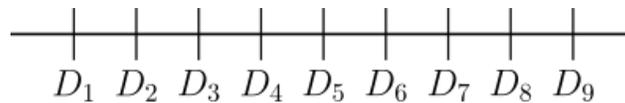


Figura 2.11: Deciles

- *Percentiles*, son 99 valores (P_1, P_2, \dots, P_{99}) que dividen a la distribución en 100 partes iguales.

2.7.2 Cálculo de cuantiles

Es fácil darse cuenta que existen equivalencias importantes entre los cuantiles, algunos ejemplos de estas equivalencias:

- $D_5 = Q_2 = P_{50}$
- $D_4 = K_2 = P_{40}$
- $D_3 = P_{30}$

Se deduce entonces que no es necesario tener una expresión para cada tipo de cuantiles, basta con conocer una expresión para calcular percentiles. Para esto debemos conocer dos cosas:

1. La posición del percentil en nuestro conjunto de datos.
2. El valor del percentil tomando en cuenta su posición.

Para calcular la posición del percentil i que acumula el $100p\%$ en un conjunto de datos no agrupado X , de tamaño n y ordenado en forma ascendente primero determinamos la posición del percentil con la expresión:

$$\text{Posición} = p(n - 1) + 1 \quad (2.6)$$

Para determinar el valor $X_{i,a}$ utilizamos la expresión:

$$X_{i,a} = X_i + 0.a(X_{i+1} - X_i) \quad (2.7)$$

Para calcular percentiles en R, se utiliza la función `quantile()`. Esta función recibe dos argumentos, la variable de la que se calcula el percentil y el porcentaje del percentil que se desea calcular (Verzani, 2014). Se pueden calcular varios percentiles al mismo tiempo.

Calculamos el primer cuartil Q_1 de la variable `ACTIVOS` del conjunto de datos ya trabajado anteriormente. Llamamos a esta variable utilizando la notación `$` recordemos que esta notación se usa poniendo `data.frame$variable` en este caso nuestra variable está en el conjunto `big4size` y se llama `ACTIVOS` por lo que para llamar la variable desde la función escribimos `big4size$ACTIVOS`. Luego debemos recordar que $Q_1 = P_{25}$ por lo que en la función `quantile` debemos anotar 0.25

```
quantile(big4size$ACTIVOS, 0.25)
```

```
##      25%
## 3184669
```

Calculamos los tres cuartiles en este caso podemos escribir dentro de una lista los tres valores, para ingresar listas en R lo hacemos con `c(elemento1, elemento2, ...)` como ya lo habíamos indicado antes (Williams, 2017).

```
quantile(big4size$ACTIVOS, c(0.25,0.50,0.75))
```

```
##      25%      50%      75%
## 3184669 10326361 33192848
```

De los resultados obtenidos se interpreta que el 25% de los activos de las empresas es menor que 3 184 669. Supongamos que se quieren determinar los deciles, una forma de hacer la lista es con la función `seq` con las instrucciones `seq(inicial, final, by = aumento)` de esta manera evitamos escribir los nueve valores.

```
quantile(big4size$ACTIVOS, seq(0.1,0.9, by = 0.1))
```

```
##      10%      20%      30%      40%      50%      60%      70%      80%
## 1621865 2561491 3882643 6187167 10326361 16883801 26613778 49838668
##      90%
## 93545755
```

2.8 Medidas de dispersión

Si comparamos los conjuntos de datos $X = \{2, 4, 6, 8\}$ y $Y = \{1, 3, 7, 9\}$ se obtiene que las medias son iguales $\bar{X} = \bar{Y} = 5$. En la figura 2.12 se han graficado con color rojo los puntos del conjunto X y de color celeste los puntos del conjunto Y . Se observa que los valores del conjunto Y están más dispersos que los valores del conjunto X , es fácil observar que los valores del conjunto X están más cercanos a la media. En esta sección se discute las formas existentes para cuantificar la dispersión.

2.8.1 Rango

El rango es la medida de dispersión más fácil de calcular. Se obtiene restando el máximo menos el mínimo (Groebner et al., 2018). La expresión para calcularlo es:

$$\text{Rango} = \max - \min \quad (2.8)$$

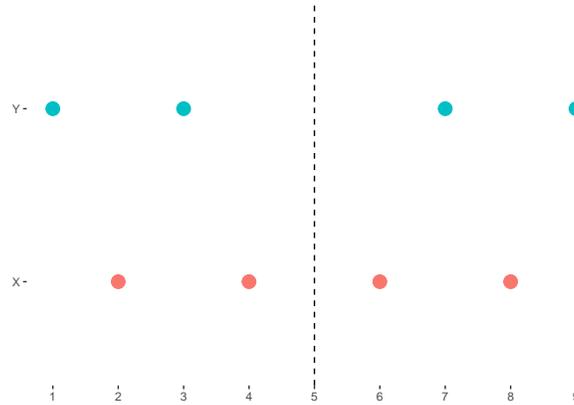


Figura 2.12: Conjuntos graficados

2.8.2 Varianza

La dispersión en un conjunto x se puede entender como una medida de la distancia que tiene cada dato x_i a la media de los datos. En el caso del conjunto X descrito al inicio de esta sección se puede verificar que para cada dato la distancia del dato a la media ($x_i - \bar{x}$) es:

- $2 - 5 = -3$
- $4 - 5 = -1$
- $6 - 5 = 1$
- $8 - 5 = 3$

Al sumar estos valores el resultado es 0. De hecho el lector puede verificar que para cualquier conjunto de datos X se cumple que $\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x}) = 0$ por esta razón para calcular la dispersión se trabaja con la distancia cuadrática $(x_i - \bar{x})^2$.

La varianza es el promedio de la diferencia cuadrática de la media. Si se conocen todos los datos de una población se puede calcular la varianza poblacional, denotada con σ^2 , con la expresión:

$$\sigma^2 = \frac{\sum_{i=1}^N (x_i - \mu)^2}{N} \quad (2.9)$$

Por otro lado si se conocen los datos de una muestra se puede calcular la varianza muestral, denotada con s^2 , con la expresión:

$$s^2 = \frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2}{n - 1} \quad (2.10)$$

2.8.3 Desviación

La desviación es la raíz cuadrada de la varianza, en las fórmulas (2.11) y (2.12) se muestran las expresiones para calcular la desviación poblacional y muestral respectivamente.

$$\sigma = \sqrt{\sigma^2} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^N (x_i - \mu)^2}{N}} \quad (2.11)$$

$$s = \sqrt{s^2} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2}{n - 1}} \quad (2.12)$$

2.8.4 Medidas de dispersión en R

Es necesario saber que R por defecto no tiene una función para calcular el rango, pero para calcular el rango usaremos `max() - min()`, y que además por defecto R tiene una función para calcular la varianza muestral (`var()`) y otra para calcular la desviación muestral (`sd()`), si se desea obtener la varianza y la desviación poblacional existen por lo menos 3 soluciones:

- Se puede multiplicar la varianza muestral por $\frac{n-1}{n}$ para obtener la varianza poblacional y la desviación muestral por $\sqrt{\frac{n-1}{n}}$ para obtener la desviación poblacional.
- Se puede multiplicar la varianza muestral por $\frac{n-1}{n}$ para obtener la varianza poblacional y a ese resultado extraer la raíz cuadrada para obtener la desviación poblacional.
- Crear funciones propias que calculen la varianza y la desviación muestral.

Trabajamos con la segunda solución que es simplemente una mejora de la primera solución, la tercera solución es avanzada y será abordada más adelante.

A manera de ejemplo calcularemos las medidas de dispersión de los activos en millones de dólares de la base `cap2_big4_size.csv`. Se calculan la varianza y la desviación poblacional aunque, a menos de que tengamos todos los datos (población), siempre en el análisis estadístico de datos se calcula la varianza y la desviación muestral.

```
big4size %>%
  summarise(RANGO.ACTIVOS = max(ACTIVOS/1000000)-min(ACTIVOS/1000000),
            VARM.ACTIVOS = var(ACTIVOS/1000000),
            DESVM.ACTIVOS = sd(ACTIVOS/1000000),
            n=n()
            ) %>%
  mutate(VARP.ACTIVOS = VARM.ACTIVOS*((n-1)/n),
         DESVP.ACTIVOS = sqrt(VARP.ACTIVOS)) %>%
  select(RANGO.ACTIVOS, VARM.ACTIVOS, DESVM.ACTIVOS, VARP.ACTIVOS, DESVP.ACTIVOS)
```

```
##   RANGO.ACTIVOS VARM.ACTIVOS DESVM.ACTIVOS VARP.ACTIVOS DESVP.ACTIVOS
## 1      1341.989    11327.34         106.43      11322.31      106.4064
```

2.9 Tablas de frecuencia

Una tabla de frecuencia es una forma de describir los datos de forma resumida, las tablas de frecuencia pueden construirse para variables cualitativas y para variables cuantitativas.

2.9.1 Variables Cualitativas

Para las variables cualitativas una tabla de frecuencia básicamente tiene tres columnas: “Categoría”, “Frecuencia”, “Porcentaje”. Para aprender a realizar tablas de frecuencia para variables cualitativas, trabajaremos con el conjunto de datos `audit_bolsa`, Este conjunto de datos tiene información sobre las empresas que co-

tizan en la Bolsa de Valores de Guayaquil, se elaborará una tabla de frecuencias de las firmas auditoras que han trabajado para estas empresas. La variable en la que se almacena esta información es la variable FIRMA. La tabla de frecuencia se elabora usando el paquete `dplyr`. Recordemos que la función `mutate()` sirve para crear nuevas columnas, en este caso se crea la columna porcentaje.

```
audit_bolsa <- read.csv("audit_bolsa.csv",header=TRUE,sep=";",dec=",")

tabla_firma <- audit_bolsa %>%
  group_by(FIRMA) %>%
  summarise(Frecuencia=n()) %>%
  mutate(Porcentaje = round(100*Frecuencia/sum(Frecuencia),2)
         ) %>%
  arrange(desc(Porcentaje))
print(tabla_firma)
```

```
## # A tibble: 15 x 3
##   FIRMA                                Frecuencia Porcentaje
##   <fct>                                <int>      <dbl>
## 1 DELOITTE                             103        48.6
## 2 MOORE STEPHENS                        29         13.7
## 3 PWC PRICE WATER HOUSE COOPERS        24         11.3
## 4 HANSEN HOLM & CO. CIA. LTDA.         15          7.08
## 5 KPMG                                  13          6.13
## 6 ERNST & YOUNG                         7           3.3
## 7 BDO                                    6           2.83
## 8 ALTAMIRANO HIDALGO MARIO ROBERTO     3           1.42
## 9 KRESTON                               3           1.42
## 10 PKF                                  3           1.42
## 11 BATALLAS & BATALLAS                  2           0.94
## 12 ASE + ASESORANDO MAS                  1           0.47
## 13 CONSULTORES MORAN CEDILLO CIA. LTDA  1           0.47
## 14 HERRERA CHANG 6 ASOCIADOS             1           0.47
## 15 NGV                                   1           0.47
```

Tabla 2.2: Tabla de Frecuencia de Firmas Auditoras

FIRMA	Frecuencia	Porcentaje
DELOITTE	103	48.58
MOORE STEPHENS	29	13.68
PWC PRICE WATER HOUSE COOPERS	24	11.32
HANSEN HOLM & CO. CIA. LTDA.	15	7.08
KPMG	13	6.13
ERNST & YOUNG	7	3.30
BDO	6	2.83
ALTAMIRANO HIDALGO MARIO ROBERTO	3	1.42
KRESTON	3	1.42
PKF	3	1.42
BATALLAS & BATALLAS	2	0.94

FIRMA	Frecuencia	Porcentaje
ASE + ASESORANDO MAS	1	0.47
CONSULTORES MORAN CEDILLO CIA. LTDA	1	0.47
HERRERA CHANG 6 ASOCIADOS	1	0.47
NGV	1	0.47

En la tabla 2.2 se aprecia el resultado obtenido y formateado para ser publicado. El resultado de R, puede ser exportado a un archivo Excel con la finalidad de luego tomar esa tabla y llevarla a un documento donde se presentará toda la información analizada. Para exportar la información a un archivo excel se puede trabajar con el paquete `xlsx`. Para exportar los resultados a Excel se puede proceder de la siguiente forma.

1. Cargar el paquete `xlsx`.
2. Convertir el resultado a un `data frame` utilizando la función `as.data.frame()`
3. Exportar el resultado con la función `write.xlsx()` cuya estructura básica es `write.xlsx(datos, "archivo.xlsx")`, si se desea consultar más detalles de la función se puede escribir `?write.xlsx`.

El resultado de esta operación será un archivo de excel guardado en nuestro directorio de trabajo.

```
library(xlsx)
tabla_firma = as.data.frame(tabla_firma)
write.xlsx(tabla_firma, "tablas.xlsx", sheetName = "firmas", row.names = FALSE)
```

La opción `sheetname = "firmas"` crea dentro del libro `tablas.xlsx` una hoja de cálculo llamada `firmas`. La opción `row.names = FALSE` hace que en el archivo final no se graben los números de cada fila.

Nota: es importante tener fijado el directorio de trabajo, como se explicó en la sección 2.5.

2.9.2 Variables Cuantitativas

Una tabla de frecuencias para variables cuantitativas tiene 6 columnas:

1. Clase: una clase es un intervalo del tipo $[menor, mayor)$
2. Marca de Clase: es un valor igual al promedio de los dos extremos de la clase.
3. Frecuencia: la frecuencia es igual al número de valores de la variable que están dentro del intervalo.
4. Frecuencia relativa: la frecuencia relativa se la calcula como la frecuencia dividida para el total de valores de la variable.
5. Frecuencia acumulada: se la calcula sumando las frecuencias desde la primera clase hasta la clase en consideración.
6. Frecuencia Relativa acumulada: se la calcula como la frecuencia acumulada pero para las frecuencias relativas.

Una de las ventajas de usar R es que se pueden crear funciones para cada necesidad que el investigador tenga, en este caso el código que se muestra sirve para hacer tablas de frecuencia de cualquier variable cuantitativa. A manera de ejemplo se hará la tabla de frecuencia de la variable VTAS en millones de dólares, del conjunto de datos trabajado en la sección 2.5.

```
library(agricolae)
library(dplyr)

h2<-with(big4size,graph.freq(VTAS/1000000,plot=FALSE));
```

```
h2 = table.freq(h2)

h3 <- h2 %>%
  mutate(Class = paste("[",Lower,"",Upper,")"),
         "Marca de Clase" = Main,
         Frec. = Frequency,
         "Frec. Rel." = Percentage,
         "Frec. Acu." = CF,
         "Rel. Acu." = CPF ) %>%
  select(-c(1:7))
```

Tabla 2.3: Tabla de Frecuencia de las Ventas

Clase	Marca de Clase	Frec.	Frec. Rel.	Frec. Acu.	Rel. Acu.
[0 , 165.76)	82.88	2099	93.0	2099	93.0
[165.76 , 331.52)	248.64	83	3.7	2182	96.7
[331.52 , 497.28)	414.40	35	1.6	2217	98.3
[497.28 , 663.04)	580.16	17	0.8	2234	99.0
[663.04 , 828.8)	745.92	0	0.0	2234	99.0
[828.8 , 994.56)	911.68	7	0.3	2241	99.3
[994.56 , 1160.32)	1077.44	12	0.5	2253	99.9
[1160.32 , 1326.08)	1243.20	0	0.0	2253	99.9
[1326.08 , 1491.84)	1408.96	0	0.0	2253	99.9
[1491.84 , 1657.6)	1574.72	0	0.0	2253	99.9
[1657.6 , 1823.36)	1740.48	2	0.1	2255	100.0
[1823.36 , 1989.12)	1906.24	1	0.0	2256	100.0

De la tabla 2.3 se observa que el 93% de las empresas realiza ventas entre 0 y 165.76 millones. El 99% de las empresas que equivale a 2234 tiene ventas menores a 663.04 millones de dólares, esto se lo puede ver en la columna de frecuencias acumuladas relativas. Además, solo una empresa tiene ventas entre 1823.36 y 1989.12 millones. Finalmente exportamos la tabla de frecuencia en el archivo `tablas.xlsx`. La opción `append = TRUE` sirve para añadir una nueva hoja de cálculo al libro.

```
library(xlsx)
h3 = as.data.frame(h3)
write.xlsx(h3, "tablas.xlsx", sheetName = "frec_ventas", row.names = FALSE, append=TRUE)
```

2.10 Tablas de Contingencia

Una tabla de contingencia es una forma útil para examinar relaciones entre dos variables categóricas. Los valores en las celdas de una tabla de contingencia pueden ser de frecuencia absoluta o frecuencia relativa.

Para ejemplificar la construcción de una tabla de contingencia trabajamos con el archivo `Ranking2018Guayas.csv` que tiene información sobre 23457 empresas de la provincia del Guayas. Se analizará la relación entre la ciudad y el tamaño de las empresas.

Para construir tablas de contingencia se utiliza la función `spread()` del paquete `tidyr`. El uso básico de esta función es `spread(datos, clave, valor)` donde `clave` corresponde a las columnas que se usarán y `valor` al número que se incluirá en la tabla. En este caso escribimos `spread(TAMAÑO, n)`, no indicamos los datos porque se hace uso del operador `%>%` antes de la función `spread()`.

```
library(tidyr)
rank2018 = read.csv("Ranking2018Guayas.csv",header=TRUE, sep=";",dec=",")

ciudad.tama = rank2018 %>%
  group_by(CIUDAD, TAMAÑO)%>%
  summarise(n=n())%>%
  spread(TAMAÑO, n) %>%
  replace(., is.na(.), 0)
```

En la tabla 2.4 se observa que de las 23457 empresas 11824 son microempresas y de la ciudad de Guayaquil. Esta información, como se mencionó antes, puede también ser mostrada en porcentajes. En la tabla 2.5 se observa la tabla de contingencia con los porcentajes.

```
ciudad.tama.porc = rank2018 %>%
  group_by(CIUDAD, TAMAÑO)%>%
  summarise(Porc = round(100*n()/nrow(rank2018),2)) %>%
  spread(TAMAÑO, Porc) %>%
  replace(., is.na(.), 0)
```

Tabla 2.4: Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tamaño y ciudad

CIUDAD	GRANDE	MEDIANA	MICROEMPRESA	PEQUEÑA
ALFREDO BAQUERIZO MORENO	0	2	3	2
BALAO	1	0	6	1
BALZAR	1	3	16	11
CHONGON	0	0	6	1
COLIMES	0	0	2	1
CRNEL. MARCELINO MARIDUEÑA	3	6	3	4
DAULE	11	29	153	66
EL ROSARIO	0	0	0	1
EL SALITRE	0	0	8	1
EL TRIUNFO	6	15	21	17
ELOY ALFARO	64	91	192	131
GENERAL ANTONIO ELIZALDE	2	1	5	1
GENERAL VILLAMIL	0	7	27	5
GRAL PEDRO J. MONTERO	0	2	2	1
GUAYAQUIL	879	1938	11824	6272
GUAYAS (PUEBLO NUEVO)	0	1	1	0
ISIDRO AYORA	1	1	5	4
JUAN GOMEZ RENDÓN	0	0	3	0
LA VICTORIA (ÑAUZA)	0	0	1	0
LAUREL	0	0	1	1
LOMAS DE SARGENTILLO	0	0	6	3
LOS LOJAS	1	0	9	3
MILAGRO	12	14	59	53
MORRO	0	0	2	1
NARANJAL	6	23	44	46
NARANJITO	1	3	8	5
NARCISA DE JESÚS (NOBOL)	1	6	8	9
PALESTINA	0	1	5	7
PEDRO CARBO	3	2	13	3
POSORJA	0	3	5	2
PUNÁ	0	0	2	0
ROBERTO ASTUDILLO	0	0	1	0
SAMBORONDÓN	60	139	506	351
SAN CARLOS	0	0	1	0
SAN JACINTO DE YAGUACHI	9	6	27	26
SANTA LUCIA	2	1	9	8
SIMÓN BOLÍVAR	0	0	1	2
TARIFA	2	3	18	11
TENGUEL	1	0	2	1
VELASCO IBARRA	1	4	14	10
VIRGEN DE FÁTIMA	0	0	4	0
YAGUACHI VIEJO (CONE)	0	0	4	1

Tabla 2.5: Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tamaño y ciudad

CIUDAD	GRANDE	MEDIANA	MICROEMPRESA	PEQUEÑA
ALFREDO BAQUERIZO MORENO	0.00	0.01	0.01	0.01
BALAO	0.00	0.00	0.03	0.00
BALZAR	0.00	0.01	0.07	0.05
CHONGON	0.00	0.00	0.03	0.00
COLIMES	0.00	0.00	0.01	0.00
CRNEL. MARCELINO MARIDUEÑA	0.01	0.03	0.01	0.02
DAULE	0.05	0.12	0.65	0.28
EL ROSARIO	0.00	0.00	0.00	0.00
EL SALITRE	0.00	0.00	0.03	0.00
EL TRIUNFO	0.03	0.06	0.09	0.07
ELOY ALFARO	0.27	0.39	0.82	0.56
GENERAL ANTONIO ELIZALDE	0.01	0.00	0.02	0.00
GENERAL VILLAMIL	0.00	0.03	0.12	0.02
GRAL PEDRO J. MONTERO	0.00	0.01	0.01	0.00
GUAYAQUIL	3.75	8.26	50.41	26.74
GUAYAS (PUEBLO NUEVO)	0.00	0.00	0.00	0.00
ISIDRO AYORA	0.00	0.00	0.02	0.02
JUAN GOMEZ RENDÓN	0.00	0.00	0.01	0.00
LA VICTORIA (ÑAUZA)	0.00	0.00	0.00	0.00
LAUREL	0.00	0.00	0.00	0.00
LOMAS DE SARGENTILLO	0.00	0.00	0.03	0.01
LOS LOJAS	0.00	0.00	0.04	0.01
MILAGRO	0.05	0.06	0.25	0.23
MORRO	0.00	0.00	0.01	0.00
NARANJAL	0.03	0.10	0.19	0.20
NARANJITO	0.00	0.01	0.03	0.02
NARCISA DE JESÚS (NOBOL)	0.00	0.03	0.03	0.04
PALESTINA	0.00	0.00	0.02	0.03
PEDRO CARBO	0.01	0.01	0.06	0.01
POSORJA	0.00	0.01	0.02	0.01
PUNÁ	0.00	0.00	0.01	0.00
ROBERTO ASTUDILLO	0.00	0.00	0.00	0.00
SAMBORONDÓN	0.26	0.59	2.16	1.50
SAN CARLOS	0.00	0.00	0.00	0.00
SAN JACINTO DE YAGUACHI	0.04	0.03	0.12	0.11
SANTA LUCIA	0.01	0.00	0.04	0.03
SIMÓN BOLÍVAR	0.00	0.00	0.00	0.01
TARIFA	0.01	0.01	0.08	0.05
TENGUEL	0.00	0.00	0.01	0.00
VELASCO IBARRA	0.00	0.02	0.06	0.04
VIRGEN DE FÁTIMA	0.00	0.00	0.02	0.00
YAGUACHI VIEJO (CONE)	0.00	0.00	0.02	0.00

Las tablas 2.4 y 2.5 podrían resultar “grandes” para ilustrar el concepto de tablas de contingencia, en las tablas 2.6 y 2.7 se muestran las empresas clasificadas por tamaño y tipo en frecuencias absolutas y en porcentajes respectivamente.

```
tipo.tama = rank2018 %>%
  group_by(TIPO, TAMAÑO)%>%
  summarise(n=n())%>%
  spread(TAMAÑO, n) %>%
  replace(., is.na(.), 0)
```

```
tipo.tama.porc = rank2018 %>%
  group_by(TIPO, TAMAÑO)%>%
  summarise(Porc = round(100*n()/nrow(rank2018),2)) %>%
  spread(TAMAÑO, Porc) %>%
  replace(., is.na(.), 0)
```

Tabla 2.6: Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tipo y tamaño

TIPO	GRANDE	MEDIANA	MICROEMPRESA	PEQUEÑA
ANÓNIMA	928	2069	11944	6432
ANÓNIMA EN PREDIOS RÚSTICOS	3	1	1	7
ASOCIACIÓN O CONSORCIO	3	1	9	5
ECONOMÍA MIXTA	1	0	0	0
RESPONSABILIDAD LIMITADA	122	223	1033	609
SUCURSAL EXTRANJERA	10	7	40	9

Tabla 2.7: Tabla de Contingencia de las empresas clasificadas por tipo y tamaño

TIPO	GRANDE	MEDIANA	MICROEMPRESA	PEQUEÑA
ANÓNIMA	3.96	8.82	50.92	27.42
ANÓNIMA EN PREDIOS RÚSTICOS	0.01	0.00	0.00	0.03
ASOCIACIÓN O CONSORCIO	0.01	0.00	0.04	0.02
ECONOMÍA MIXTA	0.00	0.00	0.00	0.00
RESPONSABILIDAD LIMITADA	0.52	0.95	4.40	2.60
SUCURSAL EXTRANJERA	0.04	0.03	0.17	0.04

2.10.1 Las funciones `spread` y `gather`

En la sección anterior hicimos uso de la función `spread()`. Esta función tiene una función complementaria llamada `gather`. Para comprender mejor el uso de estas funciones, analizamos un conjunto de datos llamado `IPC.csv`. En este conjunto de datos se encuentra el valor del *Índice de Precios al Consumidor* desde enero de 1995 hasta diciembre de 2018 (Peng et al., 2017).

```
IPC = read.csv("IPC.csv",header = TRUE, dec=".", sep = ";")
head(IPC)
```

```
##   AÑO Ene. Feb. Mar. Abr. May. Jun. Jul. Ago. Sep. Oct. Nov.
## 1 1995 5.37 5.43 5.54 5.68 5.79 5.86 5.90 5.97 6.12 6.19 6.29
## 2 1996 6.55 6.72 6.92 7.11 7.09 7.20 7.32 7.47 7.65 7.77 7.94
## 3 1997 8.56 8.86 8.98 9.17 9.31 9.44 9.63 9.76 9.99 10.17 10.31
## 4 1998 10.93 11.42 11.74 12.25 12.47 12.83 12.93 13.10 13.76 14.65 14.95
## 5 1999 15.55 15.96 18.12 19.12 19.29 19.63 20.23 20.34 20.70 21.56 22.93
## 6 2000 27.68 30.46 32.77 36.11 37.97 39.99 40.94 41.49 43.02 44.18 45.14
##   Dic.
## 1 6.40
## 2 8.04
## 3 10.51
## 4 15.07
## 5 24.21
## 6 46.25
```

Se puede observar que este conjunto tiene 24 observaciones una por cada año y 13 variables la primera variable es `AÑO` y las otras 12 variables corresponden a los meses del año. Supongamos que queremos transformar este conjunto **ancho** a un conjunto **largo** con solo tres variables `AÑO`, `MES` e `IPC`. en este caso usamos la función `gather`.

```
IPC2 = IPC %>%
  gather(key = "MES", value = "IPC", 2:13)
head(IPC2)
```

```
##   AÑO MES   IPC
## 1 1995 Ene. 5.37
## 2 1996 Ene. 6.55
## 3 1997 Ene. 8.56
## 4 1998 Ene. 10.93
## 5 1999 Ene. 15.55
## 6 2000 Ene. 27.68
```

Podemos observar que los nombres de las columnas que estaban de la columna 2 a la 13 ahora están como categorías de la variable mes y que los valores que antes estaban en estas columna ahora se almacenan en una variable llamada `IPC`.

Si deseamos regresar al conjunto inicial utilizamos la función `spread()`

```
IPC3 = IPC2 %>%
  spread(key = "MES", value = "IPC")
```

```
head(IPC3)
```

```
##   AÑO  Abr.  Ago.  Dic.  Ene.  Feb.  Jul.  Jun.  Mar.  May.  Nov.  Oct.
## 1 1995  5.68  5.97  6.40  5.37  5.43  5.90  5.86  5.54  5.79  6.29  6.19
## 2 1996  7.11  7.47  8.04  6.55  6.72  7.32  7.20  6.92  7.09  7.94  7.77
## 3 1997  9.17  9.76 10.51  8.56  8.86  9.63  9.44  8.98  9.31 10.31 10.17
## 4 1998 12.25 13.10 15.07 10.93 11.42 12.93 12.83 11.74 12.47 14.95 14.65
## 5 1999 19.12 20.34 24.21 15.55 15.96 20.23 19.63 18.12 19.29 22.93 21.56
## 6 2000 36.11 41.49 46.25 27.68 30.46 40.94 39.99 32.77 37.97 45.14 44.18
##   Sep.
## 1  6.12
## 2  7.65
## 3  9.99
## 4 13.76
## 5 20.70
## 6 43.02
```

Podemos observar que el conjunto IPC3 es igual al conjunto de datos inicial, con la diferencia que las columnas de los meses se han ordenado alfabéticamente. En secciones posteriores aprenderemos a trabajar con variables relacionadas a tiempo. En resumen la función `gather()` transforma datos anchos a datos largos y `spread()` transforma datos largos a datos anchos.

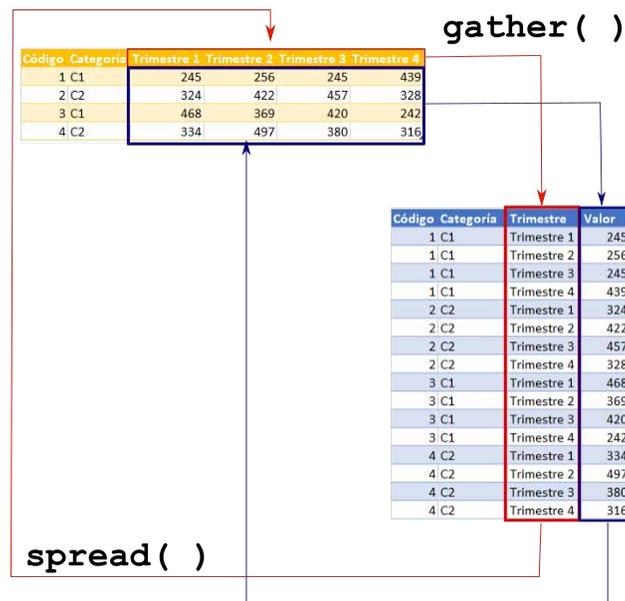


Figura 2.13: Datos largos y datos anchos

2.11 Gráficos y Visualización

Para realizar gráficos R tiene algunos paquetes disponibles, mas en este texto trabajaremos con el paquete `ggplot2`. Este paquete produce gráficos como muchos otros paquetes pero no se parece al resto de paquetes debido a que tiene una gramática subyacente muy profunda (Wickham, 2016), esta gramática está basada en la Gramática de los Gráficos descrita en Wilkinson (2005). Esto lo hace un paquete que no solo está diseñado para problemas preestablecidos sino que se pueden crear nuevos gráficos adaptados a las necesidades del usuario.

2.11.1 Histogramas

Los histogramas se utilizan para variables continuas. Un histograma es un gráfico de la distribución de frecuencia de una variable, en el eje vertical se representa la frecuencia (absoluta o relativa) y en el eje horizontal los rangos de los valores.

En la figura 2.14 se muestra el histograma de la variable ventas en millones de dólares del archivo `cap2_big4_size.csv` ya descrito en la sección 2.5, este primer histograma ha sido configurado para presentar 12 barras, que las barras sean de color azul con un contorno rojo. Antes de abordar los detalles mencionados discutiremos brevemente el funcionamiento de la gramática de `ggplot2`, una gráfica realizada en `ggplot2` empieza por `ggplot(data, aes())` dentro de `aes()` se indica las variables que van a intervenir en la gráfica, Luego se añade la `geom` con la que se va a trabajar en este caso se escogió `geom_histogram()` puesto que se desea realizar un histograma (Burchel y Vargas, 2017). Como se indicó anteriormente se configuró el histograma con 12 barras (`bins=12`), la opción `color="red"` permite que el contorno de las barras sea rojo y la opción `fill="blue"` hace que las barras sean de color azul.

```
ggplot(big4size, aes(x= VTAS/1000000)) +
  geom_histogram(bins=12, color= "red", fill="blue" ) +
  theme_light()
```

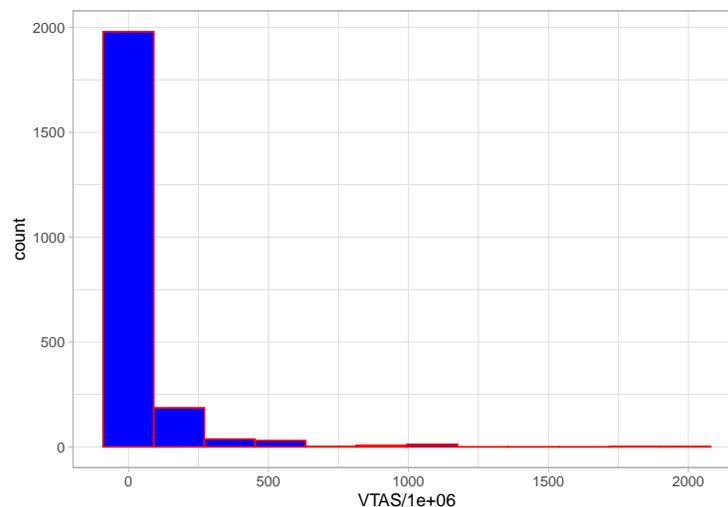


Figura 2.14: Histograma de las Ventas

Para configurar las etiquetas de los ejes podemos añadir las opciones `xlab()` y `ylab()`. En la figura 2.15 se aprecia el histograma con las etiquetas de los ejes añadidos.

```
ggplot(big4size, aes(x= VTAS/1000000)) +
  geom_histogram(bins=12, color= "red", fill="blue" ) +
  xlab("Ventas en Millones de Dólares") + ylab("Frecuencia") +
  theme_light()
```

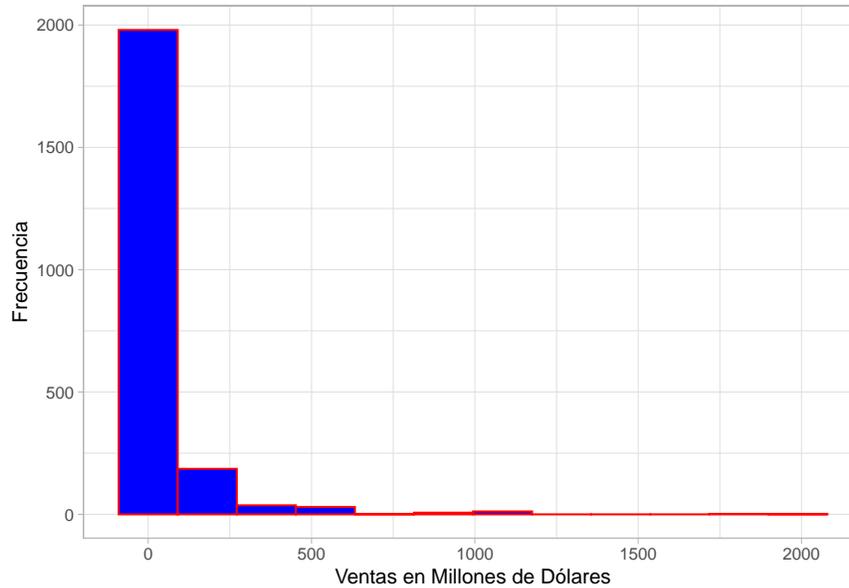


Figura 2.15: Histograma de las Ventas con Etiquetas en los Ejes

Usando el archivo `Ranking2018Guayas.csv`, hacemos el histograma de las ventas en millones de acuerdo al tamaño de la empresa. En la figura 2.16 se observa el histograma, para obtener un gráfico agradable a la vista se cambia la orientación de las marcas de 0° a 90° en el eje x con la instrucción `theme(axis.text.x = element_text(angle = 90, hjust = 1))`.

```
ggplot(rank2018, aes(x=VENTAS/1000000, fill=TAMAÑO)) +
  geom_histogram(alpha=0.3, color="black",bins = 20) +
  theme(axis.text.x = element_text(angle = 90, hjust = 1),
        panel.background = element_rect(fill="white")) +
  xlab("Ventas en Millones") + ylab("Frecuencia")
```

Se puede observar en la 2.16 que algunas empresas grandes tienen mayores ventas que el resto de empresas. Una mejor forma de comparar la distribución de una variable de acuerdo a otra variable es usar los diagramas de caja que serán discutidos en profundidad en la sección 2.11.3.

Si se desea ver los histogramas de acuerdo al tamaño de empresa se puede separar los histogramas con la opción `facet_grid(. ~ VARIABLE)`, dentro de esta opción se escribe el nombre de la variable por la que se quiere separar el gráfico, en este caso se escribe `facet_grid(. ~ TAMAÑO)`. Un ejemplo se visualiza en la figura 2.17.

```
ggplot(rank2018, aes(x=VENTAS/1000000)) +
  geom_histogram(alpha=0.3, color="black",bins = 10) +
  theme(axis.text.x = element_text(angle = 90, hjust = 1),
        panel.background = element_rect(fill="white")) +
```

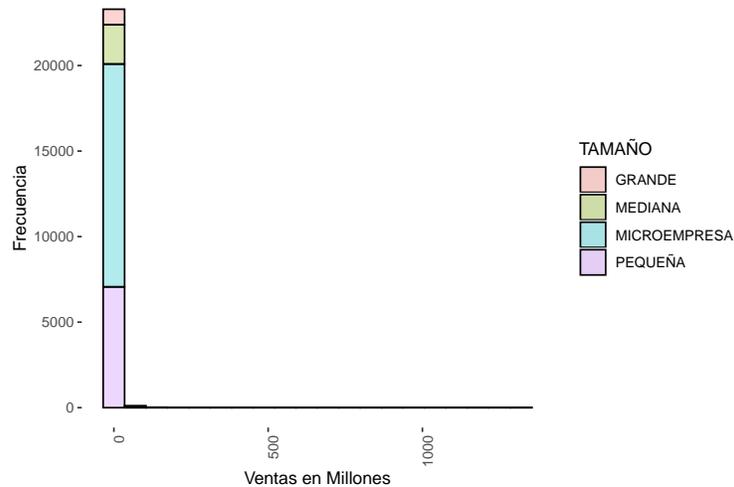


Figura 2.16: Histograma de las Ventas de Acuerdo al Tamaño de la empresa

```

xlab("Ventas en Miles") + ylab("Frecuencia") +
facet_grid(. ~ TAMAÑO)

```

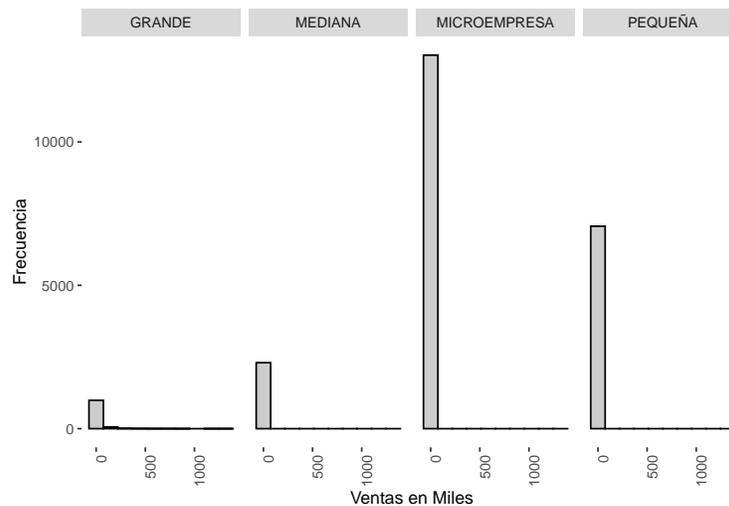


Figura 2.17: Histograma de las Ventas de Acuerdo al Tamaño de la empresa

2.11.1.1 Simetría y sesgo

Un histograma es *simétrico* en forma si hacia la derecha y la izquierda tiene la misma forma como se aprecia en la parte superior de la figura 2.18 (Lind et al., 2019). Cuando el lado derecho del histograma, que contiene la mitad más grande de las observaciones en los datos, se extiende una distancia mayor que el lado izquierdo se dice que el histograma está **sesgado a la derecha** (McEvoy, 2018) como se aprecia en la parte superior de la figura 2.19. Finalmente el histograma es **sesgado a la izquierda** cuando el lado izquierdo se extiende una distancia mucho mayor que el lado derecho, un ejemplo se aprecia en la parte superior de la figura 2.20.

En la sección 2.6 se discutieron las medidas de tendencia central, ¿cómo se relacionan las medidas de tendencia

central y el sesgo? Si la distribución es simétrica se cumple que $\bar{x} = Me = Mo$, esto se puede visualizar en la parte inferior de la figura 2.18. Cuando es sesgada a la derecha se cumple que $Mo < Me < \bar{x}$ en la parte inferior de la figura 2.19 se visualiza la moda de color azul, la mediana de color rojo y la media de color verde. Mientras que si es sesgada a la izquierda se puede verificar que $\bar{x} < Me < Mo$ como se aprecia en la parte inferior de la figura 2.20.

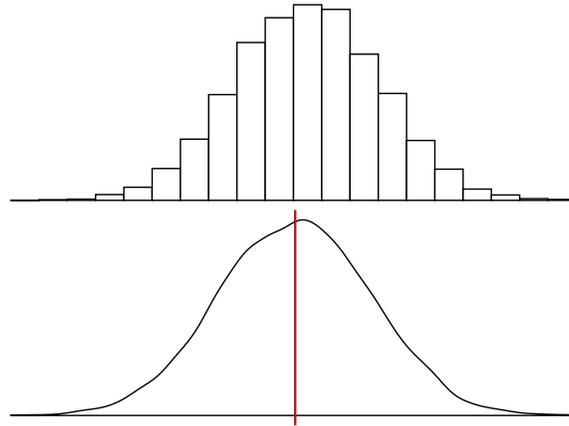


Figura 2.18: Histograma Simétrico

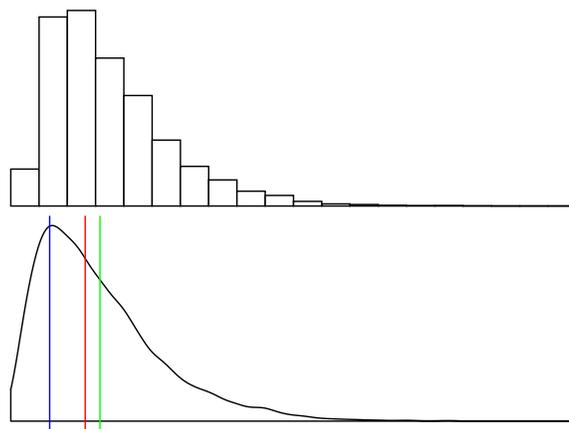


Figura 2.19: Histograma Sesgado a la Derecha

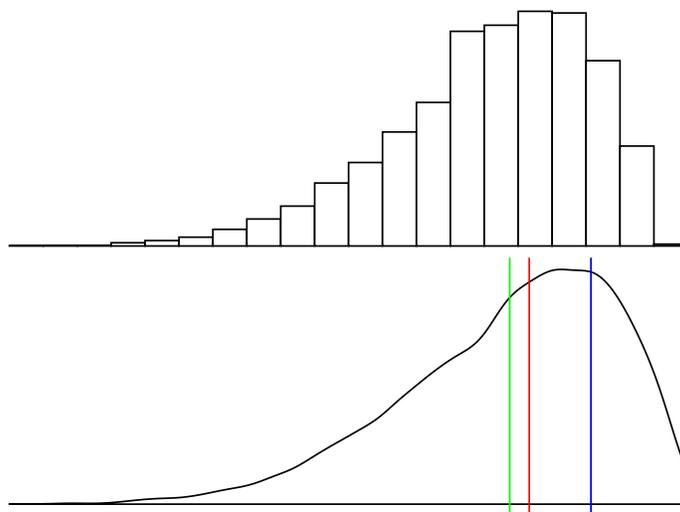


Figura 2.20: Histograma Sesgado a la Izquierda

2.11.2 Diagrama de barras

Los histogramas se usan para variables cuantitativas, mientras que los gráficos o diagramas de barras se utilizan para variables cualitativas. Al igual que los histogramas los diagramas de barras se elaboran para las frecuencias absolutas o las relativas (Moon, 2016).

Para ejemplificar la elaboración de diagrama de barras, trabajamos con el conjunto de datos `Ranking2018Comercio.csv` que contiene una muestra de 507 empresas de Ecuador dedicadas al comercio.

```
rank2018com = read.csv("Ranking2018Comercio.csv",header = T,sep=";",dec=",")
str(rank2018com)
```

```
## 'data.frame': 507 obs. of 12 variables:
## $ EXPEDIENTE: int 103998 93937 11069 64400 165341 49377 23140 95267 134199 139976 ...
## $ TIPO : Factor w/ 3 levels "ANÓNIMA","RESPONSABILIDAD LIMITADA",...: 1 2 1 1 1 1 2 2 1 3 ...
## $ ACTIVIDAD : Factor w/ 112 levels "G4510.01","G4520.01",...: 69 1 69 4 69 42 71 76 26 64 ...
## $ REGIÓN : Factor w/ 4 levels "COSTA","GALAPAGOS",...: 1 4 4 4 1 4 1 4 1 4 ...
## $ PROVINCIA : Factor w/ 16 levels "AZUAY","BOLIVAR",...: 7 14 12 12 7 12 5 1 7 12 ...
## $ TAMA : Factor w/ 4 levels "GRANDE","MEDIANA",...: 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 ...
## $ SECTOR : Factor w/ 2 levels "MERCADO DE VALORES",...: 2 1 2 2 2 2 2 2 2 2 ...
## $ EMPLEADOS : int 145 84 560 127 108 65 65 20 45 4 ...
## $ ACTIVO : num 16498975 11244874 19013933 9995738 13015775 ...
## $ PATRIMONIO: num 11084842 4368086 5441046 5025093 4353938 ...
## $ VENTAS : num 54939461 29561928 27523262 20630697 20409277 ...
## $ UTILIDAD : num 1180875 596397 2935434 333168 81757 ...
```

El conjunto de datos tiene 507 observaciones con 12 variables. Las variables presentes en este conjunto de datos son:

1. `EXPEDIENTE` variable cualitativa que almacena el número de expediente asignado por la Superintendencia de Compañías.
2. `TIPO` es una variable cualitativa con un nivel de medición nominal que almacena el tipo de compañía. En esta variable existen 3 niveles.

3. ACTIVIDAD variable cualitativa con nivel de medición nominal que almacena la actividad económica de la empresa, estas actividades se rigen por un catálogo dado por la superintendencia.
4. REGIÓN variable cualitativa con nivel de medición nominal que almacena la región del país a la que pertenece la empresa.
5. PROVINCIA variable cualitativa con nivel de medición nominal que almacena la provincia a la que pertenece la empresa.
6. TAMA variable cualitativa con nivel de medición ordinal que almacena el tamaño de la empresa.
7. SECTOR variable cualitativa con nivel de medición ordinal que indica el sector al que pertenece la empresa.
8. EMPLEADOS variable cuantitativa discreta que almacena el número de empleados de la empresa.
9. ACTIVO variable cuantitativa continua que almacena el valor de los activos en libros de la empresa.
10. PATRIMONIO variable cuantitativa continua que almacena el valor del patrimonio en libros de la empresa.
11. VENTAS variable cuantitativa continua que almacena el valor de las ventas en libros de la empresa.
12. UTILIDAD variable cuantitativa continua que almacena el valor de la utilidad en libros de la empresa.

Como hemos dicho anteriormente los diagramas de barra se utilizan para variables cualitativas. Comenzamos elaborando una tabla de frecuencias de las empresas por región.

```
tabla_reg <- rank2018com %>%
  group_by(REGIÓN) %>%
  summarise(Frecuencia=n()) %>%
  mutate(Porcentaje = round(100*Frecuencia/sum(Frecuencia),2)
) %>%
  arrange(desc(Porcentaje))
print(tabla_reg)
```

```
## # A tibble: 4 x 3
##   REGIÓN      Frecuencia Porcentaje
##   <fct>         <int>         <dbl>
## 1 COSTA           368           72.6
## 2 SIERRA          133           26.2
## 3 ORIENTE           4            0.79
## 4 GALAPAGOS        2            0.39
```

Para hacer diagramas de barras se utiliza `geom_bar()` en este caso como deseamos hacer un diagrama de barras de las frecuencias dentro de `geom_bar()` escribimos `stat="count"`. En la figura 2.21 se observa el gráfico de barras de las empresas por región.

```
ggplot(rank2018com, aes(x=REGIÓN)) +
  geom_bar(stat = "count", col="black", fill="white") +
  xlab("") + ylab("Frecuencia")
```

En la figura se observa que las regiones están en orden alfabético. Supongamos que se desea ordenar las regiones en el siguiente orden:

1. Costa
2. Sierra
3. Oriente
4. Galápagos

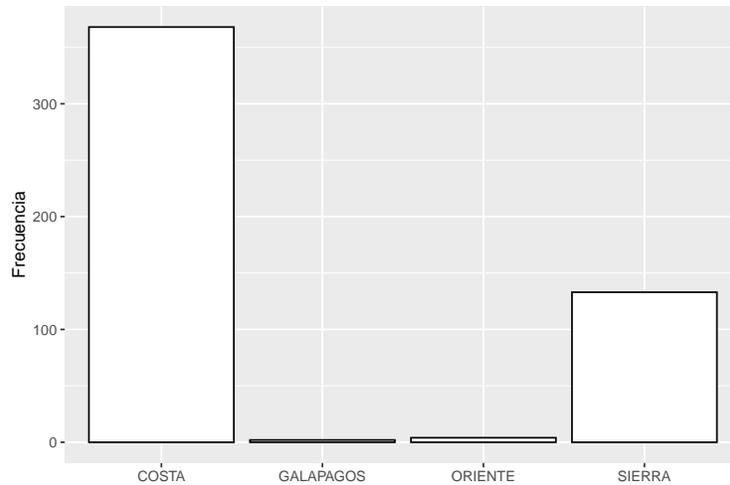


Figura 2.21: Gráfico de Barras de las empresas por Región

Para lograr este objetivo, antes de hacer el diagrama de barras debemos reordenar las regiones. Como se muestra a continuación:

```
rank2018com$REGIÓN <- factor(rank2018com$REGIÓN,
                              levels = c("COSTA", "SIERRA", "ORIENTE", "GALAPAGOS"))
```

Luego de reordenar las regiones podemos volver a realizar el gráfico de barras pero esta vez obtendremos las regiones en el orden deseado como se observa en la figura 2.22:

```
ggplot(rank2018com, aes(x=REGIÓN)) +
  geom_bar(stat = "count", col="black", fill="white") +
  xlab("") + ylab("Frecuencia")
```

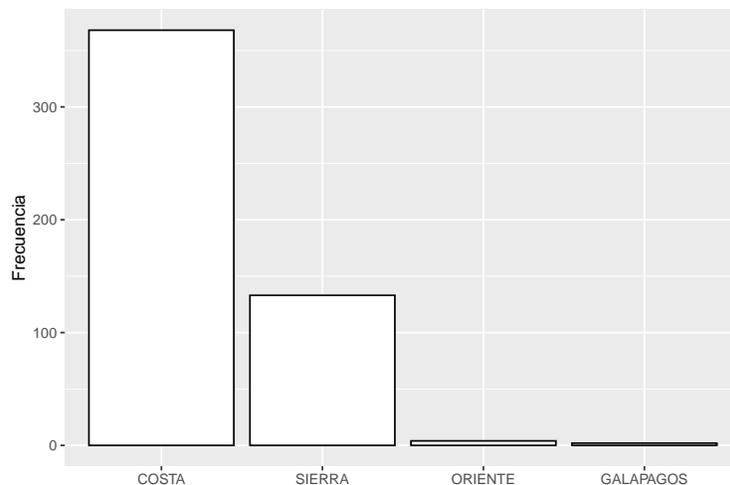


Figura 2.22: Gráfico de Barras de las empresas por Región (Ordenadas)

Supongamos que queremos hacer un gráfico de barras de las empresas por región y por tamaño. Elaboremos

primero una tabla de contingencia que contenga la información solicitada.

```
tama.reg = rank2018com %>%
  group_by(TAMA, REGIÓN)%>%
  summarise(n=n())%>%
  spread(TAMA, n) %>%
  replace(., is.na(.), 0)

print(tama.reg)
```

```
## # A tibble: 4 x 5
##   REGIÓN   GRANDE MEDIANA MICROEMPRESA PEQUEÑA
##   <fct>     <dbl>  <dbl>         <int>    <dbl>
## 1 COSTA         5      13           264      86
## 2 SIERRA        6      11            73      43
## 3 ORIENTE       0       0             3       1
## 4 GALAPAGOS    0       0             2       0
```

Para elaborar el gráfico agregamos la opción `fill = TAMA` junto a `x=REGIÓN`

```
ggplot(rank2018com, aes(x=REGIÓN,fill=TAMA)) +
  geom_bar(stat = "count",position = "dodge") +
  xlab("") + ylab("Frecuencia")
```

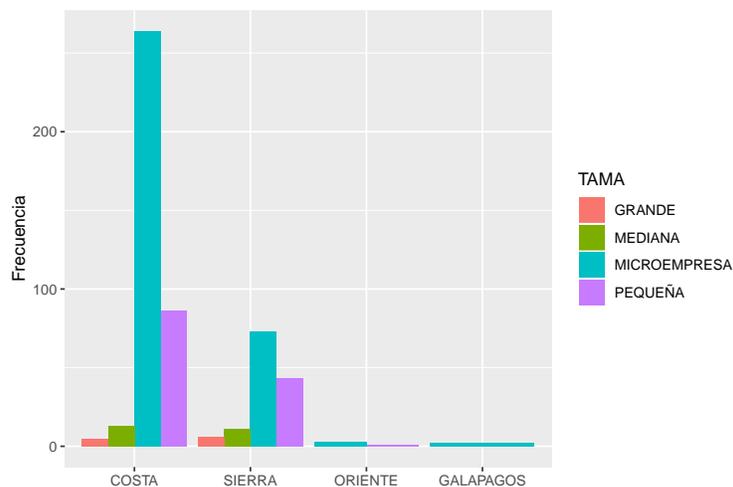


Figura 2.23: Gráfico de Barras de las empresas por Región y por Tamaño

Se puede notar que en las leyendas ubicadas a la derecha del histograma, el título es *TAMA* porque la variable tiene ese nombre si quisierámos poner el nombre completo agregamos la opción `scale_fill_discrete(name="Tamaño")`

```
ggplot(rank2018com, aes(x=REGIÓN,fill=TAMA)) +
  geom_bar(stat = "count",position = "dodge") +
  scale_fill_discrete(name="Tamaño") +
  xlab("") + ylab("Frecuencia")
```

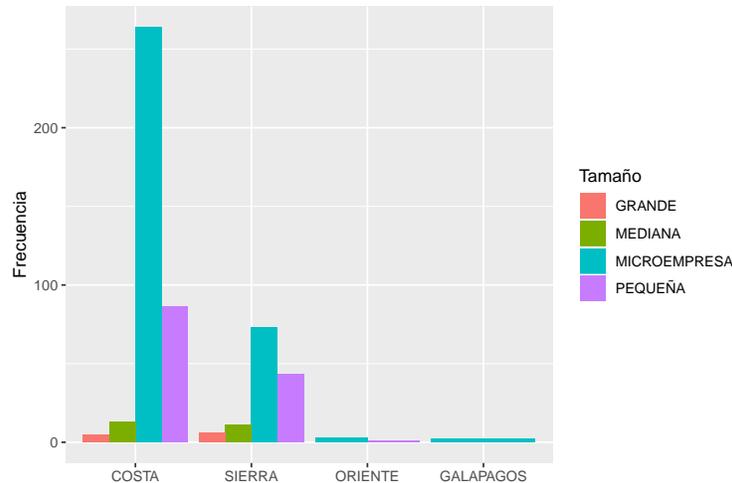


Figura 2.24: Gráfico de Barras de las empresas por Región y por Tamaño

2.11.3 Diagramas de Caja y valores atípicos

En la figura 2.16 se pretendía mostrar la distribución de las ventas de acuerdo al tamaño de la empresa. Pero el histograma no mostraba claramente la distribución de acuerdo al tamaño de la empresa. una alternativa es usar un diagrama de caja.

Un diagrama de caja está formado por 5 valores que lo resumen, estos 5 valores se muestran en la figura 2.25. La distancia entre el primer y el tercer cuartil se la conoce como rango intercuartílico (IQR, por sus siglas en inglés). El límite superior es igual al tercer cuartil más 1.5 veces el rango intercuartílico, valores mayores a esta cantidad se consideran valores atípicos. Mientras que el límite inferior es igual al primer cuartil menos 1.5 veces el rango intercuartílico y valores menores a esta cantidad se consideran valores atípicos [envoy2018].

$$IQR = Q_3 - Q_1 \quad (2.13)$$

$$LS = Q_3 + 1.5IQR \quad (2.14)$$

$$LI = Q_1 - 1.5IQR \quad (2.15)$$

En la figura 2.26 se observan los diagramas de caja de las ventas según el tamaño de la empresa. Se puede notar que existen diferencias entre las ventas de las empresas medianas, las microempresas y las pequeñas. El 50% de las empresas medianas vende más de 1250000, mientras que todas las microempresas venden menos de 250000. Las empresas pequeñas que venden más de 500000 son atípicas, mientras que en las empresas medianas no se presentan valores atípicos.

```
ggplot(rank2018, aes(TAMAÑO, VENTAS/1000)) +
  geom_boxplot() + xlab("Tamaño de las empresas") +
  ylab("Ventas en Miles de Dólares") + theme_light()
```

Si se quisiera analizar con mayor detalle las microempresas se podría seleccionar solo las empresas con este

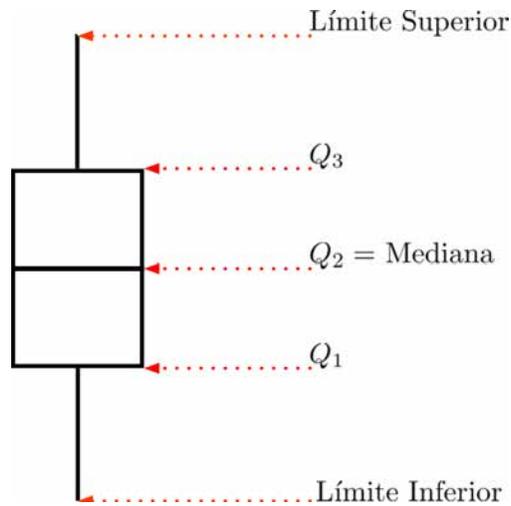


Figura 2.25: Partes de un Diagrama de Caja

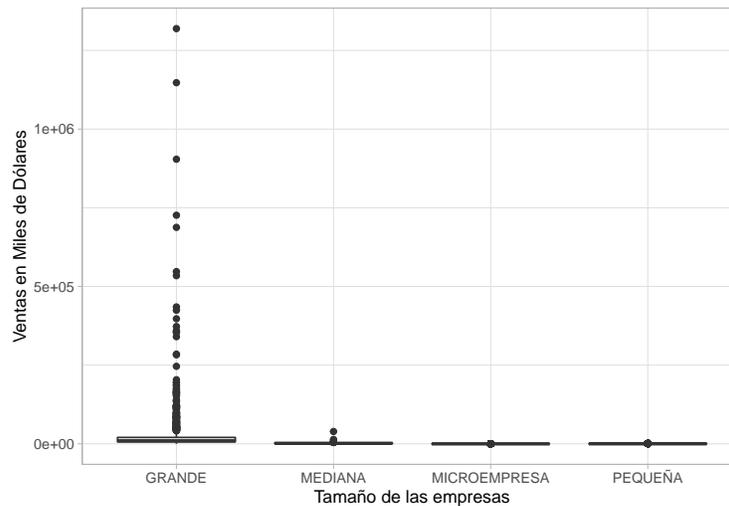


Figura 2.26: Diagrama de Caja de las Ventas según el Tamaño de la empresa

tamaño y elaborar el diagrama de caja correspondiente, para lograr esto se utiliza la función `subset(df, cond)`, donde `df` corresponde al *data frame* usado y `cond` a la regla que deben cumplir los datos a ser analizados.

```
ggplot(subset(rank2018, TAMAÑO == "MICROEMPRESA"), aes(TAMAÑO, VENTAS/1000)) +
  geom_boxplot() + xlab("") +
  ylab("Ventas en Miles de Dólares") + theme_light()
```

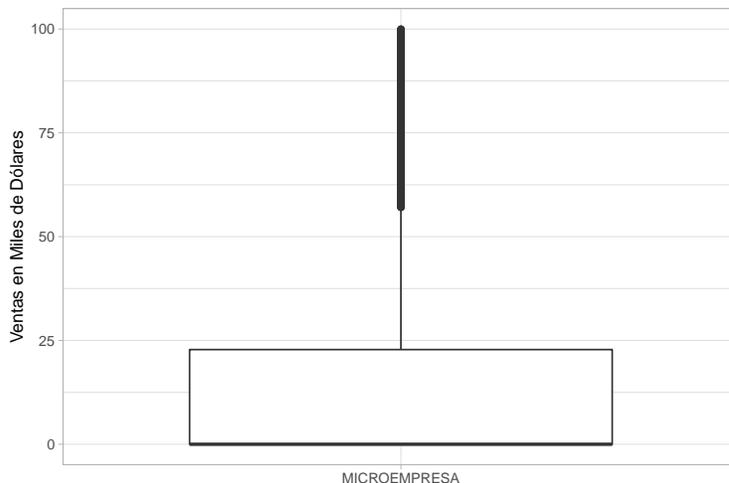


Figura 2.27: Diagrama de Caja de las Ventas de las Microempresas

2.12 Ejercicios

2.12.1 Teóricos

1. Supongamos que se desea analizar el efecto de una estrategia de enseñanza en la mejora del rendimiento estudiantil de una institución de educación superior. A un grupo de estudiantes se les imparte clases aplicando la estrategia de enseñanza, mientras que a otro grupo de estudiantes se les enseña de forma tradicional ¿qué tipo de estudio se utiliza en esta investigación?
2. Se desea conocer la distribución del pago del impuesto a la renta de las microempresas de la ciudad de Guayaquil en el ejercicio económico anterior, para lo cual se consultan la información disponible en la página del Servicio de Rentas Internas ¿qué tipo de estudio se utiliza en esta investigación?
3. Considere las siguientes preguntas sobre la varianza muestral:
 - a. ¿Es posible que la varianza sea negativa? Explique su respuesta.
 - b. ¿Cuál es valor más pequeño que puede tomar la varianza?
 - c. ¿Bajo qué condiciones la varianza es igual al valor más pequeño que puede tomar?

2.12.2 Prácticos

Para realizar estos ejercicios se recomienda crear un proyecto llamado `EjerciciosCap1`. Una vez creado el proyecto dentro de la carpeta del proyecto cargar los datos que se encuentran en <http://oswaldonavarrete.info/datos-libro/>

1. El conjunto `RESERVAS0818.csv` contiene los valores de las reservas monetarias desde enero del 2008 hasta diciembre del 2018. El conjunto de datos tiene 11 observaciones y 13 variables, la primera variable es el año y las otras 12 corresponden a los meses del año. Los datos tienen un formato largo.
 - a. Cambiar los datos de formato ancho a formato largo, el nuevo conjunto de datos debe llamarse `RESERVAS0818_L` las variables del conjunto de datos deben ser `AÑO`, `MES` y `RESERVA`.
 - b. Usando convenientemente la función `arrange` muestre los tres años y meses con las reservas más altas.

- c. Usando convenientemente la función `arrange` muestre los tres años y meses con las reservas más bajas.
 - d. Determine el promedio, mediana y desviación muestral de las reservas por año.
2. El conjunto `rankingconstruccion.csv` contiene los datos del año 2018 de las empresas que se dedican al sector de la construcción. La revista Vistazo elabora cada año un ranking de las empresas por cada sector de la producción al que pertenecen las empresas y un ranking general. Investigue el uso de la función `top_n` y con la ayuda de esta función seleccione las primeras 500 empresas de acuerdo a la utilidad, almacene estos resultados en el un conjunto llamado `rank500_construccion` y de este conjunto de datos, realice los siguientes ejercicios:
 - a. Elabore una tabla de frecuencia con las utilidades de las empresas.
 - b. Elabore una tabla de frecuencia de las empresas de acuerdo al sector.
 - c. Elabore una tabla de frecuencia con las ventas de las empresas.
 - d. Elabore una tabla de contingencia que relacione el tamaño de la empresa con la región a la que pertenece la empresa.
 - e. Construya un diagrama de barras de las empresas por tamaño
 - f. Construya un diagrama de barras de las empresas por tamaño de acuerdo a la región.
 - g. Determine las medidas de tendencia central y de dispersión de las ventas de acuerdo a la región, almacene los resultados en una tabla llamada `ventasconstruccion` y guarde sus resultados en una hoja de cálculo.
 - h. Determine los tres cuartiles de las utilidades de acuerdo al tipo de compañía,
 - i. Elabore el diagrama de caja de las utilidades
 - j. Elabore el diagrama de caja de las utilidades de acuerdo al tipo de compañía.
3. El conjunto de datos `bvg3.csv` contiene los precios de las acciones mensuales de 8 empresas que cotizan en la Bolsa de Valores de Guayaquil. El conjunto de datos tiene nueve variables, la primera variable es la fecha. Las otras variables son las 8 empresas. La variable `Fecha` contiene un valor numérico, esto se debe a que los datos fueron procesados en Excel y al momento de guardar el archivo como `csv` las fechas se convirtieron a números. Cargue los datos a R y almacénelos en un conjunto de datos llamado `bvg`.
 - a. Para convertir los números a fechas se puede usar la función `as.Date` cuyo uso básico es `as.Date(variable, origin = "1899-12-30")`. Convierta la variable fecha de número a una fecha válida. Investigue ¿por qué se utiliza como origen el 30 de diciembre de 1899?
 - b. Cree una variable llamada `Año` extrayendo el año de la variable `Fecha`. Esto se puede realizar con el código `bvg$Año = as.numeric(format(bvg$Fecha, "%Y"))`.
 - c. Cree una variable llamada `Mes` extrayendo el mes de la variable `Fecha`. Note que cuando extrae el mes el resultado es un número. Investigue como cambiar ese número al mes correspondiente.
 - d. Determine las medidas de tendencia central y dispersión de los precios de las acciones por empresa.
4. En el ejercicio 2 se elaboró el ranking de las empresas del sector construcción, la revista Vistazo publica además un ranking de las mejores 500 empresas de todos los sectores de acuerdo a su utilidad. Elabore el ranking de las 500 mejores empresas utilizando los archivos `csv rankingagricultura`, `rankingcomercio`, `rankingconstruccion`, `rankinginmobiliaria` y `rankingmanufactura`. El flujo de trabajo recomendado para esta actividad es:
 - a. Cargar cada conjunto de datos por separado, almacenando cada conjunto en una variable que usted decida.
 - b. Unir los conjuntos de datos en un solo conjunto, para esto debe utilizar la función `rbind()`.

Investigue el uso de esta función y utilícela para formar un único conjunto de datos.

- c. Con ayuda de la función `top_n()` seleccione las primeras 500 empresas de acuerdo a la utilidad. Guarde este ranking en un conjunto llamado `ranking2018todos`. Con el conjunto `ranking2018todos` se pide:
1. Calcular las medidas de tendencia central y dispersión por sector de las utilidades.
 2. Determinar los deciles de las utilidades para todas las empresas.
 3. Determinar los deciles de las utilidades por sector.
 4. ELaborar tablas de contingencia relacionando el sector y el tamaño de las empresas.
 5. ¿De qué ciudad son la mayoría de empresas del ranking? Elabore una tabla de frecuencia de las empresas por ciudad.
 6. ¿a qué sector productivo pertenecen la mayoría de empresas del ranking?

Capítulo 3

Distribuciones de probabilidad

En este capítulo abordaremos las distribuciones de probabilidad que se necesitarán en las siguientes secciones. Es necesario para empezar, introducir el concepto de variable aleatoria.

3.1 Variable aleatoria y distribución de probabilidad

Consideremos un experimento donde lanzamos tres monedas y observamos los resultados. Podemos representar todos los eventos posibles:

- Cara en la primera moneda, cara en la segunda y cara en la tercera.
- Cara en la primera moneda, cara en la segunda y sello en la tercera.
- Cara en la primera moneda, sello en la segunda y cara en la tercera.
- Cara en la primera moneda, sello en la segunda y sello en la tercera.
- Sello en la primera moneda, cara en la segunda y cara en la tercera.
- Sello en la primera moneda, cara en la segunda y sello en la tercera.
- Sello en la primera moneda, sello en la segunda y cara en la tercera.
- Sello en la primera moneda, sello en la segunda y sello en la tercera

Pero podríamos también hacer una lista de estos eventos en una forma diferente, en lugar de definir cada evento indicando el resultado de cada moneda, podemos contar el número de caras o sellos. Por ejemplo si trabajamos con el número de sellos, los eventos son:

- 0 sellos
- 1 sello
- 1 sello
- 2 sellos
- 1 sellos
- 2 sellos
- 2 sellos
- 3 sellos

El número de sellos recibe el nombre de **variable aleatoria**, las variables aleatorias pueden ser representadas con letras mayúsculas. Definamos a X como la variable aleatoria **número de sellos**. Además nos interesará la probabilidad P de cada valor posible de X . En este caso los valores posibles de X son 0, 1, 2 y 3 (Uboe, 2017).

La probabilidad se la calcula de forma fácil como el número de resultados favorables sobre el número de resultados posibles. Por ejemplo si queremos obtener en este caso $P(X = 2)$, el número de resultados favorables es 3 porque en tres oportunidades se pueden obtener 2 sellos, mientras que el número de resultados posibles es 8, en términos matemáticos $P(X = 2) = \frac{3}{8}$.

Formalmente podemos definir a una **variable aleatoria** como una regla o función que asigna un número a cada resultado de un experimento. Existen dos tipos de variables aleatorias las **discretas** y las **continuas**, las primeras se usan cuando los valores que puede tomar la variable son contables y las continuas se utilizan cuando los valores posibles de la variable son incontables.

Un ejemplo de variable aleatoria continua puede ser el tiempo que le puede tomar a una persona llenar su declaración de impuesto a la renta. Puede ocurrir que una persona tenga la información lista y le tome mínimo 30 minutos mientras que a otra persona sin la información lista le tome 5 horas máximo. Sea $X =$ tiempo en minutos para llenar una declaración con el valor mínimo 30 y el máximo de 300. Si intentamos contar el número posible de valores que puede tomar X , empezamos por el valor mínimo que es 30 y luego buscamos el valor que sigue de 30 ¿cuál es el valor que sigue de 30 en este caso? ¿31? ¿30.5? ¿30.05? ¿30.005? no podemos determinar el siguiente valor porque entre 30 y 30.005 por ejemplo existe una cantidad infinita de valores. Por lo tanto no podemos contar el número de valores posibles de X , y X es continua.

Una *distribución de probabilidad* es una tabla, fórmula o gráfico que describe los valores de una variable aleatoria y la probabilidad asociada a estos valores.

3.2 Funciones de Densidad de Probabilidad

Retomemos la variable aleatoria $X =$ tiempo en minutos para llenar una declaración. Si graficamos un histograma de frecuencias relativas, la altura de cada barra representa la proporción o porcentaje de valores en cada clase y la suma de todas las áreas es 1. Si el tamaño de la muestra aumenta, se puede reducir la longitud de cada clase y la altura va formando una curva más suave. La curva a la que se aproxima recibe el nombre de **curva de densidad** como se ve en la 3.1.

La densidad de la probabilidad puede ser descrita por una expresión matemática $f(x)$, que recibe el nombre de **distribución de probabilidad** o **función de densidad de probabilidad**. Las funciones de densidad de probabilidad de variables continuas cumplen con algunas propiedades:

- El área bajo la distribución de probabilidad es igual a 1
- La probabilidad de que X se encuentre en determinado intervalo (a, b) es igual al área bajo la curva entre los dos puntos a y b .
- $P(X = c) = 0$ para cualquier valor c para el que se encuentre definida la función de probabilidad.

3.3 Distribución de Probabilidad Normal

La distribución de probabilidad más usada para describir variables aleatorias continuas es la **distribución de probabilidad normal**. Esta distribución se la puede encontrar en variables como la altura de personas, los pesos, calificaciones, mediciones científicas, cantidad de lluvia, etc.

La distribución normal tiene la forma de una campana, como se observa en la figura 3.2

La función de densidad de probabilidad de la distribución normal es:

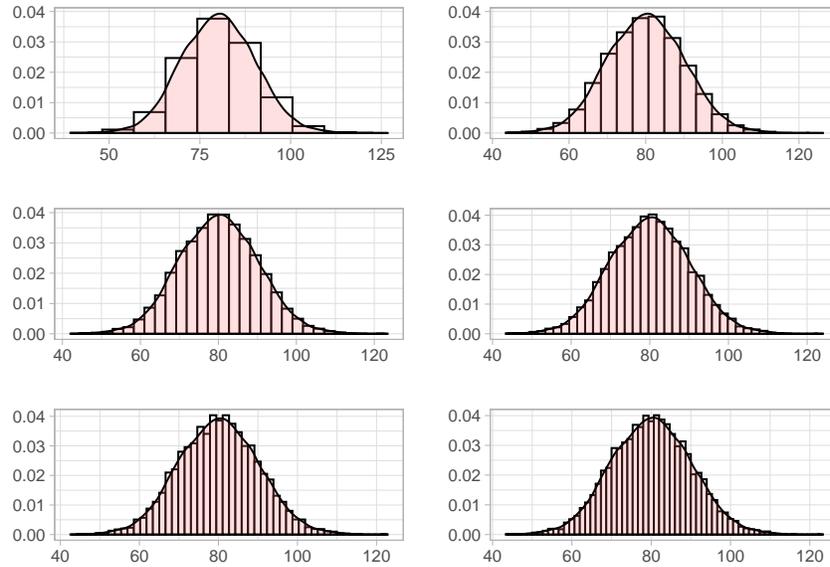


Figura 3.1: Curva de Densidad

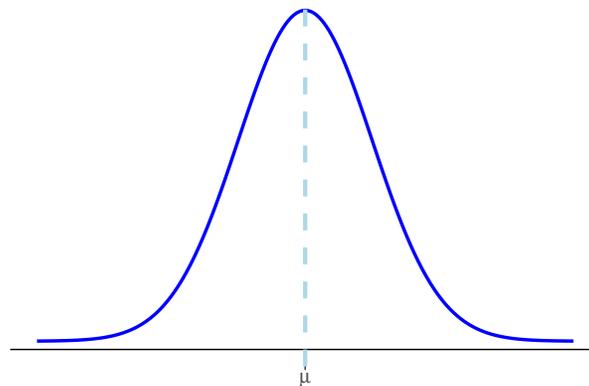


Figura 3.2: Distribución Normal

$$f(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} e^{-\frac{(x-\mu)^2}{2\sigma^2}} \quad (3.1)$$

como se puede observar en la ecuación (3.1), la distribución normal tiene dos parámetros la media μ y la desviación σ cuando una variable aleatoria X tiene una distribución normal se escribe $X \sim \mathcal{N}(\mu, \sigma)$, y se observan las siguientes propiedades de acuerdo a estos parámetros.

- La distribución normal alcanza su máximo en la media, que se ubica en el centro de la curva por esta razón se dice que la distribución normal es simétrica respecto a la media.
- La media es un parámetro de localización, en la figura 3.3 se observan tres distribuciones normales con la misma desviación pero diferentes medias.
- La desviación es un parámetro que afecta a la forma de la curva, a mayor desviación la curva se acerca

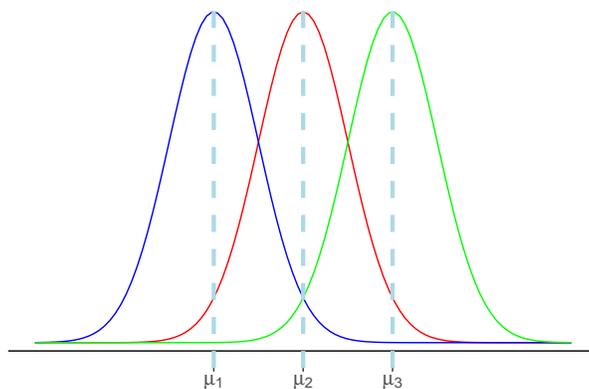


Figura 3.3: Diferentes distribuciones normales con diferentes medias

hacia el eje de las X o se “aplana”. Y a menor desviación la curva se “estrecha”. Este comportamiento se aprecia en la figura 3.4

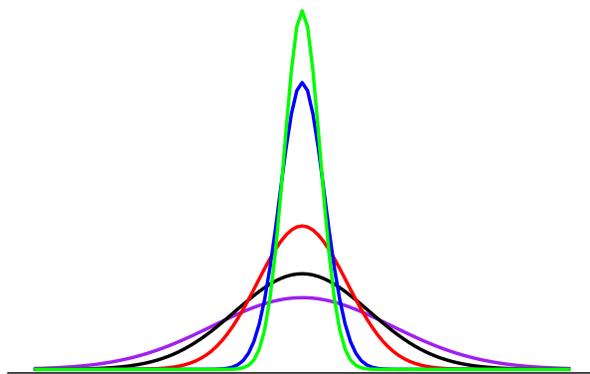


Figura 3.4: Diferentes distribuciones normales con diferentes desviaciones

- El porcentaje de valores en algunos intervalos que se usan comúnmente son:
 - 68.3% de los valores de una variable normal aleatoria se encuentran a más o menos una desviación de la media, como se muestra en la figura 3.5
 - 95.4% de los valores de una variable normal aleatoria se encuentran a más o menos dos desviaciones de la media, como se muestra en la figura 3.6
 - 99.7% de los valores de una variable normal aleatoria se encuentran a más o menos tres desviaciones de la media, como se muestra en la figura 3.7

3.3.1 Distribución Normal Estándar

Supongamos que el tiempo para llenar la declaración del impuesto a la renta se distribuye normalmente con media 80 y desviación 20 y que nos interesa determinar la probabilidad de que una declaración sea correctamente llenada entre 50 y 90 minutos. Formalmente si definimos a $X =$ Tiempo para llenar una declaración podemos decir que $X \sim \mathcal{N}(80, 20)$, nuestro interés es calcular $P(50 < X < 90)$ si hacemos el cálculo a mano debemos determinar el área bajo la función definida en la ecuación (3.1) entre 50 y 90 para $\mu = 80$ y $\sigma = 20$

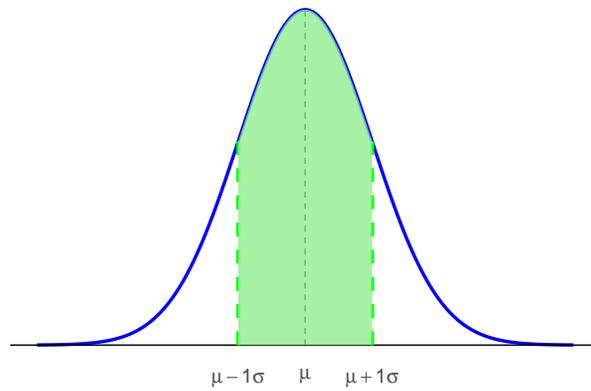


Figura 3.5: Porcentaje a 1 desviación de la media

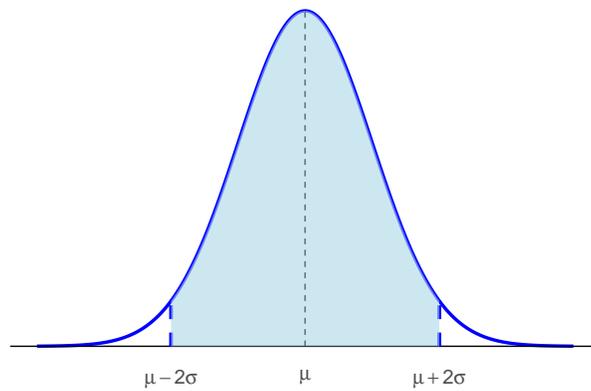


Figura 3.6: Porcentaje a 2 desviaciones de la media

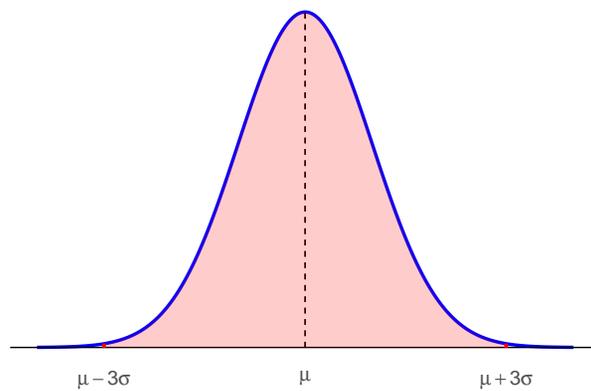


Figura 3.7: Porcentaje a 3 desviaciones de la media

esto requeriría de un trabajo fuerte desde el punto de vista matemático.

Otra solución sería tener una tabla que contenga las probabilidades de la distribución normal, pero existe una cantidad infinita de distribuciones normales tomando en cuenta las combinaciones posibles de μ y

σ . La solución es tener una distribución normal que represente a todas las distribuciones normales, dicha distribución recibe el nombre de **distribución normal estándar**.

La distribución normal estándar se caracteriza por tener media 0 y desviación 1, y se representa con la letra Z . Dicho de otra forma $Z \sim \mathcal{N}(0, 1)$. En la figura 3.8 se presenta el gráfico de la normal estándar. Cualquier variable normal $X \sim \mathcal{N}(\mu, \sigma)$ se puede transformar a una normal estándar (estandarizar) realizando la operación:

$$z = \frac{x - \mu}{\sigma} \quad (3.2)$$

Una vez estandarizado se puede determinar la probabilidad deseada usando cualquier tabla de la normal estándar. En este texto no hacemos uso de tablas puesto que los cálculos de probabilidades los haremos utilizando R, es importante que el lector aprenda o refresque la noción de la distribución normal estándar ya que aparecerá constantemente en los siguientes capítulos.

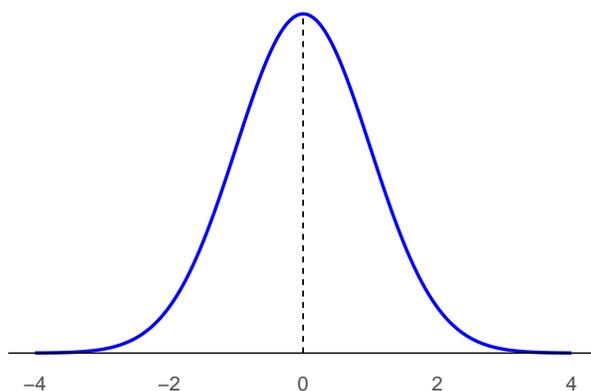


Figura 3.8: Normal Estándar

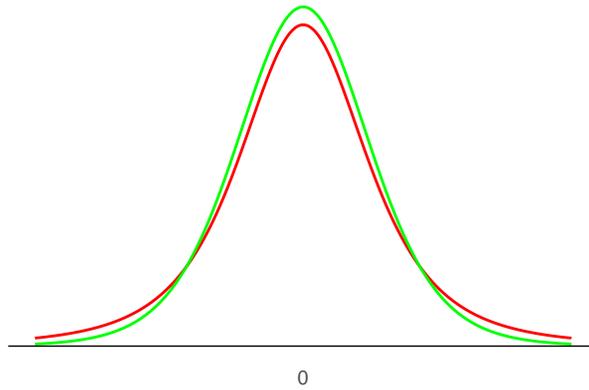
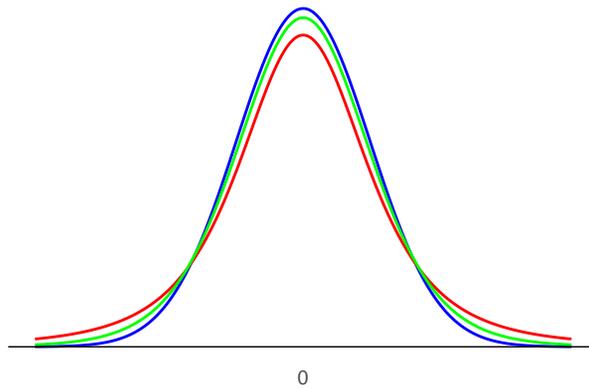
3.4 Distribución t de Student

La distribución t de Student fue obtenida por William S. Gosset en 1908, quien publicó sus hallazgos bajo el seudónimo “Student” y usó la letra t para representar la variable aleatoria, de aquí la **distribución t de Student** o **t de Student** simplemente. La función de densidad de la distribución t se define

$$f(t) = \frac{\Gamma\left[\frac{\nu+1}{2}\right]}{\sqrt{\nu\pi} \Gamma\left(\frac{\nu}{2}\right)} \left[1 + \frac{t^2}{\nu}\right]^{-\frac{\nu+1}{2}} \quad (3.3)$$

donde ν , (la letra griega *nu*) representa el parámetro de la distribución t llamado **grados de libertad** y Γ es la función Gamma cuya definición no será abordada en este texto. En la figura 3.9 se muestra el gráfico de dos distribuciones t de Student para dos valores diferentes de grados de libertad, la curva de color rojo representa una t con 3 grados de libertad y la de color verde con 9 grados de libertad. Se puede observar que la distribución t tiene una forma similar a la normal estándar porque es simétrica respecto a 0 (lo que implica que la media es 0) y tiene forma de campana.

En la figura 3.10 se muestra de color azul la curva de la normal estándar junto con las distribuciones t mostradas anteriormente se observa que las t tienen más probabilidad en las colas y menos en el centro. Además se puede observar que t se aproxima a z a medida que aumentan los grados de libertad, los grados de libertad están relacionados al tamaño muestral por lo que t converge a z para tamaños muestrales grandes. En el capítulo 4 se hace uso de esta distribución.

Figura 3.9: t de StudentFigura 3.10: t de Student comparada con la Normal Estándar

3.5 Distribución normal y t de Student en R

Todas las distribuciones que se manejan en R tienen cuatro funciones. Existe un nombre base, por ejemplo para la normal el nombre base es `norm`. La base es precedida por cualquiera de las siguientes cuatro letras.

- `p` por *probabilidad*, en referencia a la función de distribución acumulada
- `q` por *cuantil*, en este caso se refiere a la función de distribución acumulada inversa. Dado un valor de probabilidad nos devuelve el valor de la distribución que acumula esa probabilidad.
- `d` por *densidad*.
- `r` por *aleatorio*, una variable aleatoria con la distribución especificada.

Para el caso de la distribución normal y la distribución t de Student entonces las funciones son:

- `pnorm`, `qnorm`, `dnorm` y `rnorm`
- `pt`, `qt`, `dt`, `rt`

3.5.1 Ejemplos

El cálculo de probabilidades con la distribución normal se hace con la función `pnorm`. La función `pnorm` se utiliza de la siguiente forma `pnorm(q, mean = 0, sd = 1, lower.tail = TRUE, log.p = FALSE)` las opciones que van dentro de la función son:

- `q`: que es el valor para el cual se quiere determinar la probabilidad.
- `mean`: es el valor de la media de la distribución, el valor por defecto es 0 que corresponde a la media de la distribución normal estándar.
- `sd`: es el valor de la desviación de la distribución, el valor por defecto es 1 que corresponde a la desviación de la distribución normal estándar.
- `lower.tail`: se puede indicar “TRUE” o “FALSE”, si es verdadero (“TRUE”) se determina $P(X \leq q)$ y si es falso (“FALSE”) se determina $P(X > q)$
- `log.p`: si es verdadero las probabilidades se dan en logaritmos.

En la sección 3.3.1 se puso un ejemplo sobre el tiempo de llenado de una declaración del impuesto a la renta. Recordemos que se partía de la suposición que el tiempo de llenado de la declaración del impuesto a la renta sigue una distribución normal con media 80 y desviación 20 minutos. y se quería calcular la probabilidad de que el llenado de una declaración se dé entre 50 y 90 minutos, en terminos matemáticos deseamos calcular $P(50 \leq X \leq 90)$. El cálculo de la probabilidad se muestra a continuación.

```
pnorm(90,mean=80,sd=20)-pnorm(50,mean=80,sd=20)
```

```
## [1] 0.6246553
```

No hemos incluido las opciones `lower.tail` o `log.p` ya que son opciones en las que estamos usando los valores que por defecto tiene la función configurada. Si deseamos calcular la probabilidad que el tiempo de llenado de la declaración sea más de 100 minutos, para esto debemos indicar la opción `lower.tail = FALSE`.

```
pnorm(100,mean=80,sd=20, lower.tail = FALSE)
```

```
## [1] 0.1586553
```

Supongamos que se quieren simular 100 valores que siguen la distribución normal con media 80 y desviación 20, utilizamos entonces la función `rnorm`, esta función se usa de la siguiente forma `rnorm(n, mean = 0, sd = 1)`

```
rnorm(100, mean = 80, sd=20)
```

```
## [1] 96.90650 91.70470 48.38908 78.25833 93.19107 86.17031 44.92552
## [8] 102.49437 86.00999 66.77723 97.76303 83.24026 96.94491 78.31559
## [15] 79.15153 137.56867 73.61797 68.08222 64.43655 61.01597 101.99068
## [22] 74.36169 79.28236 63.86728 39.85579 108.30676 91.43500 79.55348
## [29] 89.64134 35.71574 74.54590 59.44168 66.18822 133.12314 94.93192
## [36] 70.81254 61.95903 118.78675 70.72391 85.65417 138.52486 78.59500
## [43] 98.18034 94.39235 83.11287 87.27302 58.85834 61.44340 49.89612
## [50] 63.86168 50.60345 79.22571 96.48099 58.90545 76.10500 103.03040
## [57] 114.59757 67.87587 81.61768 88.05533 110.61206 59.79329 98.58785
## [64] 68.87155 86.79186 82.13591 75.13162 100.90562 83.58226 91.68849
```

```
## [71] 74.28390 85.42170 125.18742 74.37332 97.02755 73.91017 92.78030
## [78] 68.03433 88.99029 71.82620 69.11039 81.65543 49.27907 71.03866
## [85] 110.06544 102.39460 65.85174 97.19025 60.91855 67.31960 79.64637
## [92] 100.69595 66.80511 108.74819 91.67119 64.35538 36.74554 50.58071
## [99] 64.02100 124.83200
```

Si queremos simular valores de una distribución t de Student utilizamos la función `rt`, que recibe los parámetros `rt(n, df, ncp)`. El parámetro `ncp` es la no centralidad. La distribución t que hemos revisado tiene su parámetro de no centralidad igual a 0.

```
rt(100, df = 19)
```

```
## [1] -1.43502479 0.01649905 0.75241395 -1.47630482 -0.27252671
## [6] 0.94599069 -0.62419282 2.35791378 0.18049186 0.35538043
## [11] -0.21591571 0.36492461 0.88933722 0.67144581 0.52055193
## [16] -1.39720868 0.96479495 -0.68584533 -1.08170751 -1.84719335
## [21] -0.44872968 0.53158847 -1.35519072 1.26365346 -0.20670867
## [26] -0.86369749 0.89683097 -0.99326768 0.93663053 -0.37363608
## [31] -2.10359624 -0.55399097 -0.56149163 -1.20681193 -1.10127176
## [36] 2.39371313 -1.94676586 -0.02299056 -0.94347486 1.44537603
## [41] 0.93836469 -0.13274894 0.72565361 -1.23276138 -0.82555587
## [46] 0.36041212 -0.92586696 -1.47064571 -0.84353484 0.83712660
## [51] -0.41132502 -0.54808517 -2.10388732 -1.51511131 -0.88707118
## [56] -0.35488132 0.38087621 0.84571053 1.42395100 -0.35567553
## [61] -0.23719689 2.33086201 -1.45949613 1.87394732 0.27046995
## [66] -1.34771741 -0.32855761 -1.01413746 1.12136836 0.53932029
## [71] -0.74708242 0.40617401 -0.61586943 -0.51229635 2.14862551
## [76] 0.99614797 0.08781096 -0.13851370 0.11512163 0.79836591
## [81] -0.50740940 -1.35983853 -0.16866775 -0.02518583 -1.97132132
## [86] -1.37542267 0.20450159 0.41768824 -0.48347459 -1.23716391
## [91] -1.14339416 0.49814724 1.11407856 -1.46547336 -0.50391424
## [96] 0.23086346 0.38224237 -0.50326102 0.42582818 0.55020429
```


Capítulo 4

Intervalos de Confianza y Pruebas de Hipótesis

En la sección 2.1 se habló de los tipos de estadística, la estadística inferencial consiste de los métodos por medio de los cuales se puede hacer inferencias o generalizaciones sobre una población. En la figura 4.1 se ilustra la relación entre la estadística descriptiva y la inferencial. La inferencia estadística se puede dividir en dos grandes áreas: **estimación** y **pruebas de hipótesis**.

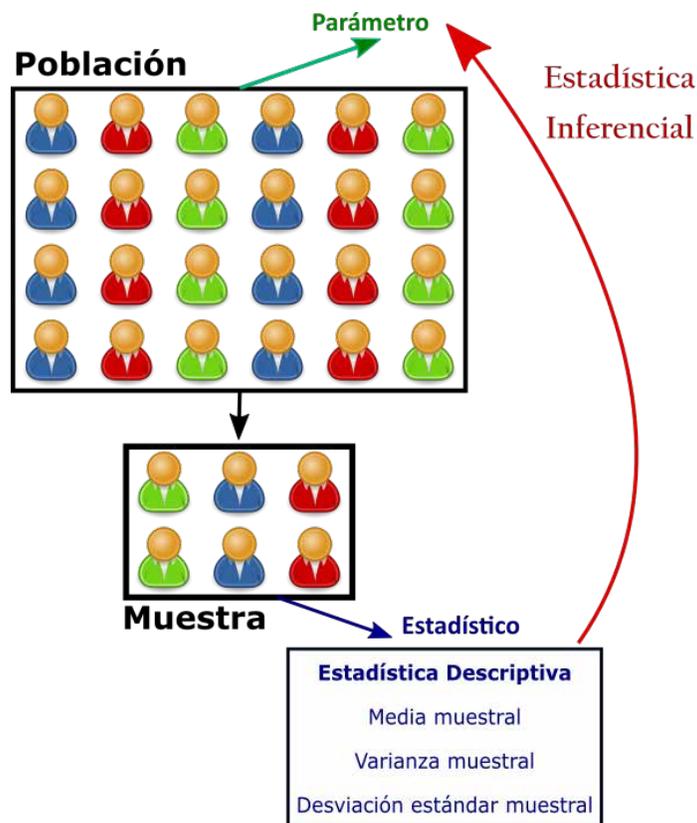


Figura 4.1: Estadística Descriptiva e Inferencial

Imaginemos que se desea estimar el promedio de las ventas en miles de las empresas que son auditadas por firmas Big Four, debemos recordar que en nuestro conjunto de datos no tenemos a todas las empresas sino a una muestra de las empresas, por lo que afirmar que el valor obtenido es el promedio de todas las empresas auditadas por Big Four es muy arriesgado. Por lo que proporcionar un intervalo en el que posiblemente se encuentre el valor que deseamos estimar tendría menor riesgo.

Supongamos que usted como investigador quiere probar que el promedio de las ventas en miles de las empresas que son auditadas por una Big Four es mayor a las empresas que no son auditadas por una Big Four. Una primera aproximación para resolver este problema es realizar una gráfica que le muestre las ventas de acuerdo al tipo de empresa auditora.

Antes de elaborar el gráfico creamos una nueva variable llamada **Big4** en la que cuando la variable **BIG4** es igual a 1 la variable **Big4** tomará el valor de Sí, caso contrario tomará el valor de No.

```
big4size <- big4size %>%
  mutate(
    Big4 = ifelse(BIG4==1, "Sí","No")
  )
```

En las figuras 4.2 y 4.3 se observa el histograma y el diagrama de caja de las ventas de acuerdo a la firma auditora. Al observar las gráficas se puede afirmar que evidentemente el promedio de las ventas de las empresas auditadas por firmas Big Four es mayor, sin embargo en estadística no se puede confirmar o negar una afirmación con solo ver un gráfico.

```
ggplot(big4size, aes(x=VTAS/1000, fill=Big4)) +
  geom_histogram(alpha=0.3, color="black",bins=10, binwidth = 200000) +
  scale_x_continuous(breaks = seq(0,2000000,200000)) +
  theme(axis.text.x = element_text(angle = 90, hjust = 1)) +
  xlab("Ventas en Miles") + ylab("Frecuencia")
```

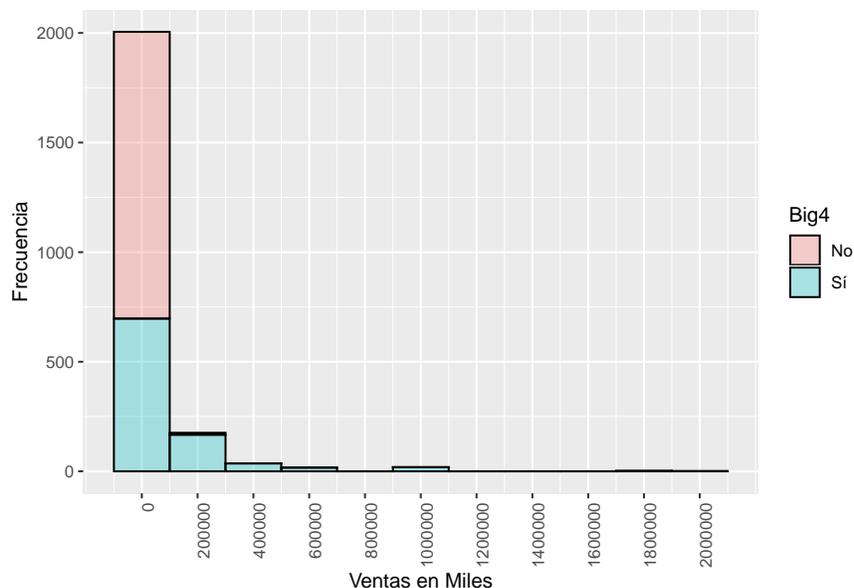


Figura 4.2: Histograma de las Ventas de Acuerdo al tipo de Firma Auditora

```
ggplot(big4size, aes(Big4, VTAS/1000)) +
  geom_boxplot() + xlab("Tipo de Firma") +
  ylab("Ventas en Miles de Dólares")
```

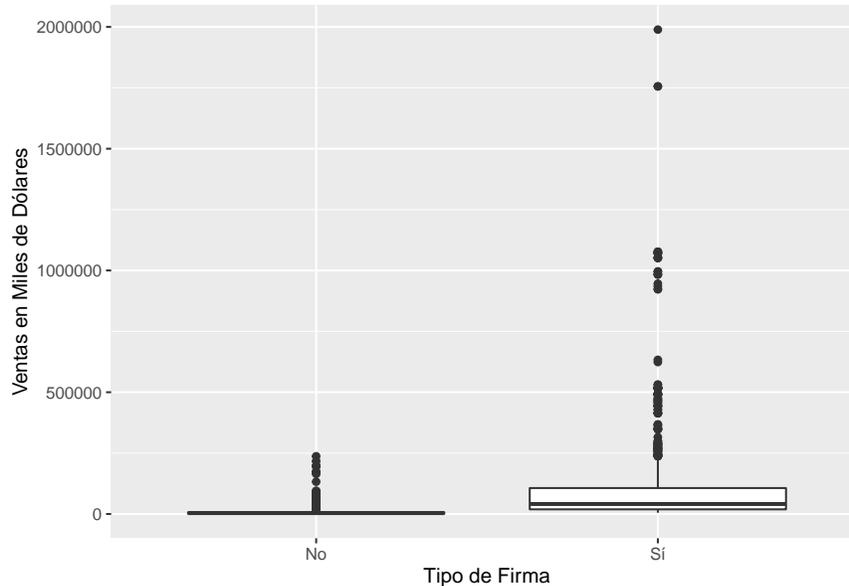


Figura 4.3: Diagrama de Caja de las Ventas de Acuerdo al tipo de Firma Auditora

Los dos problemas citados serán abordados y resueltos en este capítulo. El primero en la sección 4.1 y el segundo en la sección 4.2.

4.1 Intervalos de Confianza

Un *estimador puntual* de un parámetro θ es un número $\bar{\theta}$ de un estadístico Θ que puede ser considerado un valor que se aproxima a θ . Por ejemplo \bar{x} del estadístico \bar{X} , calculado de una muestra de tamaño n es un estimador puntual del parámetro poblacional μ . Debido a que un estimador puntual es un simple número, no da información por si solo sobre la precisión y la confiabilidad de la estimación.

En cualquier estimación de un parámetro habrá un error asociado, por ejemplo \bar{X} no debe estimar μ con exactitud, pero se espera que no esté muy lejos del valor real. Lo que se espera de un estimador es que sea insesgado y eficiente.

La forma de un intervalo de confianza es:

$$\text{Estimador puntual} \pm \text{Margen de Error} \quad (4.1)$$

El estimador es el valor calculado a partir de la muestra para el parámetro desconocido. El *margen de error* es cuán preciso es nuestro cálculo, basados en la variabilidad del estimador, y de la confianza que tengamos en que el procedimiento detectará el valor real del parámetro de la población.

4.1.1 Interpretación de un intervalo de confianza

Un intervalo de confianza del $C\%$ indica que si construimos muchos de esos intervalos, entonces el $C\%$ de las veces el intervalo contendrá el valor real del parámetro.

Por ejemplo en la figura 4.4 se muestran 100 intervalos construidos con el 95% de confianza para el promedio poblacional, para construir cada intervalo se tomaron muestras de 100 elementos. Los intervalos de color celeste son los que contienen el valor real del parámetro, los intervalos de color rojo son los que no contienen el valor real del parámetro. El lector puede verificar que 5 intervalos o el 5% no contiene el valor real del parámetro lo que implica que el 95% de los intervalos sí contiene el valor real del parámetro.

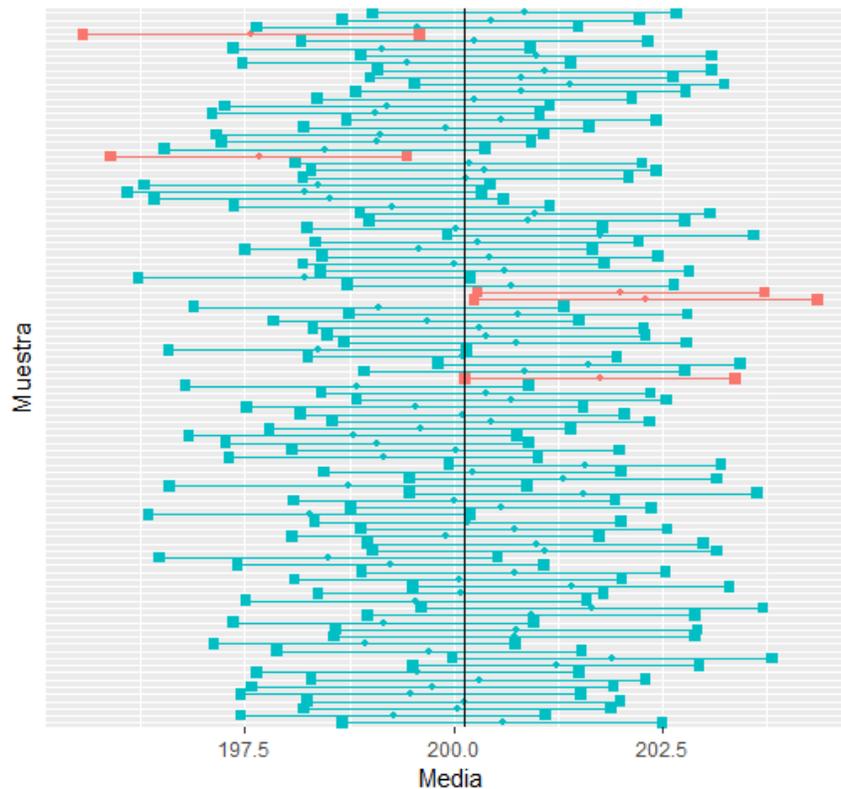


Figura 4.4: Intervalos de Confianza simulados

4.1.2 Intervalo de Confianza para la media μ

Para construir un intervalo de confianza para μ existen dos casos, el primero es cuando se conoce la desviación poblacional σ y el segundo cuando no se conoce la desviación poblacional σ .

El primer caso es hipotético y puede ser considerado un caso para ejemplificar el concepto de intervalo de confianza, en la sección 4.1.2.1 se explica en detalle por qué consideramos este un caso hipotético.

Para el primer caso usamos la distribución normal y para el segundo debemos usar la distribución t de Student como lo veremos en la sección 4.1.2.2.

4.1.2.1 Intervalo de confianza para μ cuando se conoce σ

Si \bar{x} es la media de una muestra aleatoria de tamaño n de una población con desviación conocida σ , un intervalo con $100(1 - \alpha)\%$ para la media μ está dado por:

$$\left(\bar{x} - Z_{\frac{\alpha}{2}} \frac{\sigma}{\sqrt{n}}, \bar{x} + Z_{\frac{\alpha}{2}} \frac{\sigma}{\sqrt{n}} \right) \quad (4.2)$$

Donde $Z_{\frac{\alpha}{2}}$ es el valor correspondiente a una probabilidad de cola superior de $\frac{\alpha}{2}$ de la distribución normal estándar. El valor de $Z_{\frac{\alpha}{2}}$ que se usa para construir un intervalo de confianza recibe el nombre de *valor crítico*.

Para utilizar la ecuación (4.2) es necesario conocer el valor de σ . Pero conocer σ implica conocer todos los valores de la población. Y si se conocen todos los valores de la población se puede calcular el valor de la media poblacional que es lo que nos interesa estimar.

En situaciones empresariales y financieras nunca se conoce la desviación estándar de la población y además las poblaciones son muy grandes lo que imposibilita poder examinar todos los valores. En la siguiente sección aprenderemos a abordar esta situación.

4.1.2.2 Intervalo de confianza para μ cuando no se conoce σ

Si \bar{x} es la media de una muestra aleatoria de tamaño n con desviación muestral s , un intervalo con $100(1 - \alpha)\%$ para la media μ está dado por:

$$\left(\bar{x} - t_{\frac{\alpha}{2}} \frac{s}{\sqrt{n}}, \bar{x} + t_{\frac{\alpha}{2}} \frac{s}{\sqrt{n}} \right) \quad (4.3)$$

donde $t_{\frac{\alpha}{2}}$ es el valor crítico correspondiente a una probabilidad de cola superior de $\frac{\alpha}{2}$ de la distribución t con $n - 1$ grados de libertad.

4.1.3 Intervalo de Confianza para la proporción

Los dos intervalos de confianza vistos en las secciones anteriores son usados para variables cuantitativas, también se puede crear intervalos de confianza para variables categóricas. Por ejemplo, es posible que queramos estimar la proporción de elementos en una población que poseen cierta propiedad de interés.

El parámetro de la proporción poblacional lo representamos con la letra griega π . El estimador puntual para π es la proporción muestral $p = \frac{X}{n}$, donde n es el tamaño muestral y X es el número de elementos de la muestra que poseen la característica que interesa.

$$\left(p - Z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{p(1-p)}{n}}, p + Z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{p(1-p)}{n}} \right) \quad (4.4)$$

Donde

- $p =$ proporción muestral $= \frac{X}{n} = \frac{\text{Número de elementos con la característica}}{\text{Tamaño muestral}}$
- $n =$ tamaño muestral

4.1.4 Intervalo de Confianza para la diferencia de medias

Si tenemos dos poblaciones con media μ_1 y μ_2 y desviaciones σ_1 y σ_2 respectivamente un estimador puntual de la diferencia entre μ_1 y μ_2 viene dado por el estadístico $\bar{X}_1 - \bar{X}_2$. Para obtener un estimador puntual de $\mu_1 - \mu_2$ debemos escoger dos muestras independientes, una muestra de cada población, de tamaños n_1 y n_2 .

De acuerdo al teorema del límite central $\bar{X}_1 - \bar{X}_2$ debe estar distribuida normalmente con media $\mu_1 - \mu_2$ y desviación $\sqrt{\frac{\sigma_1^2}{n_1} + \frac{\sigma_2^2}{n_2}}$.

4.1.4.1 Desviaciones conocidas

Si \bar{x}_1 y \bar{x}_2 son medias de muestras aleatorias independientes de tamaños n_1 y n_2 de poblaciones con desviaciones conocidas σ_1 y σ_2 , respectivamente, un intervalo de confianza al $100(1 - \alpha)\%$ para $\mu_1 - \mu_2$ está dado por:

$$\left((\bar{x}_1 - \bar{x}_2) - z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{\sigma_1^2}{n_1} + \frac{\sigma_2^2}{n_2}}, (\bar{x}_1 - \bar{x}_2) + z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{\sigma_1^2}{n_1} + \frac{\sigma_2^2}{n_2}} \right) \quad (4.5)$$

4.1.4.2 Desviaciones desconocidas e iguales

Si \bar{x}_1 y \bar{x}_2 son las medias de muestras aleatorias independientes, de tamaños muestrales n_1 y n_2 respectivamente, de poblaciones aproximadamente normales con desviaciones desconocidas pero iguales un intervalo de confianza del $100(1 - \alpha)\%$ para $\mu_1 - \mu_2$ está dado por

$$\left((\bar{x}_1 - \bar{x}_2) - t_{\frac{\alpha}{2}} s_p \sqrt{\frac{1}{n_1} + \frac{1}{n_2}}, (\bar{x}_1 - \bar{x}_2) + t_{\frac{\alpha}{2}} s_p \sqrt{\frac{1}{n_1} + \frac{1}{n_2}} \right) \quad (4.6)$$

donde s_p es el estimador de la desviación conjunta y se calcula a partir de la expresión (4.7) y $t_{\frac{\alpha}{2}}$ es el valor t con $v = n_1 + n_2 - 2$ grados de libertad, con una probabilidad de $\frac{\alpha}{2}$. dejando un área de $\frac{\alpha}{2}$ a la derecha.

$$s_p^2 = \frac{(n_1 - 1) s_1^2 + (n_2 - 1) s_2^2}{n_1 + n_2 - 2} \quad (4.7)$$

4.1.4.3 Desviaciones desconocidas y diferentes

Si \bar{x}_1 , s_1 , \bar{x}_2 y s_2 son las medias y desviaciones de muestras aleatorias independientes de tamaños muestrales n_1 y n_2 , respectivamente de poblaciones aproximadamente normales con varianzas desconocidas y diferentes un intervalo de confianza del $100(1 - \alpha)\%$ para $\mu_1 - \mu_2$ está dado por:

$$\left((\bar{x}_1 - \bar{x}_2) - t_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{s_1^2}{n_1} + \frac{s_2^2}{n_2}}, (\bar{x}_1 - \bar{x}_2) + t_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{s_1^2}{n_1} + \frac{s_2^2}{n_2}} \right) \quad (4.8)$$

donde $t_{\frac{\alpha}{2}}$ es el valor t con

$$v = \left[\frac{\left(\frac{s_1^2}{n_1} + \frac{s_2^2}{n_2} \right)^2}{\frac{\left(\frac{s_1^2}{n_1} \right)^2}{n_1 - 1} + \frac{\left(\frac{s_2^2}{n_2} \right)^2}{n_2 - 1}} \right] \quad (4.9)$$

grados de libertad, con un área de $\frac{\alpha}{2}$ a la derecha.

4.1.5 Intervalo de Confianza para la diferencia de proporciones

Si p_1 y p_2 son las proporciones de éxitos en muestras aleatorias de tamaño n_1 y n_2 , respectivamente, $q_1 = 1 - p_1$, y $q_2 = 1 - p_2$ un intervalo de confianza del $100(1 - \alpha)\%$ para la diferencia de dos proporciones poblacionales $\pi_1 - \pi_2$, está dado por

$$\left((p_1 - p_2) - z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{p_1 q_1}{n_1} + \frac{p_2 q_2}{n_2}}, (p_1 - p_2) + z_{\frac{\alpha}{2}} \sqrt{\frac{p_1 q_1}{n_1} + \frac{p_2 q_2}{n_2}} \right) \quad (4.10)$$

4.2 Pruebas de hipótesis

Los intervalos de confianza pueden ayudar a contestar preguntas tales como “¿es razonable concluir que la media de los ingresos de las pequeñas empresas durante el año anterior es igual a medio millón de dólares?” y podríamos verificar si el valor en cuestión está dentro del intervalo de confianza, de ser así podríamos contestar afirmativamente a la pregunta.

Este procedimiento que acabamos de enunciar tiene mucho sentido pero puede resultar “muy débil” para contestar la pregunta. Preguntas como la mencionada anteriormente se pueden contestar usando pruebas de hipótesis. Una hipótesis, en términos estadísticos, es una suposición o afirmación sobre un parámetro de la población y una prueba de hipótesis es un procedimiento basado en evidencia de la muestra y la teoría de la probabilidad para determinar si la hipótesis es una afirmación razonable.

Toda prueba de hipótesis parte de un enunciado que se asume verdadero hasta probar lo contrario, esta hipótesis que se asume cierta es conocida como **hipótesis nula**. El nombre de *nula* proviene de la esperanza de que no exista diferencia significativa entre los grupos de prueba. La **hipótesis alternativa** es lo opuesto a la hipótesis nula. La hipótesis alternativa en la mayoría de los casos se condidera como una hipótesis de investigación.

La hipótesis nula se denota con H_0 y la alternativa con H_1 aunque algunos autores utilizan la notación H_a . Al final de una prueba de hipótesis se acepta o se rechaza la hipótesis nula, pero debemos tener claro que el procedimiento para probar hipótesis incluye la probabilidad de una conclusión incorrecta. El investigador debe comprender que el rechazo de una hipótesis implica que la evidencia proporcionada por la muestra es la que rechaza la hipótesis, dicho de otra forma rechazar una hipótesis significa que existe una pequeña probabilidad de obtener la información muestral observada cuando, en realidad la hipótesis es verdadera.

Existen dos tipos de errores posibles en un procedimiento de prueba de hipótesis: rechazar la hipótesis nula cuando esta es verdadera y no rechazarla cuando esta es falsa, en la 4.1 se resume la relación entre las decisiones y los errores.

Tabla 4.1: Error tipo I y II

	H_0 es verdadera	H_0 es falsa
No rechazar H_0	Decisión Correcta	<i>Error tipo II</i>
Rechazar H_0	<i>Error Tipo I</i>	Decisión Correcta

El error de tipo I también se conoce como falso positivo y el error de tipo II como falso negativo. La probabilidad de cometer un error de tipo I se denota con α y la probabilidad de cometer un error de tipo II se denota con β .

Existen algunas propiedades importantes que se deben conocer sobre los errores de tipo I y tipo II.

- Los errores de tipo I y de tipo II están relacionados. Si la probabilidad de uno aumenta la probabilidad del otro disminuye.
- La probabilidad de cometer un error de tipo I se puede reducir ajustando el o los valores críticos.
- Un incremento del tamaño muestral n , reducirá α y β .
- Si la hipótesis nula es falsa, β tiene un máximo cuando el verdadero valor de un parámetro se aproxima al valor hipotético. A mayor distancia entre el verdadero valor y el hipotético, el valor de β sera menor.

Si se establece una buena regla de decisión, tendríamos una alta oportunidad de tomar una decisión correcta. Desafortunadamente no es posible eliminar completamente la posibilidad de errores, pues como se dijo anteriormente reducir la probabilidad de cometer el error de un tipo implica aumentar el error de otro tipo.

Retomemos la pregunta planteada al inicio de esta sección, tomemos como hipótesis nula que la media es igual a 500000 y como alternativa que la media es diferente de 500000, por el momento no entraremos en detalles de como escoger las hipótesis; las hipótesis serán expresadas en miles de dólares:

$$\begin{cases} H_0 : \mu = 500 \\ H_1 : \mu \neq 500 \end{cases} \quad (4.11)$$

Una *regla de decisión* podría ser escoger un punto o puntos límites en el eje x' como en la figura 4.5. La gráfica de color rojo representa H_0 y las de color celeste representan H_1 . En este caso escogemos dos puntos límites porque si la media muestral se encuentra a la izquierda o a la derecha de estos límites, se rechaza H_0 .

En cualquiera de los dos casos la media muestral está demasiado lejos de H_0 para ser creíble. Si la media muestral \bar{x} está entre los valores límite se acepta H_0 . La región entre los puntos límite es la *región de no rechazo* y hacia la izquierda o derecha de los puntos límite se encuentra la *región de rechazo*.

Partiendo de lo anterior, en la figura 4.5 se pueden ver los errores de tipo I y II. El área de color verde bajo la distribución de H_0 muestra la probabilidad de rechazar H_0 cuando en realidad es verdadera, es decir un error de tipo I. El área de color celeste bajo la distribución de H_1 muestra la probabilidad de no rechazar H_0 cuando en realidad es falsa. En una prueba de hipótesis el investigador decide la probabilidad α de un error de tipo I, este valor de α es conocido como la **significancia**.

Los puntos límites son conocidos como **valores críticos**. Un procedimiento muy usado en pruebas de hipótesis es calcular el valor z de la media muestral, conocido como **estadístico de prueba** y luego comparar el valor crítico con este estadístico de prueba. Podríamos resumir el procedimiento de prueba de hipótesis en 5 pasos:

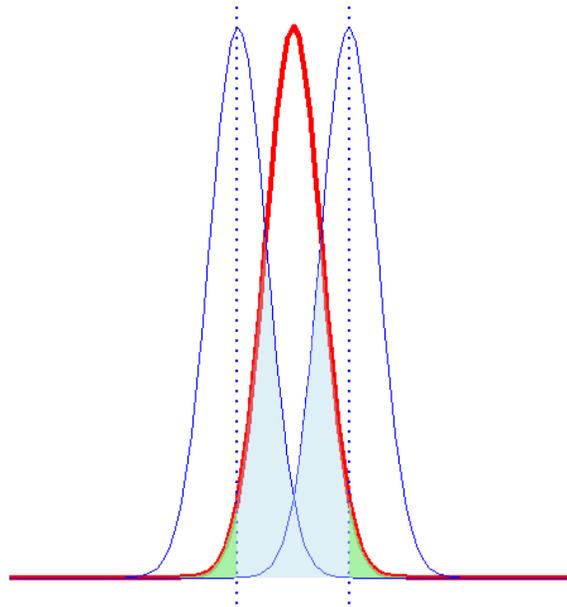


Figura 4.5: Errores Tipo I y II

1. Determinar las hipótesis nula y alternativa.
2. Escoger la significancia, generalmente se escoge el 5% o 0.05.
3. Determinar el estadístico de prueba
4. Calcular el valor crítico y establecer la regla de decisión
5. Tomar la decisión.

Una forma sencilla de entender cómo establecer la regla de decisión es ver la hipótesis alternativa. La hipótesis alternativa puede tener los símbolos $<$, $>$ o \neq . La región de rechazo de cada una se sombrea de color verde en las figuras 4.6, 4.7 y 4.8 respectivamente, al igual que en la figura 4.5 la distribución de rojo corresponde a H_0 y la de azul a H_1 .

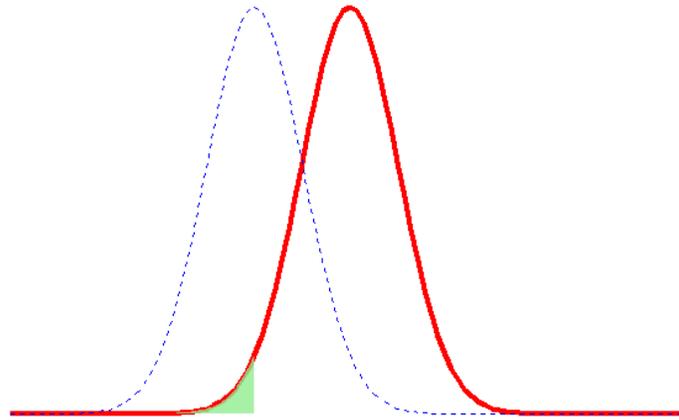
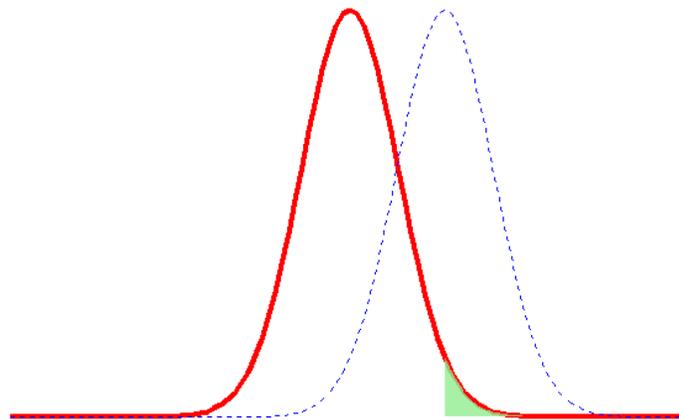
Las figuras 4.6 y 4.7 corresponden a pruebas de hipótesis de **una cola** y la figura 4.8 corresponde a una prueba de hipótesis de **dos colas**

La figura 4.6 muestra la región de no rechazo y de rechazo de la hipótesis nula cuando la hipótesis alternativa H_1 o H_a contiene el símbolo $<$. Por ejemplo si la hipótesis alternativa es “la media es menor a 500”, la hipótesis nula es “la media es mayor o igual a 500”.

$$\begin{cases} H_0 : \mu \geq 500 \\ H_1 : \mu < 500 \end{cases} \quad (4.12)$$

La figura 4.7 muestra la región de no rechazo y de rechazo de la hipótesis nula cuando la hipótesis alternativa H_1 o H_a contiene el símbolo $>$. Por ejemplo si la hipótesis alternativa es “la media es mayor a 500”, la hipótesis nula es “la media es menor o igual a 500”.

$$\begin{cases} H_0 : \mu \leq 500 \\ H_1 : \mu > 500 \end{cases} \quad (4.13)$$

Figura 4.6: $H_1 : <$ Figura 4.7: $H_1 : >$

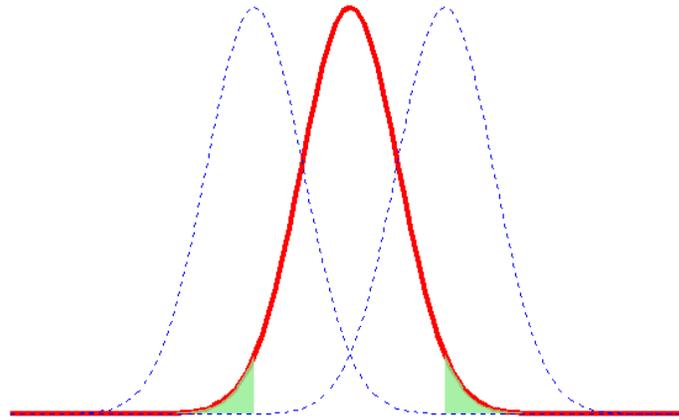
La figura 4.8 muestra la región de no rechazo y de rechazo de la hipótesis nula cuando la hipótesis alternativa H_1 o H_a contiene el símbolo \neq . Por ejemplo si la hipótesis alternativa es “la media es diferente 500”, la hipótesis nula es “la media es igual a 500”.

$$\begin{cases} H_0 : \mu = 500 \\ H_1 : \mu \neq 500 \end{cases} \quad (4.14)$$

4.2.1 Significancia, tamaño del efecto y potencia de la prueba

Los investigadores generalmente buscan resultados “significativos”, es común encontrar en los artículos académicos, investigaciones y reportes expresiones como “los resultados son significativos”, “el coeficiente es significativamente diferente de cero”. Es importante entender que la palabra “significativo” se usa en términos estadísticos y no en el sentido de *importante* o *relevante*. Por lo que en el análisis de datos, algo puede ser estadísticamente significativo pero no relevante.

Supongamos que en el ejemplo desarrollado en la sección anterior tenemos una media muestral de 496 y que ese valor nos lleva a rechazar la hipótesis nula. Para nosotros esa diferencia puede no ser relevante, mas esa

Figura 4.8: $H_1 \neq$

diferencia es significativa en el sentido estadístico. No solo deberíamos interpretar los resultados estadísticos solamente en términos de la significancia sino también considerar el tamaño de la diferencia esto es conocido como el **tamaño del efecto** y preguntarse si es importante o no.

Otro concepto relacionado a las probabilidades de error es la **potencia de una prueba** que es la probabilidad de rechazar H_0 cuando esta es falsa. Si la prueba fuera de una cola con hipótesis alternativa $>$, la potencia de la prueba viene dada entonces por el área bajo H_1 a la derecha de la línea de decisión.

$$\text{Potencia de una Prueba} = 1 - P(\text{Error Tipo II}) = 1 - \beta \quad (4.15)$$

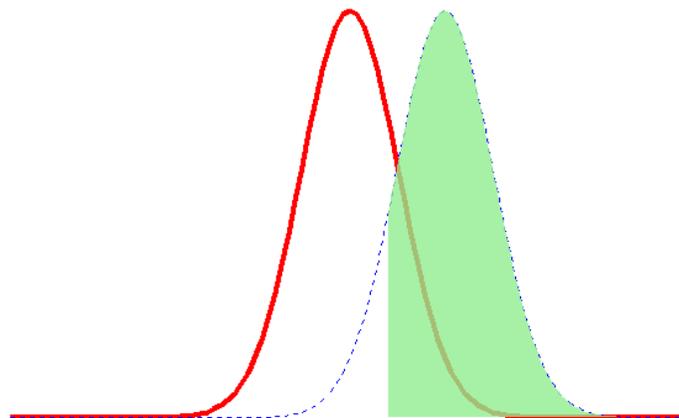


Figura 4.9: Potencia de una prueba de Hipótesis

4.2.2 El valor p

El valor p es la probabilidad, calculada suponiendo que la hipótesis nula es cierta, de obtener un valor del estadístico de prueba al menos tan contradictorio para H_0 como el valor calculado a partir de la muestra disponible. Dicho de otra forma el valor p es el nivel más bajo de significancia en el que el valor observado del estadístico de prueba es significativo.

El criterio para rechazar H_0 utilizando el valor p es, si $p < \alpha$ se rechaza H_0 . Es un criterio ampliamente usado, pero que en los últimos años ha tenido muchas críticas.

4.2.3 Estadísticos de Prueba

Aunque el objetivo de este libro es trabajar con R, es necesario que el lector conozca los estadísticos de prueba usados en las diferentes pruebas de hipótesis que se trabajarán en las siguientes secciones,

Tabla 4.2: Estadísticos de Prueba

Parámetro	Muestra	Varianza(S)	Estadístico de Prueba	Distribución
Media	Grande	Conocida	$\frac{\bar{x} - \mu_0}{\frac{\sigma}{\sqrt{n}}}$	Z
Media	Pequeña	Desconocidas	$\frac{\bar{x} - \mu_0}{\frac{s}{\sqrt{n}}}$	t
Diferencia de Medias	Grande	Conocidas	$\frac{(\bar{X}_1 - \bar{X}_2) - (\mu_1 - \mu_2)}{\sqrt{\frac{\sigma_1^2}{n_1} + \frac{\sigma_2^2}{n_2}}}$	Z
Diferencia de Medias	Pequeña	Desconocidas e iguales	$\frac{(\bar{X}_1 - \bar{X}_2) - (\mu_1 - \mu_2)}{s_p \sqrt{\frac{1}{n_1} + \frac{1}{n_2}}}$	t
Diferencia de Medias	Pequeña	Desconocidas y diferentes	$\frac{(\bar{X}_1 - \bar{X}_2) - (\mu_1 - \mu_2)}{\sqrt{\frac{s_1^2}{n_1} + \frac{s_2^2}{n_2}}}$	t
Proporción	No aplica	No aplica	$\frac{p - \pi}{\sqrt{\frac{\pi(1-\pi)}{n}}}$	Z
Diferencia de proporciones	No aplica	No aplica	$\frac{p_1 - p_2}{\sqrt{\hat{p}\hat{q}\left(\frac{1}{n_1} + \frac{1}{n_2}\right)}}$	Z

4.3 Intervalos de confianza en R

4.3.1 Para la media

Recapitulando lo revisado en las secciones 4.1.2.1 y 4.1.2.2 se definieron los intervalos de confianza para la media con σ conocida y desconocida respectivamente. Como se mencionó antes el primer caso es un caso hipotético que sirve como una primera aproximación al concepto y la definición de intervalo de confianza. Mientras que el segundo caso es el escenario con el que frecuentemente se encuentra un investigador o un analista.

Para el primer caso R no tiene una función definida en su instalación base, a manera de ejemplo hacemos algunas suposiciones para construir intervalos de confianza con la distribución normal. El paquete BSDA tiene la función `z-test()` que también será utilizada. Mientras que para el segundo caso se tiene la función `t.test`, que como el lector ha de suponer tiene como objetivo principal realizar pruebas de hipótesis utilizando la distribución t de Student. Esta función además permite obtener intervalos de confianza.

En las dos subsecciones a continuación se trabajará con la variable `ACTIVOS` de las microempresas de la base de datos `Ranking2018Comercio.csv`

4.3.1.1 σ conocida

En la ecuación (4.2) se define el intervalo de confianza para la media cuando se conoce σ . Para construir el intervalo supondremos que la desviación de los datos es la desviación poblacional. Recalcamos que esta suposición la hacemos solo para efectos prácticos.

Primero cargamos los datos y seleccionamos solo los valores con los que deseamos trabajar. Usamos la función `filter()` para seleccionar las observaciones que cumplen con la condición de que el tamaño de la empresa sea microempresa. Y luego seleccionamos solo la variable que analizaremos con la función `select()`, en este caso solo escogemos la variable `ACTIVO`. Al finalizar la operación de filtro y selección usamos la función `attach()`, el argumento que se escribe en la función es el nombre del conjunto de datos. La función `attach` sirve para cargar los datos a la memoria, la principal ventaja de usarla es que cuando los datos se cargan a la memoria no debemos usar el operador `$` por ejemplo en vez de escribir `dataframe$variable` ahora solo escribiremos `variable`.

```
rank18com = read.csv("Ranking2018Comercio.csv",header=TRUE,
                    dec=".", sep=";")

rank18com.Micro = rank18com %>%
  filter(TAMA == "MICROEMPRESA") %>%
  select(ACTIVO)

attach(rank18com.Micro)
```

Calculamos la media y la desviación de los activos de las microempresas.

```
media = mean(ACTIVO)
desviacion = sd(ACTIVO)
```

Calculamos el término $Z_{\frac{\alpha}{2}} \frac{\sigma}{\sqrt{n}}$ para obtener el término $Z_{\frac{\alpha}{2}}$ trabajamos con la función `qnorm` el argumento que escribimos en la función es el valor $1 - \frac{\alpha}{2}$, si el intervalo es con el 95% de confianza $\alpha = 0.05$ por lo que el valor a ser escrito en la función es $1 - \frac{0.05}{2} = 0.975$. Para calcular \sqrt{n} primero determinamos n con la

función `nrow()` el argumento que recibe esta función es el conjunto de datos. Para calcular la raíz utilizamos la función `sqrt()`.

```
error = qnorm(0.975)*desviacion/sqrt(nrow(rank18com.Micro))
```

Luego, calculamos los extremos del intervalo:

```
menor = media - error
mayor = media + error
menor
## [1] 198886.2
mayor
## [1] 492255.3
```

El intervalo con el 95% de confianza para la media es (198886.20,492255.30). Si quisieramos calcular el intervalo con el 98% de confianza cambiamos el argumento en la función `qnorm()` de 0.975 a 0.99.

```
error = qnorm(0.99)*desviacion/sqrt(nrow(rank18com.Micro))
menor = media - error
mayor = media + error
menor
## [1] 171465.8
mayor
## [1] 519675.7
```

El intervalo con el 98% de confianza para la media es (171465.80,519675.70).

Otra opción si no se desea programar todos los pasos es usar la función `z.test` del paquete `BSDA` en la función `z.test()` se debe indicar el valor de σ en este caso, como antes, asumiremos que σ es la desviación de los activos obtenida con anterioridad. Ya que solo nos interesa calcular el intervalo de confianza usaremos `z.test()$conf.int` que nos dará el intervalo con un 95% de confianza:

```
library(BSDA)
z.test(ACTIVO,sigma.x = desviacion)$conf.int
## [1] 198886.2 492255.3
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Si deseamos calcular el intervalo con un nivel de confianza diferente al 95%, por ejemplo el 98%, indicamos la opción `conf.level=0.98`

```
z.test(ACTIVO,sigma.x = desviacion, conf.level = 0.98)$conf.int
## [1] 171465.8 519675.7
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.98
```

4.3.1.2 σ desconocida

La función `t.test()` se utiliza para realizar pruebas de hipótesis, entre sus salidas o resultados se encuentra un intervalo de confianza, debido a que solo nos interesa calcular intervalos de confianza utilizaremos la instrucción `t.test()$conf.int` que nos dará directamente el intervalo con un 95% de confianza:

```
t.test(ACTIVO)$conf.int
## [1] 198534.5 492607.0
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Si deseamos calcular el intervalo con otro nivel de confianza, por ejemplo el 90%, agregamos dentro de la función `t.test()` la opción `conf.level = 0.90`

```
t.test(ACTIVO, conf.level = 0.90 )$conf.int
## [1] 222243.4 468898.1
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.9
```

Para terminar esta sección liberamos la memoria de los datos `rank18com.Micro` para esto usamos la función `detach`

```
detach(rank18com.Micro)
```

4.3.2 Para la proporción

Para estimar intervalos de confianza para la proporción se utiliza la función `prop.test(x, n, conf.level = 0.95, correct = TRUE)$conf.int`. En `x` se escribe el número de éxitos y en `n` el número de intentos.

Supongamos que deseamos calcular un intervalo de confianza para la proporción de empresas grandes de la base de datos `Ranking2018Comercio.csv`.

Primero cargamos los datos y determinamos el número de empresas en total dentro de la base de datos con el comando `nrow()`, mientras que para contar el número de empresas que son grandes usamos también el comando `nrow()` pero lo aplicamos a un subconjunto de los datos este subconjunto lo construimos con `rank18com[which(rank18com$TAMAÑO=='GRANDE',)]`. Nótese que dentro del nombre del conjunto de datos ponemos la condición de que el tamaño sea "GRANDE". El lector puede notar que esta vez hemos usado algo diferente al paquete `dplyr`, las funciones usadas pertenecen a la base de R. Queda para el lector la tarea de investigar cómo hacerlo con el paquete `dplyr`.

```
rank18com = read.csv("Ranking2018Comercio.csv",header=TRUE,
                    dec=",", sep=";")

x = nrow(rank18com[which(rank18com$TAMA == "GRANDE"), ])
n = nrow(rank18com)
```

Para construir un intervalo de confianza para la proporción se utiliza la función `prop.test()`, esta función utiliza los argumentos básicos `prop.test(x,n,conf.level=0.95)$conf.int`, `x` y `n` están definidos como anteriormente lo hacíamos para la proporción.

Construyendo el intervalo de confianza con el 95% de confianza para la proporción de empresas grandes se obtiene

```
prop.test(x,n)$conf.int
```

```
## [1] 0.01144951 0.03967269
## attr(,"conf.level")
```

```
## [1] 0.95
```

Se interpreta que con un 95% de confianza la proporción de empresas grandes dedicadas al comercio se encuentra en el intervalo (0.0114, 0.0396)

4.3.3 Diferencia de medias

4.3.3.1 σ_1 y σ_2 conocidas

Para esta sección necesitamos dos grupos el grupo 1 serán las pequeñas empresas y el grupo 2 las microempresas,

```
rank18com.Peq = rank18com %>%
  filter(TAMA == "PEQUEÑA") %>%
  select(ACTIVO)
act.Peq = rank18com.Peq$ACTIVO

rank18com.Micro = rank18com %>%
  filter(TAMA == "MICROEMPRESA") %>%
  select(ACTIVO)
act.Micro = rank18com.Micro$ACTIVO
```

Elaboramos el intervalo de confianza para la diferencia de medias de los dos grupos $\mu_1 - \mu_2$. Esto lo hacemos con la función `z.test` del paquete BSDA. En la sección 4.3.1.1 utilizamos la función para elaborar el intervalo de confianza. En extenso esta función se usa de la siguiente forma `z.test(x, y = NULL, alternative = "two.sided", mu = 0, sigma.x = NULL, sigma.y = NULL, conf.level = 0.95)` Como podemos ver por defecto el programa calcula el intervalo de confianza con un 95% de confianza. Además debemos indicar los valores de σ_1 y σ_2 y al igual que en la sección 4.3.1.1 supondremos que la desviación muestral es la desviación poblacional. Calculamos el intervalo de confianza para la diferencia de medias con el 95% de confianza.

```
library(BSDA)
z.test(x=act.Peq, sigma.x = sd(act.Peq),
       y=act.Micro, sigma.y = sd(act.Micro))$conf.int
```

```
## [1] 122739.5 204426.1
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Modificamos el parámetro de la confianza y trabajamos con un nivel de 90% de confianza.

```
library(BSDA)
z.test(x=act.Peq, sigma.x = sd(act.Peq),
       y=act.Micro, sigma.y = sd(act.Micro),
       conf.level = 0.90)$conf.int
```

```
## [1] 129306.0 197859.5
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.9
```

4.3.3.2 Desviaciones desconocidas y diferentes

Para esta sección y la siguiente trabajamos con las mismas variables de la sección anterior. Como en la sección 4.3.1.2 usamos la función `t.test` el uso de esta función es `t.test(x, y = NULL, alternative = c("two.sided", "less", "greater"), mu = 0, paired = FALSE, var.equal = FALSE, conf.level = 0.95, ...)` La función por defecto calcula el intervalo con el 95% de confianza y se asume que las desviaciones son diferentes.

Trabajamos con un intervalo de confianza al 95% para la diferencia de medias con desviaciones desconocidas y diferentes. Aunque por defecto la función asume que las desviaciones son diferentes incluimos la opción `var.equal = FALSE`.

```
t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = FALSE,
       conf.level = 0.95)$conf.int
```

```
## [1] 122396.1 204769.5
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Si calculamos el intervalo con el 98% de confianza.

```
t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = FALSE,
       conf.level = 0.98)$conf.int
```

```
## [1] 114563.4 212602.2
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.98
```

4.3.3.3 Desviaciones desconocidas e iguales

Cuando se asumen desviaciones iguales se usa la opción `var.equal = TRUE`. El intervalo de confianza con el 95% se calcula de la siguiente forma:

```
t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = TRUE,
       conf.level = 0.95)$conf.int
```

```
## [1] 134354.2 192811.4
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Mientras que el intervalo con el 98% sería:

```
t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = TRUE,
       conf.level = 0.98)$conf.int
```

```
## [1] 128861.3 198304.2
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.98
```

4.3.4 Diferencia de proporciones

Para ejemplificar esto construimos el intervalo de confianza para la diferencia de proporciones de microempresas y pequeñas empresas. Se obtienen primero los valores de x_1 , x_2 , n_1 y n_2 , en este caso como trabajaremos con los datos de la base `Ranking2018Comercio.csv` los valores de n_1 y n_2 son iguales

```
n = nrow(rank18com)
x1 = length(act.Micro)
x2 = length(act.Peq)
```

Construimos el intervalo para la diferencia de las proporciones con un 95% de confianza.

```
prop.test(c(x1,x2),c(n,n))$conf.int
```

```
## [1] 0.3604243 0.4758676
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.95
```

Construimos el intervalo para la diferencia de las proporciones con un 99% de confianza.

```
prop.test(c(x1,x2),c(n,n), conf.level = 0.99)$conf.int
```

```
## [1] 0.3429067 0.4933852
## attr(,"conf.level")
## [1] 0.99
```

4.4 Pruebas de Hipótesis en R

4.4.1 Para la media

En este caso usamos la función `z.test()` o `t.test()` dependiendo si la o las desviaciones son conocidas o desconocidas respectivamente.

4.4.1.1 σ conocida

El uso de la función `z.test` es `z.test(x, y = NULL, alternative = "two.sided", mu = 0, sigma.x = NULL, sigma.y = NULL, conf.level = 0.95)` para pruebas de hipótesis de una sola variable solo ingresamos la variable a ser analizada en `x`, para indicar la hipótesis alternativa en la opción `alternative` podemos escribir `"greater"` para mayor, `"less"` para menor o `"two.sided"` para diferente. Como antes debemos indicar el valor de la desviación conocida que asumiremos también que es la desviación de la muestra. Para indicar el valor hipotético de la media reemplazamos en la opción `mu=0` el valor de 0 por el valor hipotético.

Para ejemplificar el uso de la función, supongamos que queremos verificar si la media del valor de los activos de las microempresas dedicadas al comercio es diferente de 40 000, con una significancia del 5%, cuando hacemos la prueba de hipótesis debemos indicar la confianza que es el complemento de la significancia $\text{Confianza} = 1 - \text{Significancia} \rightarrow \text{Significancia} = 1 - \text{Confianza}$.

La hipótesis nula y alternativa serían:

$$\begin{cases} H_0 : \mu = 40\,000 \\ H_1 : \mu \neq 40\,000 \end{cases} \quad (4.16)$$

La instrucción en R para hacer la prueba de hipótesis sería:

```
desviacion = sd(act.Micro)
z.test(act.Micro, mu = 40000, sigma.x = desviacion, conf.level = 0.95)
```

```
##
## One-sample z-Test
##
## data: act.Micro
## z = -0.21804, p-value = 0.8274
## alternative hypothesis: true mean is not equal to 40000
## 95 percent confidence interval:
## 29074.58 48737.94
## sample estimates:
## mean of x
## 38906.26
```

En este caso el valor p (p-value) es igual a 0.8274 y recordemos que en la sección 4.2.2 se definió el criterio del valor p que consiste en rechazar H_0 cuando $p < \alpha$. En este caso se acepta la hipótesis nula de que el valor real de la media es igual a 40 000.

Supongamos que se desea probar que el valor real de la media es menor a 40 000, para hacer esto incluimos la opción `alternative = "less"`.

```
z.test(act.Micro, mu = 40000, sigma.x = desviacion, alternative = "less", conf.level = 0.95)
```

```
##
## One-sample z-Test
##
## data: act.Micro
## z = -0.21804, p-value = 0.4137
## alternative hypothesis: true mean is less than 40000
## 95 percent confidence interval:
##      NA 47157.26
## sample estimates:
## mean of x
## 38906.26
```

Las conclusiones son parecidas a la primera prueba de hipótesis realizada. Para finalizar liberamos la memoria del conjunto de datos.

4.4.1.2 σ desconocida

Cuando se desconoce el valor de σ se utiliza la función `t.test()` que se asemeja a la función `z.test()` con la diferencia que no se debe proporcionar el valor teórico de σ .

Para comprender el uso de esta función para realizar pruebas de hipótesis trabajaremos con los activos de empresas pequeñas. Estamos interesados en conocer si el valor promedio de los activos de las empresas pequeñas es mayor a 250 000. Las hipótesis nula y alternativa se muestran a continuación.

$$\begin{cases} H_0 : \mu \leq 250\,000 \\ H_1 : \mu > 250\,000 \end{cases} \quad (4.17)$$

Realizamos la prueba de hipótesis con una significancia (α) del 5% o una confianza del 95%:

```
t.test(act.Peq, mu = 250000, alternative = "greater", conf.level = 0.95)

##
## One Sample t-test
##
## data:  act.Peq
## t = -2.349, df = 129, p-value = 0.9898
## alternative hypothesis: true mean is greater than 250000
## 95 percent confidence interval:
##  168979.5      Inf
## sample estimates:
## mean of x
##  202489
```

De acuerdo a los resultados obtenidos, el valor p nos sugiere no rechazar la hipótesis nula, se concluye entonces que la media poblacional de los activos de las empresas pequeñas es menor o igual a 250 000

4.4.2 Para la proporción

Supongamos que se quiere probar que más de la mitad de las compañías son microempresas. En términos matemáticos se afirma que la proporción de compañías catalogadas como microempresas es mayor a 0.50. Las hipótesis nula y alternativa serían:

$$\begin{cases} H_0 : \pi \leq 0.50 \\ H_1 : \pi > 0.50 \end{cases} \quad (4.18)$$

Para realizar pruebas de hipótesis para la proporción utilizamos la función `prop.test()`, con respecto a los intervalos de confianza agregamos las opciones:

- `p = NULL` donde indicamos el valor de la proporción hipotética y
- `alternative = c("two.sided", "less", "greater")` para señalar la hipótesis alternativa.

La prueba de hipótesis con una significancia del 5% o con una confianza del 95%, en `n` almacenamos el total de datos y en `x1` el total de microempresas:

```
n = nrow(rank18com)
x1 = length(act.Micro)
prop.test(x1, n, p = 0.50, alternative = "greater", conf.level = 0.95)

##
## 1-sample proportions test with continuity correction
##
## data:  x1 out of n, null probability 0.5
## X-squared = 61.097, df = 1, p-value = 2.717e-15
## alternative hypothesis: true p is greater than 0.5
## 95 percent confidence interval:
##  0.6384734 1.0000000
## sample estimates:
##          p
```

```
## 0.6745562
```

De acuerdo al valor p obtenido se concluye que hay suficiente evidencia estadística para rechazar la hipótesis nula, y se infiere que más de la mitad de las compañías es catalogada como microempresa.

Imaginemos que deseamos probar la hipótesis de que el porcentaje de empresas catalogadas como pequeñas es menor al 25%, esta hipótesis se desea probar con una significancia del 2%. Las hipótesis nula y alternativa serían ahora.

$$\begin{cases} H_0 : \pi \geq 0.25 \\ H_1 : \pi < 0.25 \end{cases} \quad (4.19)$$

Para realizar la prueba de hipótesis en R, en la opción `alternative` sería "less" y `p` debemos configurarlo como `p=0.25` el nivel de confianza sería 98%

```
n = nrow(rank18com)
x2 = length(act.Peq)
prop.test(x2, n, p = 0.25, alternative = "less", conf.level = 0.98)
```

```
##
## 1-sample proportions test with continuity correction
##
## data:  x2 out of n, null probability 0.25
## X-squared = 0.079553, df = 1, p-value = 0.611
## alternative hypothesis: true p is less than 0.25
## 98 percent confidence interval:
##  0.0000000 0.2991607
## sample estimates:
##          p
## 0.2564103
```

De acuerdo al valor p obtenido se concluye que hay suficiente evidencia estadística para no rechazar la hipótesis nula dicho de otra forma la proporción de compañías catalogadas como pequeñas es mayor o igual a 0.25

4.4.3 Para la diferencia de medias

4.4.3.1 σ_1 y σ_2 conocidas

Supongamos que se desea probar que el promedio de los activos de las empresas pequeñas es mayor que el promedio de los activos de las microempresas y se asume que se conocen las desviaciones poblacionales. Como ya sabemos esta prueba se realiza con la función `z.test()`. Establecemos que las empresas pequeñas son el grupo 1 y las microempresas el grupo 2. Las hipótesis nula y alternativa serían.

$$\begin{cases} H_0 : \mu_1 \leq \mu_2 \\ H_1 : \mu_1 > \mu_2 \end{cases} \quad (4.20)$$

Realizamos la prueba de hipótesis con un 90% de confianza

```

z.test(x=act.Peq, sigma.x = sd(act.Peq),
       y=act.Micro, sigma.y = sd(act.Micro),
       alternative = "greater", conf.level = 0.90)

##
## Two-sample z-Test
##
## data: act.Peq and act.Micro
## z = 7.8499, p-value = 2.109e-15
## alternative hypothesis: true difference in means is greater than 0
## 90 percent confidence interval:
## 136876.8      NA
## sample estimates:
## mean of x mean of y
## 202489.03 38906.26

```

Por el valor p obtenido se rechaza la hipótesis nula esto implica que el promedio de los activos de las empresas pequeñas es mayor al promedio de los activos de las microempresas.

4.4.3.2 σ_1 y σ_2 desconocidas y diferentes

En este caso trabajamos con los mismos datos de la sección anterior. Se desea probar con una significancia del 5% y asumiendo que las desviaciones son diferentes que las medias de los activos de las empresas pequeñas es igual al promedio de los activos de las microempresas. La hipótesis nula y alternativa en este caso serían:

$$\begin{cases} H_0 : \mu_1 = \mu_2 \\ H_1 : \mu_1 \neq \mu_2 \end{cases} \quad (4.21)$$

```

t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = FALSE,
       conf.level = 0.95)

##
## Welch Two Sample t-test
##
## data: act.Peq and act.Micro
## t = 7.8499, df = 145.15, p-value = 8.388e-13
## alternative hypothesis: true difference in means is not equal to 0
## 95 percent confidence interval:
## 122396.1 204769.5
## sample estimates:
## mean of x mean of y
## 202489.03 38906.26

```

De acuerdo al valor p obtenido se concluye que hay suficiente evidencia estadística para rechazar H_0 , se concluye que el promedio de los activos de las empresas pequeñas es diferente al promedio de los activos de las microempresas.

4.4.3.3 σ_1 y σ_2 desconocidas e iguales

A diferencia de la sección anterior se debe añadir en la función `t.test()` la opción `var.equal=TRUE`. Para ejemplificar el uso de la función con la opción indicada, la prueba de hipótesis será igual que en la sección anterior. Las hipótesis nula y alternativa son:

$$\begin{cases} H_0 : \mu_1 = \mu_2 \\ H_1 : \mu_1 \neq \mu_2 \end{cases} \quad (4.22)$$

```
t.test(x=act.Peq, y=act.Micro, var.equal = TRUE,
      conf.level = 0.95)
```

```
##
## Two Sample t-test
##
## data: act.Peq and act.Micro
## t = 10.998, df = 470, p-value < 2.2e-16
## alternative hypothesis: true difference in means is not equal to 0
## 95 percent confidence interval:
##  134354.2 192811.4
## sample estimates:
## mean of x mean of y
## 202489.03 38906.26
```

De acuerdo al valor p obtenido, las conclusiones son iguales a cuando se asumen las desviaciones diferentes. Se rechaza la hipótesis nula de igualdad de los promedios de los activos de las empresas pequeñas y microempresas, hay suficiente evidencia estadística para concluir que las medias de los activos son diferentes.

4.4.4 Para la diferencia de proporciones

Supongamos que quisieramos probar que la proporción de empresas grandes en el sector de la construcción es mayor a la proporción de empresas grandes en el sector de la manufactura. El grupo 1 será el grupo perteneciente a la construcción y el grupo 2 será el grupo correspondiente a la manufactura. Las hipótesis nula y alternativa serían.

$$\begin{cases} H_0 : \mu_1 \leq \mu_2 \\ H_1 : \mu_1 > \mu_2 \end{cases} \quad (4.23)$$

Como primer paso cargamos los datos y contamos las empresas totales dentro de cada grupo y las que son de tamaño grande:

```
construc = read.csv("rankingconstruccion.csv",header=TRUE,
                  dec=".", sep=";")

manufact = read.csv("rankingmanufactura.csv",header=TRUE,
                  dec=".", sep=";")

GRAN.CONSTRUC = nrow(construc[which(construc$TAMAÑO == "GRANDE"), ])
```

```
N.CONSTRUC = nrow(construc)
```

```
GRAN.MANUFACT = nrow(manufact[which(manufact$TAMAÑO == "GRANDE"), ])
```

```
N.MANUFACT = nrow(construc)
```

Usando la función `prop.test()` realizamos la prueba de hipótesis con una significancia del 5%

```
prop.test(x=c(GRAN.CONSTRUC,GRAN.MANUFACT),n=c(N.CONSTRUC,N.MANUFACT),
          alternative = "greater")
```

```
##
## 2-sample test for equality of proportions with continuity
## correction
##
## data:  c(GRAN.CONSTRUC, GRAN.MANUFACT) out of c(N.CONSTRUC, N.MANUFACT)
## X-squared = 197.02, df = 1, p-value = 1
## alternative hypothesis: greater
## 95 percent confidence interval:
## -0.09012631  1.00000000
## sample estimates:
##      prop 1      prop 2
## 0.03129621 0.11187777
```

De acuerdo al valor p obtenido, se acepta la hipótesis nula, entonces la proporción de empresas de tamaño grande del sector construcción no es mayor que la proporción de empresas de tamaño grande del sector inmobiliario.

4.5 Ejercicios

1. Del archivo `rankinginmobiliaria.csv`, utilizando la función `sample_n`, seleccione 100 empresas y construya:
 - a. Un intervalo con el 95% de confianza para el promedio las ventas de las empresas del sector inmobiliario.
 - b. Un intervalo con el 98% de confianza para el promedio de las utilidades de las empresas del sector inmobiliario.
2. En el archivo `todas2018.csv` se encuentran todas las empresas de los cinco sectores, con la función `sample_n` seleccione 200 empresas y construya:
 - a. Un intervalo con el 90% de confianza para la proporción de empresas del sector comercio.
 - b. Un intervalo con el 95% de confianza para la proporción de empresas del sector agricultura.
 - c. Un intervalo con el 98% de confianza para la proporción de empresas del sector construcción.
 - d. Un intervalo con el 99% de confianza para la proporción de empresas del sector inmobiliario.
3. Del archivo `todas2018.csv` seleccionar 500 empresas y construir.
 - a. Un intervalo con el 90% de confianza para la diferencia de medias de las ventas de los sectores construcción e inmobiliario.
 - b. Un interavlo con el 95% de confianza para la diferencia de medias de las utilidades de los sectores de manufactura y comercio.
4. Con ayuda del archivo `audit_bolsa_SECTOR.csv` construya un intervalo con el 95% de confianza para la diferencia de proporciones de las empresas que son auditadas por firmas Big Four de los sectores de agricultura y manufactura. Para los mismos sectores elabore un intervalo con el 98% de confianza para la diferencia de empresas que no son auditadas por firmas Big Four.
5. Del archivo `todas2018.csv` seleccionar 500 empresas y utilizando el procedimiento adecuado, conteste las siguientes preguntas:
 - a. ¿Existe evidencia estadística para afirmar que el promedio de las ventas de todas las empresas es igual a 2 500 000? Utilice una significancia del 5%
 - b. ¿Existe evidencia estadística para afirmar que el promedio de las utilidades del sector inmobiliario es mayor que el promedio de las utilidades del sector de manufactura? Trabaje con el 1%, 5% y 10% de significancia.
 - c. ¿Existe evidencia estadística para afirmar que más de la mitad de las empresas se dedican al sector COMERCIO? Escoja usted el nivel de significancia adecuado.
 - d. ¿Existe evidencia estadística para afirmar que la proporción de empresas del sector construcción es menor a la proporción de empresas dedicadas a la manufactura?
6. Utilizando la información del archivo `audit_bolsa_SECTOR.csv` evalúe la hipótesis: “La proporción de empresas del sector manufactura que cotizan en bolsa y son auditadas por una Big Four es menor a la proporción de empresas del sector agricultura que cotizan en bolsa y son auditadas por una Big Four”

Capítulo 5

Correlación y Regresión

Supongamos que se quisiera analizar la relación entre las ventas y la utilidad de una empresa, para tratar de explicar de qué forma las ventas afectan la utilidad de las empresas. La existencia de la relación entre variables puede ser analizada usando un gráfico, una medida numérica o una ecuación. El gráfico utilizado para analizar la relación entre dos variables se llama *gráfico de dispersión* o *diagrama de dispersión*, en la figura 5.1 se muestran algunos diagramas de dispersión.

Un diagrama de dispersión muestra la relación entre dos variables cuantitativas medidas para las mismas observaciones. Los valores de una variable aparecen en el eje horizontal, y los valores de la otra variable aparecen en el eje vertical. Cada observación aparece como el punto en el gráfico fijado por los valores de ambas variables para esa observación .

En un diagrama de dispersión podemos encontrar tres aspectos de la asociación entre dos variables.

1. La dirección de la relación. La relación entre dos variables puede no existir o ser negativa o positiva. Retomemos la figura 5.1 para entender la dirección de la relación. Cuando los valores de x e y aumentan al mismo tiempo se dice que es positiva las gráficas con los puntos de color azul muestran una relación positiva. Cuando los valores de x aumentan y los de y disminuyen, o viceversa se dice que la relación es negativa, las gráficas con los puntos de color rojo presentan una relación negativa. Cuando no existen patrones claros como en la gráfica donde los puntos se presentan de color negro, se dice que no existe relación.

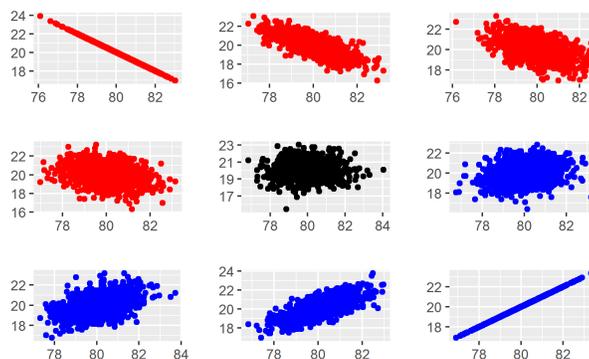


Figura 5.1: Gráficos de dispersión

2. La forma de la relación que puede ser lineal o no lineal. En la figura 5.2 se observa que la relación es lineal, mientras que en la figura 5.3 se observa una relación no lineal.

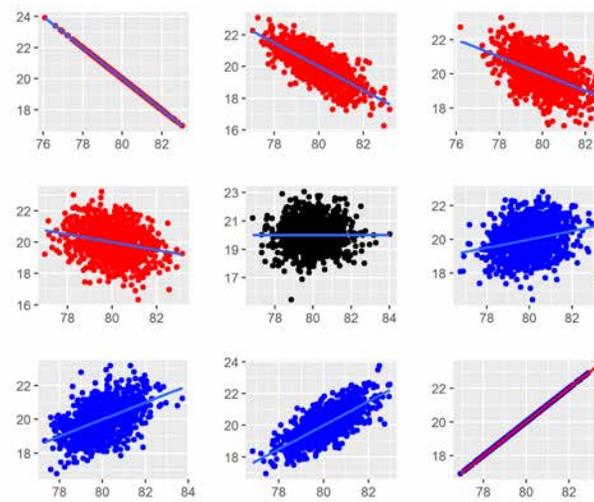


Figura 5.2: Relación Lineal

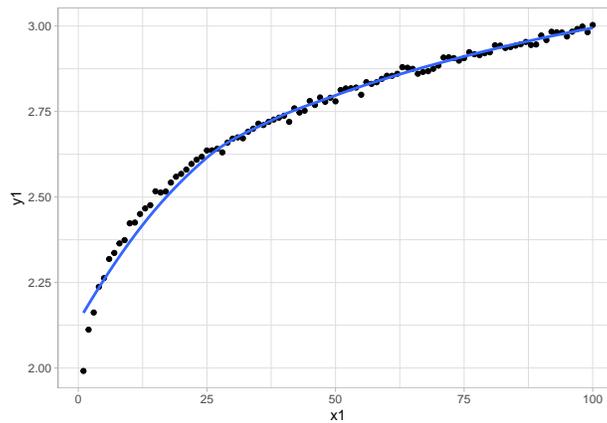


Figura 5.3: Relación No Lineal

3. La fuerza de la relación lineal. Imaginemos que trazamos una recta por el centro de la nube de puntos, la fuerza de la relación se puede medir por la proximidad de los datos a esa línea, a mayor cercanía a la recta mayor fuerza de la relación. En la figura 5.2 se observa que en las dos primeras y en las dos últimas gráficas las nubes de puntos se acercan hacia la recta, lo que nos indica que en esos casos la fuerza de la relación lineal es alta.

En los dos gráficos centrales de la figura 5.4 la nube de puntos está más dispersa que en los otros gráficos la dispersión de la nube de puntos es menor. En términos de la fuerza de la relación lineal podemos decir que en los dos gráficos centrales esta es muy débil. Pero ¿cuán fuerte o débil es la relación en cada gráfica? La gráfica por sí sola no nos indica que tan fuerte o débil es la relación, se hace necesario entonces medir de alguna forma la fuerza de la relación lineal. La fuerza de la relación lineal se mide con la correlación.

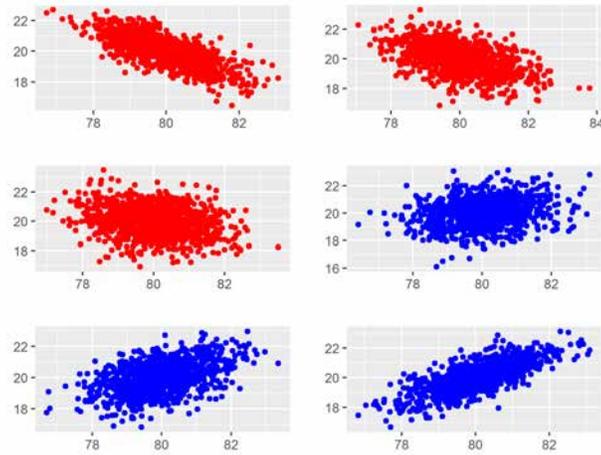


Figura 5.4: Fuerza de la relación lineal

5.1 Coeficiente de Correlación

El *coeficiente de correlación de Pearson* es una medida que puede tomar valores entre -1 y 1 . Es igual a 1 cuando dos variables cuantitativas tienen una relación lineal perfecta positiva y cuando las variables tienen una relación lineal negativa la correlación es igual a -1 como se observa en la figura 5.5.

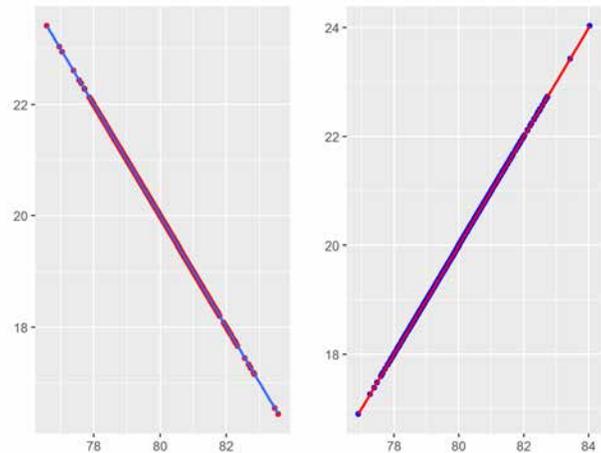


Figura 5.5: Relaciones lineales perfectas

Para entender el coeficiente de correlación de Pearson, debemos empezar por definir la *covarianza*. La varianza la definimos en la sección 2.8 como el promedio de la desviación cuadrática de todas las observaciones de una variable. Cuando trabajamos con dos variables debemos usar la **covarianza** que es la medida distancia entre cada par ordenado del centroide en un diagrama de dispersión. El centroide de un conjunto de puntos (x, y) es el punto (\bar{x}, \bar{y}) .

En la figura 5.6 se presenta el diagrama de dispersión del gasto en Publicidad contra el ingreso por ventas de 100 empresas, estos datos han sido simulados. En la figura 5.7 se muestra la ubicación del centroide de los datos. Es fácil observar que el punto del centroide es el centro de un sistema de coordenadas con cuatro cuadrantes, como se muestra en la figura 5.7. La desviación de cualquier punto desde el centroide se calcula

con la expresión $(x - \bar{x})(y - \bar{y})$.

Todos los puntos en el cuadrante I tienen publicidad y ventas mayores al promedio y cuando se reemplazan en la expresión $(x - \bar{x})(y - \bar{y})$ siempre se obtiene un resultado positivo. Los puntos en el cuadrante II tienen publicidad menor al promedio y ventas mayores al promedio al reemplazarlos en la expresión $(x - \bar{x})(y - \bar{y})$ se obtiene un resultado negativo puesto que negativo multiplicado por positivo es negativo, para los cuadrantes III y IV los resultados de reemplazar en $(x - \bar{x})(y - \bar{y})$ son positivo y negativo respectivamente (¿por que?).

Para comparar las ventas con la publicidad se debe comparar la suma de los positivos obtenidos en los cuadrantes I y III con los negativos que resultan de los cuadrantes II y IV, Si la suma de los positivos es mayor a la de los negativos estamos ante una asociación positiva, pero si la suma de los negativos es mayor que la de los positivos la asociación es negativa y si la suma de los positivos es casi igual a la suma de los negativos, la sumatoria será cercana a 0 por lo que no existe asociación entre las variables.

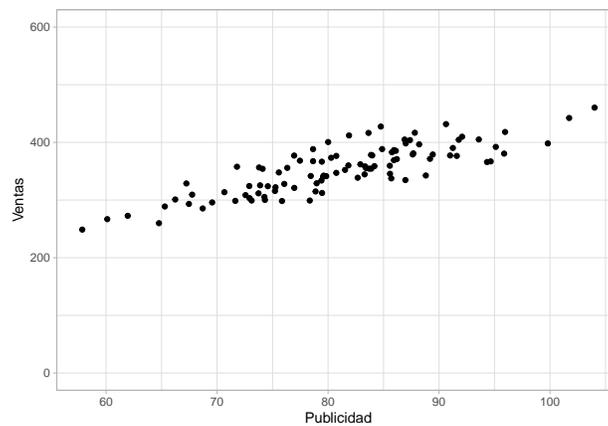


Figura 5.6: Diagrama de Dispersión del gasto en Publicidad contra el ingreso en Ventas

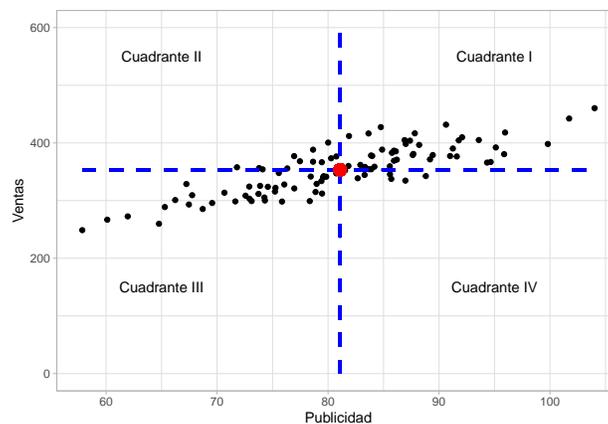


Figura 5.7: Ubicación del centroide de los datos

Esto implica que la suma de las distancias entre los puntos y el centroide proporciona una medida de la relación entre las variables y si se divide este valor para el número de observaciones obtenemos la desviación promedio de los datos respecto al centroide, conocido como covarianza. Formalmente la covarianza se calcula con:

$$\text{cov}(x, y) = S_{xy} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y}) \quad (5.1)$$

La ecuación (5.1) puede ser reescrita como

$$S_{xy} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n x_i y_i - \bar{x} \bar{y} \quad (5.2)$$

Si la covarianza es positiva, la relación entre las variables es positiva. Si la covarianza es negativa, la relación entre las variables puede ser negativa. Y si es 0 o cercana a 0 entonces no hay relación lineal entre las variables. Basta con conocer el signo de la covarianza para saber el sentido de la relación. Un problema de la covarianza es que su valor depende de las unidades de medida que están siendo usadas. Una forma de corregir esto es dividiendo para las desviaciones de x y y . El resultado de dividir la covarianza para las desviaciones recibe el nombre de **coeficiente de correlación de Pearson**

$$r = \frac{s_{xy}}{s_x s_y} = \frac{\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})}{\sqrt{\left(\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2\right) \left(\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (y_i - \bar{y})^2\right)}} \quad (5.3)$$

En R se utiliza la función `cor()`, Ejemplificaremos esto con los datos de la figura 5.6

```
set.seed(1.8)
Publicidad <- rnorm(100, mean=80, sd=10)
Ventas <- 30 + rnorm(100, mean=4, sd=0.3)*Publicidad + rnorm(100, mean = 0, sd=1)

cor(Publicidad, Ventas)
```

```
## [1] 0.834188
```

El valor obtenido de la correlación es 0.8342 pero ¿cómo saber qué tan bueno o malo es este valor de correlación? Es ampliamente aceptada la interpretación de acuerdo al intervalo en el que cae el valor de la correlación:

- -1 : La relación lineal negativa es perfecta
- $-1 < r \leq -0.70$ La relación lineal negativa es fuerte
- $-0.70 < r \leq -0.50$ La relación lineal negativa es moderada
- $-0.50 < r \leq -0.30$ La relación lineal negativa es débil
- $-0.30 < r < 0$ La relación lineal es casi inexistente
- 0 No existe relación lineal
- $0 < r < 0.30$ La relación lineal es casi inexistente
- $0.30 \leq r < 0.50$ La relación lineal positiva es débil
- $0.50 \leq r < 0.70$ La relación lineal positiva es moderada
- $0.70 \leq r < 1$ La relación lineal positiva es fuerte
- 1 La relación lineal positiva es perfecta

5.2 Regresión lineal simple

Al inicio de este capítulo usamos diagramas de dispersión o gráficos de dispersión para analizar la relación entre dos variables. Luego en la sección 5.1 se analizó la relación entre la publicidad y las ventas de 100 empresas utilizando el coeficiente de correlación. La correlación no contesta preguntas como ¿influye la publicidad sobre las ventas? Si la publicidad aumenta ¿cuánto aumentarán las ventas? En esta sección utilizaremos el análisis de regresión para analizar la relación entre la publicidad y las ventas.

El análisis de regresión es una forma más avanzada que la correlación para analizar la relación entre variables. Las principales diferencias entre la correlación y la regresión son:

- La regresión puede investigar las relaciones entre dos o más variables.
- Se estima una relación de causalidad entre la o las variables explicativas y la variable dependiente.
- Se mide la influencia de cada variable explicativa sobre la variable dependiente.
- Se puede medir la significancia de cada variable explicativa.

Se espera que la publicidad explique las ventas. La publicidad es la variable explicativa o independiente y se ubica sobre el eje de las X , y el nivel de ventas es una variable explicada o dependiente y se ubica sobre el eje de las Y . El análisis de regresión describe esta relación causal ajustando una línea recta a los datos como se observa en la figura 5.8. Esta recta de regresión es creciente, lo que se relaciona con el valor del coeficiente de correlación previamente calculado cuyo signo es positivo, por lo que altos niveles de publicidad se asocian con altos niveles de ventas y viceversa.

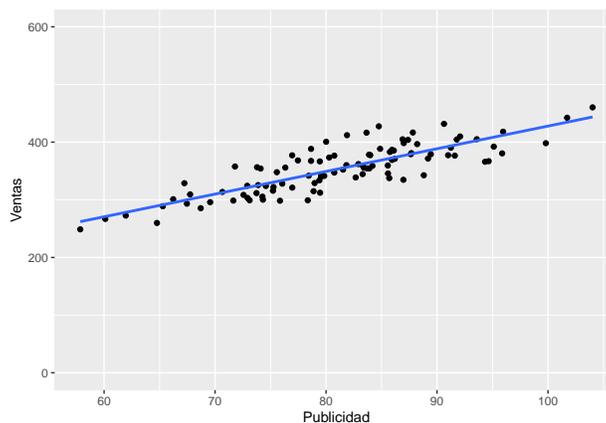


Figura 5.8: Recta de regresión

En los datos cuando la publicidad es 64.76 las ventas son 250.35, pero para la recta de regresión cuando la publicidad es igual a 64.76 las ventas son iguales a 289.29. Este valor es cercano pero no igual al valor real, la diferencia refleja la ausencia de una correlación perfecta entre las dos variables. La diferencia entre el valor real Y y el valor predicho \hat{Y} recibe el nombre de **error** o **residual**, en la figura 5.9 se observa el error.

El error puede provenir de diversas fuentes y deberse a varios factores por ejemplo en el contexto que estamos analizando, la diferencia entre las ventas predichas y las ventas reales se puede deber a errores de medición, a condiciones externas a la empresa como la situación política o a condiciones internas como problemas en la producción, etc. Todos los factores están dentro del término de error y esto significa que las observaciones caen alrededor de la recta de regresión y no en ella. Si hay muchos de estos factores, sin uno en particular que predomine y además existe independencia entre los factores se puede asumir que los errores se distribuyen normalmente alrededor de la recta de regresión.

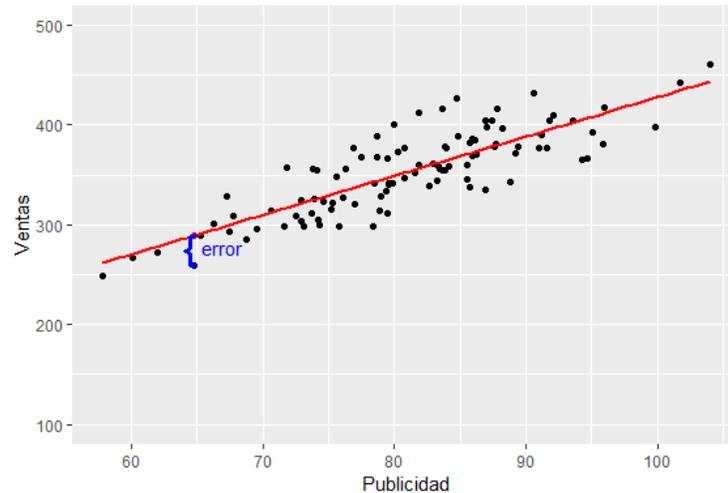


Figura 5.9: Error en la estimación

$$\hat{Y}_i = \beta_0 + \beta_1 X_i \quad (5.4)$$

donde:

- \hat{Y}_i es el valor predicho de Y para la observación i
- X_i es el valor de la variable explicativa para la observación i
- β_0 y β_1 son los coeficientes fijos que serán estimados; β_0 representa el intercepto de la recta de regresión con el eje de las Y y β_1 mide la pendiente. En la figura 5.10 se aprecia el intercepto y la pendiente de la recta de regresión lineal.

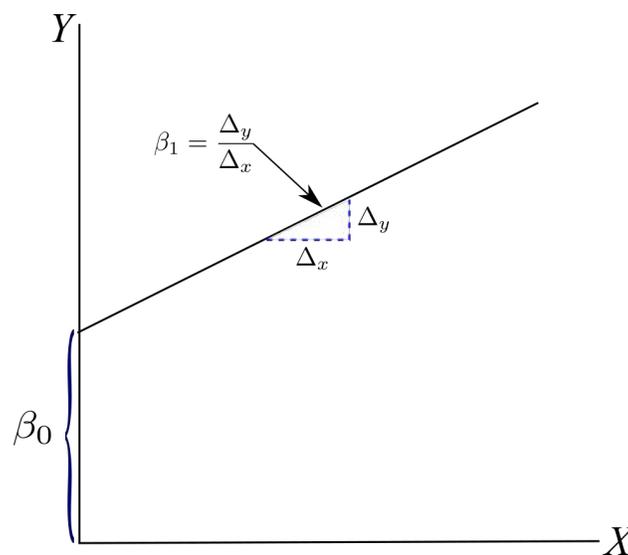


Figura 5.10: Intercepto y pendiente en la recta de regresión

Lo primordial del análisis de regresión consiste en determinar los valores de β_0 y β_1 . Para esto se parte de que la diferencia entre el valor real y el valor predicho es igual al error o dicho de otra forma el valor real es

igual al valor predicho más el error:

$$Y_i = \hat{Y}_i + e_i \quad (5.5)$$

Reemplazando la ecuación (5.5) en (5.4) se obtiene:

$$Y_i = \beta_0 + \beta_1 X_i + e_i \quad (5.6)$$

Con la ecuación (5.6) se puede entender que las ventas observadas están conformadas de dos componentes:

1. La parte que se explica por la publicidad $\beta_0 + \beta_1 X_i$
2. El error e_i

La recta de mejor ajuste se determina encontrando los valores β_0 y β_1 que **minimizan** la suma de los **errores cuadráticos** en términos matemáticos $\sum_{i=1}^n e_i^2$, este método se lo conoce como **mínimos cuadrados ordinarios**. Intuitivamente la primera idea sería minimizar la suma de los errores $\sum_{i=1}^n e_i$, el lector puede verificar que $\sum_{i=1}^n e_i = 0$.

De la ecuación (5.6) se obtiene que

$$e_i = Y_i - \beta_0 - \beta_1 X_i \quad (5.7)$$

Entonces la suma de los errores cuadráticos equivale a:

$$\sum_{i=1}^n e_i^2 = \sum_{i=1}^n (Y_i - \beta_0 - \beta_1 X_i)^2 \quad (5.8)$$

La expresión de la ecuación (5.8) se minimiza utilizando derivadas, el resultado obtenido de esa minimización se muestra en las ecuaciones (5.9) y (5.10)

$$\beta_1 = \frac{n \sum_{i=1}^n X_i Y_i - \sum_{i=1}^n X_i \sum_{i=1}^n Y_i}{n \sum_{i=1}^n X_i^2 - (\sum_{i=1}^n X_i)^2} \quad (5.9)$$

$$\beta_0 = \bar{Y} - \beta_1 \bar{X} \quad (5.10)$$

5.2.1 Regresión lineal en R

Para realizar regresión lineal en R se puede usar la función `lm()`, el uso de la función es `lm(formula, datos)`. En este caso se quiere obtener los coeficientes de la ecuación de regresión

$$\text{Ventas} = \beta_0 + \beta_1 \text{Publicidad} + \epsilon \quad (5.11)$$

```
set.seed(1.8)
Publicidad <- rnorm(100, mean=80, sd=10)
Ventas <- 30 + rnorm(100, mean=4, sd=0.3)*Publicidad + rnorm(100, mean = 0, sd=1)
```

```

m1 = lm(Ventas ~ Publicidad)
summary(m1)

##
## Call:
## lm(formula = Ventas ~ Publicidad)
##
## Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -43.588 -15.371  -3.649  14.335  59.570
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept)  34.6898    21.4169   1.62    0.109
## Publicidad   3.9312     0.2625  14.97 <2e-16 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 23.46 on 98 degrees of freedom
## Multiple R-squared:  0.6959, Adjusted R-squared:  0.6928
## F-statistic: 224.2 on 1 and 98 DF,  p-value: < 2.2e-16

```

5.2.2 Interpretación de los coeficientes de regresión

En el apartado **Coefficients**: del resultado la primera columna corresponde a los valores estimados de los coeficientes. La ecuación de regresión obtenida al reemplazar los coeficientes obtenidos en la ecuación (5.11) sería:

$$\text{Ventas} = 34.69 + 3.93\text{Publicidad} + \epsilon \quad (5.12)$$

El primer coeficiente a interpretar es el de la pendiente en este caso β_1 es igual a 3.93 esto se lo observa en la salida de R en el apartado **Coefficients**: el valor estimado para la publicidad, de manera general el valor de β_1 se interpreta como el cambio en la variable dependiente (Y) por cada aumento de 1 unidad en la variable independiente (X). En este caso por cada aumento de 1 dólar en la inversión en publicidad, el nivel de ventas sube en promedio 3.93.

Por otro lado β_0 es igual a 34.69, β_0 se interpreta como el valor que toma la variable dependiente cuando la variable independiente es igual a 0. En este caso cuando la inversión en publicidad es igual a 0 las ventas son en promedio iguales a 34.69.

5.2.3 Bondad de Ajuste del modelo de regresión

Una vez calculada la recta de regresión quizás nos preguntemos si esta da un buen ajuste a los datos, nos interesa si las observaciones se alejan o se acercan de la recta. Si el ajuste es pobre, quizás el efecto de la variable independiente en la dependiente no es lo suficientemente fuerte. El lector debe fijarse en que, aún cuando no haya efecto de X sobre Y se puede calcular la recta de regresión. Medir la bondad de ajuste de una regresión nos permite discriminar entre un buen y un mal modelo de regresión.

La bondad de ajuste se calcula comparando dos rectas, la recta de regresión y la recta promedio de Y que es una recta horizontal dibujada en el promedio de Y , como se observa en la figura 5.11 la línea punteada de negro representa el valor promedio de Y , se ilustra además una observación (X_i, Y_i) . La diferencia entre Y y \bar{Y} está dividida en dos partes la primera parte es la parte que explica la recta de regresión $\hat{Y} - \bar{Y}$, y la segunda parte es el término de error $Y - \hat{Y}$

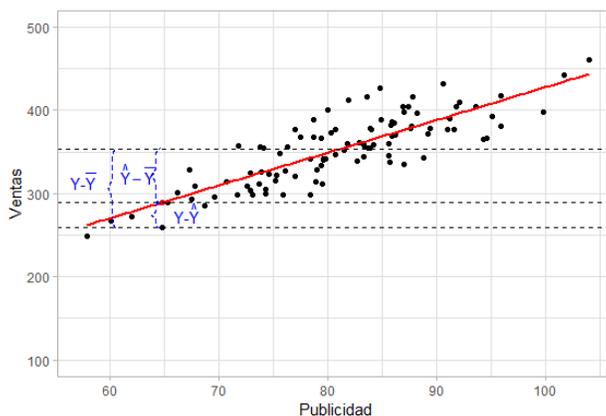


Figura 5.11: Bondad de Ajuste de un Modelo de Regresión Lineal

Un buen modelo de regresión debería explicar una gran porción de las diferencias entre Y y \bar{Y} , por lo tanto la longitud $\hat{Y} - \bar{Y}$ debería ser más grande respecto a $Y - \bar{Y}$. Entonces una medida de ajuste puede ser $\frac{\hat{Y} - \bar{Y}}{Y - \bar{Y}}$, esto lo deberíamos usar para todas las observaciones por lo que deberíamos sumar estas expresiones, sin embargo en el caso de $\sum_{i=1}^n Y_i - \bar{Y}$ esto es igual a 0, para saltar este problema usamos el cuadrado de las expresiones para que se hagan positivas. De esta forma definimos:

1. $\sum_{i=1}^n (Y_i - \bar{Y})^2$, conocido como la suma total de cuadrados (STC).
2. $\sum_{i=1}^n (Y_i - \hat{Y})^2$, suma cuadrática del error (SCE)

La bondad de ajuste R^2 se define como:

$$R^2 = \frac{STC - SCE}{STC} = 1 - \frac{SCE}{STC} \quad (5.13)$$

El R^2 se lo interpreta como la proporción de la variabilidad de Y explicada por X . En el modelo obtenido en la sección 5.2.2 se obtuvo un R^2 de 0.6959 este valor se observa en las últimas líneas del resumen del modelo donde dice **Multiple R-squared**, se interpreta que el 69.59% de la variabilidad de las ventas son explicadas por la inversión en publicidad.

5.2.4 Pruebas de Hipótesis para los coeficientes de la regresión

El resumen de R muestra los valores p para las hipótesis nulas $\beta_0 = 0$ y $\beta_1 = 0$, el criterio que se usa para aceptar o rechazar la hipótesis nula es el criterio que se explica en la sección 4.2.2.

En este caso se puede ver en el resumen que para el intercepto β_0 el valor p es 0.109 y para la pendiente β_1 el valor p es $< 2 \times 10^{-16}$ junto a los valores p hay unos códigos de significancia lo mejor es simplemente usar el criterio ya mencionado, en este caso el valor p del intercepto nos indica que no se puede rechazar $H_0 : \beta_0 = 0$ a un nivel de significancia de 0.05, mientras que para el caso de la pendiente el valor p nos indica que rechazamos $H_0 : \beta_1 = 0$ a un nivel de significancia de 0.05.

Además en la última línea de la salida del resumen del modelo de regresión se obtiene un estadístico F de 224.2 este estadístico es un buen indicador de si existe una relación entre la variable independiente y dependiente. A mayor distancia del estadístico de 1 el modelo es mejor. Qué tan grande debe ser el valor depende tanto del número de datos y de variables predictoras. En este caso el estadístico está lejos de 1, además el valor p general al final del modelo es para el estadístico F en este caso el valor p de $< 2 \times 10^{-16}$ nos indica que el modelo global es significativo.

5.3 Regresión Múltiple

La regresión lineal simple sólo permite tener una variable explicativa, pero en la vida real una variable de respuesta puede ser afectada por más de una variable explicativa. Por ejemplo la demanda puede verse afectada por el precio, pero también por el ingreso. La demanda puede ser expresada en función del precio y de los ingresos $Demanda = f(Precio, Ingreso)$. La ecuación de regresión puede ser reescrita como:

$$\hat{Y}_i = \beta_0 + \beta_1 X_{1,i} + \beta_2 X_{2,i} + \dots + \beta_k X_{k,i} \quad (5.14)$$

El subíndice k, i se entiende como el valor de la variable k para la i -ésima observación. Como en la regresión simple Y_i puede ser escrito como:

$$Y_i = \beta_0 + \beta_1 X_{1,i} + \beta_2 X_{2,i} + \dots + \beta_k X_{k,i} + \epsilon_i \quad (5.15)$$

Combinando las ecuaciones (5.14) y (5.15). Se obtiene:

$$Y_i = \hat{Y}_i + \epsilon_i \quad (5.16)$$

Los principios usados en regresión múltiple son esencialmente los mismos que la regresión simple. Se determinan los coeficientes $\beta_0, \beta_1, \beta_2, \dots, \beta_k$ minimizando la suma de los errores cuadráticos. También se obtiene un R^2 y se pueden realizar pruebas de hipótesis para los coeficientes.

Al igual que en la regresión lineal simple, la fracción de la variación en la variable dependiente explicada por las variables independientes se lo puede calcular como en la ecuación (5.13):

$$R^2 = 1 - \frac{SCE}{STC} \quad (5.17)$$

Si se añaden nuevas variables independientes a la regresión el valor del R^2 aumentará. Para entender esto, podemos pensar en un experimento en el cual añadimos variables independientes hasta que el total de variables independientes más la constante es igual al número de observaciones. Esto nos conducirá a un R^2 igual a 1. Entonces para poder explicar más de la variación de la variable dependiente simplemente adicionamos variables independientes sin importar si estas variables añadidas son realmente relevantes para la variable dependiente. Para obtener una medida más significativa de cuanta variación de la variable dependiente está siendo explicada, se ajusta el R^2 para compensar la pérdida de grados de libertad asociados a la inclusión de variables independientes adicionales. Este R^2 ajustado se calcula con la expresión de la ecuación (5.18)

$$R^2 = 1 - \frac{n-1}{n-k-1} \frac{SCE}{STC} \quad (5.18)$$

La regresión múltiple se hace también con la función `lm(formula,datos)`, la diferencia es que en la fórmula se incluye más de una variable independiente.

Para ejemplificar la regresión múltiple en R construiremos un modelo de regresión múltiple con la base `Ranking2018Comercio.csv`, se intentará explicar primero la utilidad de las empresas en función del número de empleados y las ventas. La ecuación de regresión sería:

$$\text{Utilidad} = \beta_0 + \beta_1 \text{Empleados} + \beta_2 \text{Ventas} + \epsilon \quad (5.19)$$

Primero cargamos los datos. Una particularidad que tienen los datos es que algunas de las observaciones son inconsistentes en el sentido que reportan ventas iguales a 0, se filtrarán los datos de tal forma que solo se analizarán las empresas que han reportado ventas mayores a 0. Se seleccionará además la variable `TAMAÑO` para verificar más adelante si el tamaño de la empresa influye sobre las utilidades:

```
datos = read.csv("Ranking2018Comercio.csv",header=TRUE,sep=";", dec=",")

datos = datos %>%
  filter(VENTAS>0) %>%
  select(UTILIDAD, EMPLEADOS, VENTAS, TAMA)
attach(datos)
```

Una vez cargados los datos graficamos los diagramas de dispersión por pares de variables para esto usaremos la función `pairs()` las variables para las que se quiere realizar son las tres primeras por lo que las seleccionamos indicando que del conjunto datos solo queremos las columnas de la 1 a la 3. En la figura 5.12 se observa que cuando se relaciona la utilidad con los empleados si hay una tendencia creciente bien definida, mas cuando se relacionan las ventas ya sea con utilidad o con empleados la tendencia no está bien definida.

```
pairs(datos[,1:3])
```

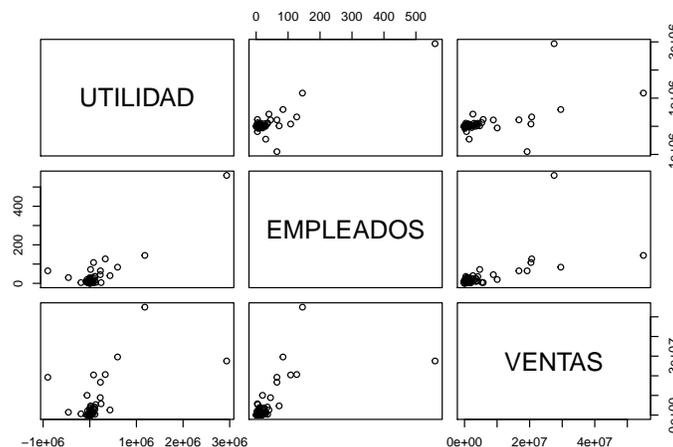


Figura 5.12: Diagramas de Dispersión del Conjunto datos

Construimos el modelo de regresión. Nótese que en la fórmula del lado de las variables independientes incluimos las dos variables ya mencionadas:

```
m2 = lm(UTILIDAD ~ EMPLEADOS + VENTAS)
summary(m2)

##
## Call:
## lm(formula = UTILIDAD ~ EMPLEADOS + VENTAS)
##
## Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -1193229   1031   12491   18190  484129
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) -3.209e+04  6.344e+03  -5.059 7.71e-07 ***
## EMPLEADOS    4.900e+03  2.203e+02  22.237 < 2e-16 ***
## VENTAS        3.343e-04  1.709e-03   0.196  0.845
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 101100 on 276 degrees of freedom
## Multiple R-squared:  0.7622, Adjusted R-squared:  0.7605
## F-statistic: 442.4 on 2 and 276 DF,  p-value: < 2.2e-16
```

Se puede apreciar que con los coeficientes obtenidos la ecuación (5.19) sería:

$$\text{Utilidad} = -32\,090 + 4\,900\text{Empleados} + 0.0003343\text{Ventas} + \epsilon \quad (5.20)$$

El intercepto y el coeficiente estimado para el número de empleados son significativos, no así el estimado para las ventas. La interpretación de cada coeficiente estimado es:

- Intercepto: una empresa sin empleados y con ventas iguales a 0 tiene utilidades de $-32\,090$ (Pérdidas)
- Empleados: por cada empleado adicional que tiene la empresa las utilidades aumentan en promedio 4 900 dólares
- Ventas: por cada dólar adicional de ventas las utilidades aumentan en promedio 0.0003343

El R^2 ajustado del modelo es 0.7605, se interpreta que el 76.05% de la variación de la utilidad es explicada por el número de empleados y las ventas. De acuerdo al estadístico F y al valor p de ese estadístico el modelo global es significativo.

A continuación construiremos otro modelo en el que se tome en cuenta el tamaño de la empresa.

$$\text{Utilidad} = \beta_0 + \beta_1\text{Empleados} + \beta_2\text{Ventas} + \beta_3\text{Tamaño} + \epsilon \quad (5.21)$$

```
m3 = lm(UTILIDAD ~ EMPLEADOS + VENTAS + TAMA)
summary(m3)
```

```
##
## Call:
```

```
## lm(formula = UTILIDAD ~ EMPLEADOS + VENTAS + TAMA)
##
## Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -1117864   -6347    3970   14419   433603
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) -2.555e+05  5.235e+04  -4.880 1.81e-06 ***
## EMPLEADOS    4.961e+03  2.140e+02  23.182 < 2e-16 ***
## VENTAS        7.824e-03  2.376e-03   3.293 0.001122 **
## TAMAMEDIANA  1.812e+05  5.230e+04   3.464 0.000618 ***
## TAMAMICROEMPRESA 2.322e+05  5.298e+04   4.383 1.67e-05 ***
## TAMAPEQUEÑA  2.221e+05  5.245e+04   4.236 3.12e-05 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 98000 on 273 degrees of freedom
## Multiple R-squared:  0.7791, Adjusted R-squared:  0.7751
## F-statistic: 192.6 on 5 and 273 DF,  p-value: < 2.2e-16
```

En este caso todos los coeficientes son significativos. Para interpretar los coeficientes es necesario fijarse que en los coeficientes para el tamaño no se encuentra el tamaño grande puesto que este tamaño es tomado como base y su efecto está incluido en el intercepto. La interpretación de cada coeficiente es:

- Intercepto: cuando la empresa no tiene empleados, ni ventas pero es de tamaño grande las perdidas son en promedio de 255 500
- Empleados: por cada aumento de un empleado la utilidad promedio de las empresas aumenta en 4 961
- Ventas: por cada dólar adicional en ventas las utilidades aumentan en promedio 0.007824 dólares, dicho de otra forma por cada 1000 dólares de ventas las empresas tienen en promedio una utilidad de \$ 7.82.
- Tamaño Mediana: cuando la empresa es mediana la utilidad aumenta en promedio 181 200 respecto a las empresas grandes
- Tamaño Microempresa: cuando la compañía es microempresa la utilidad aumenta en promedio 232 200 respecto a las empresas grandes
- Tamaño pequeña: cuando la empresa es pequeña la utilidad aumenta en promedio 222 100 respecto a las empresas grandes.

El R^2 ajustado del modelo es 0.7751, el 77.51% de la variación de la utilidad es explicada por las variables independiente. De acuerdo al estadístico F y al valor p de ese estadístico el modelo global es significativo.

Elaboraremos un modelo parecido al anterior pero sin intercepto, para crear un modelo de regresión sin intercepto al comienzo de las variables independientes escribimos -1.

$$\text{Utilidad} = \beta_1 \text{Empleados} + \beta_2 \text{Ventas} + \beta_3 \text{Tamaño} + \epsilon \quad (5.22)$$

```
m4 = lm(UTILIDAD ~ -1 + EMPLEADOS + VENTAS + TAMA)
summary(m4)
```

```
##
```

```
## Call:
## lm(formula = UTILIDAD ~ -1 + EMPLEADOS + VENTAS + TAMA)
##
## Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -1117864   -6347    3970   14419   433603
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## EMPLEADOS      4.961e+03  2.140e+02  23.182 < 2e-16 ***
## VENTAS          7.824e-03  2.376e-03   3.293 0.001122 **
## TAMAGRANDE     -2.555e+05  5.235e+04  -4.880 1.81e-06 ***
## TAMAMEDIANA    -7.430e+04  2.065e+04  -3.598 0.000381 ***
## TAMAMICROEMPRESA -2.322e+04  9.000e+03  -2.580 0.010397 *
## TAMAPEQUEÑA    -3.330e+04  8.921e+03  -3.733 0.000230 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 98000 on 273 degrees of freedom
## Multiple R-squared:  0.782, Adjusted R-squared:  0.7772
## F-statistic: 163.2 on 6 and 273 DF, p-value: < 2.2e-16
```

Cuando se quita el intercepto el efecto de este se traslada a un coeficiente que se le asigna a la categoría que en el modelo con intercepto se tomó como base. Los coeficientes son significativos. La interpretación de los coeficientes es:

- Empleados: por cada aumento de un empleado la utilidad promedio de las empresas aumenta en 4 961
- Ventas: por cada dólar adicional en ventas las utilidades aumentan en promedio 0.007824 dólares, por cada 1000 dólares de ventas las empresas tienen en promedio una utilidad de \$ 7.82.
- Tamaño grande: las empresas de tamaño grande disminuyen en promedio su utilidad en 255 500
- Tamaño Mediana: cuando la empresa es mediana la utilidad disminuye en promedio 74 300.
- Tamaño Microempresa: cuando la compañía es microempresa la utilidad disminuye en promedio 23 220.
- Tamaño pequeña: cuando la empresa es pequeña la utilidad aumenta en promedio 22 210.

El R^2 ajustado del modelo es 0.7772, el 77.72% de la variación de la utilidad es explicada por las variables independiente. De acuerdo al estadístico F y al valor p de ese estadístico el modelo global es significativo.

5.4 Regresión logística

Los métodos de regresión estudiados en las secciones 5.2 y 5.3 se usan para modelar la relación entre una variable cuantitativa y una o más variables explicativas. En esta sección se explican métodos usados cuando la variable de respuesta es una variable cualitativa o categórica con dos posibles valores o binaria. Ejemplos de variables de este tipo son si un estudiante aprueba o no una materia, si una persona recibe o no un crédito bancario (Kleinbaum y Klein, 2009).

Llamaremos a los dos posibles resultados de la variable categórica “éxito” o “fracaso” y los representamos con 1 o 0 respectivamente. La media es la proporción de 1s dentro de nuestros datos, podríamos definir a p como la probabilidad de éxito $p = P(\text{éxito})$. Nuestros datos tienen por lo menos una variable explicativa x y la probabilidad p dependerá de esta variable explicativa. Por ejemplo, supongamos que estamos estudiando

si una empresa es auditada por una Big Four. En este caso p es la probabilidad de ser auditado por una Big Four y algunas de las posibles variables explicativas son el tamaño de la empresa, el ingreso por ventas, el valor de las utilidades. Como en la regresión lineal múltiple, las variables explicativas pueden ser cuantitativas o cualitativas. La regresión logística es un método para describir ese tipo de relaciones. En la figura 5.13 se aprecia una variable de respuesta cualitativa binaria.

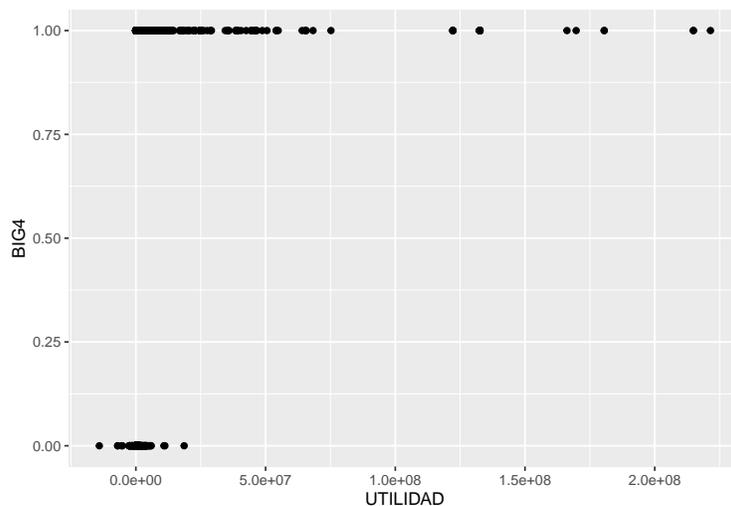


Figura 5.13: Variable de respuesta cualitativa binaria

En regresión logística se trabaja con la probabilidad de éxito sobre la probabilidad de fracaso, esto se lo conoce como *odds* esta palabra no tiene una traducción al español que sea ampliamente aceptada aunque su traducción más precisa puede ser *posibilidades*. Si p es la probabilidad de éxito, $1 - p$ es la probabilidad de fracaso.

$$odds = \frac{p}{1 - p} \quad (5.23)$$

¿cómo se interpreta un odds? supongamos que en un grupo de 100 empresas 80 han presentado su declaración de impuestos a tiempo y 20 no lo han hecho. La probabilidad p de presentar la declaración a tiempo es:

$$p = \frac{80}{100} = 0.80$$

Mientras que la probabilidad de no declarar a tiempo es $1 - p = 1 - 0.80 = 0.20$. De esta forma el odds de presentar la declaración a tiempo es:

$$odds = \frac{p}{1 - p} = \frac{0.80}{0.20} = 4$$

Las posibilidades de que una empresa declare a tiempo sus impuestos es 4 a 1.

5.4.1 Modelo de regresión logística

En la regresión lineal simple se modela la media de la variable dependiente y como una función lineal de la variable independiente $\mu_y = \beta_0 + \beta_1 x$. Cuando y solo toma valores de 0 o 1, el promedio es la probabilidad p de éxito. En la regresión logística se expresa la media p en términos de una variable explicativa x . Podríamos

tratar de expresar p y x como en la regresión lineal simple, en términos matemáticos, $p = \beta_0 + \beta_1 x$ como se aprecia en la figura 5.14 un ajuste de este tipo no sería lo más conveniente puesto que en algunas ocasiones valores muy grandes o muy pequeños de x darán como resultados valores de $\beta_0 + \beta_1 x$ que saldrán del rango de valores de p , recuerde que $0 \leq p \leq 1$ o más precisamente p solo puede ser 0 o 1.

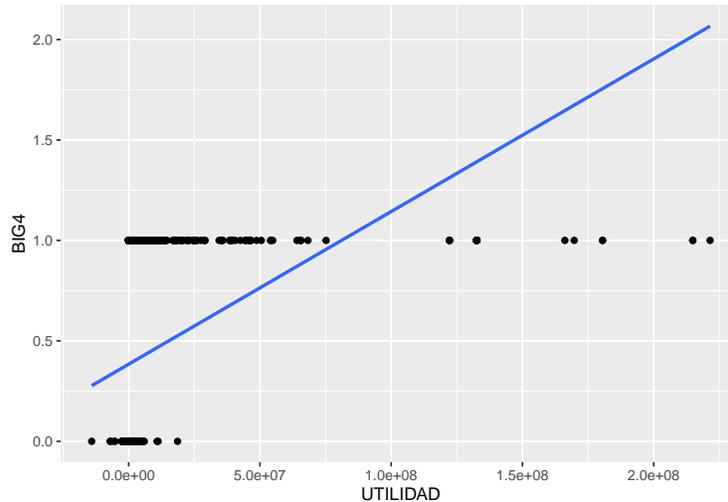


Figura 5.14: Ajuste lineal a una variable de respuesta cualitativa binaria

Para resolver este inconveniente, en la regresión logística se trabaja con el logaritmo natural del odds o **logit**, en este texto usamos \log para logaritmo natural en lugar de \ln . Modelamos el $\log(\text{odds})$ como una función lineal de la variable independiente o explicativa.

$$\text{logit}(p) = \log(\text{odds}) = \log\left(\frac{p}{1-p}\right) = \beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \beta_3 x_3 + \dots + \beta_n x_n \quad (5.24)$$

Debido a que $0 \leq p \leq 1$ el odds está en el intervalo $(0, +\infty)$, lo que implica que $\text{logit}(p)$ se encuentra en $(-\infty, +\infty)$ y la expresión $\beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \beta_3 x_3 + \dots + \beta_n x_n$ también cae en ese intervalo. Si tomamos la base e en los miembros de la ecuación (5.24).

$$e^{\text{logit}(p)} = e^{\log(\text{odds})} = e^{\log\left(\frac{p}{1-p}\right)} = e^{\beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \beta_3 x_3 + \dots + \beta_n x_n} \quad (5.25)$$

$$\text{odds} = \frac{p}{1-p} = e^{\beta_0} e^{\beta_1 x_1} e^{\beta_2 x_2} e^{\beta_3 x_3} \dots e^{\beta_n x_n} \quad (5.26)$$

La inversa de la función logit es la función logística. Si $\text{logit}(\pi) = z$, entonces $\pi = \frac{e^z}{1+e^z} = \frac{1}{1+e^{-z}}$.

La estimación de los parámetros de la regresión logística (β 's) se hace por máxima verosimilitud (Albert y Anderson, 1984). otros autores como le Cessie y van Houwelingen (1992) han propuesto métodos diferentes a la máxima verosimilitud que intentan mejorar los estimadores, investigaciones como la de Breslow y Holubkov (1997) proponen mejoras a los estimadores a partir de la máxima verosimilitud. Un desarrollo completo de la obtención de los parámetros del modelo de regresión logística puede ser revisado en Hosmer et al. (2013). Otros buenos recursos para revisar regresión logística son Hilbe (2017) y Hilbe (2015)

5.4.2 Regresión logística en R

Para realizar regresión logística en R, nos despegaremos de datos financieros para ampliar al lector la perspectiva de las aplicaciones con este fin utilizamos el archivo `notas.csv`, este archivo tiene las notas finales de todas las materias de todas las carreras de todos los estudiantes de una universidad.

```
notas = read.csv("notas.csv",header=TRUE,sep=";")

str(notas)

## 'data.frame':  38195 obs. of  5 variables:
## $ GENERO : Factor w/ 2 levels "F","M": 1 2 1 2 2 1 1 2 1 2 ...
## $ NIVEL  : int  5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 ...
## $ FINAL  : int  80 76 70 87 76 81 85 82 85 0 ...
## $ VECES  : int  1 1 1 1 1 1 1 1 1 2 ...
## $ CARRERA: Factor w/ 18 levels "A","B","C","D",...: 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 ...
```

Podemos observar que el conjunto de datos tiene 38195 observaciones de 5 variables.

- GENERO: contiene el género del estudiante.
- NIVEL: nivel en el que se encuentra el estudiante.
- FINAL: la nota final del estudiante.
- VECES: el número de veces que el estudiante ha visto la materia.
- CARRERA: la carrera del estudiante, son 18 carreras que existen en esta universidad.

Para poder trabajar la regresión logística se deben hacer algunas transformaciones a los datos:

1. La variable NIVEL debe ser transformada en factor,
2. Se debe crear una variable categórica binaria llamada APRUEBA, en esta variable se va a asignar 1 cuando el estudiante aprueba y 0 si el estudiante reprueba, para aprobar se necesita una nota mayor o igual a 70.

```
notas$NIVEL = as.factor(notas$NIVEL)

notas = notas %>%
  mutate(APRUEBA = ifelse(FINAL>=70,1,0))

str(notas)

## 'data.frame':  38195 obs. of  6 variables:
## $ GENERO : Factor w/ 2 levels "F","M": 1 2 1 2 2 1 1 2 1 2 ...
## $ NIVEL  : Factor w/ 10 levels "1","2","3","4",...: 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 ...
## $ FINAL  : int  80 76 70 87 76 81 85 82 85 0 ...
## $ VECES  : int  1 1 1 1 1 1 1 1 1 2 ...
## $ CARRERA: Factor w/ 18 levels "A","B","C","D",...: 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 ...
## $ APRUEBA: num  1 1 1 1 1 1 1 1 1 0 ...
```

Para realizar regresión logística en R se utiliza la función `glm()` del paquete `stats` este paquete se carga por defecto cuando abrimos R. El uso de esta función es `glm(formula , family = binomial, data)`. El primer modelo a ser analizado trata de explicar la aprobación en función del nivel del estudiante.

```
m5 = glm(formula = APRUEBA ~ NIVEL, family = binomial, data = notas)
```

```
summary(m5)
```

```
##
## Call:
## glm(formula = APRUEBA ~ NIVEL, family = binomial, data = notas)
##
## Deviance Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -2.6644  0.2467  0.3257  0.4485  0.7775
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error z value Pr(>|z|)
## (Intercept)  1.04156    0.04920  21.172 <2e-16 ***
## NIVEL2       0.66829    0.06327  10.562 <2e-16 ***
## NIVEL3       0.61476    0.07481   8.218 <2e-16 ***
## NIVEL4       1.25149    0.07241  17.283 <2e-16 ***
## NIVEL5       1.20446    0.07301  16.497 <2e-16 ***
## NIVEL6       1.86819    0.07462  25.037 <2e-16 ***
## NIVEL7       1.92574    0.08564  22.487 <2e-16 ***
## NIVEL8       2.47866    0.09783  25.337 <2e-16 ***
## NIVEL9       2.43521    0.10979  22.180 <2e-16 ***
## NIVEL10      2.23515    0.16295  13.716 <2e-16 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## (Dispersion parameter for binomial family taken to be 1)
##
##      Null deviance: 22435  on 38194  degrees of freedom
## Residual deviance: 20786  on 38185  degrees of freedom
## AIC: 20806
##
## Number of Fisher Scoring iterations: 6
```

Los resultados de este modelo de regresión logística en el que se trata de explicar la probabilidad de aprobar de acuerdo al nivel en el que se encuentra el estudiante, indican que todos los coeficientes son estadísticamente significativos. El intercepto contiene el efecto para el primer nivel que se ha codificado con NIVEL1. El valor de 1.04156 del intercepto corresponde al log (odds) de los estudiantes de primer nivel para aprobar, puesto que el primer nivel es el grupo de referencia. La probabilidad de que un estudiante de primer nivel apruebe sería $\frac{e^{1.04156}}{1 + e^{1.04156}} = 0.7391509$.

Por otro lado el coeficiente estimado para el NIVEL2es 0.66829 y corresponde al logaritmo de la división entre los odds (**odds ratio**) entre los estudiantes del segundo nivel y los del primer nivel:

$$\log\left(\frac{\text{odds}_{NIVEL2}}{\text{odds}_{NIVEL1}}\right) = 0.66829 \rightarrow \frac{\text{odds}_{NIVEL2}}{\text{odds}_{NIVEL1}} = e^{0.66829} = 1.9509 \rightarrow \text{odds}_{NIVEL2} = 1.9509 \text{odds}_{NIVEL1}$$

En términos de probabilidad, la probabilidad que un estudiante de segundo nivel apruebe sería:

$$\frac{e^{1.04156+0.66829}}{1 + e^{1.04156+0.66829}} = 0.84734$$

El lector puede hacer el ejercicio de calcular las probabilidades de que un estudiante de cualquier otro nivel apruebe.

En el siguiente modelo consideramos el género y el nivel del estudiante.

```
m6 = glm(formula = APRUEBA ~ GENERO + NIVEL , family = binomial, data = notas)
```

```
summary(m6)
```

```
##
## Call:
## glm(formula = APRUEBA ~ GENERO + NIVEL, family = binomial, data = notas)
##
## Deviance Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -2.7540   0.2677   0.3489   0.4884   0.8415
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error z value Pr(>|z|)
## (Intercept)  1.31441    0.05517   23.82  <2e-16 ***
## GENEROM     -0.45823    0.03934  -11.65  <2e-16 ***
## NIVEL2       0.67525    0.06354   10.63  <2e-16 ***
## NIVEL3       0.64245    0.07514    8.55  <2e-16 ***
## NIVEL4       1.25911    0.07266   17.33  <2e-16 ***
## NIVEL5       1.21007    0.07326   16.52  <2e-16 ***
## NIVEL6       1.86513    0.07483   24.93  <2e-16 ***
## NIVEL7       1.91203    0.08584   22.27  <2e-16 ***
## NIVEL8       2.45496    0.09800   25.05  <2e-16 ***
## NIVEL9       2.43311    0.10997   22.13  <2e-16 ***
## NIVEL10      2.35752    0.16341   14.43  <2e-16 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## (Dispersion parameter for binomial family taken to be 1)
##
##      Null deviance: 22435  on 38194  degrees of freedom
## Residual deviance: 20646  on 38184  degrees of freedom
## AIC: 20668
##
## Number of Fisher Scoring iterations: 6
```

Se aprecia que todos los coeficientes son estadísticamente significativos. El intercepto calculado contiene como grupo de referencia a las personas del primer nivel y de género femenino. El log(odds) es 1.31441. La

probabilidad de que una mujer de primer nivel apruebe es $\frac{e^{1.31441}}{1 + e^{1.31441}} = 0.7883$. Mientras que la probabilidad de que un hombre de primer nivel apruebe es $\frac{e^{1.31441-0.45823}}{1 + e^{1.31441-0.45823}} = 0.7019$. De manera general si la persona es hombre, sin importar el nivel, la probabilidad de aprobar disminuye porque el logaritmo del odds ratio entre hombres y mujeres es -0.45823 :

$$\log\left(\frac{\text{odds}_M}{\text{odds}_F}\right) = -0.45823 \rightarrow \frac{\text{odds}_M}{\text{odds}_F} = e^{-0.45823} = 0.6324 \rightarrow \text{odds}_M = 0.6324\text{odds}_F$$

En el último modelo de regresión logística a ser analizado, no incluiremos el intercepto y además se incluirá la carrera como variable explicativa. Recordemos que para no incluir el intercepto en la fórmula incluimos -1 en el lado derecho.

```
m7 = glm(formula = APRUEBA ~ -1 + GENERO + NIVEL + CARRERA , family = binomial, data = notas)
```

```
summary(m7)
```

```
##
## Call:
## glm(formula = APRUEBA ~ -1 + GENERO + NIVEL + CARRERA, family = binomial,
##      data = notas)
##
## Deviance Residuals:
##      Min       1Q   Median       3Q      Max
## -2.7644   0.2469   0.3212   0.4708   0.9953
##
## Coefficients:
##              Estimate Std. Error z value Pr(>|z|)
## GENEROF      0.37372     0.10841   3.447 0.000567 ***
## GENEROM      0.05862     0.10822   0.542 0.588046
## NIVEL2       0.71739     0.06590  10.885 < 2e-16 ***
## NIVEL3       0.88510     0.08262  10.713 < 2e-16 ***
## NIVEL4       1.65685     0.08962  18.488 < 2e-16 ***
## NIVEL5       2.04907     0.11347  18.057 < 2e-16 ***
## NIVEL6       2.71639     0.11603  23.411 < 2e-16 ***
## NIVEL7       2.77840     0.12390  22.424 < 2e-16 ***
## NIVEL8       3.32764     0.13290  25.038 < 2e-16 ***
## NIVEL9       3.33283     0.14213  23.449 < 2e-16 ***
## NIVEL10      3.28128     0.19052  17.223 < 2e-16 ***
## CARRERAB     0.09223     0.08176   1.128 0.259313
## CARRERAC    -0.14490     0.08737  -1.659 0.097208 .
## CARRERAD     0.38564     0.11433   3.373 0.000744 ***
## CARRERAE     0.84836     0.10466   8.106 5.24e-16 ***
## CARRERAF     0.42854     0.11346   3.777 0.000159 ***
## CARRERAG     1.07833     0.12933   8.338 < 2e-16 ***
## CARRERAH     1.31292     0.12086  10.863 < 2e-16 ***
## CARRERAI     0.35486     0.13107   2.708 0.006779 **
## CARRERAJ     0.38616     0.12128   3.184 0.001452 **
```

```

## CARRERAK -0.20072    0.10806   -1.858  0.063238 .
## CARRERAL  0.16348    0.11737    1.393  0.163679
## CARRERAM -0.27429    0.09030   -3.038  0.002385 **
## CARRERAN  0.89677    0.11749    7.633  2.30e-14 ***
## CARRERAO  0.40041    0.12153    3.295  0.000985 ***
## CARRERAP  1.11683    0.33795    3.305  0.000951 ***
## CARRERAQ  1.80441    0.51495    3.504  0.000458 ***
## CARRERAR  0.98461    0.12783    7.702  1.34e-14 ***
## ---
## Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## (Dispersion parameter for binomial family taken to be 1)
##
##      Null deviance: 52950  on 38195  degrees of freedom
## Residual deviance: 20396  on 38167  degrees of freedom
## AIC: 20452
##
## Number of Fisher Scoring iterations: 6

```

En este caso observamos que el coeficiente correspondiente al género masculino no es significativo, los coeficientes correspondientes al nivel sí son significativos. Con respecto a las carreras los coeficientes de las carreras B y L no son significativos, mientras que los coeficientes de las carreras C y K son significativos a un nivel del 10% de significancia. Nótese que para determinar la probabilidad de que apruebe un estudiante de la carrera A, se debe hacer que $CARRERAB = CARRERAC = \dots = CARRERAR = 0$ y si se quisiera determinar la probabilidad de que un estuinate del primer nivel apruebe se debe hacer $NIVEL2 = NIVEL3 = \dots = NIVEL10 = 0$

5.5 Ejercicios

1. A partir del archivo `todas2018.csv` construya el ranking de las 1000 mejores empresas de acuerdo a las utilidades.
 - a. Realice un diagrama de dispersión del número de empleados contra la utilidad.
 - b. Determine la correlación entre el número de empleados y la utilidad
 - c. Establezca un modelo de regresión lineal simple donde la variable dependiente sea la utilidad y la independiente sea el número de empleados. Interprete sus resultados.
 - d. Incluya en su modelo de regresión las ventas. Interprete sus resultados
 - e. Adicione en su modelo de regresión del literal anterior el sector productivo al que pertenece la empresa. Interprete sus resultados.

2. Con el archivo `audit_bolsa_SECTOR_TAMA.csv` elabore un modelo de regresión logística que tenga como variable dependiente la variable `BIG4` tomando en cuenta que debe modificar esta variable para poder realizar la regresión, las variables dependientes deben ser las que se indican en cada literal, interprete los resultados de cada apartado:
 - a. El patrimonio
 - b. El patrimonio y el precio de la acción
 - c. EL patrimonio, el precio de la acción y el sector
 - d. El patrimonio, el precio de la acción, el sector y el tamaño de la empresa.

Bibliografía

- Albert, A., Anderson, J. A. (1984). On the existence of maximum likelihood estimates in logistic regression models. *Biometrika*, 71(1):1–10.
- Allaire, J., Xie, Y., McPherson, J., Luraschi, J., Ushey, K., Atkins, A., Wickham, H., Cheng, J., Chang, W., Iannone, R. (2018). *rmarkdown: Dynamic Documents for R*. R package version 1.11.
- Barrow, M. (2017). *Statistics for Economics, Accounting and Business Studies*. Pearson, Estados Unidos, 7a. ed.
- Berenson, M., Levine, D., Krehbiel, T. (2012). *Basic Business Statistics: Concepts and Applications*. Prentice Hall, Estados Unidos, 12a. ed.
- Breslow, N. E., Holubkov, R. (1997). Maximum likelihood estimation of logistic regression parameters under two-phase, outcome-dependent sampling. *Journal of the Royal Statistical Society: Series B (Statistical Methodology)*, 59(2):447–461.
- Burchel, J., Vargas, M. (2017). *The Hitchhiker’s Guide to Ggplot2*. Leanpub, Estados Unidos, 1a. ed.
- Chance, B., Rossman, A. (2018). *Investigating Statistical Concepts, Applications and Methods*. National Science Foundation, California, 3a. ed.
- Cleff, T. (2013). *Exploratory Data Analysis in Business and Economics*. Springer, Suiza, 1a. ed.
- Devore, J. (2012). *Probabilidad y Estadística para ingeniería y ciencias*. Cengage Learning, California, 8a. ed.
- Devore, J., Berk, K. (2012). *Modern Mathematical Statistics with Applications*. Springer, New York, 2a. ed.
- Groebner, D., Shannon, P., Fry, P. (2018). *Business Statistics. A Decision-Making Approach*. Pearson, Estados Unidos, 10a. ed.
- Hilbe, J. (2015). *Practical Guide to Logistic Regression*. CRC Press, Estados Unidos, 1a. ed.
- Hilbe, J. (2017). *Logistic Regression Models*. CRC Press, Estados Unidos, 1a. ed.
- Hosmer, D., Lemeshow, S., Sturdivant, R. (2013). *Applied Logistic Regression*. Wiley, Estados Unidos, 3a. ed.
- Keller, G. (2011). *Statistics for Management and Economics Abbreviated*. South-Western Cengage Learning, Estados Unidos, 9a. ed.
- Kleinbaum, D., Klein, M. (2009). *Logistic Regression. A Self-Learning Text*. Springer, New York, 3a. ed.

- le Cessie, S., van Houwelingen, J. C. (1992). Ridge estimators in logistic regression. *Journal of the Royal Statistical Society: Series C (Applied Statistics)*, 41(1):191–201.
- Lind, D., Marchal, W., Wathen, S. (2019). *Basic Statistics for Business and Economics*. McGraw-Hill Education, Estados Unidos, 9a. ed.
- Lyman, R., Longnecker, M. (2010). *An Introduction to Statistical Methods and Data Analysis*. Cengage Learning, Estados Unidos, 6a. ed.
- MacFarland, T. (2014). *Introduction to Data Analysis and Graphical Representation in Biostatistics with R*. Springer, New York, 1a. ed.
- McEvoy, D. (2018). *A Guide to Business Statistics*. JohnWiley & Sons Inc., Estados Unidos, 1a. ed.
- Müggenburg, M., Pérez, I. (2007). Tipos de estudio en el enfoque de investigación cuantitativa. *Revista Enfermería Universitaria ENEO-UNAM*, 4(1):35 – 38.
- Moon, K.-W. (2016). *Learn ggplot2 Using Shiny App*. Springer Cham, Estados Unidos, 1a. ed.
- Peng, R., Kross, S., Anderson, B. (2017). *Mastering Software Development in R*. Leanpub, Estados Unidos, 2a. ed.
- R Core Team (2018). *R: A Language and Environment for Statistical Computing*. R Foundation for Statistical Computing, Viena, Austria.
- Ross, S. (2008). *Introducción a la Estadística*. Reverté, Barcelona, 1a. ed.
- Siegel, A. (2016). *Practical Business Statistics*. Academic Press, London, 7a. ed.
- Uboe, J. (2017). *Introductory Statistics for Business and Economics*. Springer, Suiza, 1a. ed.
- Veiga, J., de la Fuente, E., Zimmermann, M. (2008). Modelos de estudios en investigación aplicada: conceptos y criterios para el diseño. *Medicina y Seguridad del Trabajo*, 54(210):81–88.
- Verzani, J. (2014). *Using R for Introductory Statistics*. Chapman & Hall CRC Press, Estados Unidos, 2a. ed.
- Wickham, H. (2016). *ggplot2 Elegant graphics for Data Analysis*. Springer, Estados Unidos, 2a. ed.
- Wilkinson, L. (2005). *The Grammar of Graphics*. Springer-Verlag, New York, 2a. ed.
- Williams, G. (2017). *The Essentials of Data Science. Knowledge Discovery Using R*. Chapman & Hall CRC Press, Estados Unidos, 1a. ed.
- Xie, Y. (2015). *Dynamic Documents with R and knitr*. Chapman and Hall/CRC, Boca Raton, Florida, 2a. ed.
- Xie, Y. (2018a). *bookdown: Authoring Books and Technical Documents with R Markdown*. R package version 0.9.
- Xie, Y. (2018b). *knitr: A General-Purpose Package for Dynamic Report Generation in R*. R package version 1.21.
- Zurita, G. (2010). *Probabilidad y Estadística. Fundamentos y Aplicaciones*. ESPOL, Ecuador, 2a. ed.