



POSGRADOS

MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

RPC-SO-37-No.696-2017

OPCIÓN DE
TITULACIÓN:

ARTÍCULO PROFESIONAL DE ALTO NIVEL

TEMA:

ANÁLISIS DEL APORTE ECONÓMICO Y DE LAS
CARACTERÍSTICAS ADMINISTRATIVAS-SOCIALES DE LOS
EMPRESARIOS INFORMALES EN EL CENTRO DEL
DISTRITO METROPOLITANO DE QUITO
EN EL PERÍODO 2010 - 2016

AUTOR:

MARÍA FERNANDA CÉSPEDES CAMACHO

DIRECTOR:

JORGE BULGANIN NOBOA MORALES

QUITO - ECUADOR
2020

Autora:



María Fernanda Céspedes Camacho

Ingeniera en Contabilidad y Auditoría
Candidata a Magíster en Administración de Empresas, Mención
Gestión Financiera por la Universidad Politécnica Salesiana – Sede
Quito.
mafercesp@hotmail.com

Dirigido por:



Jorge Bulganin Noboa Morales

Matemático
Máster of science Ciencias Físicas y
Matemáticas
jnoboam@ups.edu.ec

Todos los derechos reservados.

Queda prohibida, salvo excepción prevista en la Ley, cualquier forma de reproducción, distribución, comunicación pública y transformación de esta obra para fines comerciales, sin contar con autorización de los titulares de propiedad intelectual. La infracción de los derechos mencionados puede ser constitutiva de delito contra la propiedad intelectual. Se permite la libre difusión de este texto con fines académicos investigativos por cualquier medio, con la debida notificación a los autores.

DERECHOS RESERVADOS

©2020 Universidad Politécnica Salesiana.

QUITO – ECUADOR – SUDAMÉRICA

CÉSPEDES CAMACHO MARÍA FERNANDA

***ANÁLISIS DEL APOORTE ECONÓMICO Y DE LAS CARACTERÍSTICAS ADMINISTRATIVAS-
SOCIALES DE LOS EMPRENDIMIENTOS INFORMALES EN EL CENTRO DEL DISTRITO
METROPOLITANO DE QUITO EN EL PERÍODO 2010-2016***

Análisis del aporte económico y de las características administrativas - sociales de los emprendimientos informales en el centro del Distrito Metropolitano de Quito en el periodo 2010-2016.

Analysis of the economic contribution and administrative - social characteristics of informal enterprises in the center of the Metropolitan District of Quito in the period 2010-2016.

Resumen

Este estudio identifica que la economía informal está expuesta a aspectos laborales inseguros, como jornadas de trabajo largas, beneficios laborales inexistentes, no tienen aportación al Seguro Social entre otras.

La informalidad ha sido fuente de empleo en varios sectores de la economía, especialmente en el comercio. Es necesario, por tanto, analizar a profundidad las características generales de este sector, sobre todo en el centro del Distrito Metropolitano de Quito con el fin de determinar la incidencia económica, social y administrativa en las personas que trabajan en estas condiciones.

La relevancia de esta investigación radicó en el análisis de la encuesta efectuada, que entregó datos valiosos sobre todo de las características y factores que promueven la informalidad.

Se plantearon como objetivos analizar los aspectos, administrativos, económicos y sociales que contiene este fenómeno que cada día va tomando más fuerza en países como el Ecuador.

Del mercado informal identificado en Quito, se determina un grupo objetivo focalizado de 7.000 personas con emprendimientos que trabajan en este sector según el Municipio del Distrito Metropolitano de Quito.

Se considera una muestra de 70 encuestas con un grado de confianza del 95% y un error muestral del 5%. Para efectos del presente trabajo se ha efectuado un barrido muestral de 10 encuestas.

Entre los resultados obtenidos, los más importantes dentro de este análisis ha sido el nivel bajo de educación, dificultad de conseguir un puesto de trabajo, el aporte mayoritario de la mujer como fuerza de trabajo, es importante mencionar además el desconocimiento por parte de las personas de las acciones que realiza el municipio.

Abstract

This study identifies that the informal economy is exposed to unsafe work aspects, such as long working hours, non-existent labor benefits, have no contribution to Social Security among others. I

Informality has been a source of employment in various sectors of the economy, especially in commerce. It is therefore necessary to analyze in depth the general characteristics of this sector, especially in the center of the Metropolitan District of Quito in order to determine the economic, social and administrative impact on people working in these conditions.

The relevance of this research was based on the analysis of the survey carried out, which provided valuable data on all the characteristics and factors that promote informality.

The objectives were to analyze the administrative, economic and social aspects that this phenomenon contains that is becoming stronger every day in countries like Ecuador.

From the informal market identified in Quito, a targeted target group of 7,000 people with enterprises working in this sector is determined according to the Municipality of the Metropolitan District of Quito.

A sample of 70 surveys with a 95% confidence level and a 5% sample error is considered. For the purposes of this work, a sample scan of 10 surveys has been carried out.

Among the results obtained, the most important in this analysis has been the low level of education, difficulty in obtaining a job, the majority contribution of women as a work force, it is important to mention also the lack of knowledge on the part of people of the actions carried out by the municipality.

Palabras clave

Trabajo informal, empleo, beneficios sociales, nivel de educación, nivel de ingresos, nivel de gastos, inclusión laboral, emprendimiento.

Keywords

Informal work, employment, social benefits, education level, income level, expenditure level, labor inclusion, entrepreneurship.

1. Introducción

1.1. El sector Informal dentro del contexto social

El sector informal surge como resultado de la presión ejercida por el excedente de oferta de mano de obra y la insuficiente creación de empleo (Serrano 2010)).

Ante la necesidad de sobrevivir, la gente se ve obligada a buscar soluciones de *baja productividad - bajos ingresos*, dedicándose a producir o vender algún producto o mercancía. En las principales ciudades latinoamericanas, el proceso de industrialización, el crecimiento demográfico y las migraciones del sector rural al sector urbano se enfrentan a la limitada capacidad de las economías para absorber el incremento de la fuerza de trabajo, esta problemática se evidencia también en el Ecuador.

1.2. Justificación y propósito del estudio

La contribución de la informalidad al Producto Interno Bruto (PIB) y a la productividad es también relevante. En esta dimensión pasó de ser un sector residual y fuente de empleo para aquellos que no eran capaces de conseguirlo en el sector formal; a ser visto como un sector con una importante contribución al PIB. La evidencia empírica muestra que, inclusive, el sector informal puede percibir remuneraciones más allá del salario mínimo, y su productividad puede ser mucho más amplia que el promedio del PIB per cápita en la economía (Charmes, 1990).

El sector informal presenta varias deficiencias en la seguridad laboral de las personas; a esto se suma que la economía informal se nutre de personas con bajo nivel de instrucción, por lo cual no han tenido mejores oportunidades laborales, y es así que, la presencia de vendedores ambulantes informales en las aceras, plazas y calles del centro histórico de Quito en Ecuador aumentó dramáticamente durante el período 1970-2016 (INEC 2016).

Para lo cual y en el contexto de un proceso de desarrollo, el municipio de Quito (Municipio del Distrito Metropolitano de Quito - MDMQ), inició un proceso de formalización que afectó a casi 7.000 vendedores ambulantes informales, desde diferentes acuerdos, es así que el municipio construyó y renovó 11 centros comerciales populares (Centros Comerciales del Ahorro) donde los vendedores ambulantes fueron reubicados desde 2003, esto posibilitó el acceso a la infraestructura física y el municipio les brindó capacitación y apoyo, para la formalización que se conceptualiza como una intervención destinada a introducir en la economía aquellos trabajadores asalariados y trabajadores por cuenta propia y lograr mejorar su calidad de vida y condiciones de trabajo.

1. Materiales y método

1.1. Marco teórico

En su evolución histórica, la informalidad se trató como marginalidad, en términos de su posición y su contribución a la economía. En épocas recientes existe aceptación de su contribución a la generación de empleos y producto (Bekkers 2000). Esto permite la proliferación de actividades intensivas en mano de obra, que, en términos generales, no serían rentables para la mayor parte de las empresas ubicadas en el sector formal.

En los años 50 y 60, los especialistas en desarrollo y las autoridades de diferentes naciones se refirieron comúnmente a los empleos de bajos ingresos y no registrados, en los países en vías de desarrollo como el "sector tradicional", lo que reflejaba optimismo de que las formas de trabajo y producción pronto darían paso hacia modernas economías.

Este optimismo fue alimentado en parte por los exitosos esfuerzos de reconstrucción en Europa y Japón, que llevó a muchos a creer en las iniciativas en los países que recientemente no eran colonias de grandes potencias (Bangasser 2000).

Un informe de 1972 de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) sobre Kenia encontró que el trabajo no registrado (informal) no solo estaba creciendo, sino que a menudo emergía en "económicamente eficiente y "actividades lucrativas" (OIT 1972).

Esto llevó a los autores del informe a reemplazar la frase "Sector tradicional" con "sector informal", un término que había sido acuñado un año antes por el antropólogo británico (Hart 1973). El término "sector informal" encontró resistencia durante dos décadas, de varios expertos en desarrollo y autoridades estatales que todavía consideraban el empleo no registrado como un problema temporal, sin embargo, el término fue ampliamente adoptado y utilizado para describir actividades en economías industrializadas y en desarrollo (Hart 1973).

A finales de la década de 1990, muchos estudiosos comenzaron a utilizar conscientemente el término "economía informal" para llamar la atención sobre el hecho de que el trabajo informal no constituye un "sector", sino más bien una amplia gama de actividades económicas y de empresas.

Para este estudio se toma en cuenta el enfoque neoliberal de la informalidad. Se puede mencionar que la economía informal, no aparece en las estadísticas oficiales, es decir, no está gravada y no contribuye al Producto Interno Bruto de un país, de tal manera que la economía informal la constituyen trabajadores por cuenta propia que no tienen beneficios sociales o seguridad social, por lo general la economía informal se refiere, entre otros, a la agricultura, la industria manufacturera, el comercio, el transporte, las finanzas y la medicina.

En este contexto, para dimensionar el trabajo informal en el centro histórico de Quito, se toma en cuenta la idea de que es "**el emprendimiento**", que según algunos expertos en negocios, la definición de emprendedor es simplemente la combinación de ideas, trabajo duro y ajuste al cambiante mercado empresarial, que implica satisfacer las demandas del mercado, la administración (Economía y Finanzas 2009).

Esta visión se relaciona también a la definición de empresario o microempresario, que es una persona que puede tomar una idea o una innovación y crear un producto o servicio solicitado por el público en general, el gobierno (Oller 2015).

Una definición de emprendedor social puede ser una que aplique conceptos de innovación para crear mejoras en su comunidad o para la sociedad en general. Incluso los políticos pueden ser emprendedores en su enfoque para resolver problemas a través de programas no tradicionales y nuevos intentos de mejorar el bienestar de los demás.

1.2. Metodología, la Muestra y forma de muestreo

Dentro de la metodología para este estudio, se utilizará encuestas, según el INEC 2016, en el Ecuador se registran alrededor de 3.803.152 personas trabajando en el sector informal, la misma fuente indica que el 20.6% se encuentran en la ciudad de Quito, que representan 783.000 personas.

El análisis se realiza a una de las zonas identificadas con mayor cantidad de trabajo informal y es la zona del centro histórico de Quito, que comprende desde el barrio San Blas, incluye el sector de la Marín y el centro histórico propiamente dicho.

Del mercado informal identificado en Quito, se determina un grupo objetivo focalizado de 7.000 personas con emprendimientos que trabajan en este sector según el Municipio del Distrito Metropolitano de Quito.

Se considera una muestra de 70 encuestas con un grado de confianza del 95% y un error muestral del 5%. Para efectos del presente trabajo se ha efectuado un barrido muestral de 10 encuestas.

2. Resultados

Características del sector informal en Ecuador

Según estudios realizados por el INEC y otros como el de Torres Galárraga, (2010), el insuficiente acceso a la educación influye a que las personas no puedan acceder a trabajos bien remunerados, incluso se evidencia que existe alguna forma de discriminación laboral a las personas que tienen un nivel de instrucción básico, estas personas son excluidas por bajos niveles de educación y provienen de determinados sectores de la población con ingresos bajos, en su mayoría son mujeres, niños, adultos mayores e inmigrantes urbanos.

A este análisis se puede complementar que el 35% de la población ecuatoriana tiene una condición de vida inferior a buena, el 54% de la población viven arrendando una vivienda, el 57% viven en condiciones precarias y el 43% viven en extrema pobreza (INEC, 2017).

Tabla 1. Crecimiento del sector informal

Años	Sector Informal en (porcentaje)
2010	42,8%
2011	42,7%
2012	40,8%
2013	40,1%
2014	39,7%
2015	40,4%
2016	43,7%

Fuente: INEC (2017)

Elaborado por: el autor

En la tabla anterior se observa que las tasas porcentuales del empleo informal no han tenido una variación significativa desde el año 2010 hasta el año 2016, para el año 2012 el porcentaje disminuyó a 40,8%, es decir que el comercio informal tuvo un decremento con respecto al año

anterior de 1,9%. Para los siguientes años la tendencia decreciente siguió y en el año 2013 y 2014 se tuvo un 40,1% y un 39,7% respectivamente, la tendencia cambia para el año 2015 ya que se tuvo un incremento de del 0,7% en indicador de informalidad y se colocó en 40,4% y para el año 2016 se incrementó el porcentaje a 43,7%.

En el Ecuador la crisis económica fue un factor determinante en varios sectores de la economía, la baja del precio del petróleo, las limitaciones para que los productos ecuatorianos ingresen con preferencia arancelarias a Europa y Estados Unidos, la falta de seguridad jurídica para la inversión extranjera, la ausencia de liquidez en la caja fiscal, fueron factores, que ocasionó que varias empresas privadas cerraran, generando desempleo y aumentando el índice de la economía informal (Weisbrot, Johnston, & Lara, 2017).

De acuerdo con el análisis, alrededor del 45% de la Población Económicamente Activa (PEA) se encuentra en la informalidad (INEC, 2017). Lo que implica que las personas no cuenten con el seguro social, no tengan beneficios que la ley otorga por un empleo formal, incluso en este sector están los trabajadores por cuenta propia, los mismos que pertenecen a un trabajo familiar y están concentrados en “actividades de comercio, construcción, industria y transporte” (Serrano, 2015, pág. 145).

En el campo productivo, el sector informal ha representado porcentajes considerables históricamente, representando alrededor del 50% del PEA. En esta medición la Encuesta de Empleo muestra cifras parecidas a la categoría ocupacional.

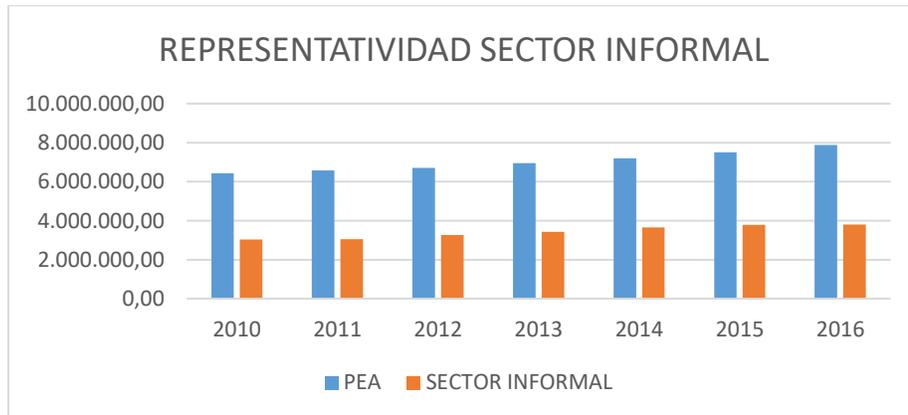


Figura 1. Representación del sector informal vs PEA

Fuente: INEC (2017)

Elaborado por: el autor

En el gráfico anterior se observa la representación del sector informal desde el año 2010, que ha tenido una variación mínima desde el año 2010, desde 3 millones de personas que representan el 47% de la PEA hasta el año 2016 que llegó hasta los 3'800.000 aproximadamente, que representan el 48%. Una tercera medida de análisis es la relacionada con la definición de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), que determina el número de trabajadores que no cuentan con el registro único de contribuyentes (RUC), documento requerido por el Servicio de Rentas Internas (SRI) para tributar. Según estadísticas del SRI alrededor del 41% de los trabajadores no cuentan con un RUC.

En el Ecuador, la informalidad tiene características definidas de acuerdo a las variables determinadas para el efecto y los estudios realizados por el INEC, SRI, además ha tenido que experimentar varios problemas tanto de índole político como económico lo que ha limitado la inversión tanto nacional como extranjera, a esto se han sumado varios aspectos como la corrupción que ha generado que el país no tenga un crecimiento sostenible, lo que se ha visto afectado en el PIB que hasta el año 2014 tuvo un crecimiento pero en los años 2015 y 2016 la tendencia fue decreciente, lo que significa que la producción interna de bienes y servicios fue menor a los años anteriores.

El desempleo creció en esos dos últimos años analizados con una tasa de 4,8% en el 2015 y en el 2016 con un porcentaje de 5,4%, pudo generar que el empleo informal crezca, ya que las personas al no encontrar ningún empleo formal recurren al informal, como una alternativa de ingresos para mantenerse ellos y sus familias.

FACTORES SOCIALES

Según datos del INEC, en el sector informal, la mayor parte pertenece al género femenino, por cuanto dentro del entorno familiar la mujer es la que se encarga de obtener alguna fuente de trabajo para complementar los ingresos.

En cuanto tiene que ver a la edad, las personas que trabajan en el sector informal son mayoritariamente adultos, predomina los grupos entre 35 y 45 años, y bajos porcentajes en jóvenes y adultos mayores (INEC, 2017).

La familia de los comerciantes informales está compuesta por 4 miembros de manera general, el jefe de hogar en un 60% es hombre y en un 40% es mujer (INEC, 2017).

El nivel de instrucción es bajo, los hombres han cursado hasta el colegio y las mujeres mayoritariamente tienen culminados los estudios de escuela. En el ámbito laboral, el nivel de instrucción es un factor determinante para conseguir un trabajo ya sea en el sector privado como público, de preferencia los empleadores buscan personas que sean profesionales y con cierta experiencia en el ámbito solicitado (INEC, 2017).

FACTORES ECONOMICOS

Estudios realizados por el INEC y analizados anteriormente, revelan que el sector informal se consolida cuando son varios los impuestos para la comercialización de productos y servicios, cuando hay vacíos legales y las leyes no son del todo claras para incentivar la inversión y sobre todo la disminución del trabajo por problemas internos y externos es evidente, por lo tanto el aumento de la informalidad responde a las cargas impositivas, al aporte de la seguridad social que los empleadores tratan de evitar y las restricciones del sector formal del trabajo (CIPEM, 2017).

Desde el punto económico el crecimiento del sector informal implica una disminución de la recaudación tributaria, que implica que, para resolver este problema, se debe formalizar este sector o elevar la presión tributaria del sector formal.

Tabla 1: Ingresos promedios 2010-2106

UNIDADES DE PRODUCCION			
Ingresos de la población promedio 2010-2016			
Encuesta Nacional de empleo y desempleo (dólares) PEA			
PERIODO	FORMAL	INFORMAL	SERVICIO DOMESTICO
2010	463.1	193.0	189.4
2011	454.2	200.3	198.4
2012	469.0	211.0	206.6
2013	523.8	205.7	211.6
2014	506.9	199.7	230.3
2015	511.4	195.8	228.9
2016	508.9	181.8	228.4

Fuente: ENEMDU 2016

Elaborado por: El Autor

En la tabla anterior se analiza los ingresos por sectores según la encuesta ENEMDU, en donde la categoría de formal son las personas que tienen un empleo fijo, en el sector informal se considera para el cálculo a personas con empleo que trabajan en empresas que no tienen Registro Único de Contribuyentes, y la categoría de Población con empleo doméstico a las personas con empleo y que su categoría de ocupación sea empleado doméstico.

Evidentemente, los ingresos de la población que están empleados en el sector formal es más alto que las otras categorías por cuanto tienen los beneficios de ley y un sueldo básico, mientras que el sector informal el ingreso promedio es de aproximadamente US\$ 198, en el servicio doméstico es de US\$ 213,37 por lo tanto el sector informal obtiene ingresos menores que los otros sectores analizados.

Desde la investigación realizada por la Organización Internacional del trabajo (OIT), existen estos problemas adicionales:

- No existencia de servicios básicos, para los comerciantes informales, la ausencia de agua, teléfono, electricidad es evidente ya sea por ubicación, por falta de un local entre otros.
- Ausencia de información contable; el sector informal por lo general no lleva un registro de sus ingresos y gastos, como consecuencia no tienen una información financiera como balances y registros para pagar impuestos.
- Carencia de Protección Social; esta problemática es la de mayor atención ya que este sector no tiene acceso a la seguridad social, seguro de desempleo y jubilación, elementos prioritarios para toda persona. (OIT, 2017).

Tabla 2: Seguridad Social

Clasificación de la población con empleo 2010-2017			
Encuesta Nacional de empleo y desempleo (%) PEA			
SEGURIDAD SOCIAL			
PERIODO	IESS	OTROS	NINGUNO
2010	27.5	11.6	61.00
2011	30.6	12.5	56.90

2012	33.1	13.4	53.50
2013	34.8	10.2	55.00
2014	35.5	10.4	54.00
2015	35.5	10.6	53.90
2016	32.5	11.6	55.90

Fuente: ENEMDU 2016

Elaborado por: El Autor

Se puede analizar que el porcentaje de personas que no tienen ningún tipo de seguro entre ellos el seguro social alcanza cifras importantes en el período de análisis y están en el rango del 55.5% al 61% representando más de la mitad de la población, estas cifras son preocupantes desde la perspectiva que las personas que corresponden al mercado informal no tienen servicios de salud, jubilación, cesantía etc.

Tabla 3: Ingresos promedios Seguridad Social

Ingresos de la población promedio 2010-2016			
Encuesta Nacional de empleo y desempleo (dólares) PEA			
SEGURIDAD SOCIAL			
PERIODO	IESS	OTROS	NINGUNO
2010	516.2	428.3	238.02
2011	482.2	400.5	242.20
2012	483.6	395.0	264.40
2013	550.0	669.8	244.40
2014	536.4	550.7	242.40
2015	539.1	559.1	233.40
2016	544.6	512.1	216.70

Fuente: ENEMDU 2016

Elaborado por: El Autor

El promedio de ingresos del sector formal es de US\$ 521,7, en el sector “otros” el ingreso promedio del período analizado es de US\$ 502,21 y en la categoría “ninguno” el ingreso promedio es de US\$ 240.18, es en esta categoría que se encuentran las personas que trabajan en el sector informal.

Análisis de los resultados de la encuesta:

1. ¿Cuál es el ingreso económico diario que obtiene usted al ofertar sus productos y/o servicios?

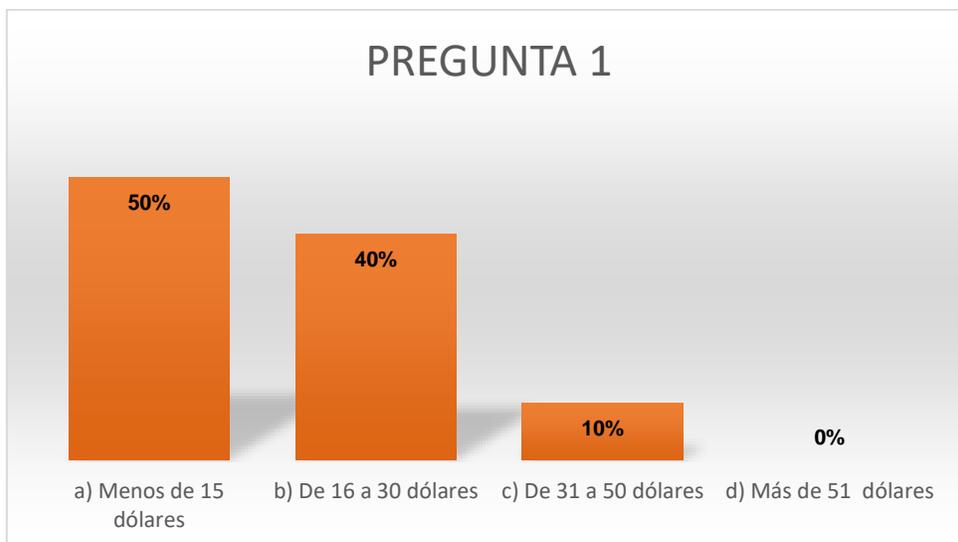


Figura 2. Ingreso Económico diario
Fuente. Información obtenida encuesta (2019)

En la pregunta anterior se muestra que las personas que están en el mercado informal, el 50% **ganan** menos de 15 dólares diarios, mientras que el 40% obtienen un ingreso entre 16 y 30 dólares y solamente el 10% de las personas encuestadas manifiestan que **ganan** más de 30 dólares. El promedio de trabajo es de 9 horas diarias.

2. ¿Cuántos integrantes dependen de su ingreso diario? (No se cuente usted)



Figura 3. Integrantes que depende del ingreso
Fuente. Información obtenida encuesta (2019)

La figura anterior evidencia que los negocios que pertenecen al mercado informal mantienen económicamente a varias personas de un núcleo familiar, en este caso el 50% sostienen de 4 a 6 personas, del 20% de estos negocios dependen 2 y 3 personas respectivamente y solamente del 10% de las 70 personas encuestadas depende una persona.

3. ¿En qué sector del Centro Histórico tiene mayor acogida su producto?

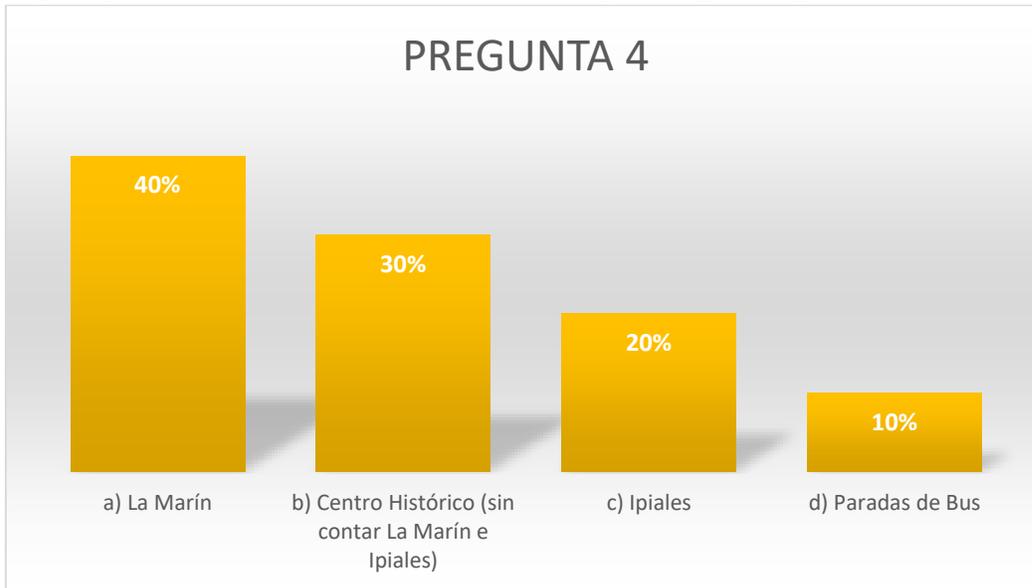


Figura 4. Mayor acogida el producto o servicio.

Fuente. Información obtenida encuesta (2019)

En esta pregunta, lo que se evidencia que el 40% de las 70 personas encuestadas su lugar habitual y de mayores ventas es la Marín, seguido del centro histórico, desde el Palacio Presidencial, la plaza de Santo Domingo y la plaza del Teatro que representa el 30%, Ipiales que representa el 20% y la minoría (10%) indica las paradas de buses es un buen lugar de venta.

4. ¿Cuál es su nivel académico actual?

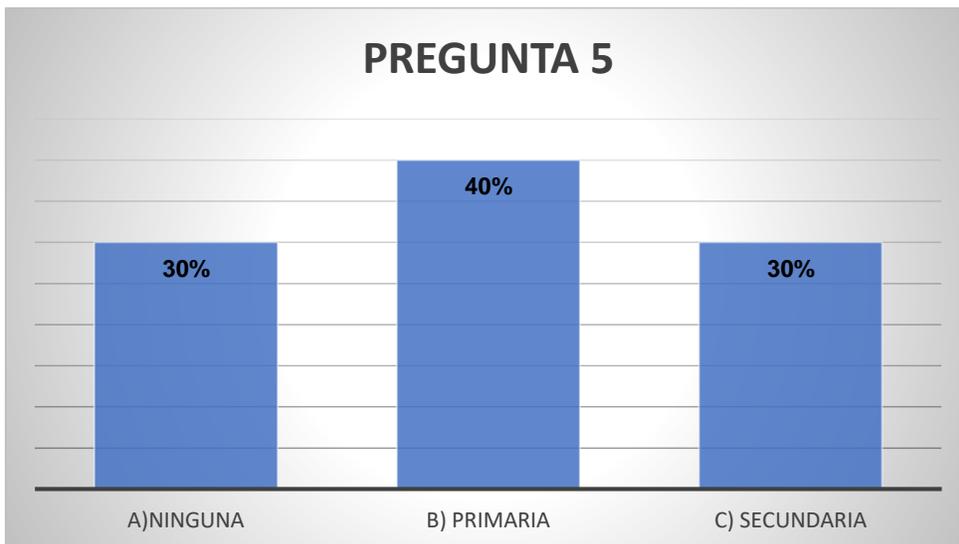


Figura 5. Nivel académico

Fuente. Información obtenida encuesta (2019).

En lo que tiene que ver con el nivel académico, el 40% solo tienen nivel de instrucción primaria terminada, el 30% no tiene ningún nivel de instrucción y el 30% restante indica que ha terminado la secundaria.

5. ¿Cuál fue la motivación para generar un emprendimiento informal?

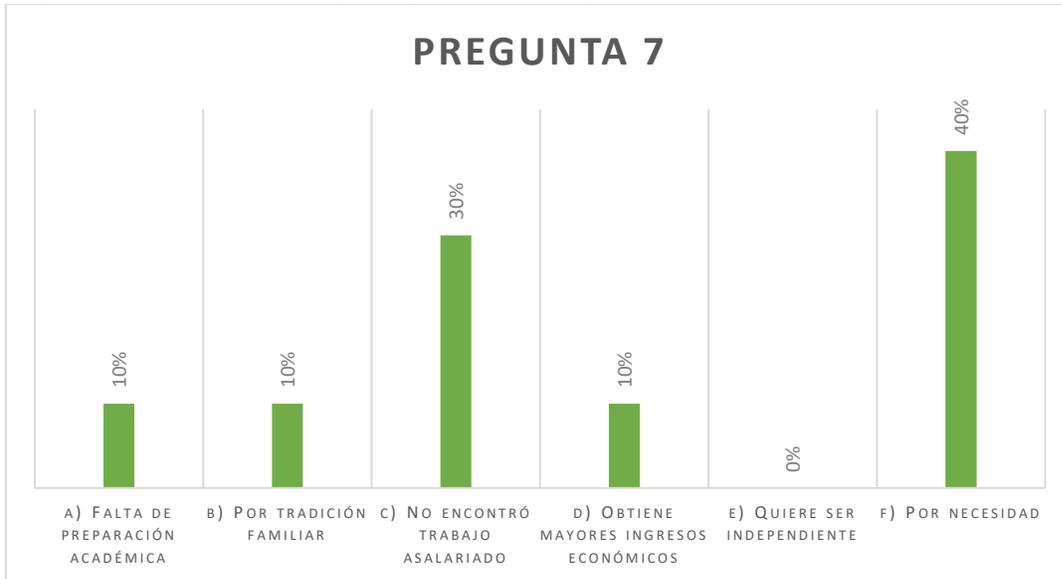


Figura 6. Motivación.

Fuente. Información obtenida encuesta (2019)

Los encuestados en esta pregunta han tenido varias opiniones, la más representativa (40%) indica que están inmersos en el mercado informal por la falta de empleo, que crea necesidades básicas que deben solventar como alimentación, salud, vivienda etc.

6. ¿Por qué usted no ha regularizado su actividad económica?

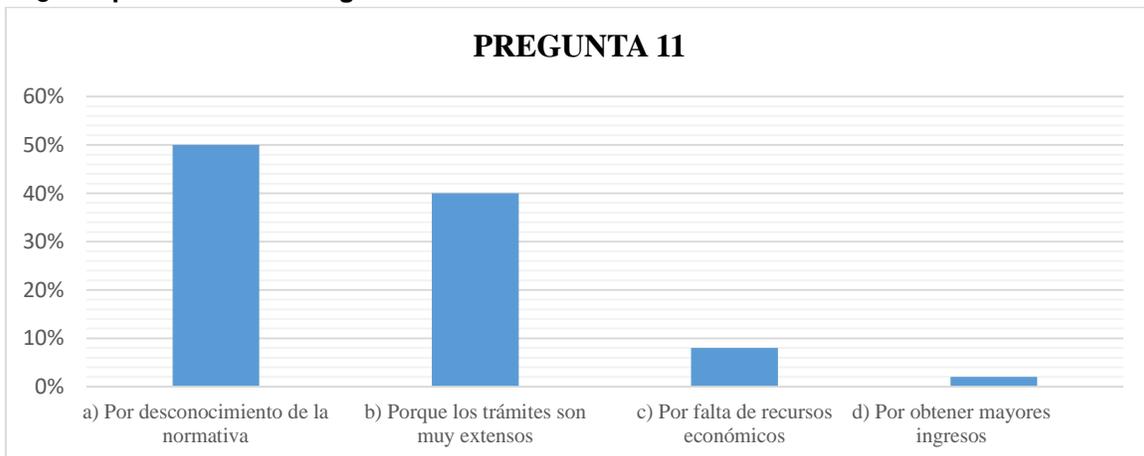


Figura 7. Regularización de la actividad

Fuente. Información obtenida encuesta (2019).

El 50% de las personas desconocen de los procedimientos para sacar permisos de funcionamiento y que les permita regular la actividad económica que han emprendido, mientras que

el 40% prefieren no hacerlo por los trámites burocráticos que existen en el DM de Quito, el 8% indica que no tienen recursos económicos para pagar los trámites de regularización y el 2% indica que obtienen mayores ingresos.

7. ¿Conoce de algunas estrategias o acciones que haya efectuado el Municipio de Quito para el desarrollo de los emprendimientos informales en el Centro Histórico de Quito?

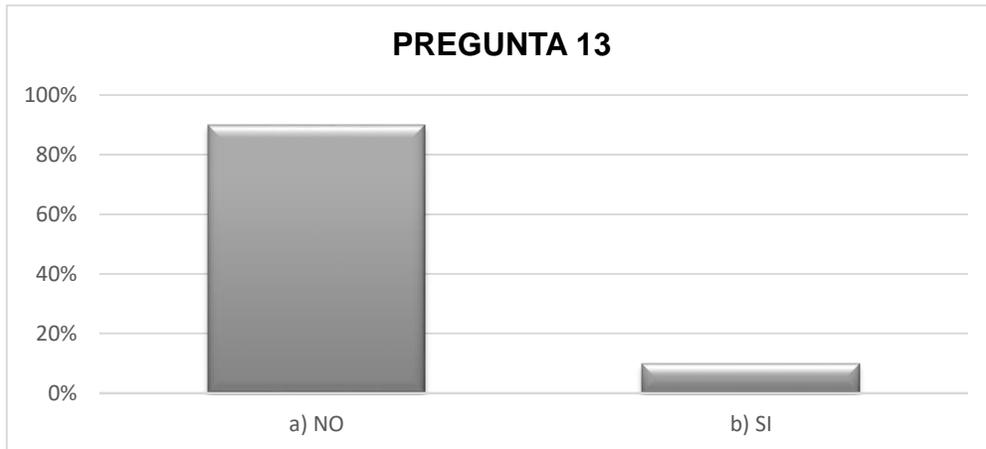


Figura 8. Estrategias Municipales
Fuente. Información obtenida encuesta (2019).

Los encuestados indican que no conocen las estrategias, acciones o planes municipales para parte del DMQ para los emprendimientos informales, esto representa el 90%, mientras que el 10% manifiesta que conocen de alguna información al respecto.

8.- Cual es la inversión o capital de trabajo que ha realizado en su negocio.

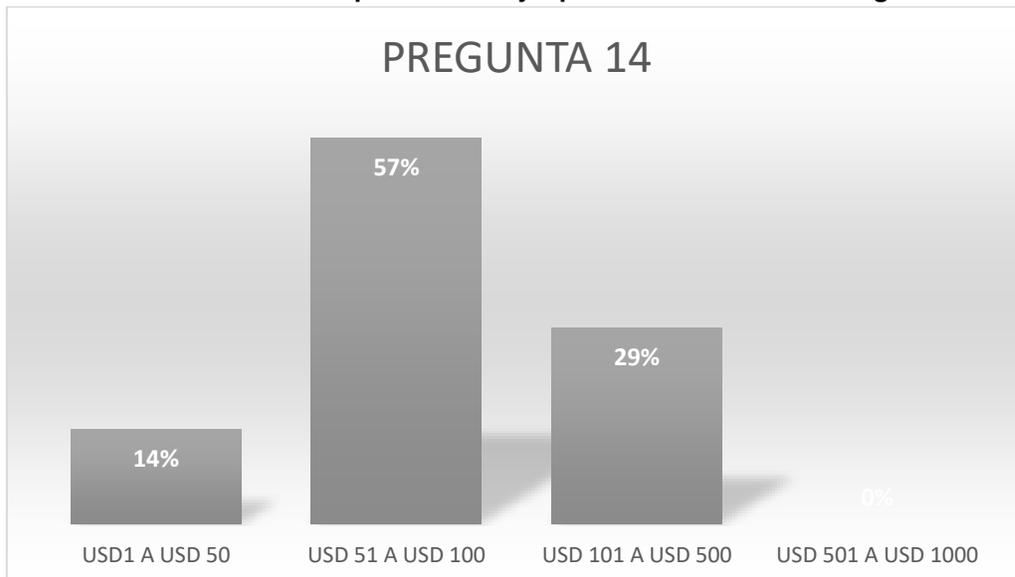


Figura 9. Capital de trabajo
Fuente. Información obtenida encuesta (2019).

Esta pregunta identifica la inversión realizada por cada emprendimiento, los resultados indican que el 57% ha invertido un promedio de USD 100, el 14% manifiesta que la inversión realizada es de USD 50, mientras que el 29% responde que han invertido un promedio de USD 300 de manera mensual.

CÀLCULO DEL CHI CUADRADO

Hipótesis Nula: Los ingresos diarios de los emprendedores informales en el sector centro de la D.M.Q. son: 3 personas ganan menos de USD 15, 5 personas ganan entre USD 15 y USD 30 y 2 personas entre USD 31 a USD 50.

Hipótesis Alternativa: Los ingresos diarios de los emprendedores informales en el sector centro de la D.M. de Quito no son: 3 personas ganan menos de USD 15, 5 personas ganan entre USD 15 y USD 30 y 2 personas entre USD 31 a USD 50.

Para el cálculo se toma en cuenta las encuestas realizadas en el pre muestreo (10), como resultados esperados y las encuestas realizadas al universo (70) como resultados obtenidos. Los grados son 2, con un error del 5% tomando en cuenta estos datos el Chi cuadrado mínimo es de 5,99.

El valor calculado en la prueba Chi-cuadrado (2,03) es menor al indicado para 2 grados de libertad y 5% de error. Por lo tanto, es pertinente aceptar la Hipótesis Nula que indica: ***Los ingresos diarios de los emprendedores informales en el sector centro del DMQ son: 3 personas ganan menos de USD 15, 5 personas ganan entre USD 15 y USD 30 y 2 personas entre USD 31 a USD 50.***

Con los datos de la Hipótesis nula (aceptados como válidos) se realiza el siguiente análisis:

Los ingresos promedios por nivel de ingresos son de USD 14, USD 22 y USD 31, tomando en cuenta el número de encuestas realizadas da como resultado un ingreso Per Cápita de USD 21,40, tomando en cuenta el número de informales que se encuentran en el D.M de Quito (7.000), se obtiene un ingreso diario de USD 149.800 y mensualmente USD 3.913.525.00

Las ganancias del sector informal en el DMQ son de casi cuatro millones de dólares mensuales, las cuales al no estar reguladas no representan ningún ingreso a las arcas municipales; ingresos que podrían ser revertidos al mismo sector informal para mejorar las condiciones laborales del sector indicado.

3. Conclusiones y discusión

La mayoría de las personas son mujeres, comprendidas en una edad promedio entre 36 y 55 años, cuyo nivel académico ha alcanzado el nivel de primaria, tomando en cuenta además que en este sector hay personas que no han estudiado y que también han alcanzado los primeros años de secundaria.

El promedio de ingresos en este sector es de USD 15 dólares diarios que alcanza para solventar algunos gastos familiares como arriendo, alimentación de una familia de 5 personas compuesta en su mayoría por 2 hijos y la pareja, la inversión que se ha realizado en este tipo de negocios es de alrededor USD 100 de manera semanal.

En el sector de la Marín tienen mayor acogida los productos y servicios de venta, por lo general el mayor consumo se produce en las mañanas y los fines de semanas. Las personas que han iniciado el emprendimiento son las madres de familia, que busca el sustento diario por no encontrar un trabajo formal y en vista de las necesidades inician emprendimientos informales relacionados con las ventas ambulantes.

La mayor problemática en este sector es la falta de recursos económicos que no les permite un crecimiento adecuado de los negocios, a esto se suma la falta de permisos municipales para la regularización de estos, por lo tanto, los emprendimientos informales no están interesados en esta regularización por desconocimiento y por pasar por trámites burocráticos sin ningún resultado.

La informalidad en Quito ha conllevado también desorden en la ciudad, las condiciones en las que trabajan la gente no es la adecuada generando también un ámbito de inseguridad, a esto se debe adicionar que las familias en esta condición por lo general llevan a sus hijos, lo que puede generar problemas de salud como respiratorios, nutrición, etc.

Bibliografía

- Bangasser, Paul. *La OIT y el Sector Informal*. Ginebra: OIT, 2000.
- Bekkers, H. «El sector informal y el empleo.» *International Labour*, 2000: 17-36.
- Economía y Finanzas. <https://www.secretosdeprosperidad.net/economia-y-finanzas/el-emprendimiento-empresarial-un-motor-de-desarrollo/>. 2009.
<https://www.secretosdeprosperidad.net/economia-y-finanzas/el-emprendimiento-empresarial-un-motor-de-desarrollo/>.
- Hart, Keith. «Informal Income Opportunities and Urban Employment.» *Journal of Modern Studies African*, 1973: 61-89.
- INEC. www.INEC.gob.ec. 2016. www.INEC.gob.ec.
- OIT. *Hacia la formalización: cómo una norma de la OIT ayuda a salir de la economía informal*. 23 de 05 de 2015. http://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/comment-analysis/WCMS_377779/lang--es/index.htm (último acceso: 17 de 02 de 2018).
- OIT. *Trabajo decente y la economía informal*. Ginebra: OIT, 1972.
- Oller, Martín. *Emprendimiento Empresarial*. Quito: EIDCSO, 2015.
- Serrano, Mancilla. «Análisis de la Informalidad desde una perspectiva fiscal.» *Fiscalidad*, 2010: 129-150.
- Sneider, F. «Economías en la sombra alrededor del mundo: ¿Qué sabemos?» *IZA*, 2004: 30-55.